2026年12月期
第3四半期
決算補足説明資料

株式会社ロココ　証券コード：5868

2026年11月13日

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

会社概要

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

会社概要

社名	株式会社ロココ（Rococo Co. Ltd.）
本社	大阪本社：大阪府大阪市中央区西心斎橋2-1-5 日本生命御堂筋八幡町ビル3F 東京本社：東京都港区芝2-5-6 芝256スクエアビル3F/4F
代表者	代表取締役社長　長谷川一彦
設立	1994年6月
資本金	642百万円*1
グループ会社（連結子会社）	■ 寧波楽科科信息技術有限公司（中華人民共和国寧波市） ■ Rococo Global Technologies Corporation（フィリピン共和国マカティ市） ■ Rococo Poland spółka z o.o.（ポーランド共和国 ウッチ県ウッチ市） ■ 株式会社Automagica（東京都目黒区）
従業員数	■ 連結：1,059名*2　■ 男女比率*2　男性 62.0%：女性 38.0% ■ 単体：977名*2　■ 外国籍比率*2　日本国籍 89.4%：外国籍 10.6%
認証取得	■ 2006年12月　プライバシーマーク 取得 ■ 2009年3月　ISO27001 取得（JQA-IM1551） ■ 2010年3月　ISO9001 取得（JQA-QMA15879）

*1 2026年10月31日時点　*2 臨時雇用者数（最近1年間の平均雇用人数）を含む2026年10月31日時点の従業員数

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

企業理念

社心

信頼はすべての礎なり

心 → ぺ → 

「ロココ」という社名は、
「こころ（心）」から生まれました。



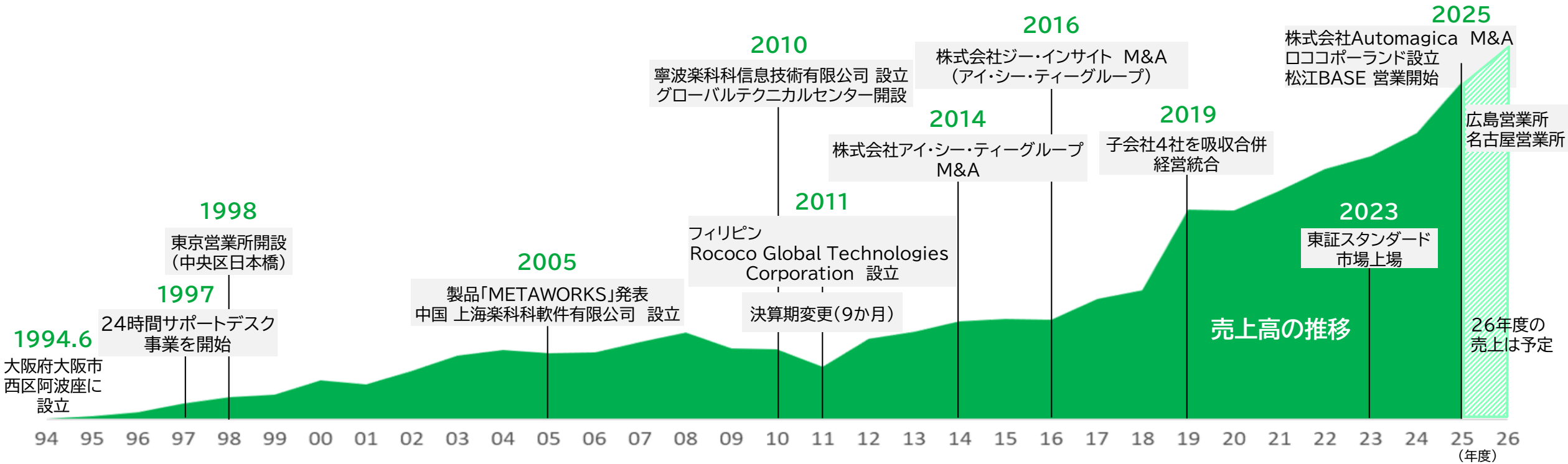
photoAC：丹波篠山

すべての従業員の行動指針となる心構えを「社心」と呼び、「信頼はすべての礎なり」としております。
高度情報化が進むグローバル社会で求められる多様な課題に対して、一人ひとりの個性を尊重し絆を作り上げ、
より大きなパフォーマンスを発揮することで築いていく強い信頼こそが、課題解決に必要な心構えであると考えます。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

沿革

■1994年、大阪にて設立し、近年はM&Aを軸に事業領域を拡大



ITサービスマネジメント事業

カスタマーコミュニケーション事業

イベントサービス事業

ソリューション事業

システムソリューション事業

ServiceNow事業

HR ソリューション事業

ITO & BPO事業セグメント

クラウドソリューション事業セグメント

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期　第3四半期 決算概要

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期 第3四半期 業績サマリー

◆ 新規案件の獲得や子会社の寄与により、売上高は前年同期比9.3%増の71.7億円
◆ 売上総利益も同12.7%増加した一方、研究開発や人材投資、事業基盤強化に伴う販管費が増加
◆ この結果、営業利益は前年同期比26.9%減の3.0億円となった

（単位：百万円）	25.12月期3Q累計 金額	25.12月期3Q累計 構成比	26.12月期3Q累計 金額	26.12月期3Q累計 構成比	前年同期比	通期予想	進捗率
売上高	6,553	—	**7,165**	—	**9.3%**	10,304	69.5%
売上原価	4,223	64.5%	**4,540**	**63.4%**	**7.5%**	6,439	70.5%
売上総利益	2,329	35.5%	**2,625**	**36.6%**	**12.7%**	3,864	67.9%
販売費及び一般管理費	1,923	29.3%	**2,327**	**32.5%**	**21.0%**	3,253	71.5%
営業利益	406	6.2%	**297**	**4.1%**	**-26.9%**	610	48.6%
経常利益	423	6.5%	**285**	**4.0%**	**-32.7%**	603	47.2%
当期純利益	287	4.4%	**147**	**2.1%**	**-48.7%**	428	34.5%

