



毎日、発明する会社

2026年4月期

## 第2四半期（中間期）決算説明資料

フリービット株式会社

2025年12月12日

|                            |    |
|----------------------------|----|
| 1. 2026年4月期 第2四半期 連結業績     | 3  |
| 2. 2026年4月期 第2四半期 セグメント別業績 | 13 |
| 3. 2026年4月期 第2四半期 連結業績進捗   | 29 |
| 4. Appendix                | 38 |

## 1. 2026年4月期 第2四半期 連結業績

---

| (単位：百万円)                | 25年4月期<br>第2四半期 | 26年4月期 第2四半期   |         |        |
|-------------------------|-----------------|----------------|---------|--------|
|                         |                 | 実績             | 増減額     | 増減率    |
| 売上高                     | 26,622          | <b>30,799</b>  | +4,176  | +15.7% |
| 営業利益                    | 3,024           | <b>3,463</b>   | +438    | +14.5% |
| 経常利益                    | 3,076           | <b>3,308</b>   | +231    | +7.5%  |
| 親会社株主に<br>帰属する<br>中間純利益 | 1,768           | <b>2,269</b>   | +501    | +28.4% |
| 1株当たり<br>中間純利益          | 88円18銭          | <b>104円16銭</b> | +15円98銭 | —      |



