2026年12月期
第 3 四 半 期
決 算 説 明 資 料

資本業務提携と黒字化計画

SEYFERT

株式会社セイファート
東 証 ス タ ン ダ ー ド
(証券コード：9213)

2026年11月13日

1. フルキャストHD社との資本業務提携について ---------- 3
2. 2026年12月期第3四半期決算概要 ---------- 15
3. 第3四半期の振返り及び通期の見通し ---------- 25
4. 株主還元 ---------- 31
5. Appendix ---------- 33

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

1

フルキャストHD社との
資本業務提携について

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

資本業務提携による実行力の強化

フルキャストHD社の経営支援・業務支援を再建に組み込み、収益回復と新たな事業展開を加速します。

セイファート SEYFERT		フルキャストHD社 FULLCAST HLDGS.
✓ 美容室・美容師・美容学校の接点 ✓ 業界ブランドと顧客への提案力 ✓ 求人・教育・販促の商品群	×	✓ 経営支援・費用構造の最適化 ✓ 開発・営業・デジタル集客の支援 ✓ BPO／RPO※1 の運営ノウハウ
当社の表明：「有言実行と計画完遂」 具体策：代表取締役社長長谷川が先頭に立ち、業績を回復させる。経営トップが計画の進捗に直接責任を負い、意思決定を速め、全社一丸となって増収増益を実現		**フルキャストHD社の表明：※2 「事業成長に全力でコミット」 具体策：コスト改革・「re-quest/QJ navi」改善・美容特化型RPO**

業界の顧客基盤と人材サービスの運営力を組み合わせ、2027年度に黒字化を目指します

※1　BPO(ビジネス・プロセス・アウトソーシング)は外部委託、RPO(リクルートメント・プロセス・アウトソーシング) は採用代行を指します。
※2　2026/10/27フルキャストHD社公表に基づいて当社記載。

(C)　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

費用構造改革の内訳と実施時期

フルキャストHD社の経営支援を活かし、
2027年12月期の費用削減150百万円の実現に取り組みます。

2027年12月期
費用削減見込み

150 百万円

- ✓ 営業体制・人員配置
- ✓ 業務運営・外注等の見直し

項目	内容
改革の支出予定	52百万円／2027年１～６月
費用への影響	一時費用が発生するものの、効率化及び継続費用圧縮により150百万円を削減
月次の検証	実行時期は2027年上期、削減実績と業務品質への影響を考慮して実行

固定費と人員配置を見直し、黒字化を支える利益体質へ転換します。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

「re-quest/QJ navi」の収益構造改革

フルキャストHD社の開発・営業・集客支援を活かし、
料金体系と採用成果を改善して顧客当たりの売上総利益回復を図ります。

2027年12月期の移行に伴う収入差

項目	百万円
掲載課金型収益の減少	△179
成果報酬型収益の立上がり	＋33
移行期の収入差	△146

移行期の収入差146百万円を資金調達の一部で充当

採算改善の管理項目

利用しやすい料金
＋応募・採用の質
＋継続利用・取引拡大

採用件数 × 成功報酬単価
－集客費用－顧客対応工数
＝顧客当たり限界利益

費用削減と主力商品の売上総利益回復を両輪に、営業利益黒字化を目指します。

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

提携シナジーの構造

提携効果を、既存事業の利益回復と
顧客基盤を活かした継続収益の拡大につなげます。

シナジー	顧客への価値	当社の採算確認
既存顧客への追加提案	採用の課題をまとめて支援	追加売上総利益 － 販売・対応費
採用実務の支援	応募対応の負荷軽減と採用率改善	成功報酬 － 運営費
サービス運営・集客の改善	サービス品質と対応速度の向上	売上総利益改善 － 追加運営費
美容学校との接点拡張	就職支援業務の効率化	継続収入 － 開発・導入費

短期の収益改善と中長期の収益源拡大を、同じ顧客基盤から生み出します。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

顧客基盤の規模と収益化の余地

**当社の顧客接点に提携先のサービス・運営力を掛け合わせ、
顧客当たりの収益と継続利用の拡大を図ります。**

美容室との接点

約20,000店舗

美容学校との接点

約250校

接点 ➡ 稼働 ➡ 有料利用 ➡ 継続・併用

重複を除く顧客群 × 有料化率 × 継続率 × 顧客当たり利益　→最大化を図る

既存の顧客基盤を活かすことで、提携による収益拡大の余地を追求します。

(C)　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

美容特化型RPO（採用代行）の提供内容と採算

フルキャストHD社のRPOノウハウを活かし、
美容室の採用支援を月額収入と成果報酬につなげます。

採用業務の支援範囲

応募対応 → 日程調整 → 面接運営支援 → 採用成果の確認

収益の構成

月額利用料
＋ 採用成果に応じた収入

費用・品質の管理

担当者工数・外注費・集客費
対応速度・採用率・顧客継続率

来期中の寄与開始を想定し、利益拡大に向けて立ち上げます。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

来期黒字化の方針と実行基盤

フルキャストHD社との資本業務提携を転機に、
2027年12月期の営業黒字化を最優先で実行します。

既存事業の構造改革

- ✓ 「re-quest/QJ navi」の売上総利益回復
- ✓ 費用削減150百万円見込み
- ✓ 上期から改革を実行

新規事業の立上げ

- ✓ 美容特化型RPOの展開
- ✓ 来期から寄与を想定

M&Aは検討を継続

- ✓ 既存事業を補完する収益
- ✓ 構造改革及び今回の資金調達での信用力上昇によりLBOローン調達を模索

2027年12月期目標

連結営業利益 1.0億円

提携で得られる経営・業務支援を活かし、構造改革と営業力強化で黒字化を目指します。

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

来期黒字化と資本配分の方針

2027年12月期の営業黒字化を最優先の経営目標とし、
構造改革とM&Aで営業利益１億円を目指します。

連結営業利益／百万円	2026年12月期予想	2027年12月期目標	改善必要額
策定中の目標値＝1.0億円	△306	100	＋406

黒字化の実行方針

- ✓ 構造改革と売上総利益回復を先行
- ✓ 新規事業は下期に小幅寄与

経営規律と進捗開示

- ✓ 取締役派遣の要請
- ✓ フルキャストHD社の経営基盤との連携によりKPI達成率上昇を図る（経営係数へのコミットメントとガバナンス）

資本業務提携を再建の転機とし、利益と資金を生む企業への転換を進めます。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

黒字化に向けた実行順序

上期に構造改革を進め、M&Aの機会探索は継続します。
フルキャストHD社との業務提携により、RPO事業についても来期からの寄与を見込みます。

時期	既存事業・財務	M&A・新規事業
2026年末まで	払込・資金計画の確認 改革施策の責任者・期限設定	候補検討と取得条件の整理 RPOの提供範囲の具体化
2027年前半	構造改革と「re-quest/QJ navi」移行 削減実績・粗利の月次管理	買収候補の精査・実行判断 新サービスの限定実証
2027年後半	削減効果と売上総利益回復の積上げ	M&Aの利益寄与・統合管理 新規事業の小幅寄与を想定
中期	安定的な利益・CFの創出	RPO拡大・学校向け構想

既存事業の改革を先行し、新規事業の寄与とM&A機会を段階的に積上げます。

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

参考：公表済み中期計画との関係

2026年３月公表計画と連結営業利益１億円目標について、フルキャストHD社との協議のうえ、中期経営計画の更新を行う予定です。

2026年3月公表中計（百万円）	2026年12月期	2027年12月期	2028年12月期
売上高	1,903	2,186	2,366
営業損益	△306	57	210