主な増加要因

売上高
前年同期比 +9.3%
◆新規契約の増加
◆顔認証と生成AI事業の売上増

売上総利益
前年同期比 +12.7%
◆新規案件増加に伴う原価率の上昇
◆労務費は売上高に比して増加

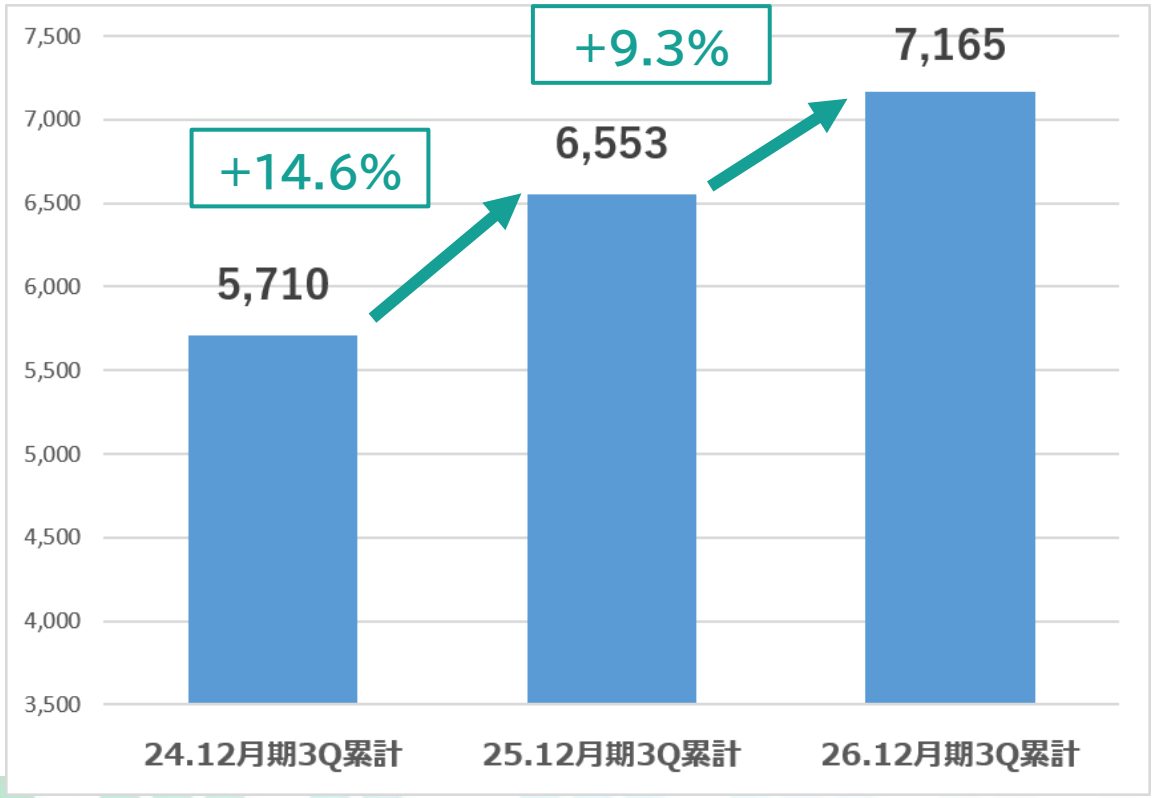
営業利益
前年同期比 ▲26.9%
◆顔認証製品強化研究費用が増加
◆採用強化と人材研修費用が増加
◆海外人材強化に伴う人件費増加
◆障がい者就業施設の開設費用が発生

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

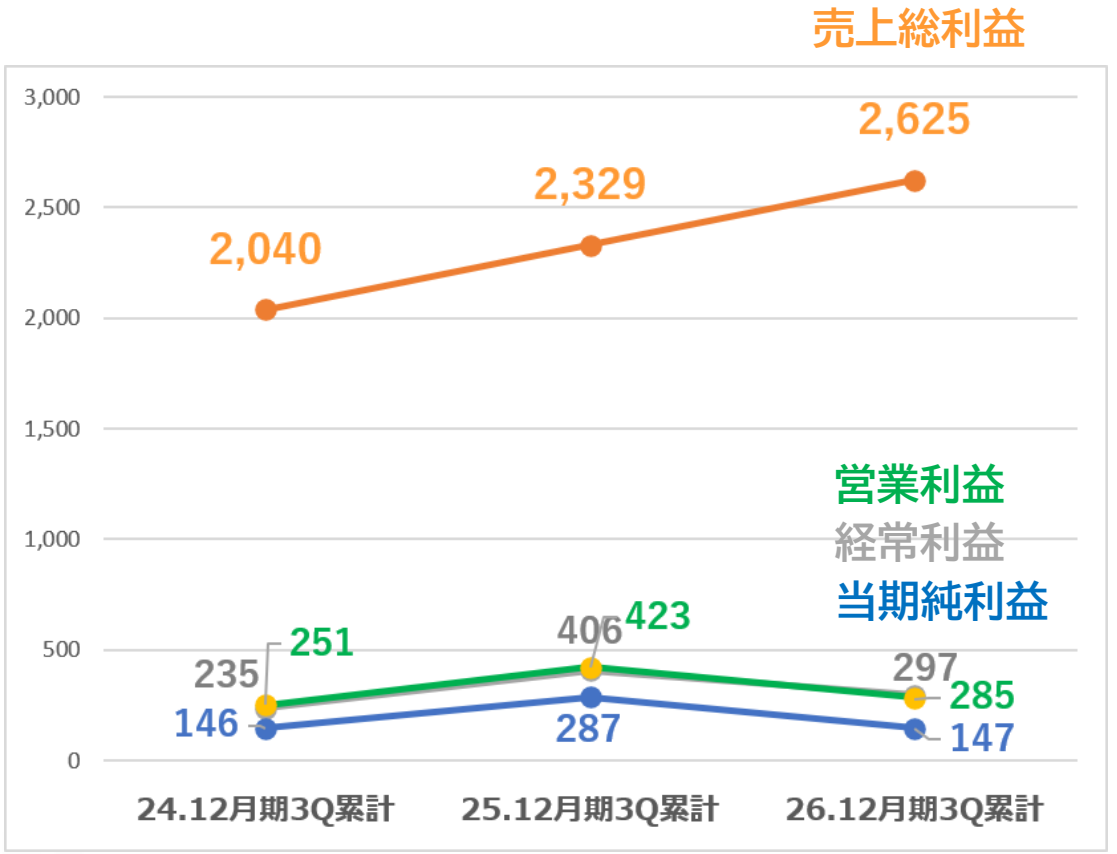
2026年12月期 第3四半期 業績推移

■増収に伴い、売上総利益は前年同期比12.7%増加

■売上高 （単位:百万円）



■営業利益(単位:百万円)



Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期 第3四半期 セグメント別業績

	25.12月期3Q累計			26.12月期3Q累計			前年比		
	売上高	営業利益	利益率	売上高	営業利益	利益率	売上高	営業利益	営業利益率
ITO&BPO	4,354百万	216百万	5.0%	4,891百万	192百万	3.9%	112.3%	88.9%	-1.0%
クラウドソリューション	2,100百万	187百万	8.9%	2,213百万	137百万	6.2%	105.4%	73.3%	-2.7%
海外事業	98百万	2百万	2.3%	347百万	-32百万	-9.4%	354.1%	-1600.0%	-11.7%
合計	6,553百万	406百万	6.2%	7,165百万	297百万	4.1%	109.3%	73.2%	-2.1%

当中間連結会計期間より、経営管理区分を見直し、「クラウドソリューション事業」に区分されていたファンクラブプラットフォーム運営事業を「ITO & BPO事業」に区分変更しております。
また、当期より、量的な重要性が増したため「海外事業」を報告セグメントとして記載する方法へ変更しております。