## 売上高

フリービットのB2B2X  
(B/C) モバイルサービスにおける**提供数拡大**



## 営業利益～親会社株主に帰属する中間純利益

ギガプライズの事業である  
5G Homestyleの集合住宅向けISPサービスにおける  
**提供戸数の順調な増加**



フルスピードグループの  
アフィリエイトサービス等、  
**国内事業の進展**

### 売上高の増加

+ インフラ支援事業、  
5G生活様式支援事業の  
利益増

### 営業利益 伸長

営業利益の伸長により

### 経常利益 伸長

経常利益の伸長、投資事業組合清算益及びギガプライズ  
100%子会社化（議決権）  
による非支配株主利益の減少

### 親会社株主に帰属する 中間純利益 伸長

## 結果

### 前年同期比

売上高 **+15.7 % ↑**

営業利益 **+14.5 % ↑**

経常利益 **+7.5 % ↑**

親会社株主に  
帰属する  
中間純利益 **+28.4 % ↑**

### 『SiLK VISION 2027』で 掲げた指標

売上高 CAGR 7~10%  
営業利益 CAGR 13%  
を上回る数字で進捗

### 業績予想に対し順調に推移

## web 3 実装企業に向けた グループ一体への取組み

### One freebit

- Giga-speed for freedom -



毎日、発明する会社



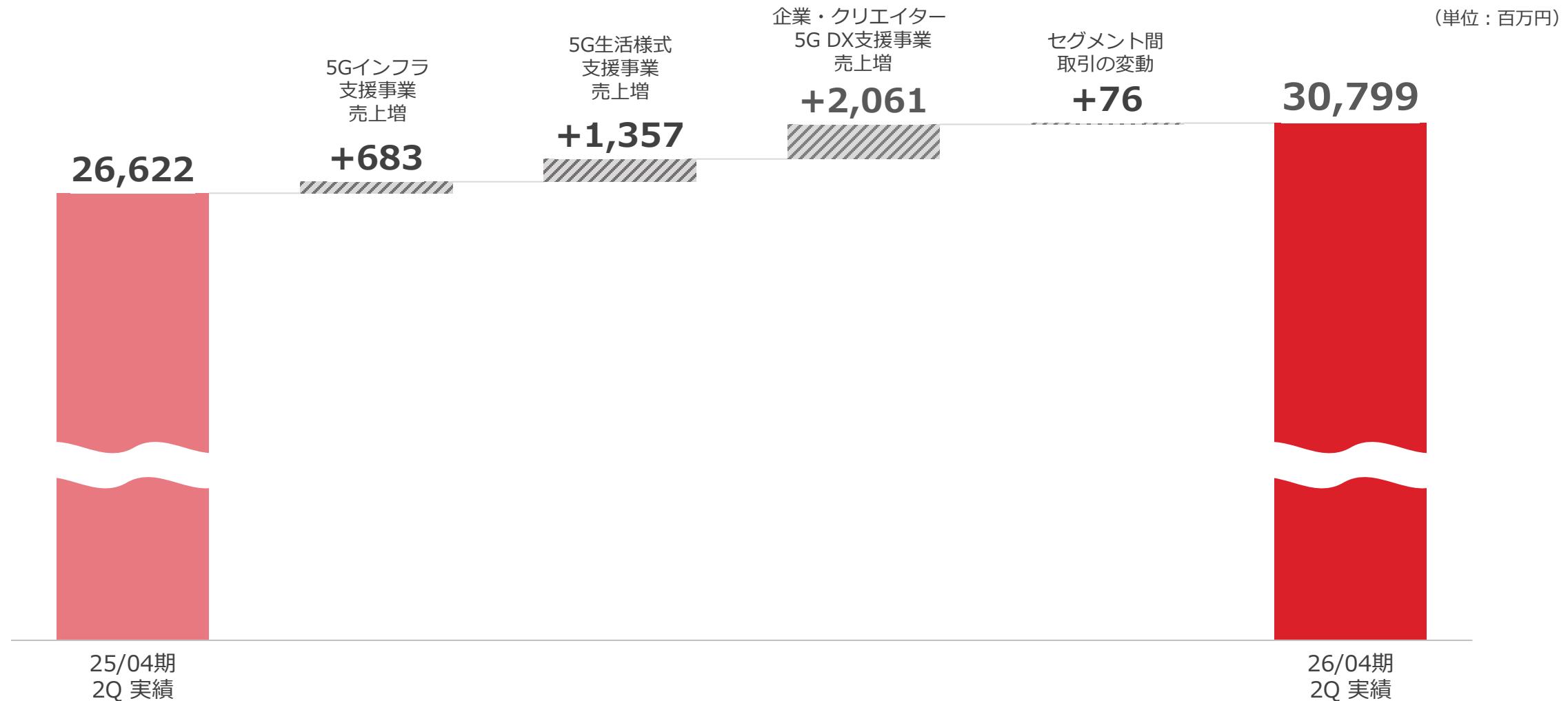
### 【事業力・稼ぐ力向上】

- ・ソフトバンクとの提携始動
- web 3 技術のPoC実施
- スマホサービスの共同開発
- 価格競争力のある回線の共同調達
- モバイルの拡販・割引検討

### 【グループ経営基盤の強化】

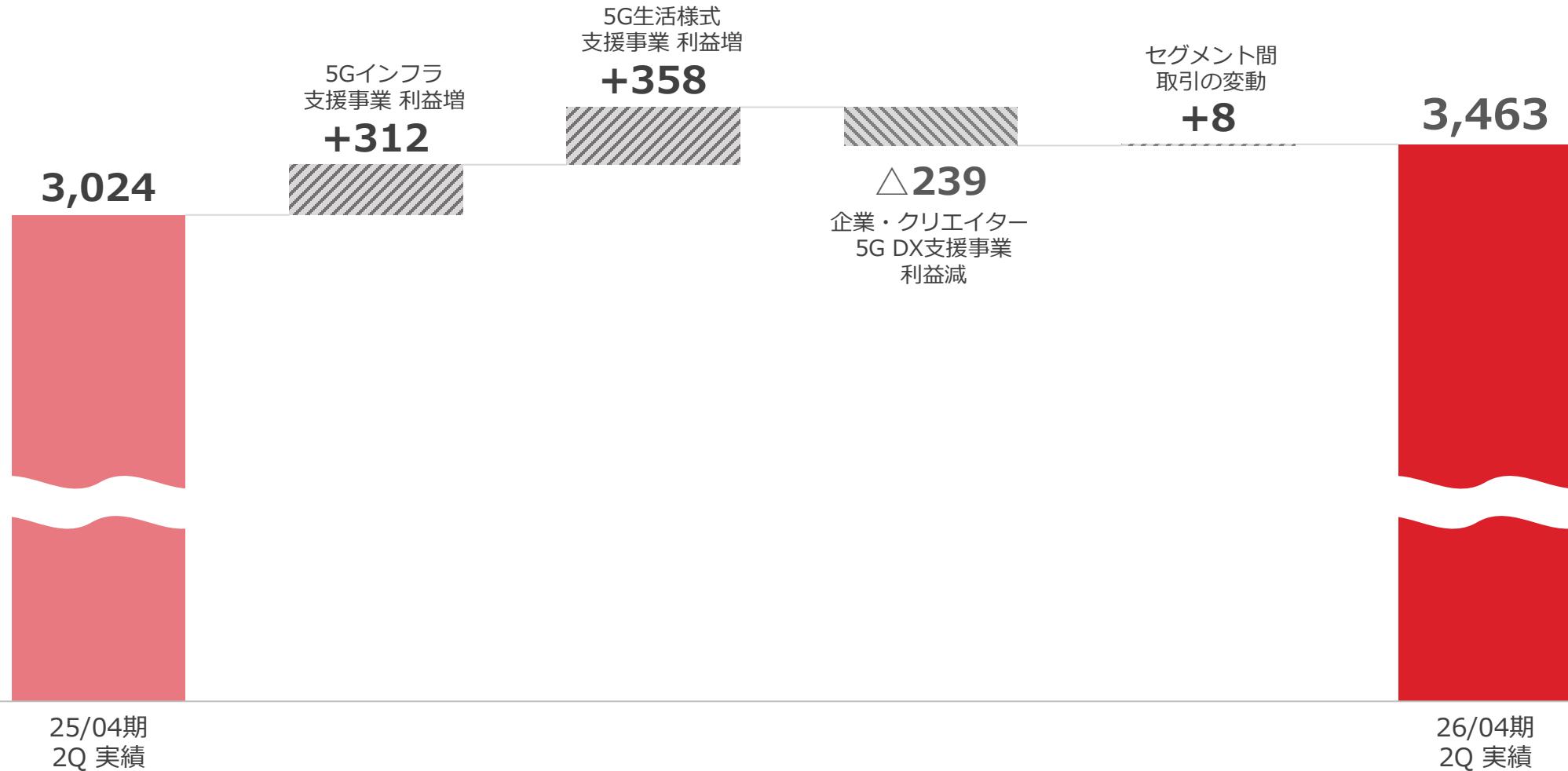
- ・グループ内人材DB構築（人材最適配置）
- ・CMS導入によるグループ資金管理（資金効率化）
- ・グループベースでの情報システム対応（セキュリティ強化）
- ・ITツールの統合・連携（効率化・共通化）

5G生活様式支援事業及び企業・クリエイター5G DX支援事業を中心に  
全てのセグメントが堅調に推移（前年同期比：15.7%増）

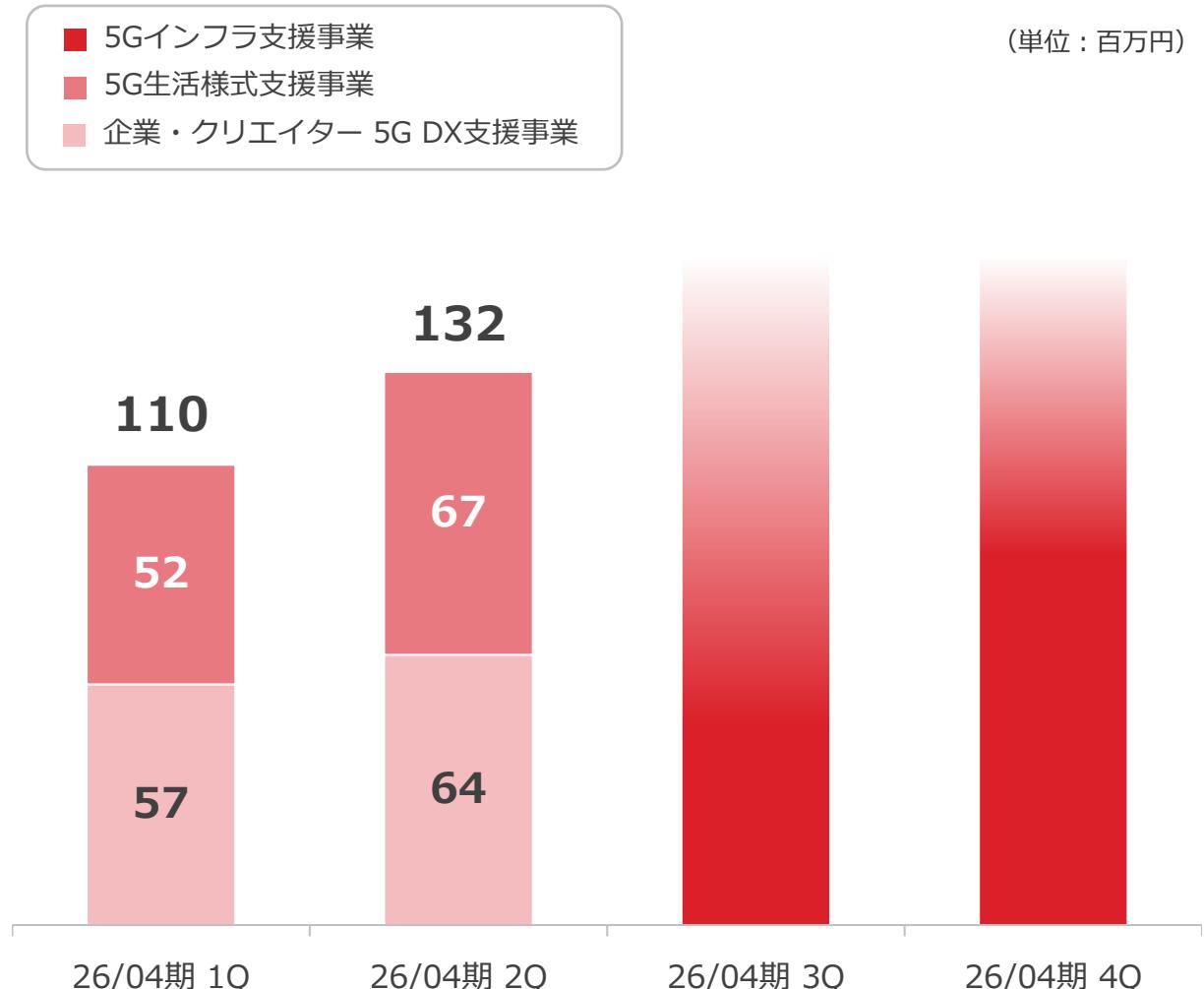


企業・クリエイター5G DX支援事業は減少するも、  
5Gインフラ支援事業、5G生活様式支援事業は堅調に推移（前年同期比：14.5%増）

(単位：百万円)



