2026 年 11 月 26 日

各　位

会　社　名　株式会社プラスアルファ・コンサルティング
代 表 者 名　代表取締役社長　　鈴　村　賢　治
（コード番号：4071 東証プライム）
問 合 せ 先　取締役 コーポレート部門担当　　野　口　祥　吾
（ TEL. 03-6432-0427）

AI ロープレソリューション 「AI プラストーク」、

営業人材の早期戦力化を支援する 「AI ロープレ・テンプレート」 を提供開始

～学習教材と AI ロープレをセットで提供し、商談力の向上と営業人材の早期戦力化を支援～

当社は、AI ロープレソリューション「AI プラストーク」において、営業担当者のコミュニケーション力や商談力の向上を支援する 「AI ロープレ・テンプレート」 の提供を開始しました。

【添付資料】プレスリリース：
AI ロープレソリューション 「AI プラストーク」、
営業人材の早期戦力化を支援する 「AI ロープレ・テンプレート」 を提供開始
～学習教材と AI ロープレをセットで提供し、商談力の向上と営業人材の早期戦力化を支援～

以　上

Press Release

報道関係者各位

2026 年 11 月 26 日

プラスアルファ・コンサルティング

AI ロープレソリューション「AI プラストーク」、営業人材の早期戦力化を支援する「AI ロープレ・テンプレート」を提供開始

～学習教材と AI ロープレをセットで提供し、商談力の向上と営業人材の早期戦力化を支援～



株式会社プラスアルファ・コンサルティング（本社：東京都港区、代表取締役社長：鈴村 賢治、証券コード：4071）は、AI ロープレソリューション「AI プラストーク」において、営業担当者のコミュニケーション力や商談力の向上を支援する「AI ロープレ・テンプレート」の提供を開始しました。

本テンプレートは、営業活動に必要な知識や商談の進め方を学べる教材と、AI を対話相手として実践的なトレーニングを行えるロールプレイ（以下、ロープレ）をセットで提供するものです。教材で学んだ内容を AI との商談ロープレで繰り返し実践することで、顧客へのヒアリング力や提案力など、営業担当者に求められる対話スキルを効率的に習得できます。企業は研修教材やロープレを一から作成することなく、導入後すぐに営業トレーニングを開始できるため、営業組織全体の商談力向上や新人営業の早期戦力化を実現します。

また、営業向けに加え、新入社員教育や管理職研修、コンプライアンス研修など幅広いテーマに対応したテンプレートも順次展開します。提供開始時点では約 10 種類を用意しており、今後は全 13 カテゴリー・約 100 テーマまで拡充する予定です。