ITO & BPO事業

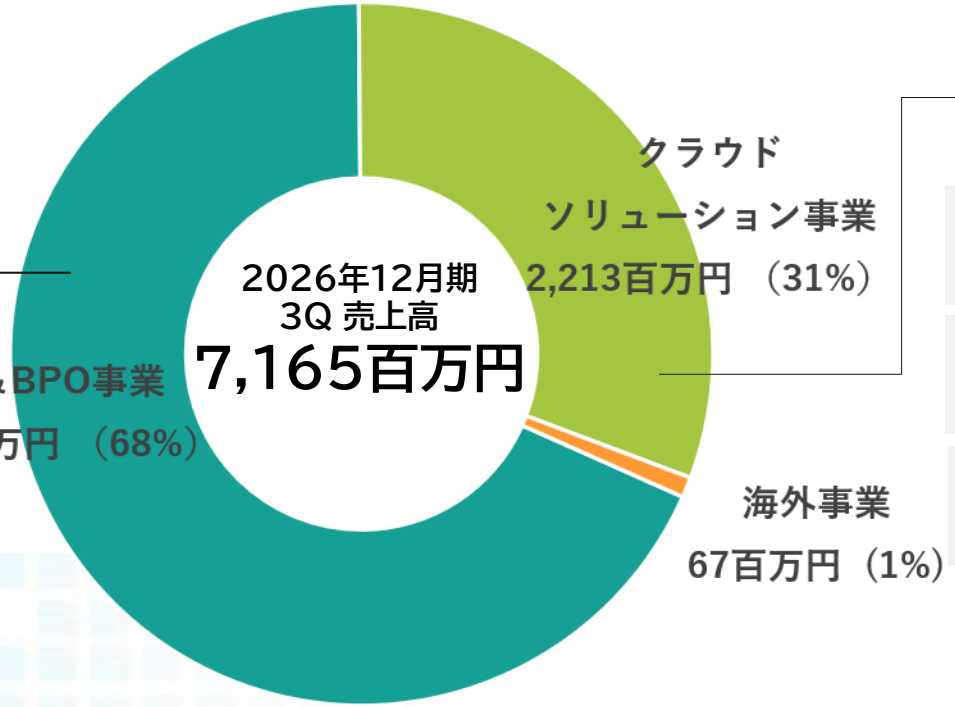
4つのアウトソーシングサービス

1 **ITサービスマネジメント事業**
IT人材の常駐によるアウトソース

2 **カスタマーコミュニケーション事業**
コールセンター・BPOサービス

3 **イベントサービス事業**
ライブチケットの配席管理等

4 **ソリューション事業**
自社製品の顔認証システム
「AUTH(オース)シリーズ」



クラウドソリューション事業

3つのクラウドサービス

1 **ServiceNow事業**
プラットフォームシステムの
導入支援・運用保守

2 **HR ソリューション事業**
自社製品の勤怠管理システム
「RocoTime（ロコタイム）」の開発・販売

3 **システムソリューション事業**
アプリケーションの受託開発・運用保守
Automagica カリスマAI

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期 第3四半期 連結貸借対照表

◆売掛金の減少を中心に効率化が進み、総資産は前期末比で減少
◆健全な財務体質を維持している。配当実施に伴い純資産は減少

(単位:百万円)	25.12月期		26.12月期3Q累計		前期末比較	
	金額	構成比	金額	構成比	増減額	増減率
流動資産	3,476	69.6%	3,319	68.8%	▲ 157	95.5%
固定資産	1,520	30.4%	1,506	31.2%	▲ 14	99.1%
資産合計	4,997		4,825		▲ 172	96.6%
流動負債	1,420	28.4%	1,269	26.3%	▲ 151	89.4%
固定負債	616	12.3%	645	13.4%	29	104.7%
負債合計	2,037	40.8%	1,915	39.7%	▲ 122	94.0%
株主資本	2,901	58.1%	2,844	58.9%	▲ 57	98.0%
その他包括利益累計額	59	1.2%	65	1.4%	6	110.2%
純資産合計	2,960	59.2%	2,910	60.3%	▲ 50	98.3%
負債・純資産合計	4,997		4,825		▲ 172	96.6%
流動比率	244.8%	—	261.4%	—	—	106.8%
固定比率	51.4%	—	51.8%	—	—	100.8%
自己資本比率	59.2%	—	60.3%	—	—	101.8%

資産・負債の増減内容

≪ 資産 ≫

現預金	▲70百万円
売掛金	▲66百万円
仕掛品	+31百万円
前払費用	+63百万円
リース資産	+4百万円
ソフトウェア	+7百万円
のれん	▲62百万円

≪ 負債 ≫

買掛金	▲11百万円
未払金	▲68百万円
未払費用	▲267百万円
前受金	0円
長期借入金	▲10百万円
前受収益	+80百万円

※前受金及び前受収益は、連結貸借対照表上の「その他」に含まれます。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期　業績予測

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

基本方針と業績予想

売上高

103.0億円

前期91.8億円
+12.1%

経常利益

6.0億円

前期5.0億円
+19.4%

経常利益率

5.9%

前期5.5%
+0.4pt

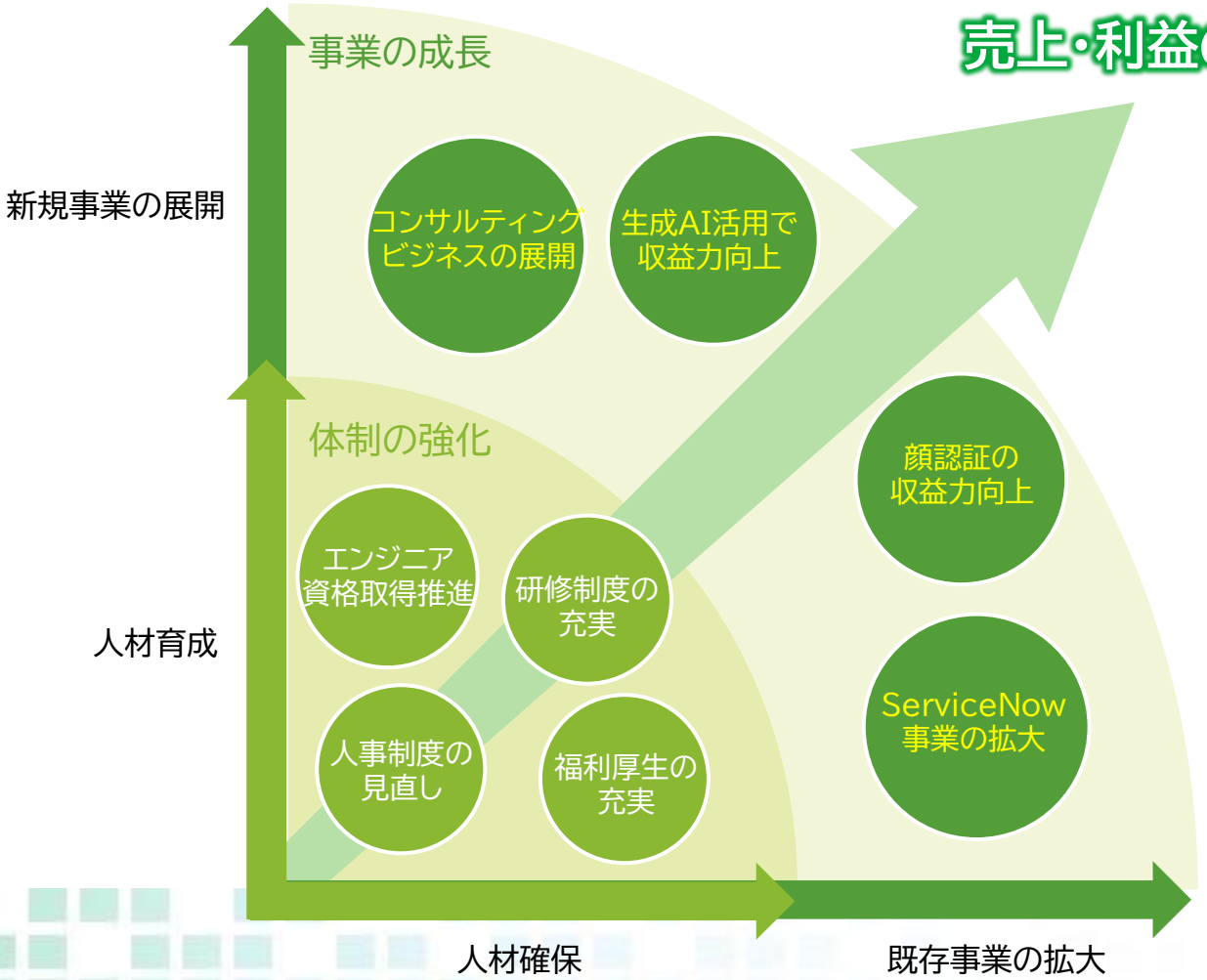
基本方針

- ServiceNow事業を筆頭に各事業の継続的な成長
- 顔認証技術の向上により様々なシーンで活用
- 生成AIの活用で応対品質の標準化・人材不足の補完を実現
- 人事制度の改定や福利厚生の拡充で人材の確保と育成の強化

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

成長戦略

■成長の基盤となる人材投資を引き続き強化しながら、新規顧客獲得および既存顧客のクロスセル・アップセルを通して事業を拡大。また、顔認証技術の向上と生成AIの活用により、社会や企業のDX化推進をサポート。