## 「StandAlone」プラットフォームや5G Healthstyle領域等、 web3基盤技術「Portfolia」をベースとしたweb3関連プロジェクトへの投資を実施



### 想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信サービス 等



全戸一括型回線提供+aによる社会問題解決への挑戦

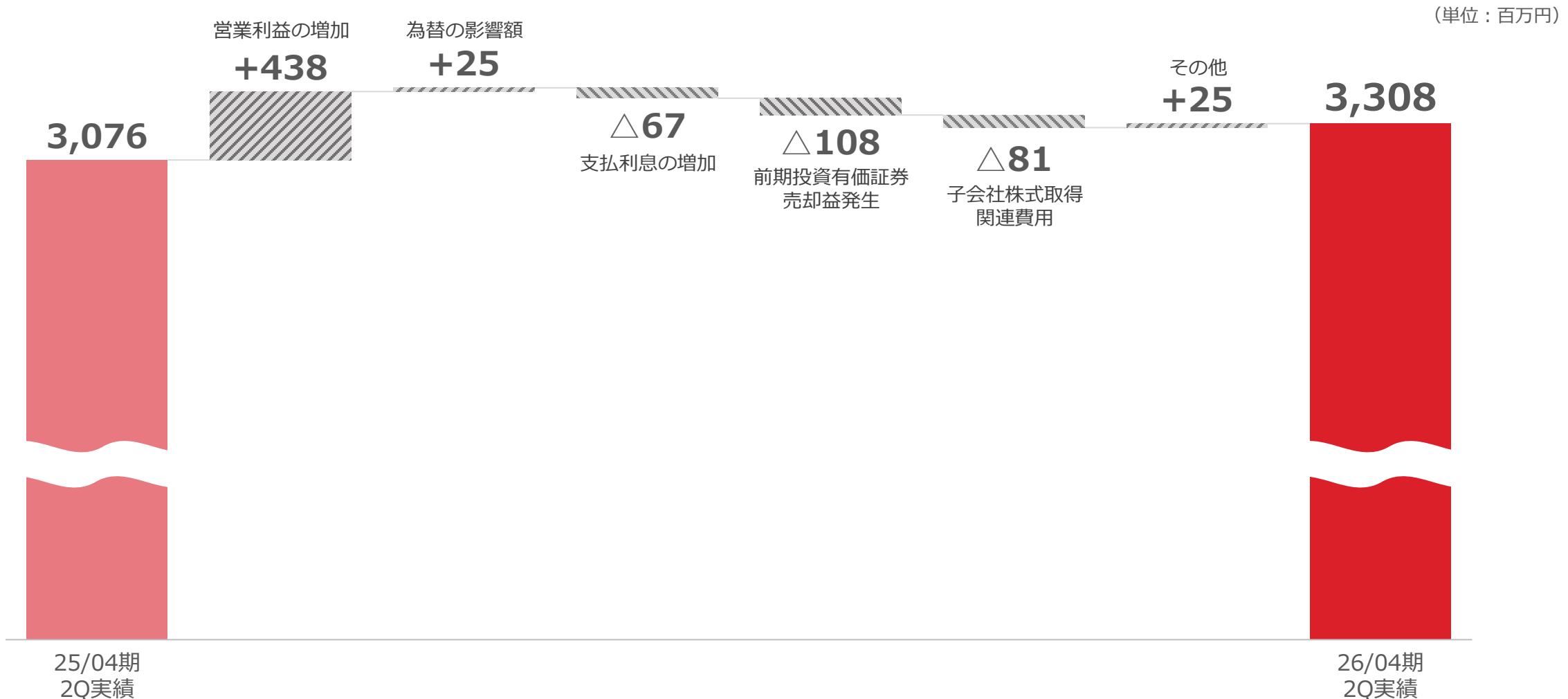


クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



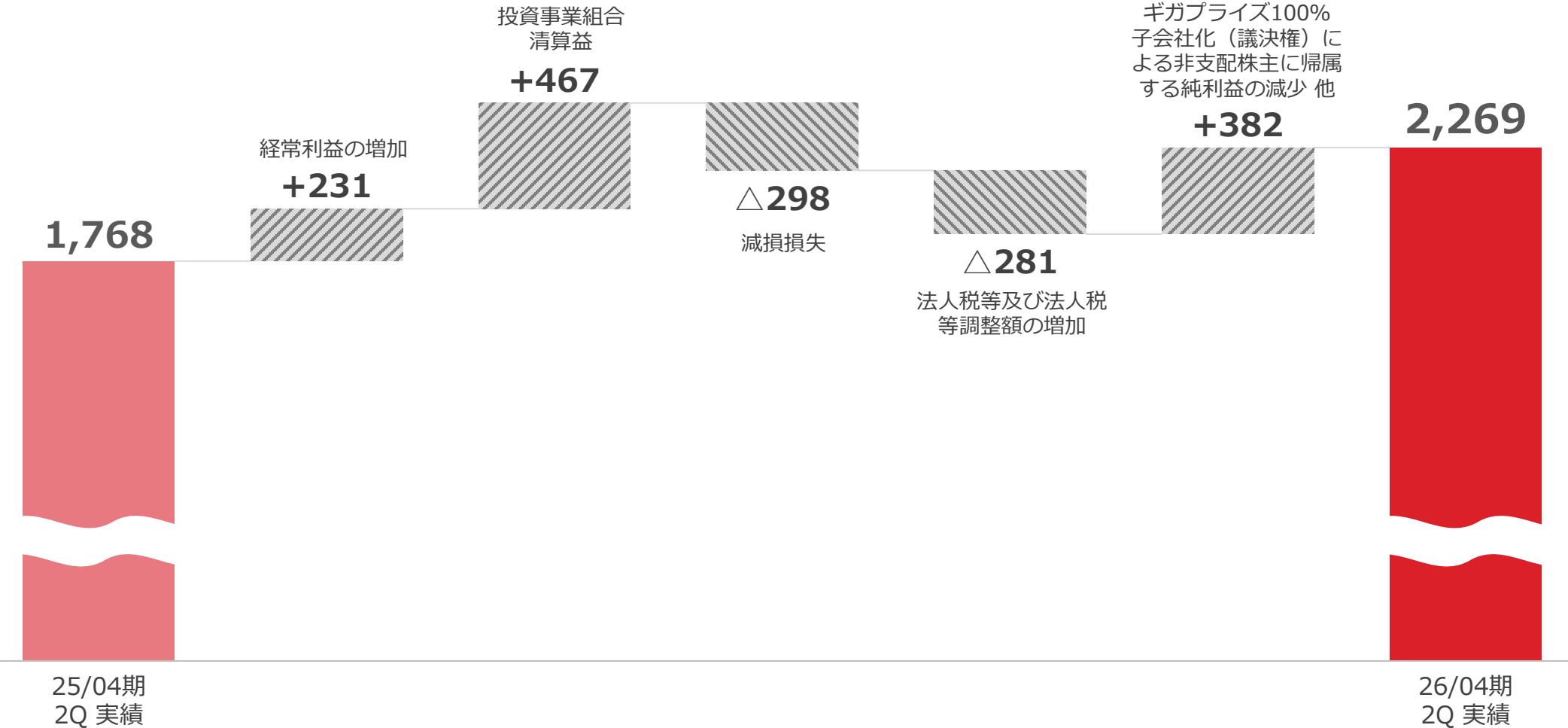
web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 営業利益の堅調な推移により、経常利益も着実に進捗（前年同期比：7.5%増）



経常利益の増加、投資事業組合清算益及びギガプライズ100%子会社化（議決権）による非支配株主利益の減少により、親会社株主に帰属する中間純利益も増加（前年同期比：28.4%増）