利益の改善要因

- ✓ 既存事業の売上総利益回復・固定費削減
- ✓ 新サービス・ M&Aの利益寄与

改革上の負担要因

- ✓ 移行減収
- ✓ 改革の一時費用

中期経営計画については改めて策定し、公表いたします。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

改革を支える資金調達と資金使途

株式会社Deep Growth Partners、株式会社フルキャストHD、平野岳史氏、株式会社ヒラノ・アソシエイツへの第三者割当増資による手取概算額276.8百万円を、既存事業の改革と移行期の運転資金に充当します。

288,000株 × 1,030円 ＝ 総額296.64百万円

諸費用19.87百万円控除後 276.77百万円｜株式数ベース希薄化21.80％

資金使途	百万円	内訳／支出予定時期
成果報酬型への移行	182	運転資金146・開発等36／2027年１～12月
集客強化	30	委託12・運用増12・ツール増６／2027年１～12月
構造改革等	64	構造改革52：2027年１～6月 その他運転資金12：2027年１～12月

改革に必要な資金と業務支援を組み合わせ、収益回復に向けた実行基盤を整えます。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

2

2026年12月期 第３四半期決算概要

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

2026年12月期 第３四半期累計業績ハイライト

「beauqet」「タブレット・レンタル」「資格証明」等は引き続き好調に推移
「re-quest/QJ navi」「海外研修」「新卒採用商品」等の売上高減少により各区分損益で前年同期を下回る

（単位：千円）

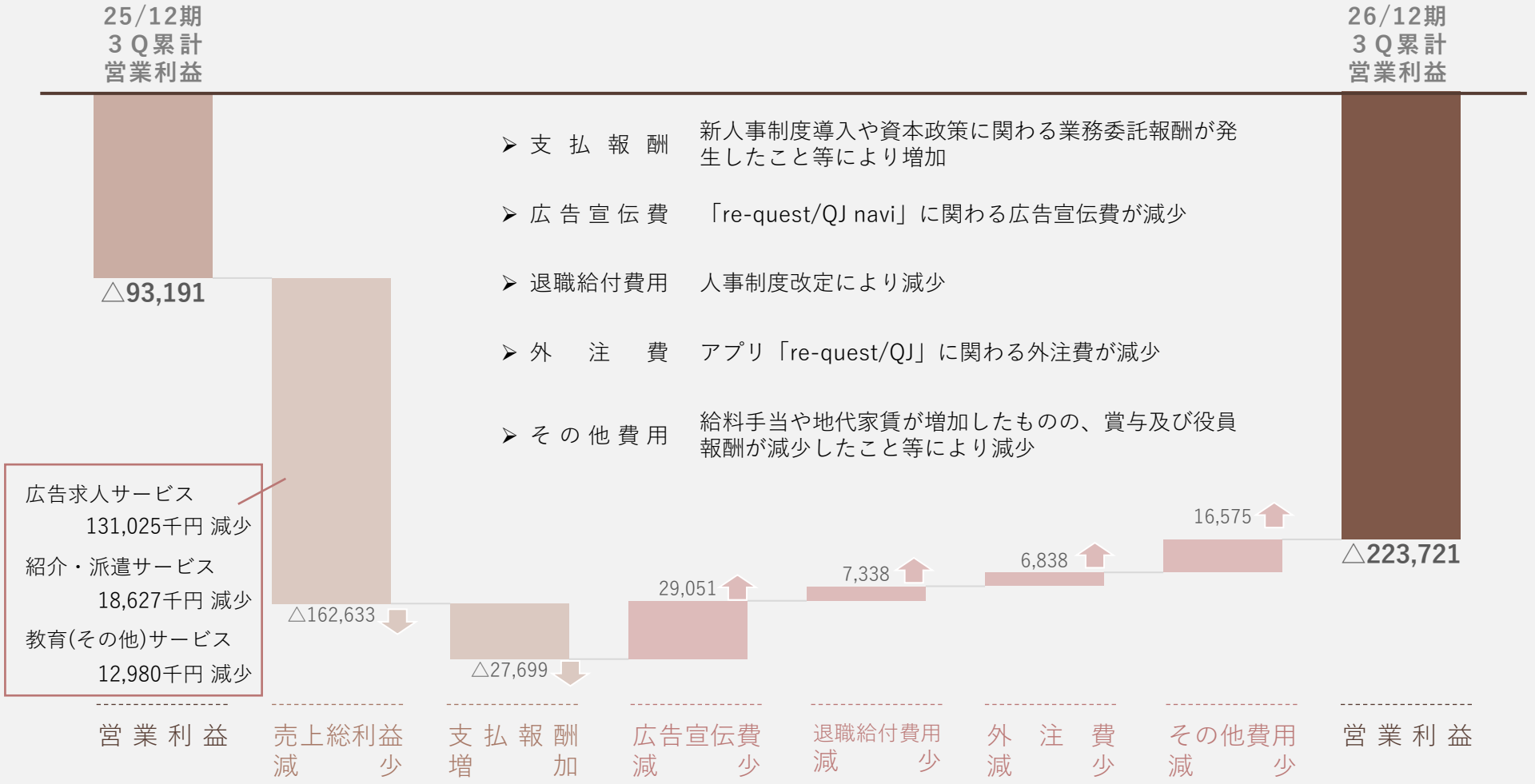
	25/12期　３Q累計	（売上高比）	26/12期　３Q累計	（売上高比）	増減	（前年同期比）
売上高	1,429,823	100.0%	**1,271,067**	100.0%	△ 158,756	88.9%
売上総利益	816,634	57.1%	**654,000**	51.5%	△ 162,633	80.1%
販売費及び一般管理費	909,825	63.6%	**877,721**	69.1%	△ 32,104	96.5%
営業利益	△ 93,191	△ 6.5%	**△ 223,721**	△ 17.6%	△ 130,529	－
経常利益	△ 94,791	△ 6.6%	**△ 222,562**	△ 17.5%	△ 127,770	－
四半期純利益	△ 128,033	△ 9.0%	**△ 225,483**	△ 17.7%	△ 97,449	－

（C）　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

営業利益の増減（前年同期比）

営業利益は、販管費の減少に努めたものの、売上総利益が大きく減少したこと、及び新人事制度導入や資本政策(資本業務提携・第三者割当増資)に関わる業務委託報酬が発生したことにより前年同期を下回る

（単位：千円）



- 支払報酬：新人事制度導入や資本政策に関わる業務委託報酬が発生したこと等により増加
- 広告宣伝費：「re-quest/QJ navi」に関わる広告宣伝費が減少
- 退職給付費用：人事制度改定により減少
- 外注費：アプリ「re-quest/QJ」に関わる外注費が減少
- その他費用：給料手当や地代家賃が増加したものの、賞与及び役員報酬が減少したこと等により減少

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

広告求人サービス サマリー（前年同期比）

「beauqet」「タブレット・レンタル」は前年同期を上回り好調に推移
売上総利益率が高い「re-quest/QJ navi」「新卒採用商品」の低調継続により、売上高及び売上総利益は前年同期を下回る