カリスマAI by Automagica

2025年12月にM&Aにより取得したAutomagicaの生成AI技術を活用して「人材不足の補完」「人材採用費の削減」「応対品質の標準化」で売上・利益の拡大

AUTH

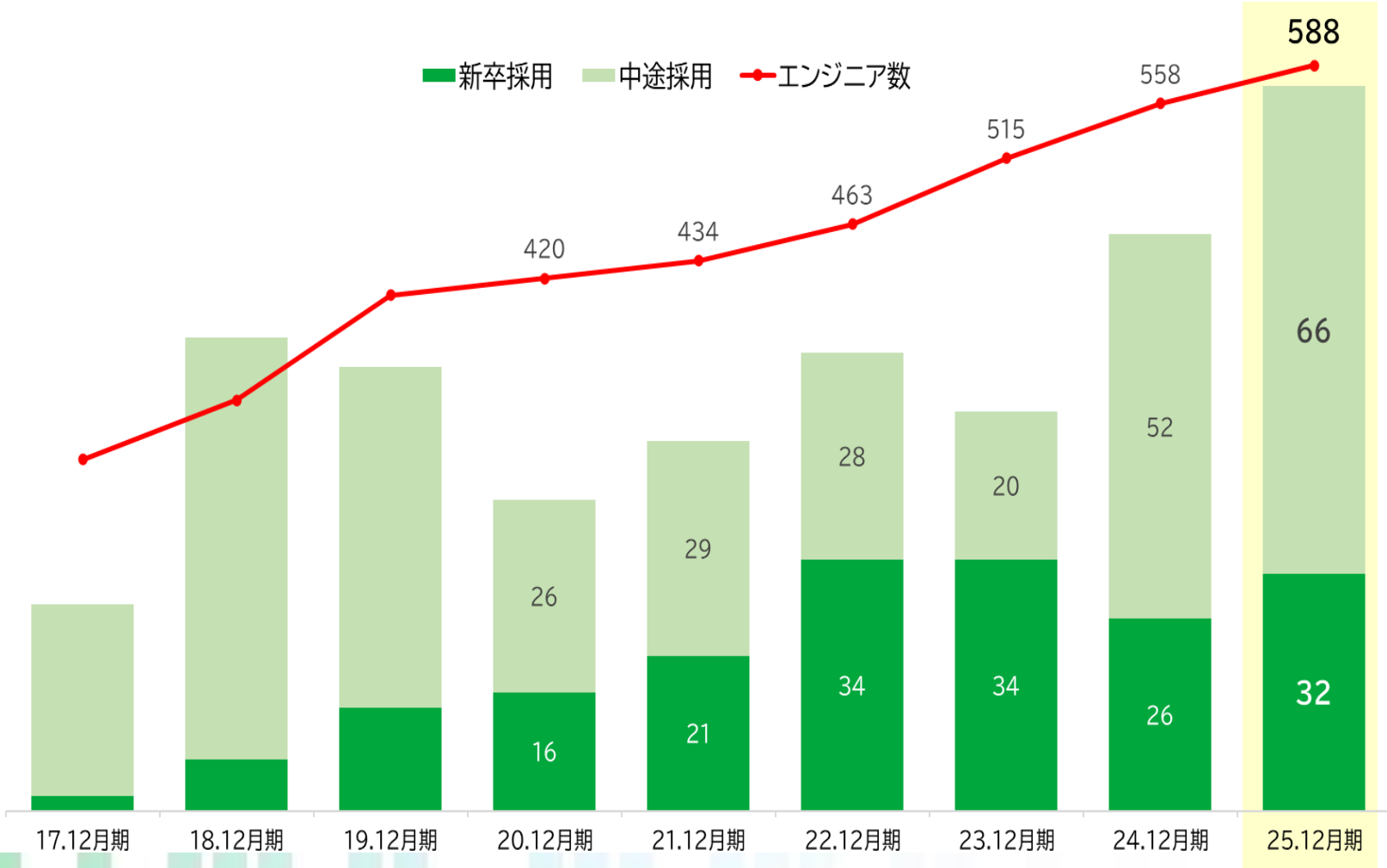
ポーランドに顔認証の研究開発拠点を設置

精度と速度の向上により様々なシーンでの利用拡大に向けて推進

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

IT人材の採用と育成

■エンジニアを安定的に確保、IT技術資格保有者を増強



資格認定者	資格保有者数
Microsoft	308名
情報処理推進機構	230名
People Cert(ITIL)	47名
CISCO	12名
AWS、Python、PHP等エンジニア	38名
ServiceNow	103名
Project Management Professional	8名
累計	746名

※2026年10月末日時点、当社係長職までを対象とした資格保有者延べ数
　課長職以上は資格手当対象外のため含んでおりません
※ServiceNowの資格保有者は17ページに記載しております。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

ServiceNowの安定的な成長

■ServiceNow社及びクライアントからの信頼

◆顧客満足スコア　＊2026年10月時点　ServiceNow社提供データ

4.82 /5点の顧客満足度

◆「Employee Workflow Partner of the Year」

2年連続受賞



動画で紹介！ ServiceNowのITSM導入事例はこちら
https://youtu.be/AipAm2XHpYc

ServiceNow活用の定着と人材育成を一体で支援する
- ◆「ServiceNow 伴走サポートサービス」
- ◆「ServiceNow Challenge 研修サービス」

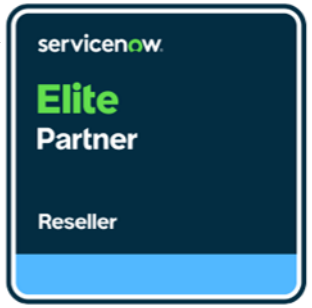
◆取得パートナー認定

「Elite」Resellerセグメント



＜国内最高位ランク＞

「Elite」Consulting & Implementation



＜国内最高位ランク＞

ServiceNow Japanより、幅広い専門性と高い実装品質を評価
HR領域に続きApp Engine分野でも認定を取得
DX推進を支えるパートナーとしてさらなる成長が期待される