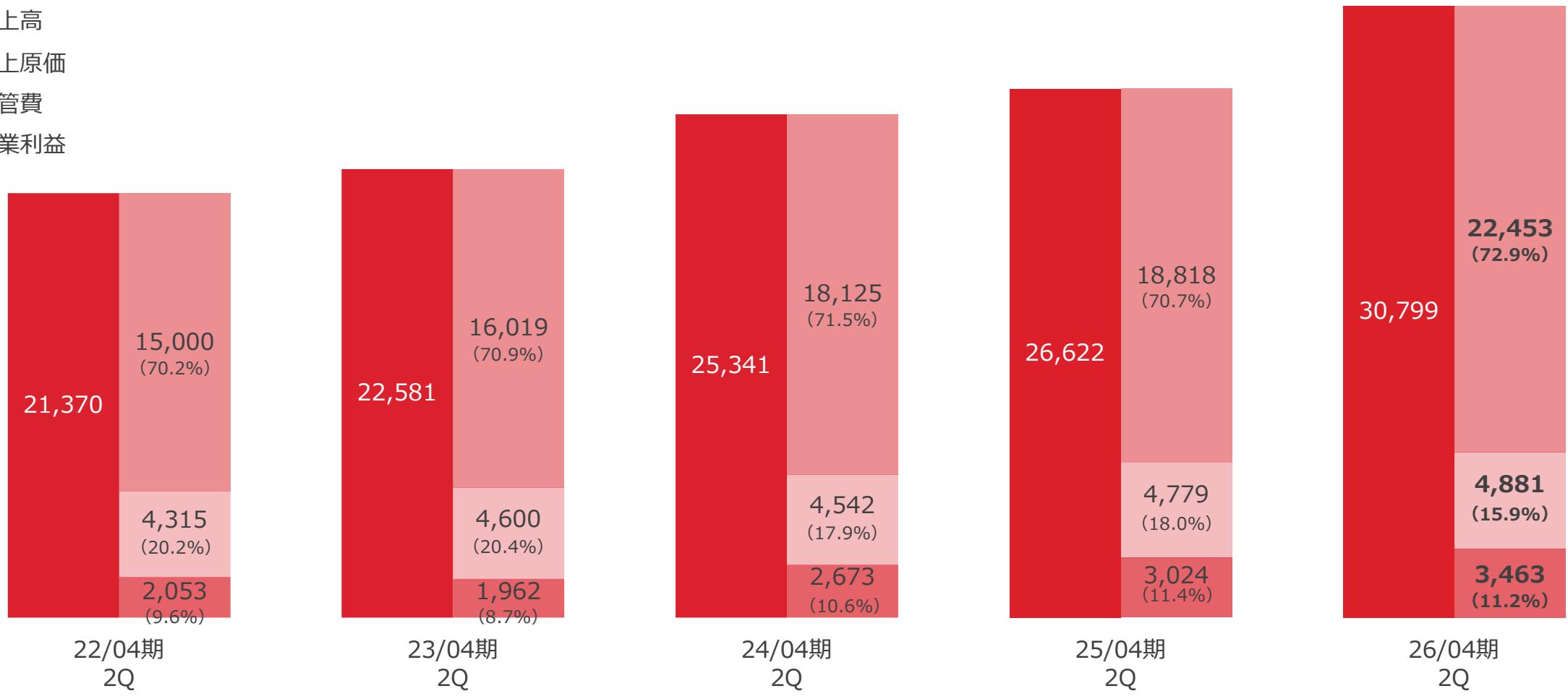
(単位：百万円)



成長を企図した施策に伴う売上原価の増加はあるものの、継続的な売上高の増加に加え、  
グループ一体運営推進による販管費の効率化により、営業利益も着実に伸長

(単位：百万円)

- █ 売上高
- 売上原価
- 販管費
- █ 営業利益



業績の堅調な進捗による利益剰余金の増加及び有利子負債の圧縮等により、  
自己資本比率は、20.3%に増加

(単位：百万円)

| 流動資産          | 負債              |
|---------------|-----------------|
| 34,104        | 32,022          |
| 現預金<br>20,677 | 有利子負債<br>21,750 |
| 固定資産<br>6,454 | 純資產<br>8,536    |

25/04期 期末

自己資本  
6,479百万円  
自己資本比率  
16.0%

| 流動資産          | 負債              |
|---------------|-----------------|
| 32,469        | 28,995          |
| 現預金<br>18,676 | 有利子負債<br>19,187 |
| 固定資産<br>6,626 | 純資產<br>10,100   |

