

報道関係者各位

2026年4月23日

テモナ株式会社

## 企業向けサブスク決済スキーム「足場サブスク」「サブスククレジット」の取扱高**6億円**、契約件数**120件**を突破

サブスク事業支援サービスを提供するテモナ株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：本多 渉、証券コード：3985）の100%子会社であるサブスクソリューションズ株式会社が提供する「足場サブスク」および「サブスククレジット」の累計取扱高が**6億円**、契約件数が**120件**を突破したことをお知らせします。「足場サブスク」（2026年1月提供開始）は、足場を月額サブスクリプション形式で導入できる建設会社向けの国内初のサービスで、足場を月額サブスクで自社保有、レンタル（途中返却）が選択できる新しい調達モデルです。また、「サブスククレジット」（2024年10月提供開始）は、定価**300万円以上1億円以下**の商材であればどんなものでも月額制サブスクで導入ができ、所有または返却（レンタル）が選択できるサービスです。取扱製品は、歯科医院、診療所（クリニック）などの需要が高く、いずれのサービスもサブスク型で機器提供することで利用企業の事業成長をサポートしています。

# 足場サブスク

# サブスククレジット

## ■ 導入実績

2024年10月の「サブスククレジット」、2026年1月の「足場サブスク」提供開始以来、足場仮設会社をはじめとする建設業、設備業、各種資材保有事業者様を中心にご導入が拡大しております。導入される対象単価帯は数百万円から数千万円規模と幅広く、中～大規模な設備投資における新たな調達手段として高い評価を得ております。

## ■ 背景および市場環境

昨今の建設・設備業界においては、資材価格の急激な上昇や慢性的な人手不足など、事業環境が大きく変化しています。これに伴い、多額の初期費用を伴う従来の「一括購入」や、長期的に割高になりがちな「レンタル」に依存した資材調達モデルの見直しが急務となっております。こうした業界の課題に対し、当社は初期投資負担の軽減とキャッシュフローの改善、そして事業フェーズに合わせた資産活用の柔軟性向上を実現する、新たな選択肢を提供しております。

## ■ 当社サービスの特徴

本サービス群は、従来の調達手法が抱える課題を解決する以下の特徴を備えています。

- **レンタルと比較したコスト最適化**：長期間利用する場合、従来のレンタル契約と比較して総支払額を大幅に抑えることが可能です。
- **リースと比較した柔軟な利用設計**：一般的なリース契約では困難な「途中解約」や「交換」が可能であり、現場の稼働状況や事業規模の変動に柔軟に対応できます。
- **「資産化」と「分割支払い」の両立**：定額の分割支払いで導入しつつ、一定期間利用した後は自社資産として保有できる仕組みを採用しており、手元資金を残しながら中長期的な資産形成を実現します。

## ■ 今後の見通し

今後は、建機、車両、各種大型設備などへの「取扱商材の拡大」を推進してまいります。また、全国の事業者様が本サービスを利用できるよう、パートナー企業との連携強化を通じた「全国展開」を加速させる方針です。

==

▼サービスサイト「足場サブスク」

<https://ashiba-subsc.subsc-solutions.co.jp/>

▼サービスサイト「サブスククレジット」

<https://subsc-credit.temona.co.jp/>

#### ■ サブスクソリューションズ株式会社について

サブスクソリューションズ株式会社は、テモナ株式会社（東証スタンダード市場上場、証券コード：3985）の100%子会社として設立されました。サブスクに特化したフィンテックソリューションを提供しています。主なサービスには、企業向け機器を月額制で提供する「サブスククレジット」などがあります。

##### <会社概要>

会社名：サブスクソリューションズ株式会社（テモナ株式会社 100%子会社）

代表者：代表取締役社長 佐川 隼人

所在地：東京都渋谷区渋谷 3-2-3 帝都青山ビル 6F

設立：2024年11月

URL：<https://subsc-solutions.co.jp>

事業内容：サブスクに特化した事業者向けのフィンテックソリューションの提供

#### ■ テモナ株式会社について

テモナ株式会社は、「てもなく（＝簡単に、たやすく）」という古語を社名の由来とし、「サブスクで世の中を豊かに」というパーパスのもと、サブスクリプション型ビジネスの支援に特化したサービスを展開しています。主力サービス「サブスクストア」は、定期購入モデルの構築・運用を支えるシステムとして多くの事業者にご利用されており、導入支援やマーケティングサポートも提供しています。さらに、リアル店舗とECを融合したマーケットの提供にも注力し、店頭での顧客接点を起点に、オンラインでの関係性を継続・深化させる仕組みも構築しています。システム提供だけでなく、導入支援やマーケティングなど多面的なサポートを行い、サブスクを通じて企業の成長を支援します。

##### <会社概要>

会社名：テモナ株式会社（証券コード：3985）

代表者：代表取締役社長 本多 渉

所在地：東京都渋谷区渋谷 3-2-3 帝都青山ビル 6F

設立：2008年10月

URL：<https://temona.co.jp>

事業内容：サブスクリプションに関わる各種支援事業

##### 【本件に関するお問い合わせ先】

テモナ株式会社（証券コード：3985）

TEL：03-6635-6430

MAIL：[pr@temona.co.jp](mailto:pr@temona.co.jp)

WEB：<https://temona.co.jp/contact/>