Human Resources
(HR)製品の分野で国内初
「Validated Practice」認定



＜最高評価＞

「App Engine」分野において
「Validated Practice」認定



＜最高評価＞

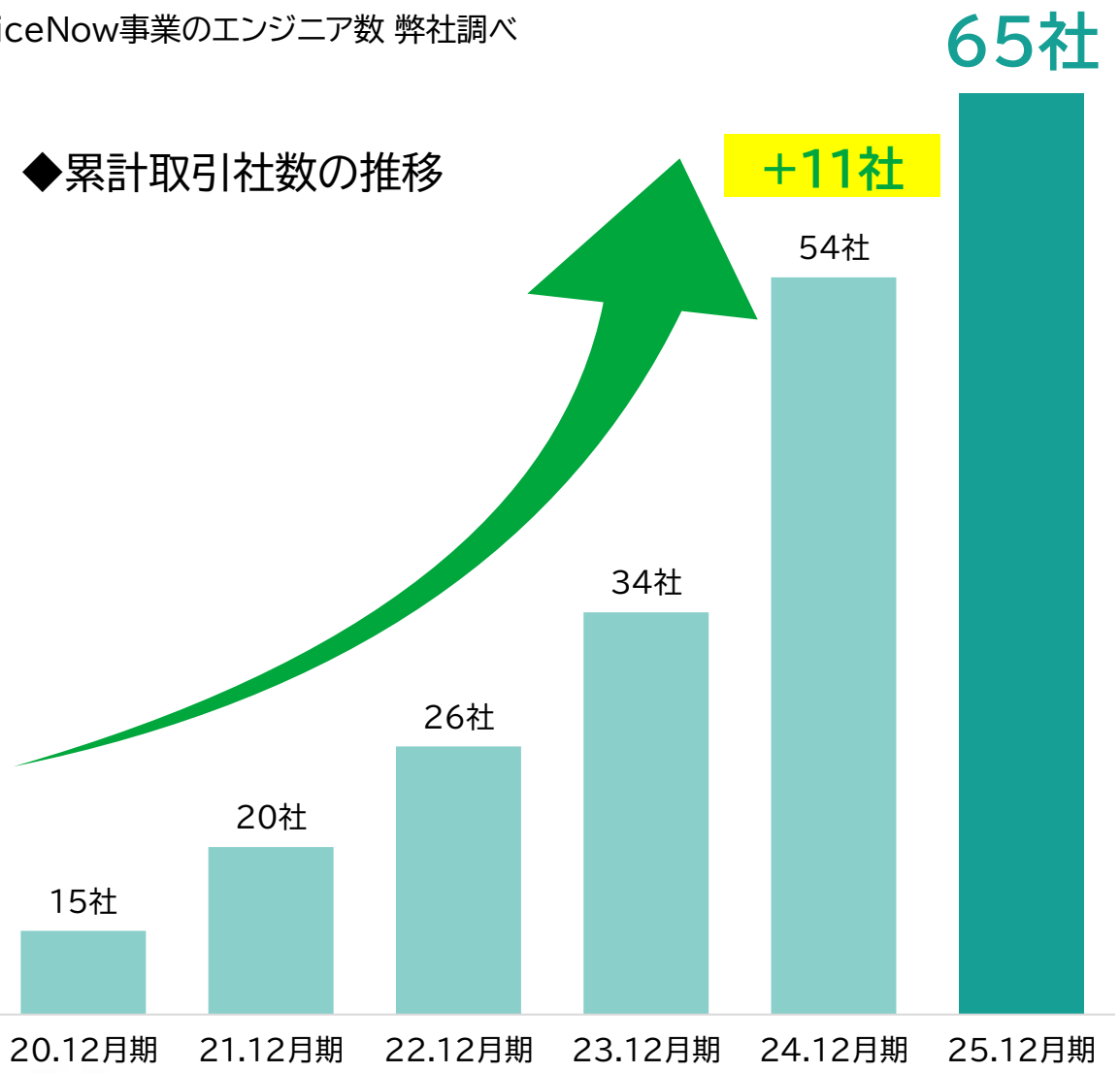
Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

ServiceNowの安定的な成長

■技術に裏付けされた安定的な成長*

*2026年6月末時点ServiceNow事業のエンジニア数 弊社調べ

取得 認定資格	取得数
SN CAD	28
SN CIS-ITSM	27
SN CIS-HR	14
SNCIS Discovery	11
SN CIS Customer Service Mgmt	10
SNCIS Hardware Asset Management	7
SNCIS Event Management	6
SNCIS Software Asset Management	6
SNCIS Service Mapping	3
Certified System Administrator	3
SNCIS Strategic Portfolio Management	2
SNCIS Application Portfolio Mgmt	2
Field Service Management（CIS－FSM）	1
Platform Analytics（CIS-PA）	1
Strategic Portfolio Management（CIS－SPM）	1
累計	122



Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

SN:ServiceNow
SNCIS:ServiceNow Certified Implementation Specialist

株主還元

＜今期導入＞

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

株主還元方針

配当方針	企業価値を継続的に拡大し、株主の皆様へ利益還元を重視 株主の皆様への安定的な利益還元と当社グループの持続的な成長を実現するため、配当金については、業績、財政状態及び将来の事業展開等を総合的に勘案し適宜見直しを行う

2023年12月期	期末配当	1株につき20円	
2024年12月期	期末配当	1株につき30円	（10円増配）※配当性向40%
2025年12月期	期末配当	1株につき35円	（5円増配）※配当性向41%
2026年12月期		1株につき 40 円	（5円増配予想）
		・中間配当 20 円（実績）	
		・期末配当 20 円（予想）	

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

株主還元方針

株主優待方針	株主の皆様への感謝と中長期保有の促進を目的に、100株以上の株主への幅広い還元と、500株以上を保有する株主への一層の還元を組み合わせ、株主層の拡大と長期的な関係構築を目指す

100株以上を保有する株主様に一律
1,000円分のオリジナルQUOカード
＋
500株以上、かつ1年以上保有※する株主様には
1,000円分のオリジナルQUOカードと
3,000円相当 当社ゆかりの地ギフト

※1年以上保有とは、
6月末・12月末の株主名簿に、同一株主番号で連続3回以上記載されていることをさします

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

2026年12月期 第3四半期　トピック

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：エンタメ市場で広がる、当社顔認証AUTH thru

「チケット不正転売禁止法」、「チケット適正流通協議会（当社参画）」に適合
ライブ・エンタテインメントで導入が広がるロココの顔認証 AUTH thru（オーススルー）

We are ARASHI
ARASHI LIVE TOUR 2026
5大ドーム 全15公演の本人確認に導入



顔認証「AUTH thru」の認証スピードを評価、ファンサービスが第一のHKT48劇場・コンサートのチケットシステム

アイドルグループ HKT48
劇場公演、コンサートで
本人確認を支援中
＜導入から6年＞

アニメ ラブライブを舞台
2.5次元ミュージカルで
本人認証を支援中
＜導入から4年＞

いつでも、どこでも、スピード・正確認証
イベント現場の運用改善を実現する
ロココの顔認証 AUTH thru



ライブ・エンタテインメント向け顔認証システム AUTH thru公演現場でシステムをチューニングしながら運用改善によって、よりよい仕組みに。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：NTT ドコモ・ビジネスとのコラボレーション

NTT docomo の第5世代移動通信システム

docomo MEC

に搭載

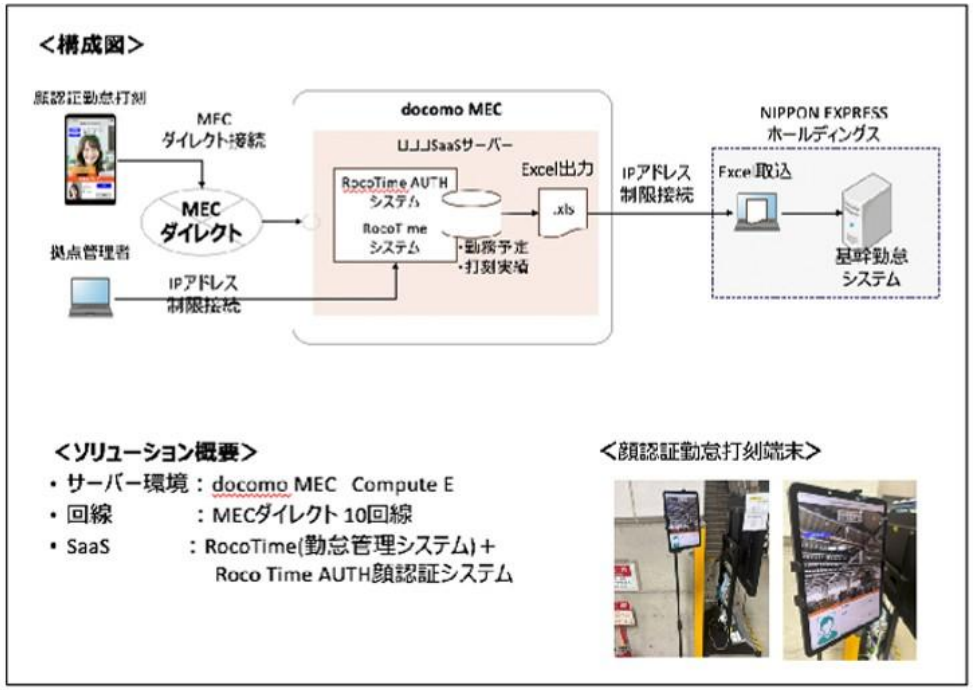
当社自社開発
・顔認証 AUTH thru で顔認証打刻
・勤怠管理システム RocoTime



