

2025年12月23日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ビューティガレージ
代表者名 代表取締役会長兼CEO 野村 秀輝
(コード番号:3180 東証プライム)
問合せ先 執 行 役 員 C A O 齋藤 高広
(TEL. 03-6805-9785)

新たな出店サポート「スマート経営プラン」提供開始に関するお知らせ
～初期費用0円、バックオフィス業務までをパッケージ化～

本日、サロン出店時の新たな選択肢として、初期費用0円のファイナンスサポートに加え、バックオフィス業務(BPO)をパッケージ化した出店支援サービス「スマート経営プラン」の提供を開始しましたので、下記のとおり、お知らせいたします。本サービスは、連結子会社である株式会社BGパートナーズが運営いたします。

記

1. 「スマート経営プラン」提供の背景

当社は、これまで国内最大級となる330店舗以上の実績を持つ、美容サロン出店支援サービス「店舗まるごとリース／サブリース」を提供してまいりました。一方で、集客力やサロンワークの実績を有していても、開業後の経営やバックオフィス業務に対する不安から、独立を躊躇するケースが一定数存在することも認識しておりました。また当社は、これまで数多くのサロン開業・経営を支援してきた中で、技術力や集客力があっても、バックオフィス業務の負担が開業後の成長を制約しているケースを多く見てきました。

こうした課題を受け、当社は従来のファイナンス支援にとどまらず、経営面までを含めた伴走型支援の可能性を検討してまいりました。「店舗まるごとリース」による物件・内装などの初期コスト抑制に加え、バックオフィス業務を一体で提供することで、利用者がコア業務であるサロンワークに集中できる環境を実現します。

また当社は、「2025-2029中期経営計画」において、新たな価値創造による店舗開業支援力の大幅な強化を重要戦略に掲げ、2029年までに出店サポート店舗数1,000店舗規模を目指すことを公表しています。本サービスを含む開業・運営支援施策の拡充を通じて、美容業界における「店舗大家No.1企業」への道筋を一層強固なものとしてまいります。

2. 「スマート経営プラン」の特徴

「スマート経営プラン」は、物件契約金(保証金)、内装費、器具設備費などの初期費用を当社が立て替えるだけでなく、売上管理、給与計算、労務管理、POS・決済システム、通信・IT・設備インフラ等のBPO業務を包括的に提供するサービスです。利用者は毎月一定額を支払うスキームとなっており、売上歩合は一切発生しません。また、ビューティガレージでの商材仕入れにおいて、一定の割引も受けられます。

利用者とBGパートナーズは業務委託契約を締結し、利用者はサロンワークに加え、集客・採用・教育といったサロン成長に不可欠な分野に注力することが可能です。さらに、BGパートナーズから経営・財務に関するアドバイスを受けられるため、将来的に自立した開業・経営を目指す方にも適したサービスとなっています。

当社は今後も、ビューティガレッジグループの総合力を活かし、本質的な価値のあるサービスを通じて美容サロンを支援し、美容業界の持続的な発展に貢献してまいります。

以上