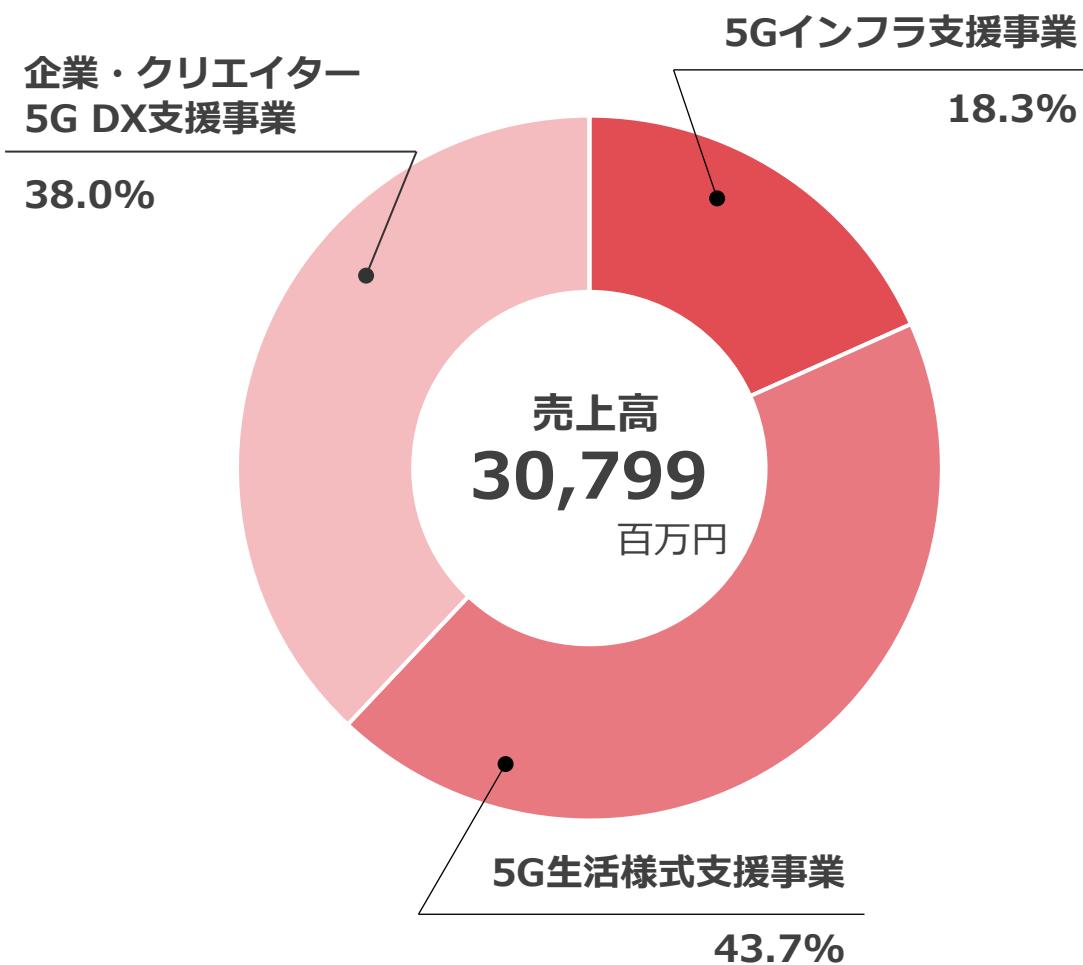
26/04期 2Q

自己資本  
7,944百万円  
自己資本比率  
20.3%

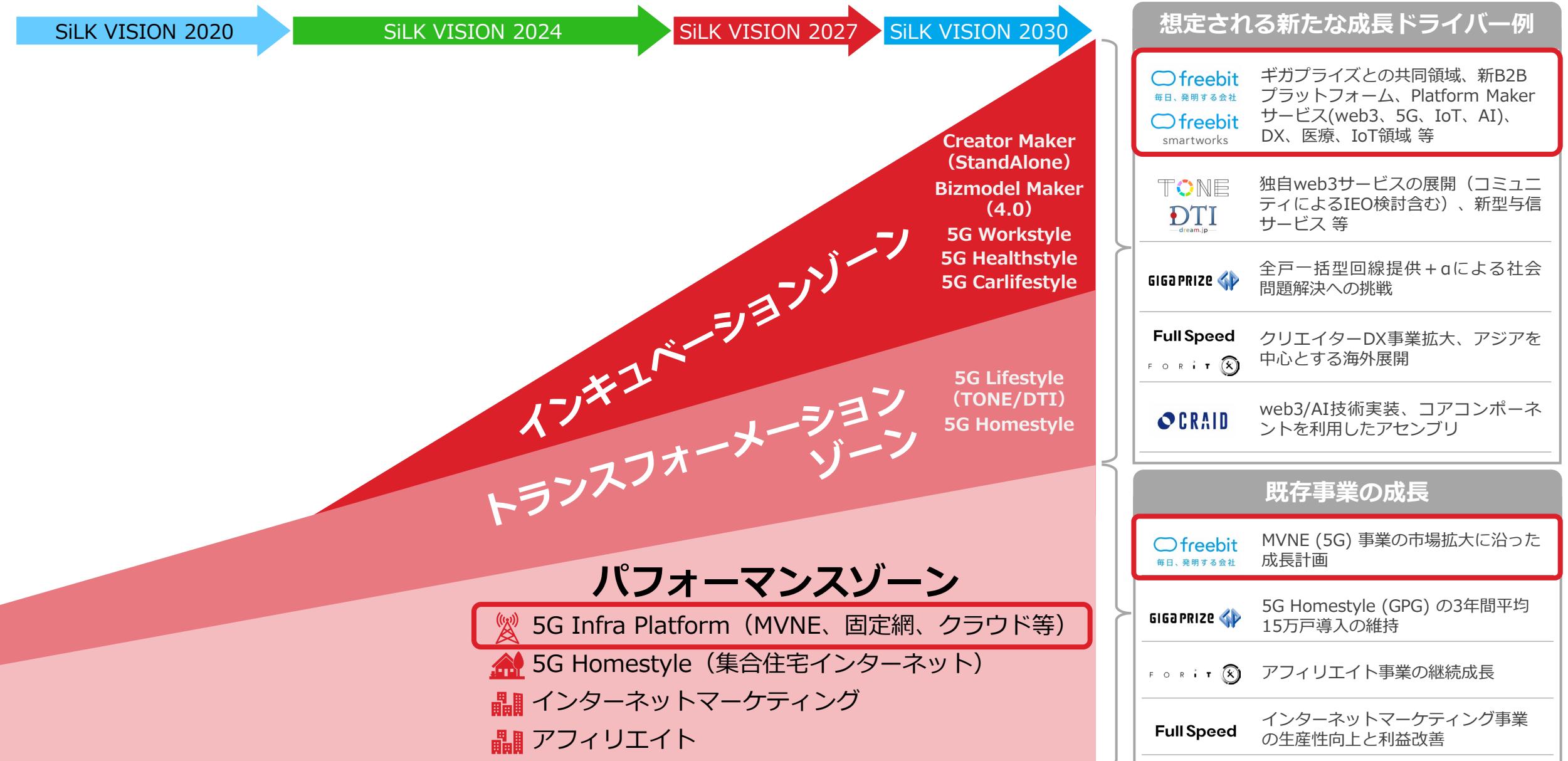
## 2. 2026年4月期 第2四半期 セグメント別業績

---

売上高は全セグメントにおいて堅調に進捗し増収、セグメント損益は企業・クリエイター5G DX支援事業は減益するも、5Gインフラ支援事業、5G生活様式支援事業は増益

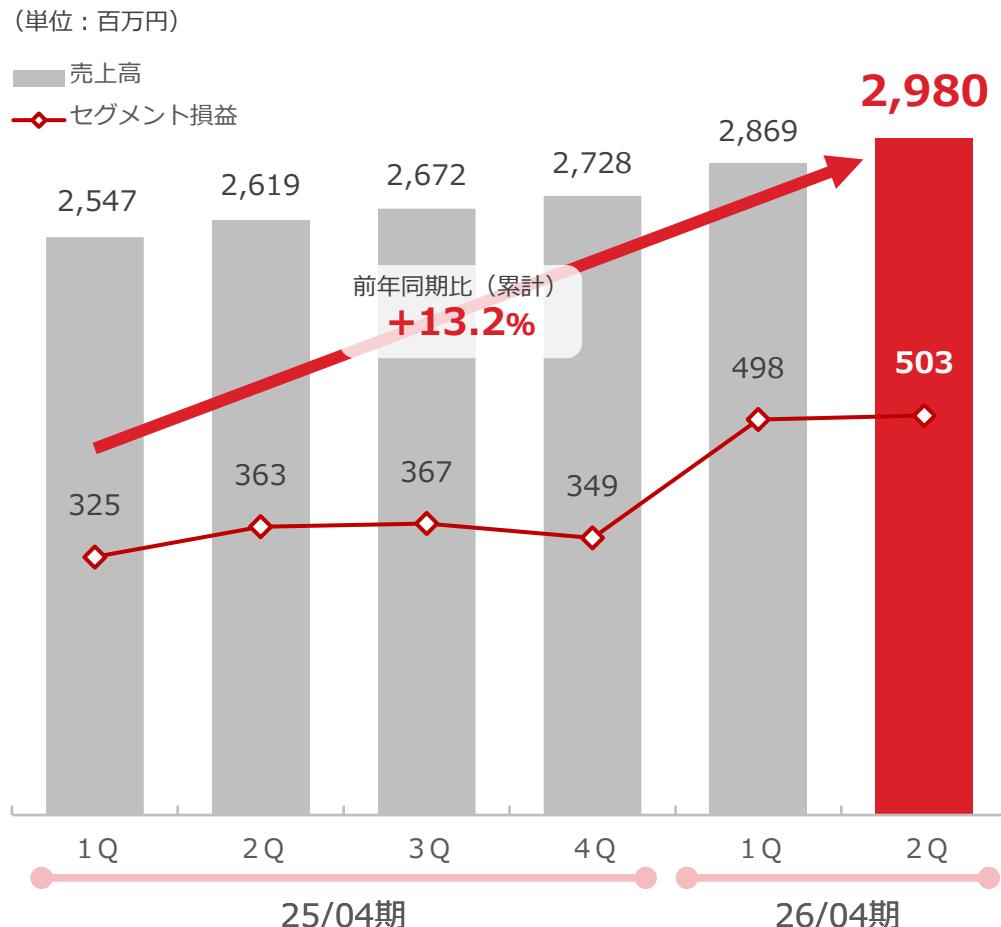


| セグメント              | 売上高                         | セグメント損益                    |
|--------------------|-----------------------------|----------------------------|
| 5Gインフラ支援事業         | 実績 5,850 百万円<br>YoY +13.2%  | 実績 1,001 百万円<br>YoY +45.3% |
| 5G生活様式支援事業         | 実績 13,977 百万円<br>YoY +10.8% | 実績 1,995 百万円<br>YoY +21.9% |
| 企業・クリエイター5G DX支援事業 | 実績 12,137 百万円<br>YoY +20.5% | 実績 469 百万円<br>YoY △33.8%   |