倉庫内業務のDX実現に向けて

NIPPON EXPRESS

倉庫で起こる頻繁なレイアウト変更やネットワーク配線の制約、
一時的な入館者の多さに対応する課題に対し
セキュアで柔軟な勤怠管理を実現



NTT ドコモ・ビジネス提供 概要図

※「docomo MEC」は株式会社NTTドコモの登録商標です。
※勤怠管理システム「RocoTime」は株式会社ロココの登録商標です。
※顔認証システム「AUTH thru」は株式会社ロココの登録商標です。「AUTH」はその略称です。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：チケット適正流通協議会に参画、顔認証で市場貢献

■顔認証事業の推進にむけ、「チケット適正流通協議会」に参画 安心・安全なチケット流通基盤の実現へ



協議会公式Webサイトより

当社は、
これまで培ってきた顔認証技術およびイベント運用における
知見を活かし、協議会会員の皆様と連携しながら、
チケットの適正流通の実現ならびに安心・安全な
エンターテインメント市場の発展に貢献します。

チケット適正流通協議会
（英語名：FAIR TICKETING ALLIANCE JAPAN【略称：FTAJ】）

活動目的

- チケットの適正な流通について、消費者の理解の増進を図ること
- チケット販売に関する新たな技術的手段を研究・開発し、消費者の便益に資すること
- チケットの適正な流通が確保されるよう、消費者に対して当該興行主等の販売するチケットについて、正確かつ適切な情報を提供するよう努めること
- 興行主等以外の者が、興行主の同意を得てチケットを譲渡することができる機会を提供すること
- チケットの適正な流通を確保するために、政府および関係機関と協力すること

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：ServiceNow導入で、著名企業が当社を採択

ServiceNowの高い技術力と豊富な導入実績を背景に、
提案力と柔軟な対応力で、プロジェクトを成功に導くパートナーとして著名企業から評価される



ServiceNow導入でITサポート窓口の一元化を実現！ロココの「ITSMテンプレート」活用で標準機能を最大活用

株式会社熊谷組

業務アプリケーション
ワークフローの最適化　業務の最適化
管理部門、従業員の負荷軽減　管理部門のIT支援
顧客・従業員満足の向上

株式会社熊谷組



教職員の負荷を減らす、大学式DX！ServiceNow導入により教員・職員共通の基盤を作ることで得られた効果とは？

慶應義塾

業務アプリケーション
ワークフローの最適化　業務の最適化
管理部門、従業員の負荷軽減
管理部門、従業員の負荷軽減　管理部門のIT支援
顧客・従業員満足の向上

慶應義塾



オフィスのフリーアドレス化で、DX推進が急務に！ServiceNow導入により電子承認のペーパーレス化を実現し、働き方改革にも貢献

旭化成不動産レジデンス株式会社

業務アプリケーション
ワークフローの最適化　業務の最適化
管理部門、従業員の負荷軽減
管理部門、従業員の負荷軽減　管理部門のIT支援
顧客・従業員満足の向上

旭化成不動産レジデンス株式会社



ServiceNow導入で、グループ各社エンドユーザーからの問い合わせを効率化。業務フローを最後までチケット管理できる、ITSMベンダー選びの決め手とは？

株式会社ベイシアグループソリューションズ

業務アプリケーション
ワークフローの最適化　業務の最適化
管理部門、従業員の負荷軽減
管理部門、従業員の負荷軽減　管理部門のIT支援
顧客・従業員満足の向上

ベイシアグループ
ソリューションズ株式会社



ServiceNowを活用したパソナグループのDX推進「ロココに聞けば解決！」とご評価いただいたポイントは？

株式会社パソナグループ

業務アプリケーション
ワークフローの最適化　業務の最適化
管理部門、従業員の負荷軽減
顧客・従業員満足の向上

株式会社パソナグループ

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

新規リード獲得強化 大規模ビジネスイベントに積極出展

戦略商品「顔認証AUTH thru」 生成AI「カリスマAI」市場注目度が高い「セキュリティ」を中心に
新規顧客リード獲得を目的に、ビジネスイベントへの出展や自社セミナー開催を積極的に実施

















これら以外にも福岡、広島、宮崎で
出展、リード獲得活動推進中

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック:広島営業所 2026年2月2日 営業開始

■既存顧客の支援強化と新規顧客の開拓



中国地方での既存顧客への支援強化と新規開拓を進めるため、人口100万人を超える政令指定都市・広島市に拠点を設け、地域密着の体制で事業拡大を目指してまいります。

名称	広島営業所
所在地	広島市中区大手町二丁目 7番 10 号 広島三井ビルディング15階
営業開始日	2026年2月2日

イズミメイプルレッズ広島を協賛支援

地元大手スーパーを展開する株式会社イズミが運営する女子ハンドボールチームを協賛。
イズミ様とのパートナーシップを強化し、DX推進・人材活用の知見を活かした地域支援と社会貢献を推進します。
<2026年1月30日 リリース>

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：名古屋営業所 2026年8月6日 営業開始

■新規顧客の開拓とIT人材確保・育成



当社は中部エリアでの取引拡大を背景に、事業機会の拡大が見込まれております。
これを踏まえ、同地域に営業拠点を開設し、顧客対応の強化と新規案件の創出を図ります。また、名古屋エリアでの採用活動を強化し、IT人材の確保にも取り組みます。
これらにより、中部エリアでの事業基盤を強化し、持続的な成長と売上拡大につなげてまいります。

名称	名古屋営業所
所在地	愛知県名古屋市中区錦1丁目5番11号 名古屋伊藤忠ビル
営業開始日	2026年8月6日(木)

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：ロココファーム運営

■障がい者も活躍できる職場環境の提供






わーくはぴねす農園の一部を借り受け、
障がい者を含むチームで野菜作りに奮闘しています。

- 働き手と地域に有意義な施設に育成していく
- 収穫した野菜をフードバンクや「子ども食堂」などで活用



soup-ya SEKAI



子ども食堂

ロココファーム町田　　2025.5月開設 ：4ユニット 障がい者11名（管理者4名）
ロココファーム東大阪　2026.5月開設 ：1ユニット 障がい者　2名（管理者1名）

計 13名
社内で働く障がい者 8名
合　計 21名

※2026年10月末現在

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

トピック：社員満足度向上の取り組み

■賞与手交式および慰労会の実施（毎年6月と12月に実施）



2026年6月11日 東京会場

当社では賞与の一部を手渡しし、日頃の業務への感謝を伝える会として『賞与手交式』を実施しています。手交式のあとは、慰労会を実施し日頃の労をねぎらう場として社員同士の交流促進にもつなげています。