（単位：千円）

	25/12期 3Q累計	**26/12期 3Q累計**	増減	（前年同期比）
売上高	923,746	**819,516**	△ 104,230	88.7%
売上総利益	608,968	**477,942**	△ 131,025	78.5%

beauqet タブレット・レンタル

「beauqet」は、既存クライアントのリピート率向上等の影響により、案件数、及び案件単価が前年同期を上回り、好調に推移。「タブレット・レンタル」も引き続き消費財メーカーの広告配信による収益を積上げていることで売上総利益率が向上し、好調に推移

新卒採用商品

「re-quest/QJ navi 新卒」の掲載件数の伸び悩み、及び「re-quest/QJ 就職フェア」の開催会場変更に伴う会場費の高騰等により、売上総利益は低調に推移

re-quest/QJ navi 美容師向け求人情報サイト

掲載件数は前年同期ベースを維持しているものの、販促キャンペーン等の影響で掲載単価が低下したことにより、低調に推移。新たに成果報酬型プランのテスト販売を開始しており、売上の回復に鋭意注力。また、課題となっている応募件数については、当期目標には未達となっているものの、前年同期を若干上回る

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

紹介・派遣サービス サマリー（前年同期比）

主に「re-quest/QJ agent」の低調により、売上高及び売上総利益は前年同期を下回る

（単位：千円）

	25/12期 3Q累計	**26/12期 3Q累計**	増減	（前年同期比）
売上高	250,335	**212,426**	△ 37,909	84.9%
売上総利益	89,569	**70,941**	△ 18,627	79.2%

SEYFERT Hair Make
ヘアメイク手配

成人式や花火大会等のシーズンイベント案件数は前年同期ベースを維持しているものの、企業販促案件の案件数が減少したこと等により、低調に推移

re-quest/QJ casting
美容師人材派遣

売上総利益率は引き続き向上しているものの、登録派遣美容師数の減少に伴い、美容室経営企業へ派遣した美容師数、及び派遣日数が減少したこと等により、低調に推移

re-quest/QJ agent
美容師人材紹介

求職者対応や求人件数の課題解決に時間を要し、Webからの登録者数、面談数、及び最終的な成約数が前年同期を下回ったこと等により、低調に推移

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

教育(その他)サービス サマリー（前年同期比）

「資格証明」は引き続き好調に推移
中東情勢の影響を受け「海外研修」が低調に推移したことにより、売上高及び売上総利益は前年同期を下回る

（単位：千円）

	25/12期 3Q累計	**26/12期 3Q累計**	増減	（前年同期比）
売上高	255,741	**239,125**	△ 16,615	93.5%
売上総利益	118,096	**105,116**	△ 12,980	89.0%

City & Guilds ASSURED
資格証明

産学協同に資する当プログラムの導入美容学校数、賛同美容室経営企業数、及び認定試験官（エグザミナー）数が増加したこと等により、引き続き好調に推移

SEYFERT LEARNING PROGRAMME by City & Guilds
海外研修

現下の中東情勢の影響を受け、英国からの来日研修の実施延期や実施単価低下等により低調に推移

SEYFERT International USA, Inc.
PIA HAIR SALON
米国美容室運営

米国カリフォルニア州にて運営する美容室2店舗において、顧客数は前年同期を下回ったものの、顧客単価が好調に推移したことにより、堅調に推移

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

2026年12月期 第３四半期累計業績 – 商品別（前年同期比）

広告求人サービス

美容師向け求人情報サイト
re-quest/QJ navi
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 73.7%

新卒採用商品
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 94.2%

タブレット・レンタル
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比
113.2%

美プロ 容モーディ ショ 室アシ メ
beauqet
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比
154.0%

３Q累計 前年同期比 819,516千円 88.7%

紹介・派遣サービス

ヘアメイク手配
SEYFERT Hair Make
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 82.6%

美容師人材派遣
re-quest/QJ casting
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 89.5%

美容師人材紹介
re-quest/QJ agent
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 67.5%

３Q累計 前年同期比 212,426千円 84.9%

教育（その他）サービス

資格証明
City&Guilds ASSURED
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比124.2%

海外研修
SEYFERT LEARNING PROGRAMME by City&Guilds
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比 41.7%

海外美容室運営
PIA HAIR SALON
26/12期 ３Q累計 売上高は
前年同期比101.1%

３Q累計 前年同期比 239,125千円 93.5%

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

2026年12月期 第３四半期累計業績 予想進捗

第３四半期累計予想に対して売上高、及び売上総利益は未達だったものの、販管費抑制等により、営業利益以下の各区分損益は計画を上回って進捗

（単位：千円）

	26/12期 ３Q累計予想	（売上高比）	26/12期 ３Q累計実績	（売上高比）	差異	（予想比）
売上高	1,395,202	100.0%	**1,271,067**	100.0%	△ 124,134	91.1%
売上総利益	724,631	51.9%	**654,000**	51.5%	△ 70,630	90.3%
販売費及び一般管理費	965,217	69.2%	**877,721**	69.1%	△ 87,495	90.9%
営業利益	△ 240,586	△ 17.2%	**△ 223,721**	△ 17.6%	16,864	–
経常利益	△ 240,912	△ 17.3%	**△ 222,562**	△ 17.5%	18,349	–
四半期純利益	△ 244,862	△ 17.6%	**△ 225,483**	△ 17.7%	19,378	–

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

2026年12月期 第３四半期累計業績 予想進捗 – 商品別（予想比）

広告求人サービス

美容師向け求人情報サイト
re-quest/QJ navi
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 94.6%

新卒採用商品
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 91.5%

タブレット・レンタル
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比
106.6%

美プロモーション 美容 ショー ディ 室 ンア メ
beauqet
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比
121.1%

３Q累計 予想達成率 819,516千円 93.5%

紹介・派遣サービス

ヘアメイク手配
SEYFERT Hair Make
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 74.9%

美容師人材派遣
re-quest/QJ casting
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 96.6%

美容師人材紹介
re-quest/QJ agent
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 61.1%

３Q累計 予想達成率 212,426千円 82.3%

教育（その他）サービス

資格証明
City&Guilds ASSURED
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比100.1%

海外研修
SEYFERT LEARNING PROGRAMME by City&Guilds
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比 51.1%

海外美容室運営
PIA HAIR SALON
26/12期 ３Q累計 売上高は
３Q累計予想比101.2%

３Q累計 予想達成率 239,125千円 91.9%

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

連結貸借対照表

(単位：千円)

区分	科目	25/12期 期末時点	26/12期 3Q末時点	増減	主な増減要因
	流動資産	1,150,442	**940,036**	△210,405	
	うち　現金及び預金	963,625	**764,911**	△198,713	税金等調整前四半期純損失の計上等により減少
	うち　売掛金	83,610	**75,898**	△7,712	「beauqet」前期末の売掛金回収等により減少
	うち　未収入金	59,545	**53,584**	△5,961	売上高の減少により減少
	固定資産	323,299	**281,178**	△42,120	
	うち　有形固定資産	41,211	**36,491**	△4,719	減価償却により減少
	うち　無形固定資産	168,115	**128,155**	△39,959	減価償却により減少
	うち　投資その他の資産	113,972	**116,531**	2,558	
資産合計		1,473,741	**1,221,214**	△252,526	
	流動負債	434,024	**413,133**	△20,890	
	うち　買掛金	48,302	**50,745**	2,442	
	うち　契約負債	230,410	**257,178**	26,768	秋冬「新卒採用商品」の前受金等により増加
	固定負債	187,335	**190,017**	2,682	
負債合計		621,359	**603,151**	△18,208	
純資産合計		852,381	**618,063**	△234,318	四半期純損失の計上、25/12期期末配当により減少
負債純資産合計		1,473,741	**1,221,214**	△252,526	