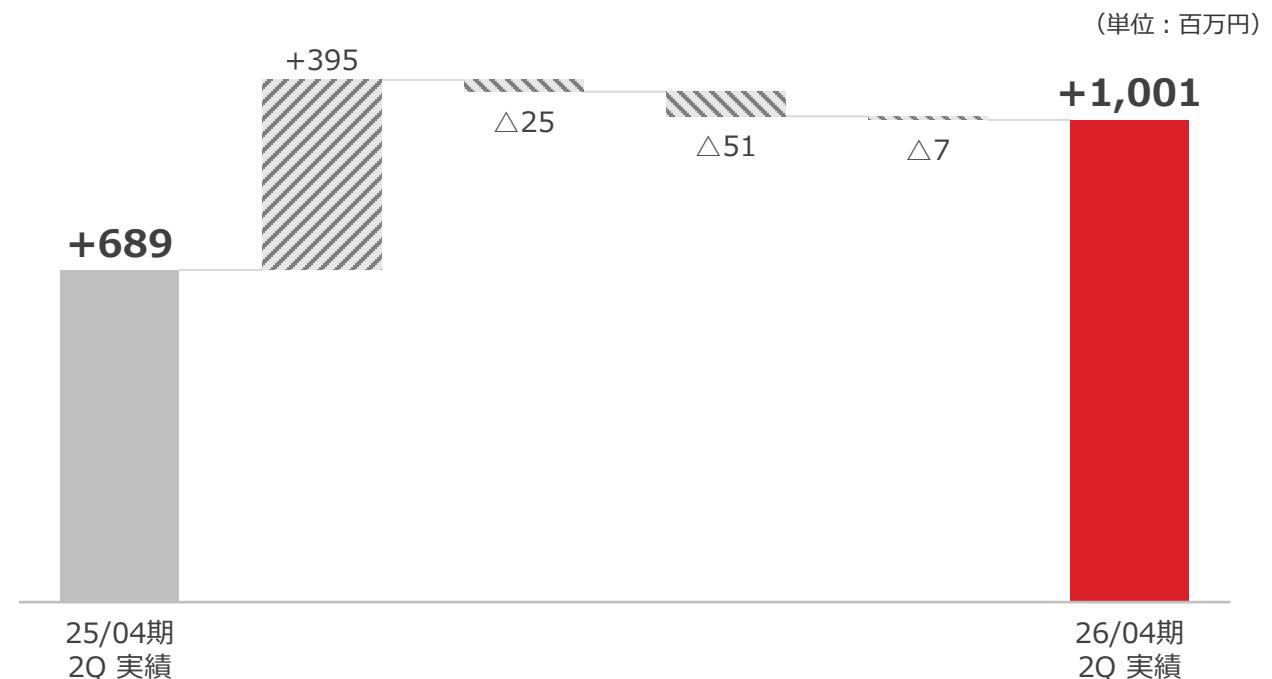
B2B2X(B/C)固定網のサービス利用減や人材強化等による共通費増はあったものの、  
B2B2X(B/C)モバイルのサービス利用増により、前年同期比 45.3%の利益増

## 売上高・セグメント損益



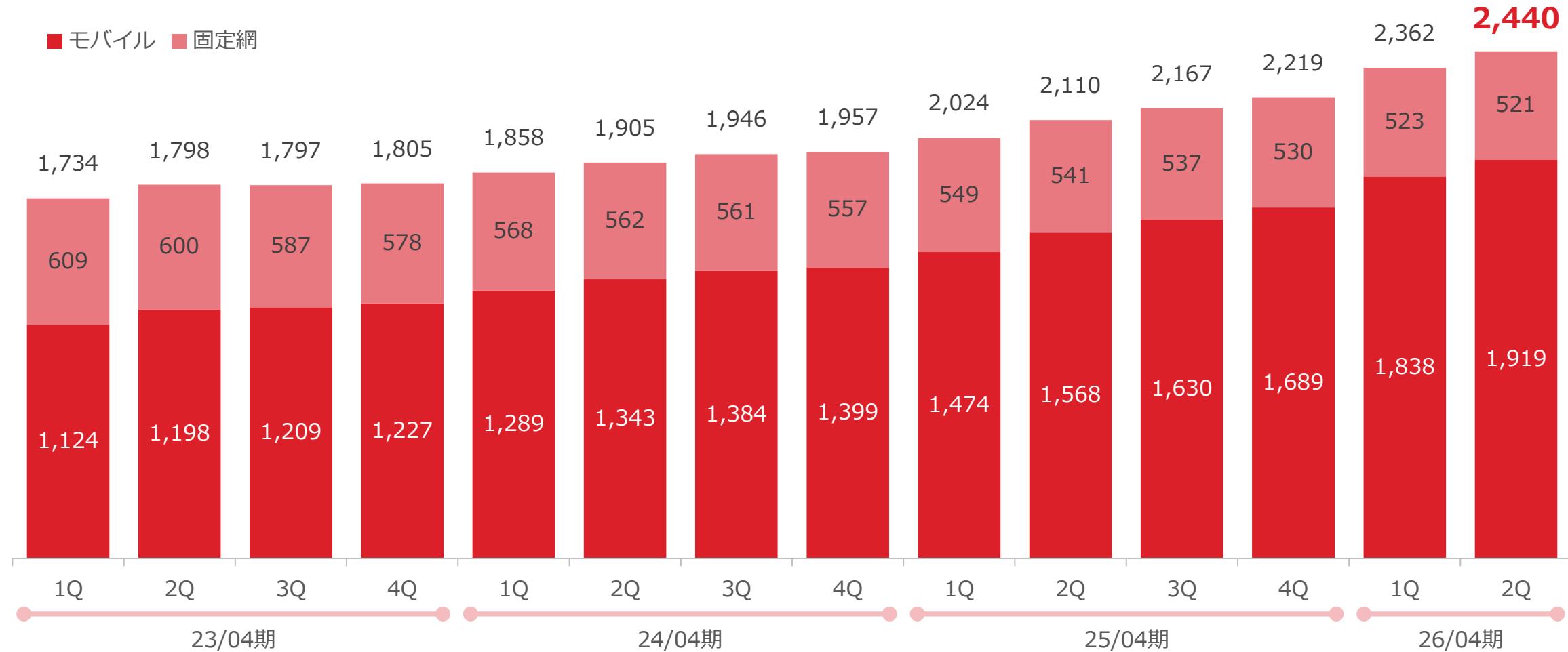
## セグメント損益前年同期比差異分析

- +395 B2B2X(B/C)モバイル：サービス利用増による利益増
- △25 B2B2X(B/C)固定網：サービス利用減による利益減
- △51 人材強化等による共通費増
- △7 その他



B2B2X(B/C)固定網は減少傾向にあるものの、B2B2X(B/C)モバイルは堅調に推移し、  
安定的な収益基盤を構築

(単位：百万円)