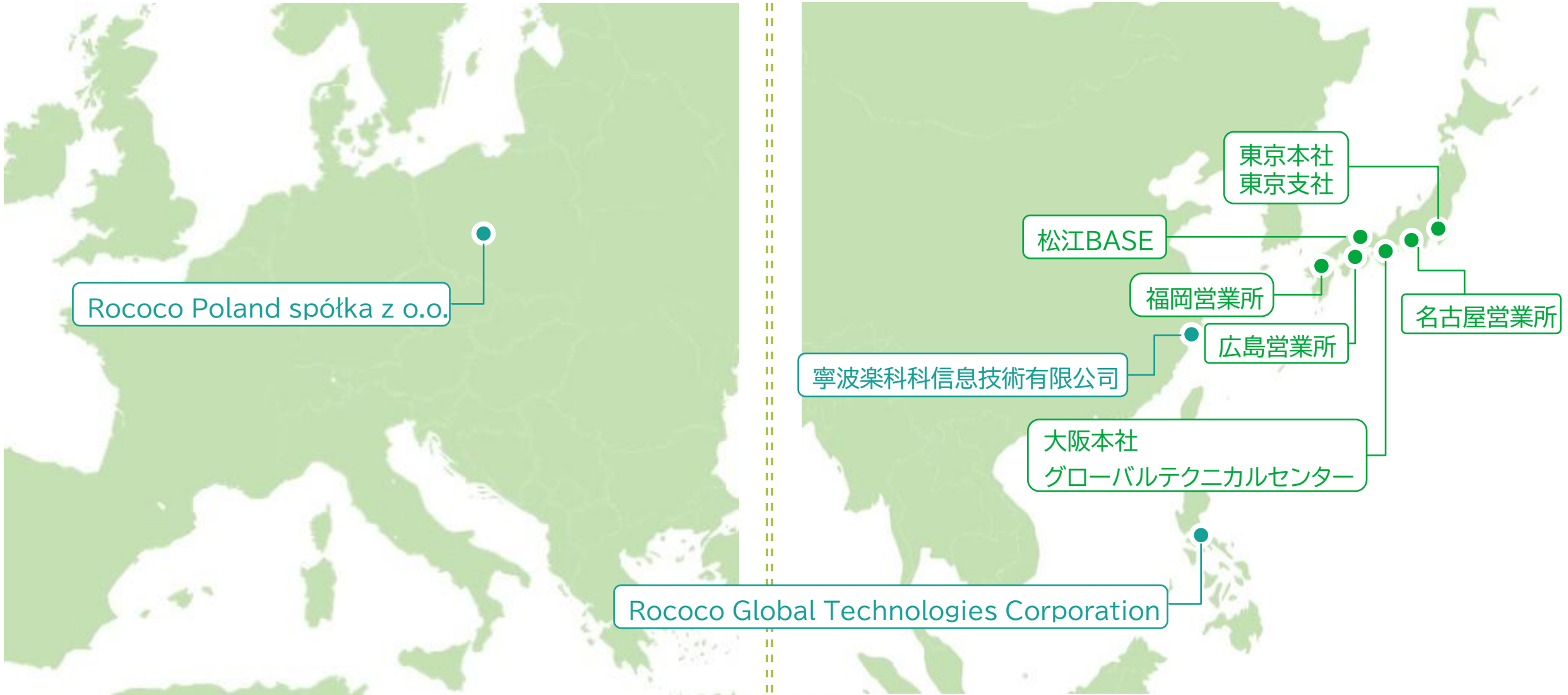


Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

Appendix＜参考資料＞

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

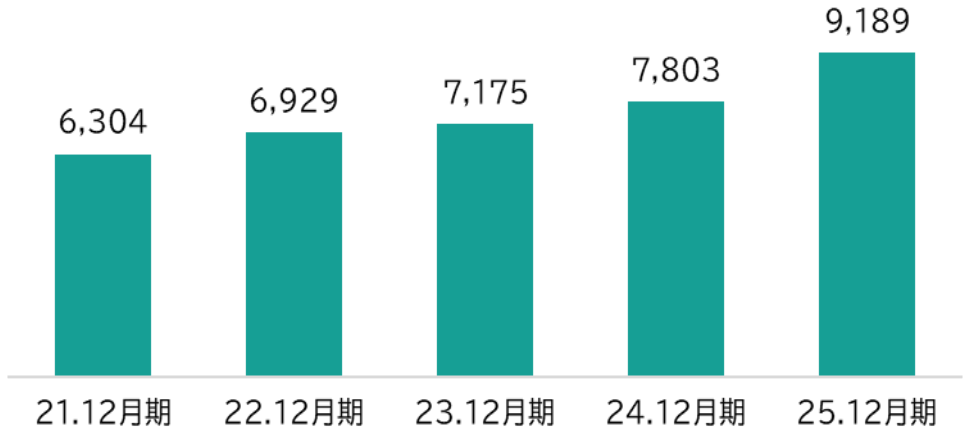
グループ拠点



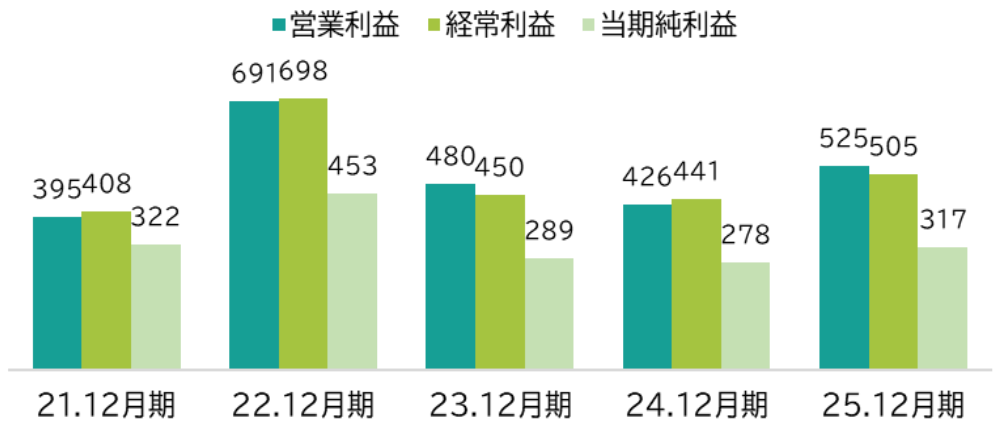
Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

財務ハイライト①

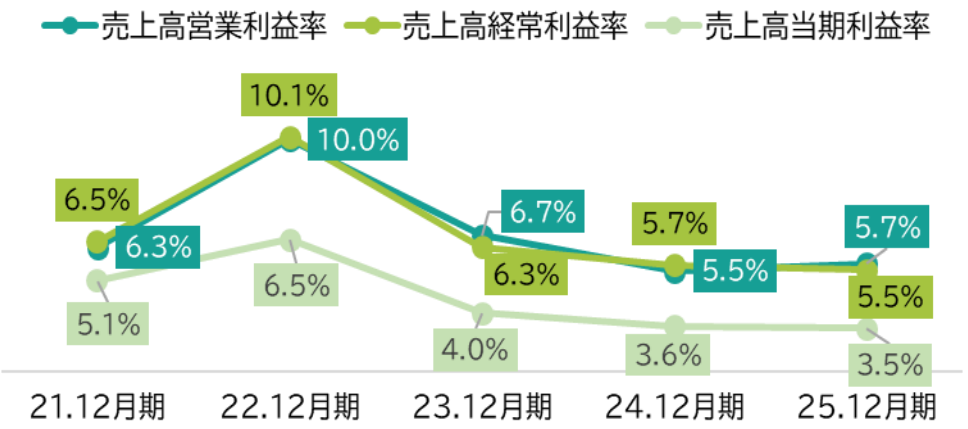
売上高(百万円)



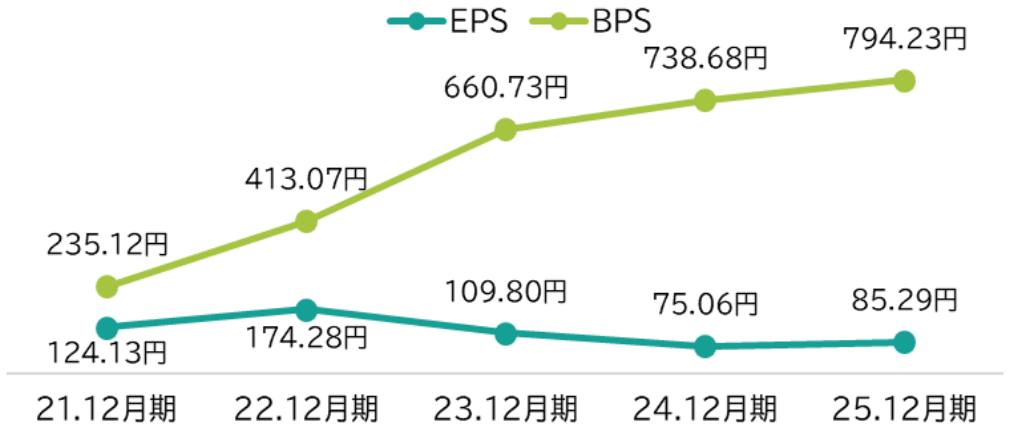
利益(百万円)