(C)　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

3

第３四半期の振返り及び通期の見通し

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

第３四半期の振返り及び翌四半期以降の見通し－「re-quest/QJ navi」

掲載件数は予想比を上回って推移したものの、掲載単価低下の影響を受け売上高は低調に推移
応募件数については徐々に回復傾向であり、「re-quest/QJ navi」再建を図る

・掲載件数

振返り

- ✓ 当期目標に対しては**好調に推移**しており、**前年同期ベースを維持**
- ✓ 販促キャンペーン等の影響により**掲載単価の低下が続く**
- ✓ 成果報酬型プランは特定エリア展開のため、未だ業績貢献は限定的
- ✓ 成果報酬型プランの更なる拡販のため、AIを使用した原稿作成等の改修を実施

26/12期 ３Q累計
掲載件数は
前年同期比 **99.9%**
予 想 比 **110.1%**

26/12期 ３Q累計
掲載単価は
予 想 比 **86.4%**

見通し

- ✓ 成果報酬型プランを含め、**掲載件数の増加**に注力し、売上の回復を図る
- ✓ 新規・既存クライアント問わず掲載件数を増加させ、**サイトパワーの回復**を目指す

・応募件数

振返り

- ✓ 広告宣伝費は前年同期比35.0％程度にまで抑制
- ✓ 第３四半期（７～９月）は**応募件数**だけでなく、**応募ユニークユーザー数（応募者数）等のKPIも好調に推移**しているものの、売上の回復には未だ時間を要す

26/12期 ３Q累計
応募件数は
前年同期比 **100.0%**
予 想 比 **64.0%**

26/12期 ３Q期間
応募件数は
前年同期比 **113.5%**

26/12期 ３Q期間
応募UU数は
前年同期比 **113.7%**

見通し

- ✓ 売上再建のため、更なる応募件数の増加に努め**売上転化に繋げる**
- ✓ 第３四半期の回復基調を維持し、引き続き**応募件数増加**、及び**CVR向上**に努める

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

第３四半期の振返り及び翌四半期以降の見通し－「新卒採用商品」

「re-quest/QJ 就職フェア」の出展企業数は増加したものの、第２四半期累計での売上・売上総利益減少を第３四半期会計期間では補填しきれず「re-quest/QJ navi 新卒」は掲載件数が減少し、「新卒採用商品」は低調推移

・re-quest/QJ 就職フェア

振返り

- ✓ 第２四半期累計では僅かに前年同期を下回っていた出展企業数は**好調に転じる**
- ✓ **来場者数は年間を通して好調に推移**
- ✓ **第３四半期（７～９月）は売上、売上総利益ともに前年同期・予想を上回った**ものの、第２四半期累計でのマイナスを補いきれず

26/12期 ３Q累計 出展企業数は
前年同期比 **103.3%**

26/12期 ３Q累計 来場者数は
前年同期比 **115.1%**

見通し

- ✓ 10月以降はCity ＆ Guileds導入校の為の「**City ＆ Guilds 教育フェア**」の開催を複数控えており、通期での売上増加を図る
- ✓ 当期は一時的な開催会場変更により名古屋会場の原価が高騰しているため、その他の会場を中心に原価抑制に努める

・新卒 re-quest/QJ navi

振返り

- ✓ **掲載件数**、及び**掲載単価**が**前年同期を下回り**低調に推移
- ✓ オプションとして新たに開発・販売している「re-quest/QJ Manager」は未だ業績貢献は限定的
- ✓ 就職活動早期化等のユーザー動向変化等により、応募件数の低調も継続

26/12期 ３Q累計 掲載件数は
前年同期比 **91.5%**

26/12期 ３Q累計 掲載単価は
前年同期比 **95.1%**

26/12期 ３Q累計 応募件数は
前年同期比 **93.6%**
予想比 **85.1%**

見通し

- ✓ オプションの販売等に注力し通期での売上増加を目指す
- ✓ フェアへ来場した2028年３月卒業予定美容学生へ「re-quest/QJ navi 新卒」利用を促し、応募獲得に努める
- ✓ 利便性向上の開発を進め、応募導線強化を図る

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

第３四半期の振返り及び翌四半期以降の見通し－「beauqet」

プロモーションメディア「beauqet」と「タブレット・レンタル」は売上高、及び売上総利益ともに好調に推移し、ここ数年の成長基調は継続

振返り

● beauqet 美容室プロモーションメディア

- ✓ 既存クライアントのリピート率向上が寄与し、**売上、及び売上総利益ともに好調に推移**
- ✓ 26/12期第３四半期累計の案件数は**過去５期間中で最多**であり、成長基調が継続

26/12期 ３Q累計 beauqet 案件数は
前年同期比**125.5%**

26/12期 ３Q累計 beauqet 案件単価は
前年同期比**120.3%**

● タブレット・レンタル

- ✓ 配荷台数の増加、及びタブレットを活用した消費財メーカーの広告収益が増加したことで**売上、及び売上総利益が大きく伸長**
- ✓ 比較的高単価な案件を複数獲得できたことが好調の要因

26/12期 ３Q累計 タブレット配荷台数は
前年同期比**106.7%**

26/12期 ３Q累計 「タブレット・レンタル」売上総利益は
前年同期比**153.6%**

見通し

- ✓ 第３四半期累計売上予想に対しても売上、売上総利益ともに好調に推移しており、**通期予想も達成見込み**
- ✓ 美容師インフルエンサー・マーケティング「Beauty Fame」は美容関連メーカー等を中心に案件を獲得できており、更なる拡販に注力

- ✓ 既存クライアントの**リピート率向上**、及び**新規開拓**に鋭意努める
- ✓ 「beauqet」を中心とした他の商品との連携を強化し、更なる広告収益を積上げる

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

第３四半期の振返り及び翌四半期以降の見通し – 紹介・派遣サービス

「re-quest/QJ ヘアメイク」「re-quest/QJ casting」「re-quest/QJ agent」が前年同期を下回る

SEYFERT Hair Make ヘアメイク手配

振返り

- ✓ 花火大会等の**シーズンイベントは前年同期ベースを維持**したものの、**企業販促案件の開拓に想定より時間を要し**、売上高は前年同期を下回って推移
  - 26/12期 ３Q累計 案件単価は 前年同期比 **96.6%**
  - 26/12期 ３Q累計 案件数は 前年同期比 **88.2%**

見通し

- ✓ シーズンイベント案件の**七五三**、及び**企業販促案件の開拓**等により一層注力し、売上回復を図る

re-quest/QJ casting 美容師人材派遣

振返り

- ✓ 美容室経営企業へ派遣した美容師数等の減少傾向が続いたため低調に推移
  - 26/12期 ３Q累計 派遣美容師数は 前年同期比 **84.6%**
- ✓ 稼働単価は前年同期を上回り、売上総利益率向上
  - 26/12期 ３Q累計 稼働単価は 前年同期比 **105.3%**

見通し

- ✓ SNS広告運用等で首都圏以外でも新規派遣美容師獲得に注力
- ✓ 通期での売上総利益予想の超過を目指す

re-quest/QJ agent 美容師人材紹介

振返り

- ✓ 第３四半期(７～９月)は**成約数が前年同期を上回った**が、第２四半期累計でのマイナスを補えず、売上は低調に推移
- ✓ Web登録人数や面談数は未だ低調だが、最終的な**成約決定率は改善傾向**
  - 26/12期 ３Q累計 面談数は 前年同期比 **64.8%**
  - 26/12期 ３Q累計 成約数は 前年同期比 **81.4%**

