News Release

2026年10月30日

各 位

会社名　株式会社フライヤー
代表者名　代表取締役CEO 大賀 康史
（コード番号:323A 東証グロース市場）
問合せ先　取締役CFO 望月 剛
（TEL 03-6212-5115）

富山県の書店チェーン「文苑堂書店」との連携開始に関するお知らせ
～2017年より続く書店とのflierフェアを、富山県へ拡大～

本の要約サービス「flier（フライヤー）」を運営する株式会社フライヤー（以下「当社」）は、富山県の書店チェーン「文苑堂書店」との連携により、「文苑堂書店 富山豊田店」において、flierの選書による書籍コーナー「flierフェア」を2026年10月1日より開始いたしましたのでお知らせいたします。

1. 概要

実施店舗　：文苑堂書店 富山豊田店（運営：株式会社文苑堂書店）
開始日　：2026年10月1日（木）
実施内容　：flierの有料会員による閲覧数をもとに、ジャンル別に反響の大きかった書籍を集めたコーナーを店頭に設置いたします。各書籍のPOPに付いた二次元コードを読み取ると、どなたでもその書籍の要約を閲覧でき、来店者が本を選ぶ手助けとなります。

2. 書店との連携の位置づけと意義

flierフェアは、「ネットとリアル書店の融合」をテーマに、2017年9月より継続している取り組みです。当社は、選書と、POPなどの販促物の制作を担い、地方の郊外型書店や地域に根付いた老舗書店を中心に、全国の書店で展開しております。本件は、富山県に本社を構える書店チェーンとの初めての連携となります。

本取り組みは、当社の認知拡大を目的としたプロモーション施策として位置づけており、書店・出版社・当社の三者それぞれに次の利点がある仕組みとして継続してまいりました。

対象	主な利点
書店	flierで反響のあった書籍を集めることで、出版社をまたいだ売り場づくりを、店内の在庫を活かして行うことができます。連携書店のなかには、フェアの展開によって売上が伸びた事例もございます（後述）。
出版社	flierへの要約の掲載が、サービス内での紹介に加え、読者が本を手に取って選べる書店の店頭での露出にもつながり、掲載のメリットが高まります。
当社	ウェブの外にある書店の店頭で、「flier」を知っていただく機会が広がります。特に、地方で働くビジネスパーソンとの接点づくりにつながっております。

（ご参考）連携書店における事例

株式会社トップカルチャーが運営する蔦屋書店の店舗では、flierフェアの展開により、次のとおり販売の伸長が見られております。

・2021年9月：前年同月に同じ売り場で展開していた別のフェアと比べ、売上が116%に伸長

・2024年3月：flierフェアの販売冊数が、前年同月比で約2.7倍に伸長

2024年の伸長は、ジャンル別に最も読まれた書籍を集めた「第1位の本だけを集めました」というカテゴリーを新たに展開したことなどによるもので、今回の文苑堂書店　富山豊田店でも同じカテゴリーで展開しております。

※同社の店舗における個別の事例であり、すべての連携書店で同様の効果が得られることを示すものではありません。

当社の要約は、出版社および著者の許諾を得て作成しております。flierで読まれた本が、書店の店頭をはじめ、読者の手に届き、そのことが出版社にとって次の掲載の動機となる。この循環は、当社が良質な書籍を継続して紹介していくための基盤であると考えております。

3. 今後の展開

当社は、サービスをウェブの中だけで完結させず、要約をきっかけに本に関心を持った読者を、リアルの書店へとつないでいくことを目指しております。今後も、連携する書店と地域の拡大を通じて、本との出合いの場を広げ、書店の売り場の活性化と出版業界の盛り上げに貢献してまいります。

4. 今後の見通し

本件はプロモーション施策として実施しているものであり、直接の収益を伴わないため、当期（2027年2月期）の連結業績に与える影響は軽微であると見込んでおります。一方で、書店の店頭での認知の拡大と、出版社にとっての掲載メリットの向上を通じた要約コンテンツの安定的な確保により、中長期的な事業基盤の強化に資するものと考えております。詳細については、別添の広報資料をご参照ください。

以　上

【添付資料】プレスリリース：
富山県の書店チェーンとの連携は初！文苑堂書店 富山豊田店でflierフェアがスタート

報道資料

2026年10月30日

富山県の書店チェーンとの連携は初！
文苑堂書店 富山豊田店でflierフェアがスタート

累計会員数133万人を突破した本の要約サービス「flier（フライヤー）」を運営する株式会社フライヤー（本社：東京都千代田区、代表取締役CEO：大賀康史）は、富山県富山市に店を構える、文苑堂書店 富山豊田店にて、10月1日（木）からflierフェアを開始したことをお知らせいたします。
flierフェアは、地方郊外型の書店や長年生活に根付いている老舗書店など、全国にある約200店舗の書店で開催されている連携企画です。富山県に本社を構える文苑堂書店でflierフェアが開催されるのは、今回が初めてとなります。