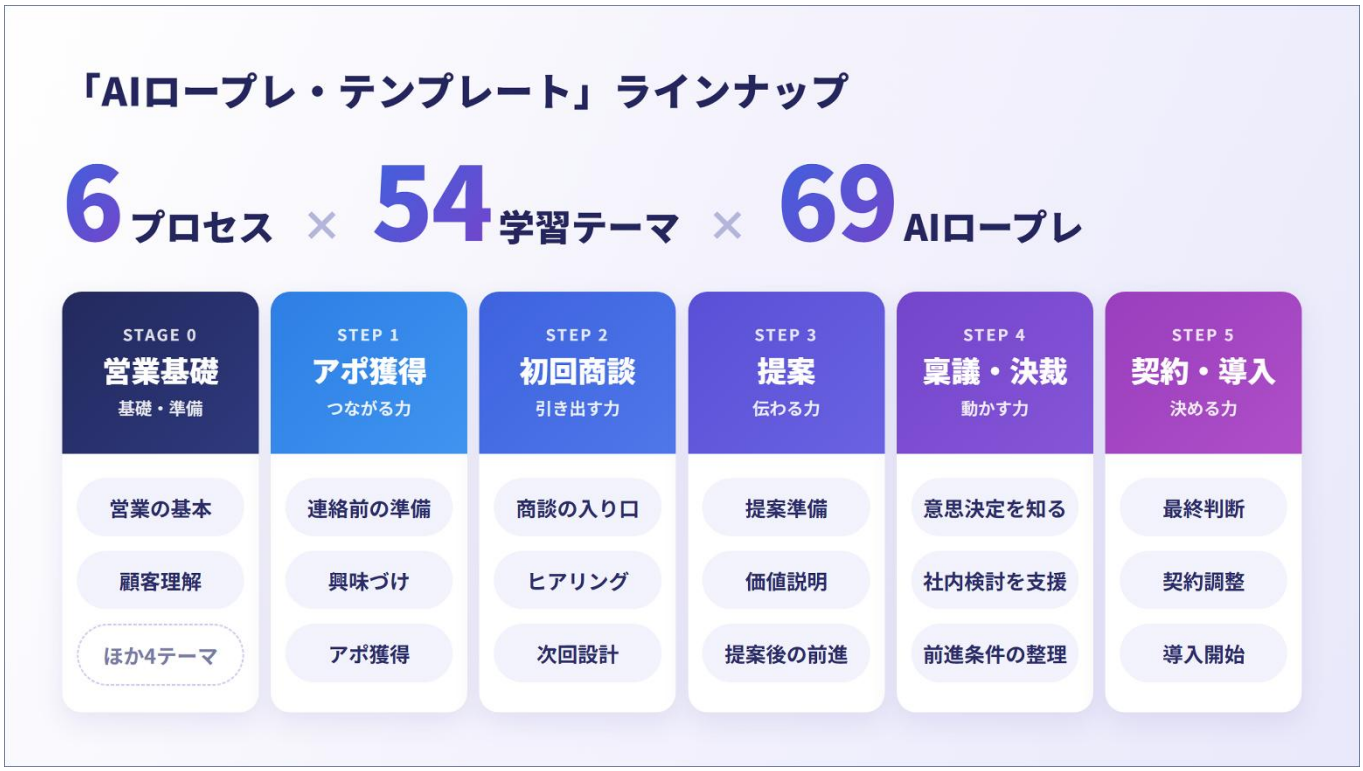
■提供開始の背景

「AI プラストーク」は、AI が対話相手となり、顧客対応や面談などのリアルなロープレを実施できるソリューションです。会話の目的やシチュエーション、相手役の設定（ペルソナ）、評価基準などを設定することで、実践に近い AI ロープレや AI 面談を作成し、効果的なトレーニングを実現します。

一方で、導入初期の企業からは、「どのようなロープレを作成すべきかわからない」「ロープレの作成に時間がかかり、運用開始までのハードルが高い」といった声が寄せられていました。

こうした課題を解決するため、このたび「AI ロープレ・テンプレート」の提供を開始しました。あらかじめ用意されたコンテンツを活用することで、研修教材やロープレを一から作成する必要がなくなり、導入後すぐに実践的な研修を開始できます。

提供開始時点では約 10 種類のテンプレートを用意しており、今後は人事評価、営業提案、コールセンター対応などを含む全 13 カテゴリー・約 100 テーマまで順次拡充する予定です。



「AI ロープレ・テンプレート」のラインナップ（一部抜粋）図

■「AI ロープレ・テンプレート」の特長

1. 学習教材と AI ロープレをセットで提供し、学びをすぐに実践へ

営業活動に必要な知識や商談の進め方を学べる教材と、商談シーンを再現した AI ロープレをセットで提供します。教材で知識や基本的な対応方法を学び、その内容を AI ロープレで繰り返し実践することで、知識習得から実践力向上までを一貫して実現できます。



2. テンプレートを選ぶだけで、すぐに営業トレーニングを開始

目的に応じたテンプレートを選択するだけで、すぐに AI ロープレを開始できます。

相手役の設定や評価基準を一から作成する必要がなく、研修準備の工数を大幅に削減します。

3. 自社の業務や育成課題に合わせて柔軟にカスタマイズ

本テンプレートは、自社の商品・サービスや業務内容、育成目的に合わせて編集できます。標準的な研修コンテンツとして活用できるだけでなく、自社独自の営業手法や評価基準を反映したトレーニングにも対応します。

■活用イメージ

専門家が作成したテンプレートを活用することで、ロープレ作成に不慣れな担当者でも「どのようなトレーニングが必要か」を具体的にイメージしながら研修を組み立てられます。

今後は人事評価、営業提案、コールセンター対応など各領域向けのコンテンツを順次拡充し、導入企業がスムーズかつ効果的にロープレ環境を構築できるよう後押しします。

＜次世代トレーニングソリューション「AI プラストーク」＞

AI プラストーク（https://www.pa-consul.co.jp/ai-plustalk）は、実際の会話履歴などの社内データを活用して、生成 AI が顧客や商談相手、採用候補者などをリアルに再現し、実践的な応対練習を可能にする次世代トレーニングソリューションです。

音声対話型のロールプレイングを通じて、生成 AI が客観的な評価と具体的な改善アドバイスをフィードバックするため、現場に近い状況での模擬会話を安全な環境で繰り返し練習することが可能です。コールセンターでの応対、営業商談、採用面接など、ビジネスにおける様々な対話場面に対応し、組織全体の対話力強化と業績向上を推進します。

＜株式会社プラスアルファ・コンサルティングについて＞

株式会社プラスアルファ・コンサルティング（https://www.pa-consul.co.jp/）は『あらゆる情報から付加価値を生み出し続ける、見える化プラットフォーム企業』として、2006 年に設立されました。顧客の声や顧客データ、人事情報などのビッグデータを「見える化」し、新たな気づきを与える「テキストマイニング」や「データマイニング」などの技術を核としたクラウドソリューション事業を行っています。様々な情報を「見える化」することで、お客様のビジネスに＋α（プラスアルファ）の価値を創造するためのソフトウェアの開発・販売、コンサルティング、新規事業創出を行っています。

＜プレスリリースに関するお問合わせ＞

株式会社プラスアルファ・コンサルティング
事業推進本部 堀・五十嵐
TEL：03-6432-4018 /　E-mail：info@pa-consul.co.jp