見通し

- ✓ 広告運用の予算を増加させ、面談数の増加を狙う
- ✓ 求人件数の増加や求職者対応のリソース補充等に引き続き注力

re-quest/QJ SPOT WORK

- ✓ 「**re-quest/QJ SPOT WORK**」は求人件数の増加が急務のため、営業リソースの拡充、及び販売エリアを絞って早急な開拓に努める

2026年９月末時点の登録店舗数 **約1,050店舗**

2026年12月末目標登録店舗数 **2,000店舗**

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

第３四半期の振返り及び翌四半期以降の見通し – 教育(その他)サービス

「資格証明」は前期に引き続き好調に推移、「PIA HAIR SLON」も堅調、「海外研修」は来日研修の実施回数減少により低調に推移

City&Guilds ASSURED 資格証明

振返り

- ✓ プログラムの全国普及に伴い、各地での**賛同美容室経営企業数**、及び**認定試験官数等が増加**
- ✓ 導入美容学校数は**48校**と**前年同期を上回って推移**

26/12期 ３Q累計 賛同美容室経営企業数は 前年同期比 **121.1%**

26/12期 ３Q累計 認定試験官数は 前年同期比 **133.3%**

見通し

- ✓ 26/12期末までに導入美容学校数**60校**を目指し、**プログラムの更なる普及に努める**
- ✓ 11月上旬に東京・大阪で特別講師を招いて「**産学連携教育勉強会・懇親会**」を開催し、知名度の向上を図る

SEYFERT LEARNING PROGRAMME by City&Guilds 海外研修

振返り

- ✓ 現下の中東情勢の影響により、来日研修の実施回数が減少

26/12期 ３Q累計 海外研修実施回数は 前年同期比 **80.0%**

- ✓ 来日研修に関わる英国政府認定補助金減額の影響により、実施単価は低下

26/12期 ３Q累計 海外研修実施単価は 前年同期比 **52.5%**

見通し

- ✓ **日本の美容学校の「海外研修」実施回数の更なる増加を図る**
- ✓ 来日研修の実施は27/12期１月より開始予定

PIA HAIR SALON SEYFERT International USA, Inc.

振返り

- ✓ 顧客数は前年同期を下回ったものの、顧客単価は**好調に推移**

26/12期 ３Q累計 顧客数は 前年同期比 **82.7%**

26/12期 ３Q累計 顧客単価は 前年同期比 **114.3%**

見通し

- ✓ 新たにスタッフを増員した店舗では更なる売上の増加を狙う
- ✓ 引き続き稼働美容師や稼働日数の増加を目指す

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

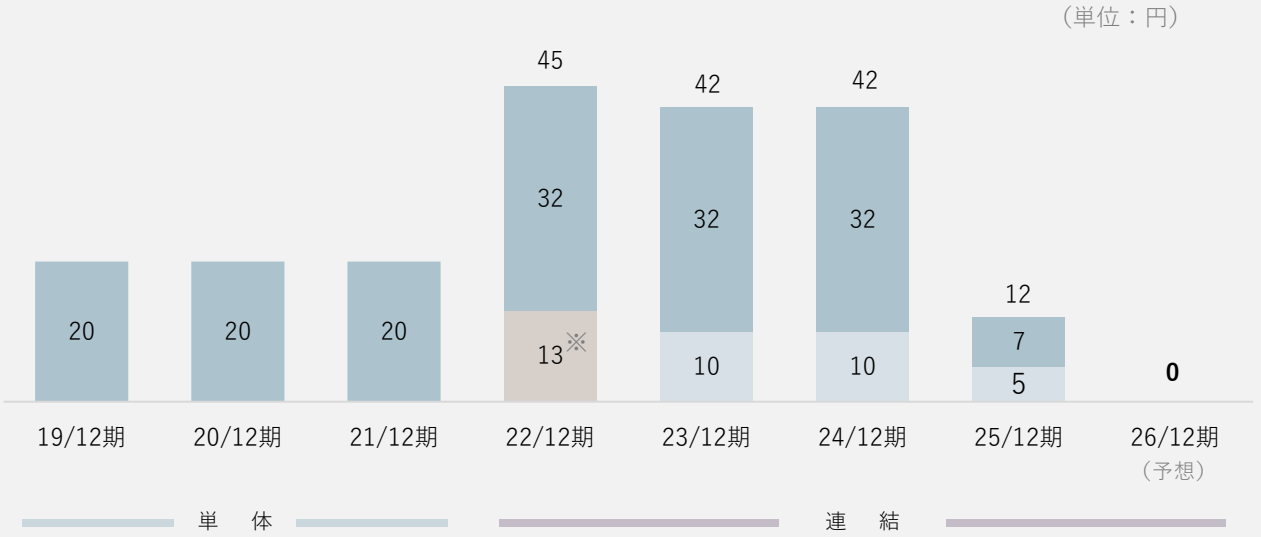
4

株主還元

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

株主還元

当社は、株主還元について、重要な経営課題のひとつとして認識し、将来の成長のための投資や事業展開の状況、経営成績、及び財務状況等を考慮しながら、安定的且つ継続的な配当を実施していくことを基本方針としております。
2026年12月期の中間配当につきましては、赤字業績予想、及び資本政策等を含め検討を継続していること等に鑑み、無配とさせていただきました。
期末配当につきましても、上記同様、配当予想のとおり無配とさせていただく予定です。
株主の皆様には深くお詫び申し上げますとともに、業績回復に鋭意努めてまいります。



※　2022年12月期中間配当は上場記念配当として実施いたしました。

当社は、2021年10月６日付で普通株式１株につき100株の割合で株式分割を行っております。2019年12月期、2020年12月期、2021年12月期の一株当り配当額については、2019年12月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定して算出いたしております。

（C）　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

5

Appendix

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

当社グループ概要



会社名	株式会社セイファート
（英語表記）	SEYFERT LTD.
設立	1991年７月
所在地	東京都渋谷区渋谷3-27-11
従業員数	132名（2026年９月末現在 当社グループ）
代表	代表取締役社長　長谷川　高志
拠点	本社：東京都渋谷区 東海ブランチ：愛知県名古屋市中区 関西ブランチ：大阪府大阪市西区
関係会社	SEYFERT International USA, Inc. 米国カリフォルニア州ロサンゼルス郡トーランス市