文苑堂書店 富山豊田店 展開写真

■フェア概要
「ネットとリアル書店の融合」をテーマに実施している書店との連携企画では、各書籍のPOPに付けたQRコードをスマートフォンで読み取ることで、通常は有料の要約文を、どなたでも無料で「立ち読み」することができます。本の大筋を捉えてもらうことで、来店者の興味を高め、“いま出会うべき本”を選べる仕組みです。※QRコードの商標はデンソーウェーブの登録商標です。

文苑堂書店 富山豊田店のフェアでは、flierで要約を公開している書籍の中から、ジャンル別1位の本を紹介する「第1位の本だけを集めました」というカテゴリーから、27点の書籍をご紹介します。

報道資料

2026年10月30日



■実施店舗

文苑堂書店 富山豊田店

富山市豊田町2-8-14

■本の要約サービス「flier」とは

ビジネス書を中心とした本の内容を「1冊10分」に要約してアプリやWEBで閲覧できるサービス。新刊を中心に旬の本や既刊の名著を毎日配信しており、現在4,500冊以上の本を読むことができます。



ビジネス書1冊の大筋を10分で理解できる、本の要約サービス「flier（フライヤー）」
要約は4,500冊超え、ビジネスパーソンの“スキマ時間”活用に一役

本の要約サービス「flier」

flierは、1冊10分で読める「本の要約サービス」です。ビジネス書の新刊や話題のベストセラー、名著の要約をウェブ、アプリで毎日公開。AIを使った音声版もあります。収録書籍数は4,500冊超、累計会員数は133万人、累計法人導入社数1,400社を突破しました（2026年10月現在）。

その他、オンラインコミュニティ「flier book labo」や、全国の書店店頭でflierの要約ページをQRコードで“立ち読み”できるコラボフェアも展開中です。

https://www.flierinc.com/

報道資料

2026年10月30日

法人版サービス「flier business」

flier businessは、企業が人材育成や福利厚生に本の要約を活用できる法人向けサービスです。2019年にflier法人版（2023年に名称変更）として提供開始。コロナ禍を境に集合研修が難しくなった法人企業を中心に、社員教育の一環として契約する企業が増え続け、570社が利用中です。（2026年8月末時点）

要約から得た学びや気づきをメモ・共有できる「学びメモ」、おすすめ要約を選書・プレイリスト化できる「読書プログラム」等をご利用いただけます。

https://biz.flierinc.com/

組織の“成長組織スコア”を可視化する「flier成長組織ナビ」

flier成長組織ナビは、従業員一人ひとりの成長環境を確保するための要素を独自に調査・分析し、従業員と企業を成長に導く新しい概念のサーベイです。「制度・関係性・循環・学びの姿勢・成長実感」という5つの項目から、「成長組織スコア」を構成。事業成長や人材成長と連結する本質的な要素を把握できる形で、人が育ち成長する“成長組織”への変革を支援します。

https://growthnavi.flierinc.com/

■株式会社フライヤー　会社概要

フライヤーは、「ヒラメキ溢れる世界をつくる」をミッションに、変化が激しい現代において、発想力が求められるビジネスパーソンのための「知」を軸とした様々な事業を創っていきます。

＜実績＞

・日本の人事部「HRアワード2021」プロフェッショナル部門の人材開発・育成部門で最優秀賞を受賞
・「BOXIL SaaS AWARD」eラーニング部門で5季連続「Good Service」を受賞
・本を通じてあらゆる人が知や教養を深め、読書や本の文化の裾野を広げることに貢献している点を評価され「2023年度グッドデザイン賞」受賞
・「クローズアップ現代＋」「おはよう日本」「ワールドビジネスサテライト」等、紹介多数

社名	株式会社フライヤー	設立	2013年6月4日
代表	代表取締役CEO 大賀康史	従業員数	56名（2026/10/1）
資本金	6.14億円（2026/10/1）		
本社	東京都千代田区一ツ橋1-1-1　パレスサイドビル8F		
事業内容	本の要約サービス「flier（フライヤー）」の開発・運営（https://www.flierinc.com/）		
サービスプランと月額料金	＜flier business＞ 100アカウント月額105,600円（税込）※別途初期費用 ＜flier個人利用＞ ゴールドプラン2,200円、シルバープラン550円、無料プラン（税込） ゴールドと学割は全ての書籍の要約文が読み放題、シルバーは毎月5冊まで読める		

報道各位からのお問い合わせ先
株式会社フライヤー：井手、橋本
TEL：03-6212-5115　MAIL：pr@flierinc.com