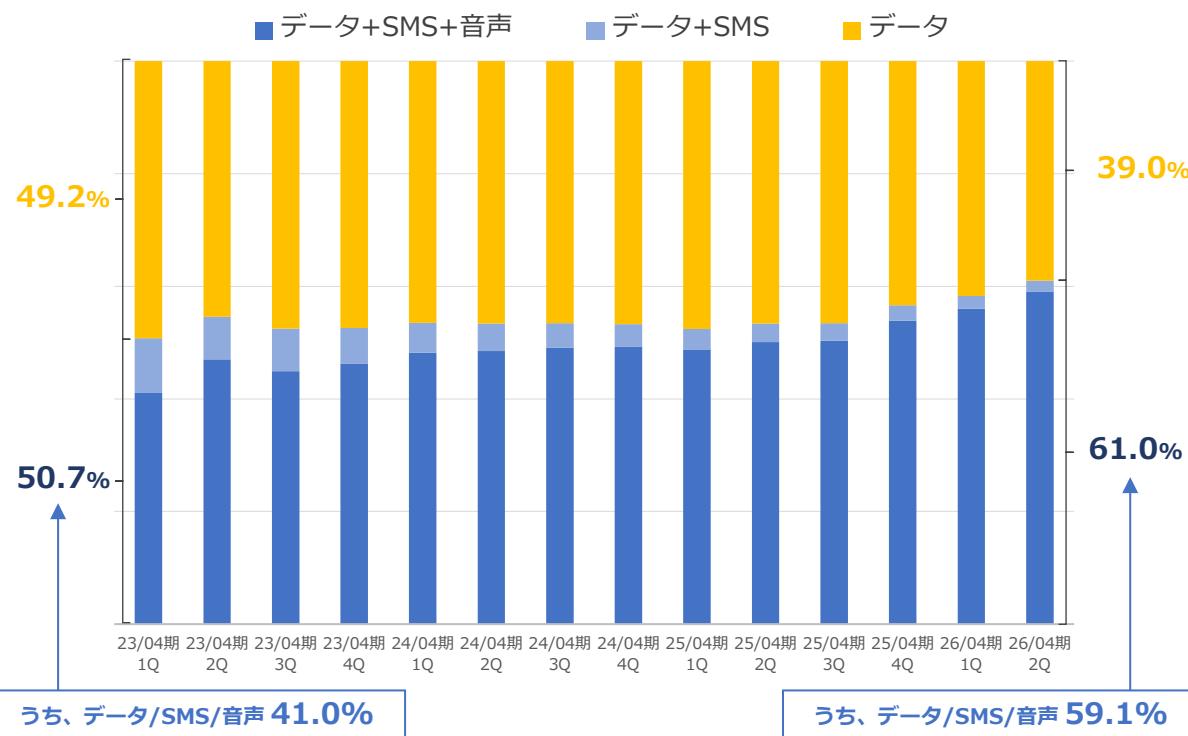


## freebit MVNO Pack

回線、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザーサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、MVNO事業者が自社ブランドのモバイル通信サービスを独自プランでエンドユーザーに提供するためのMVNO支援サービス

### ■販売SIMの構成比推移

付加価値の高い「データ+SMS+音声」の販売数増加傾向が継続し、売上高の伸長に貢献



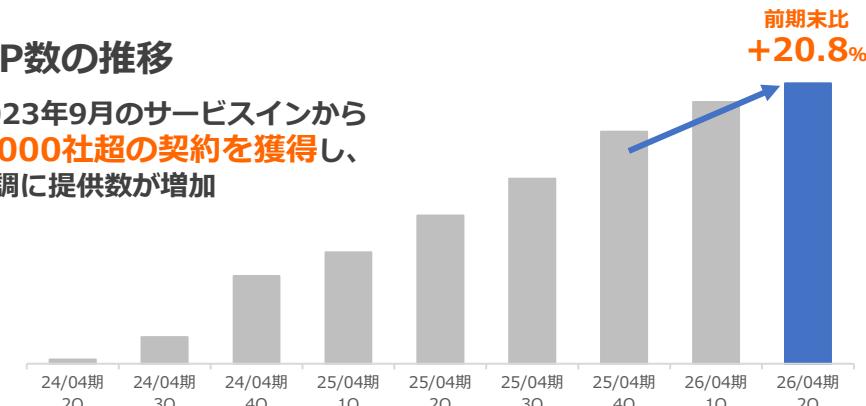
## freebit Business (法人向け直販)



固定IPアドレスを使って外出先から簡単・高セキュリティに社内サーバーにアクセスできる、契約プロバイダや通信環境に依存しない、どこにでも持出し可能な固定IPアドレスサービス