（C）　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

経営理念 – 【CREDO】 Mission

私たちのミッションは、

「美容に携わるひとたちと共に、
世の中にあたらしい価値を創造すること」

美容にはもっともっと大きな可能性がある

その秘められた可能性を開拓し、具現化することで、
世の中はきっと変えられる

私たちは美容を通して、よりよい未来創造のための原動力となります

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

当社グループ事業とサービス

当社グループは「**サロンサポート事業**」の単一セグメントであり
提供する商品のサービス内容から**３サービス**に分類して開示しております

広告求人サービス

美容師・美容学生向け求人情報サイト

re-quest/QJ navi

新卒 re-quest/QJ navi



美容学生向け
合同会社説明会

re-quest/QJ 就職フェア



64.5%

美容学生向け就職情報誌

re-quest/QJ FOR ROOKIES



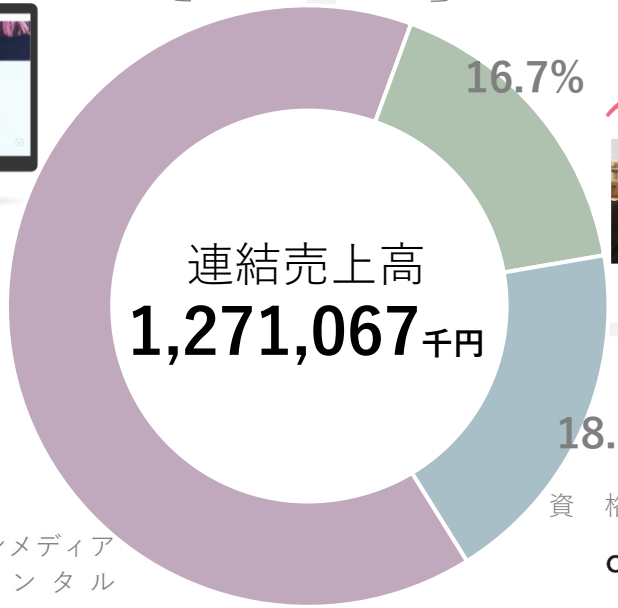
美容室プロモーションメディア
タブレット・レンタル

beauget



2026年12月期
３　Ｑ　累　計

連結売上高
1,271,067千円



紹介・派遣サービス

16.7%

美容師
人材紹介

re-quest/QJ agent



美容師
人材派遣

re-quest/QJ casting



ヘアメイク
手配

SEYFERT Hair Make



教育(その他)サービス

18.8%

資格証明

City&Guilds ASSURED



海外研修

SEYFERT LEARNING PROGRAMME by City&Guilds



海外美容室運営

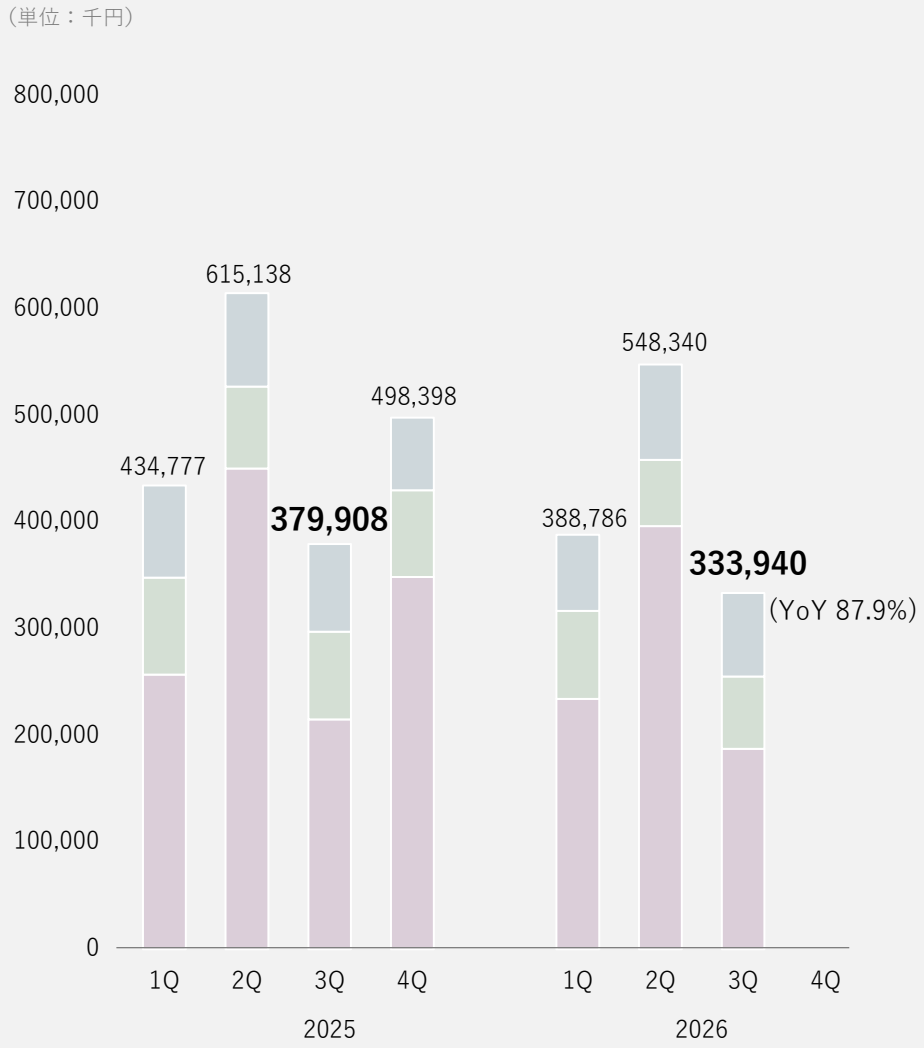
PIA HAIR SALON



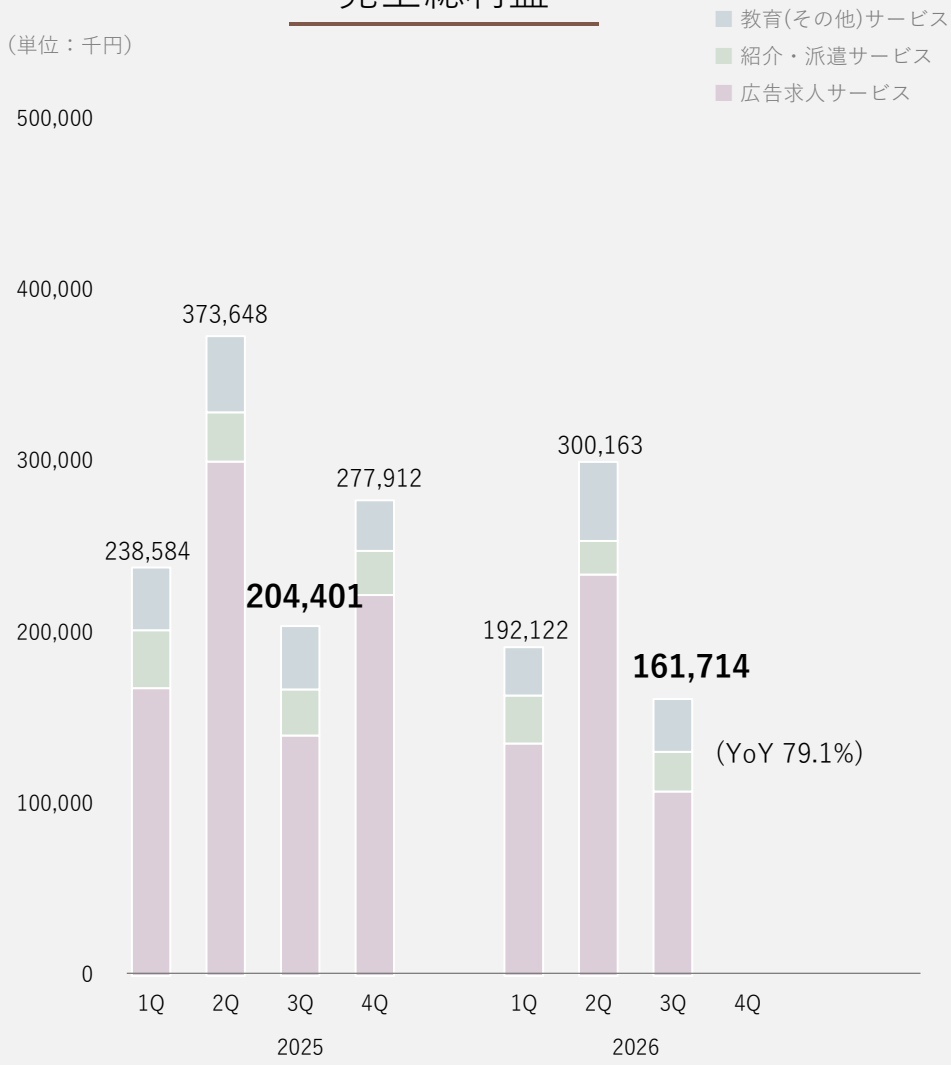
(C)　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