利益率(%)



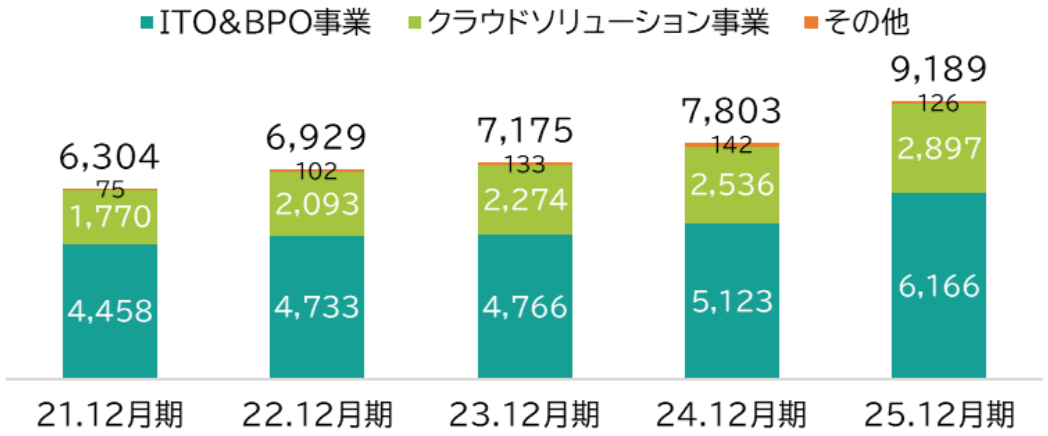
EPS・BPS(円)



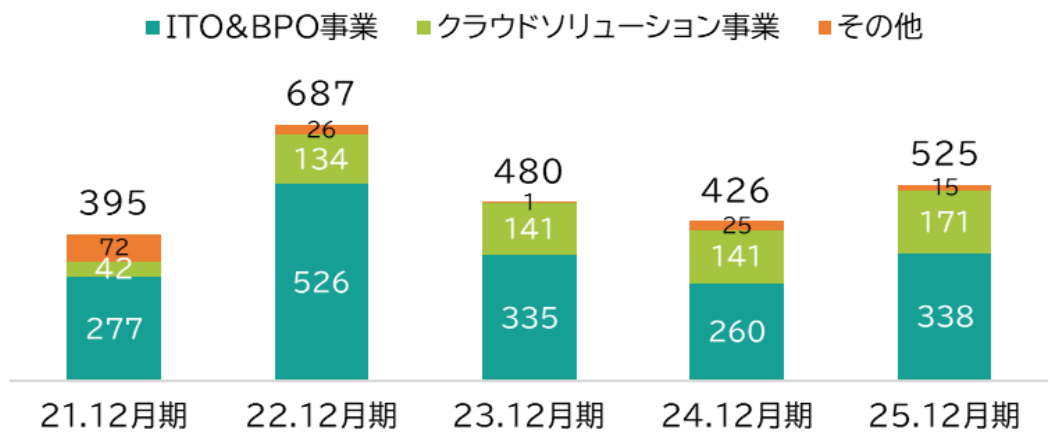
Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

財務ハイライト②

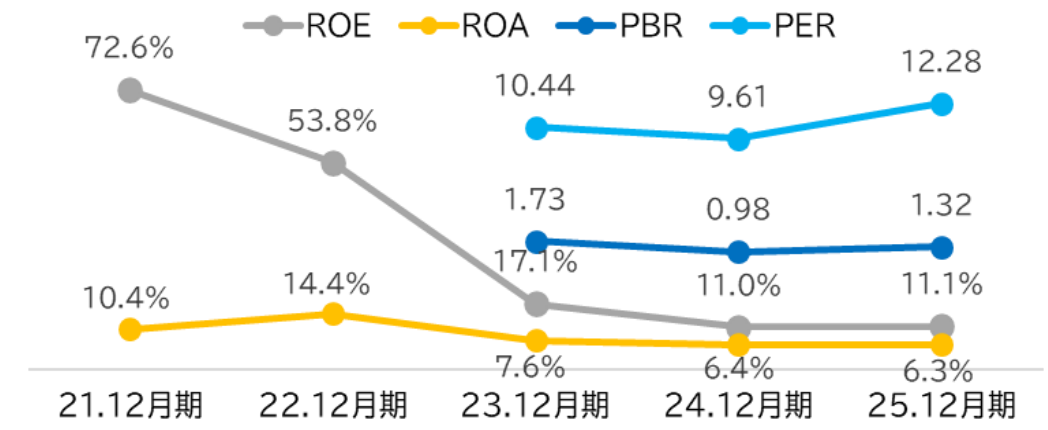
セグメント売上高(百万円)



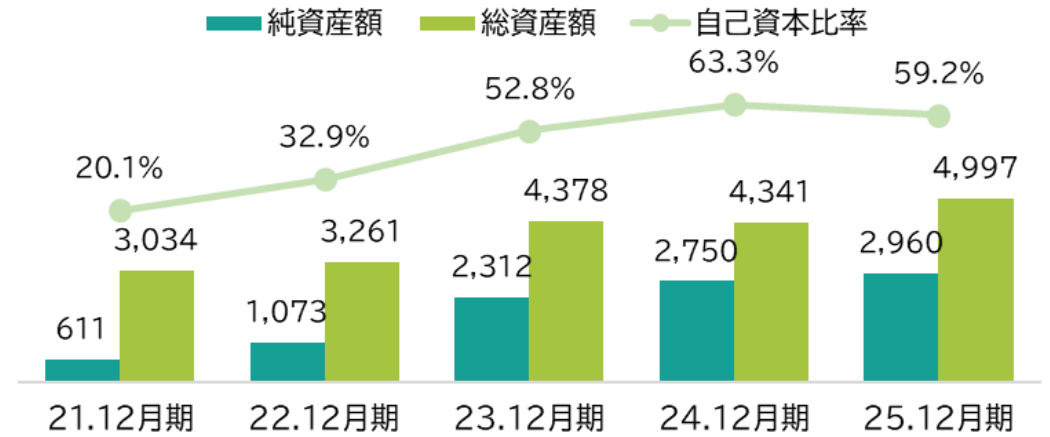
セグメント利益(百万円)



ROE・ROA(%)/PBR・PER(倍)



純資産額、総資産額、自己資本比率(百万円、%)



Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

ボードメンバー



長谷川　一彦

代表取締役社長

1971年、旧CSKに入社。
コンピューターシステム業界に地歩を築くとともに大川功氏の薫陶を得て経営学を身に着ける。
1994年、ロココ設立。



吉原　美智代

専務取締役

管理本部長



長谷川　正人

専務取締役

事業統括本部長



水野　賢仁

常務取締役

管理本部副本部長



浅野　眞吾

常務取締役

営業統括本部長
特命担当



関口　晃

取締役

第2事業本部長



河村　博文

取締役

新製品開発本部長



諏訪　貴之

取締役

第1事業本部長



福田　勝志

取締役

営業統括本部副本部長



野村　新平

取締役(社外)



浜田 勇一郎

取締役(社外)

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.

免責事項

本資料は、情報提供のみを目的として作成されたものであり、当社の有価証券の売買の勧誘を構成するものではありません。

本資料の作成に当たり、当社が入手可能な情報の正確性や完全性に依拠し、前提としていますが、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。また、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。

また、本資料発表以降、新しい情報や将来の出来事等があった場合において、当社は本資料に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新又は改訂を行う義務を負うものではありません。

本資料には、独立した公認会計士又は監査法人による監査を受けていない、過去の財務諸表又は計算書類に基づく財務情報及び財務諸表又は計算書類に基づかない管理数値が含まれています。

本資料の利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

また、本資料の無断での複製・転送等を行わないようにお願いいたします。

Copyright © 2026 Rococo Co. Ltd. All rights reserved.