四半期売上高・売上総利益の推移

売上高



売上総利益

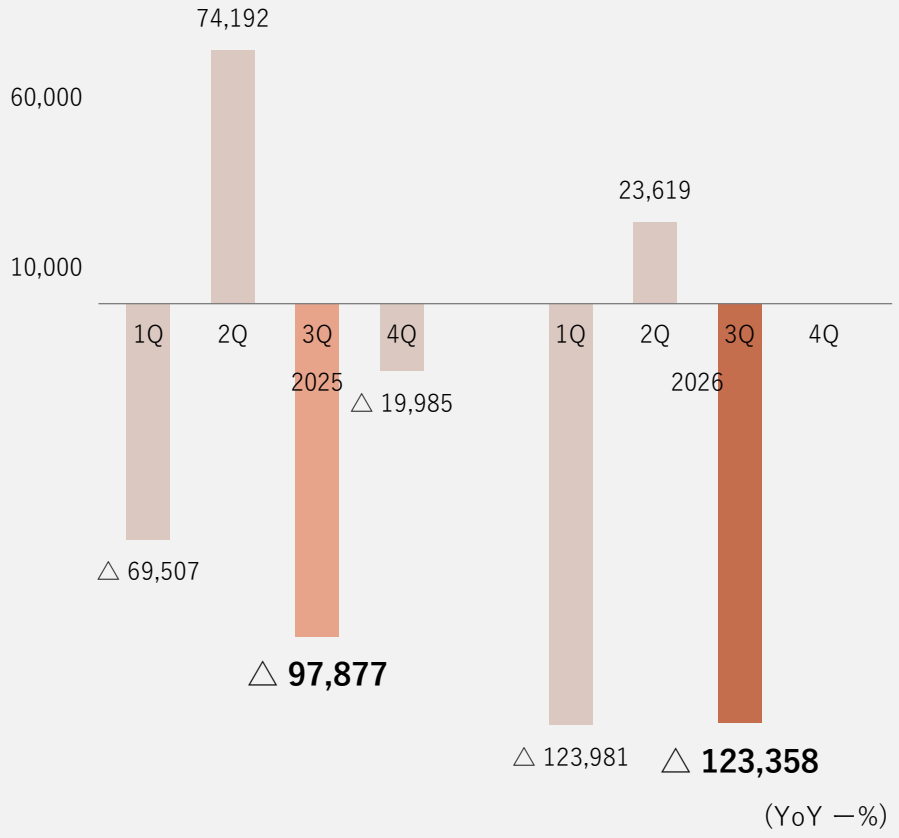


(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

四半期営業利益・純利益の推移

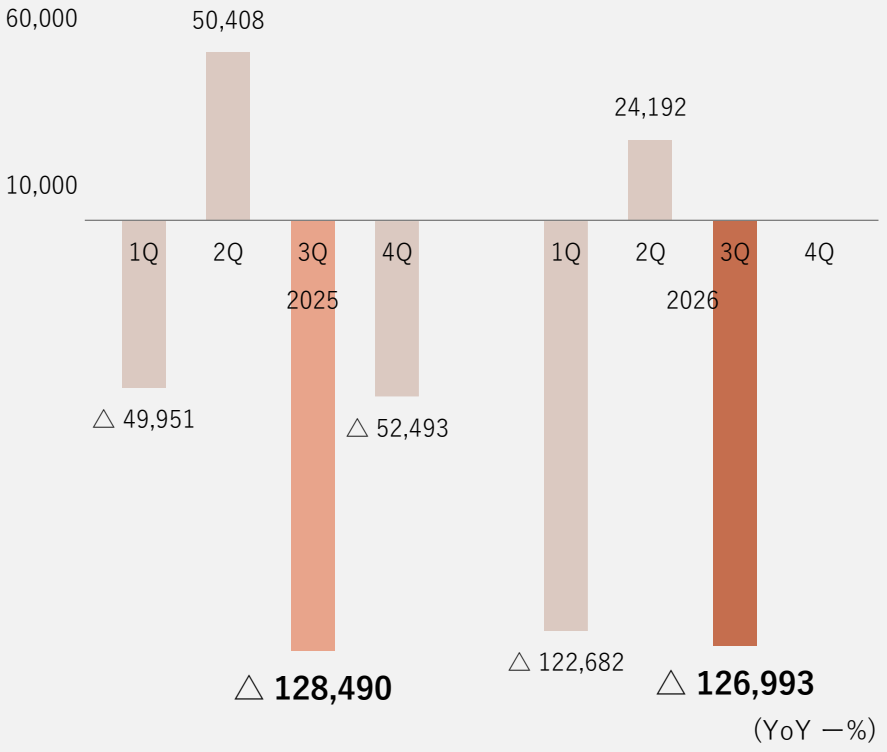
四半期営業利益

（単位：千円）



四半期純利益

（単位：千円）



(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

SDGsの取組み

当社グループは、国連が提唱した「持続可能な開発目標(SDGs)」に賛同し、美容業界へのサポート事業を通して持続可能な社会の実現に貢献してまいります

15 陸の豊かさも守ろう

不織布バッグをよりエコに

23/12期から「re-quest/QJ就職フェア」開催時に来場者へ配布するショッパーをエコマーク認証付き再生不織布製※へ変更し、使い捨てではなく、リユース可能な素材とすることで、リサイクルに努める



4 質の高い教育をみんなに　8 働きがいも経済成長も

美容師の就労、美容学生の就学サポート

出産や育児、介護等でブランクのある美容師を当社の派遣美容師として雇い入れ、希望に沿った就労環境を提供できるよう、美容師人材派遣「re-quest/QJ casting」を通じてサポート



5 ジェンダー平等を実現しよう

女性が活躍する社会

当社グループは女性比率が高く、職場復帰プログラムや育児短時間勤務制度等、女性が働きやすい環境整備に努める女性役員比率も一定以上の水準を保っている

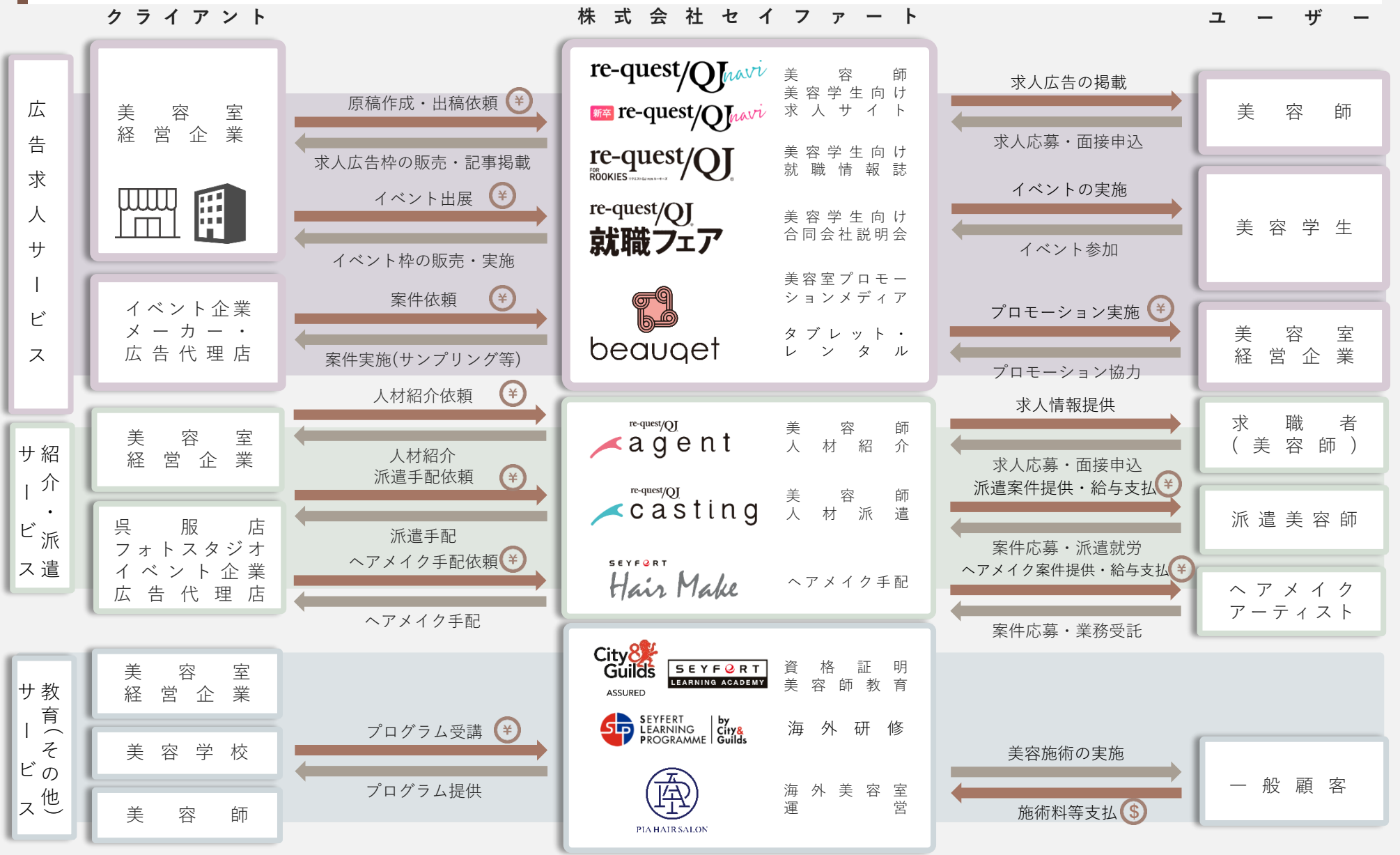
女性比率	
全従業員	61.4%
役員（執行役員含む）	25.0%

※ 2026年９月末時点

※ 再生不織布とは、不織布の端切れ等を回収し、再生原料にした上で作られる不織布を指す。不織布は石油を原料としているため、リサイクルすることで石油の節約や廃棄物削減に繋がり環境負荷が軽減される

(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

サービス別 事業系統図



(C) SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

沿革

1991年	3月	美容業界専門の就職情報誌「re-quest/QJ」を創刊
	7月	株式会社セイファートを設立
	7月	美容学生対象の就職活動イベント「re-quest/QJ 就職フェア」を開始
1999年	11月	株式会社ビーキャリアを設立(株式会社セイファート100％出資、美容師専門の人材紹介・派遣業の運営)
2003年	5月	大阪府大阪市に西日本支社(現：関西ブランチ)を設立
	10月	愛知県名古屋市に東海支社(現：東海ブランチ)を設立
2004年	3月	米国カリフォルニア州にSEYFERT International USA, Inc.設立を(株式会社セイファート100％出資)
2006年	3月	SEYFERT International USA, Inc.が米国カリフォルニア州の美容室PIA HAIR SALONを買収
2007年	3月	美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi」を開始
	11月	株式会社セイファートを株式会社セイファートホールディングスに社名変更 事業会社として株式会社セイファートを新会社として設立(新設分割)
2013年	1月	株式会社セイファートホールディングスと株式会社セイファート、株式会社ビーキャリア、株式会社HABIA JAPANの ４社を合併(存続会社：株式会社セイファートホールディングス)し、株式会社セイファートに社名変更
	4月	美容師紹介「re-quest/QJ agent」美容師派遣「re-quest/QJ casting」へブランドリニューアル
2015年	9月	英国教育機関「City & Guilds」と、日本・香港における独占的業務提携契約を締結 「Accreditation Programme(アクリディテーション(認証)プログラム)」を開始
2016年	2月	新卒美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi 新卒」を開始
2017年	2月	英国教育機関「City & Guilds」と戦略的パートナーシップ契約を締結
	10月	美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi」をフルリニューアル
2019年	3月	新卒美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi 新卒」をフルリニューアル
	9月	英国教育機関「City & Guilds」と「Assured Programme(アシュアード プログラム)契約」を締結
2020年	5月	美容学生向け合同会社説明会「re-quest/QJ 就職フェア」のオンラインフェアを開始
2022年	2月	東京証券取引所 JASDAQ(スタンダード)に株式を上場(証券コード：9213)
	3月	美容師向け情報アプリ「QJ LIKE」をリリース
	4月	東京証券取引所市場再編により、スタンダード市場へ移行 「タブレット・レンタル」を開始
2024年	3月	美容師・美容学生向け求人サイトの公式アプリ「re-quest/QJ navi」をリリース
	11月	英国政府認定補助金を活用した来日研修を開始
2025年	3月	「健康経営優良法人　2025(大規模法人部門)」に初めて認定
2026年	4月	美容業界向けスポットワーク「re-quest/QJ SPOT WORK」を開始
	6月	「re-quest/QJ navi」成果報酬型プランを開始
	10月	株式会社フルキャストホールディングスと資本業務提携契約を締結
	11月	株式会社Ｄｅｅｐ　Ｇｒｏｗｔｈ　Ｐａｒｔｎｅｒｓ、株式会社フルキャストホールディングス、平野 岳史氏、 株式会社ヒラノ・アソシエイツへ第三者割当増資を実施

（C）　SEYFERT LTD. All Rights Reserved.

ディスクレーマー

本資料には、当社グループに関連する見通し、将来に関する計画等が記載されております。これらの将来の見通しに関する記述は、本資料作成時点において入手可能な情報を基にした判断及び仮定に基づいて作成されたものであり、その正確性を保証するものではありません。

本資料は、公認会計士又は監査法人の監査の対象外であります。
別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは日本において一般に認められている会計原則に従って表示いたしております。また、金額は千円未満切り捨て、それ以外を四捨五入で表示いたしております。

実際の業績は、これらの判断及び仮定に含まれる様々な不確定要素、リスク要因の変更や経済環境の変動などにより、見通しと大きく異なる可能性がありますことをご了承ください。

本開示は、当社グループについての情報提供を目的とするものであり、当社株式の購入や売却等の勧誘を目的としたものではありません。投資に関する判断は、投資家の皆様ご自身の判断で行っていただきますようお願いいたします。

（C） SEYFERT LTD. All Rights Reserved.