### ■提供IP数の推移

2023年9月のサービスインから  
**1,000社超の契約を獲得し、**  
順調に提供数が増加

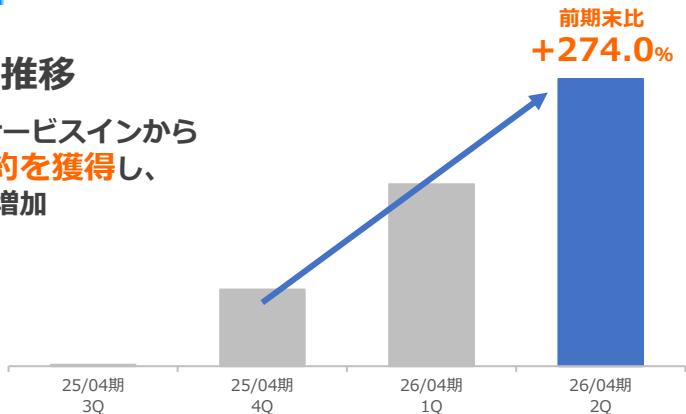


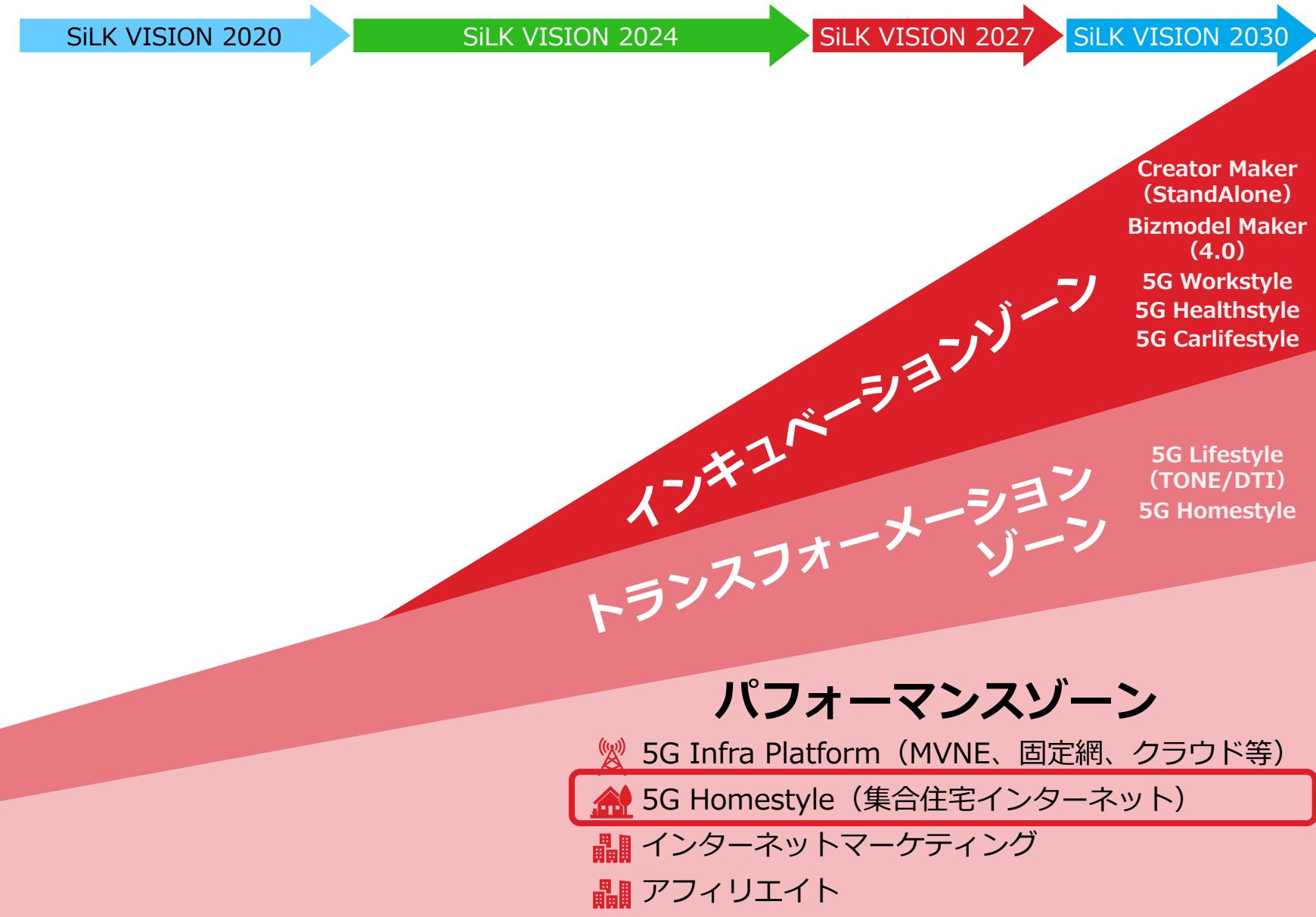
## freebit mobile Biz 通称：フリーモ

プライベート用とビジネス用の回線を1台の端末で利用可能にする法人向け5G対応SIMサービス

### ■提供SIM枚数の推移

2025年1月のサービスインから  
**300社超の契約を獲得し、**  
順調に提供数が増加





## 想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社  
ギガプライズとの共同領域、新B2B  
プラットフォーム、Platform Maker  
サービス(web3、5G、IoT、AI)、  
DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信  
サービス 等



全戸一括型回線提供+αによる社会  
問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、アジアを  
中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 既存事業の成長



MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った  
成長計画



5G Homestyle (GPG) の3年間平均  
15万戸導入の維持



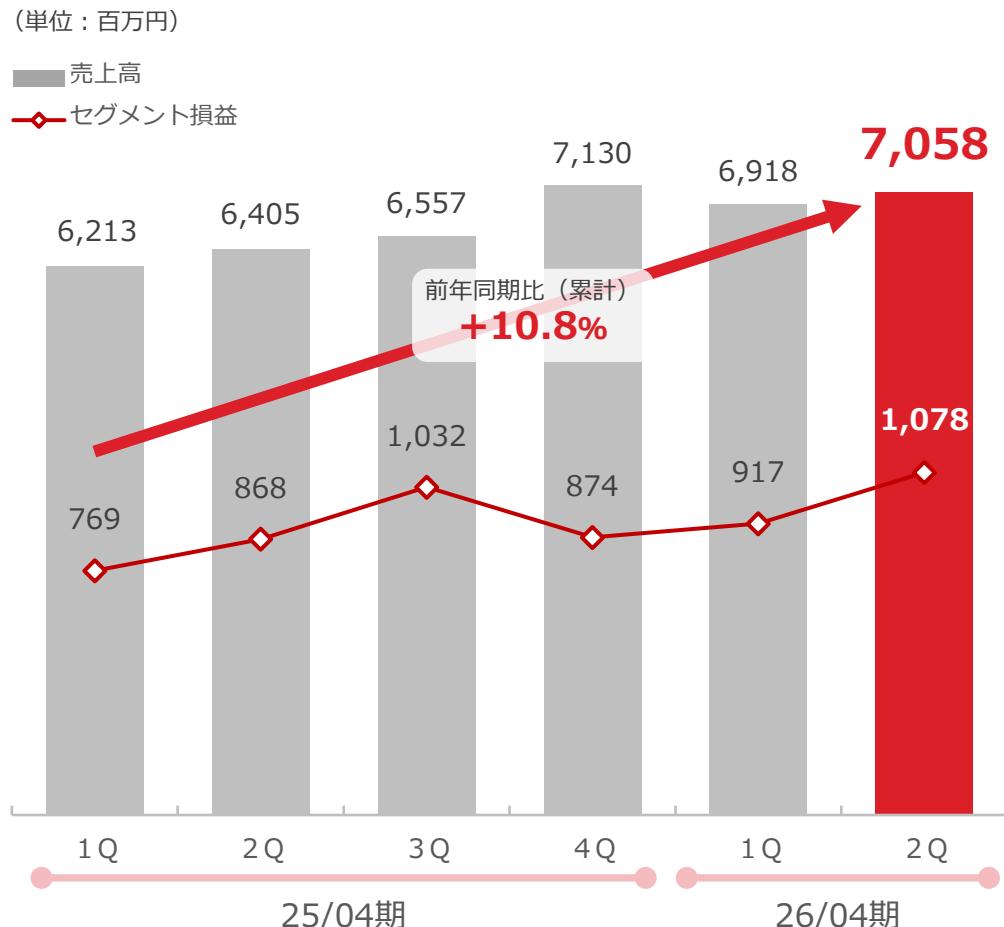
アフィリエイト事業の継続成長



インターネットマーケティング事業  
の生産性向上と利益改善

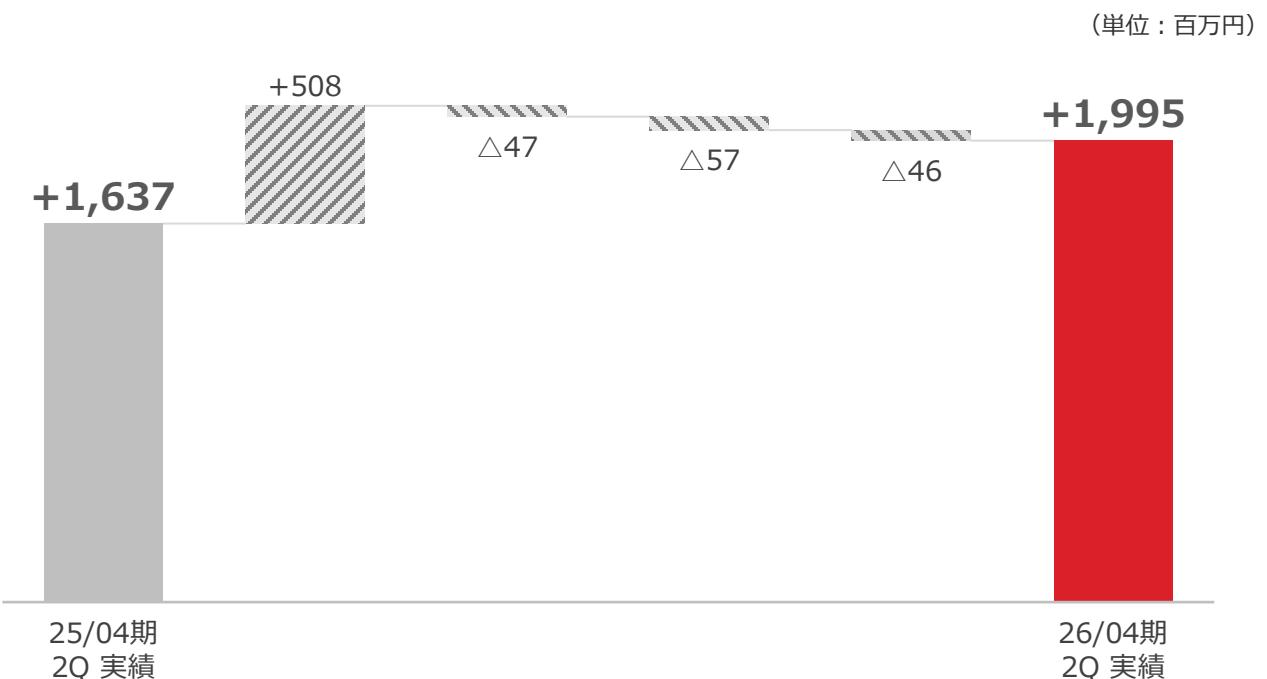
5G Lifestyle (DTI) の固定網の利用減やweb3関連への投資等はあったものの、  
5G Homestyle (GPG) の順調な推移により、前年同期比 21.9%の利益増

## 売上高・セグメント損益



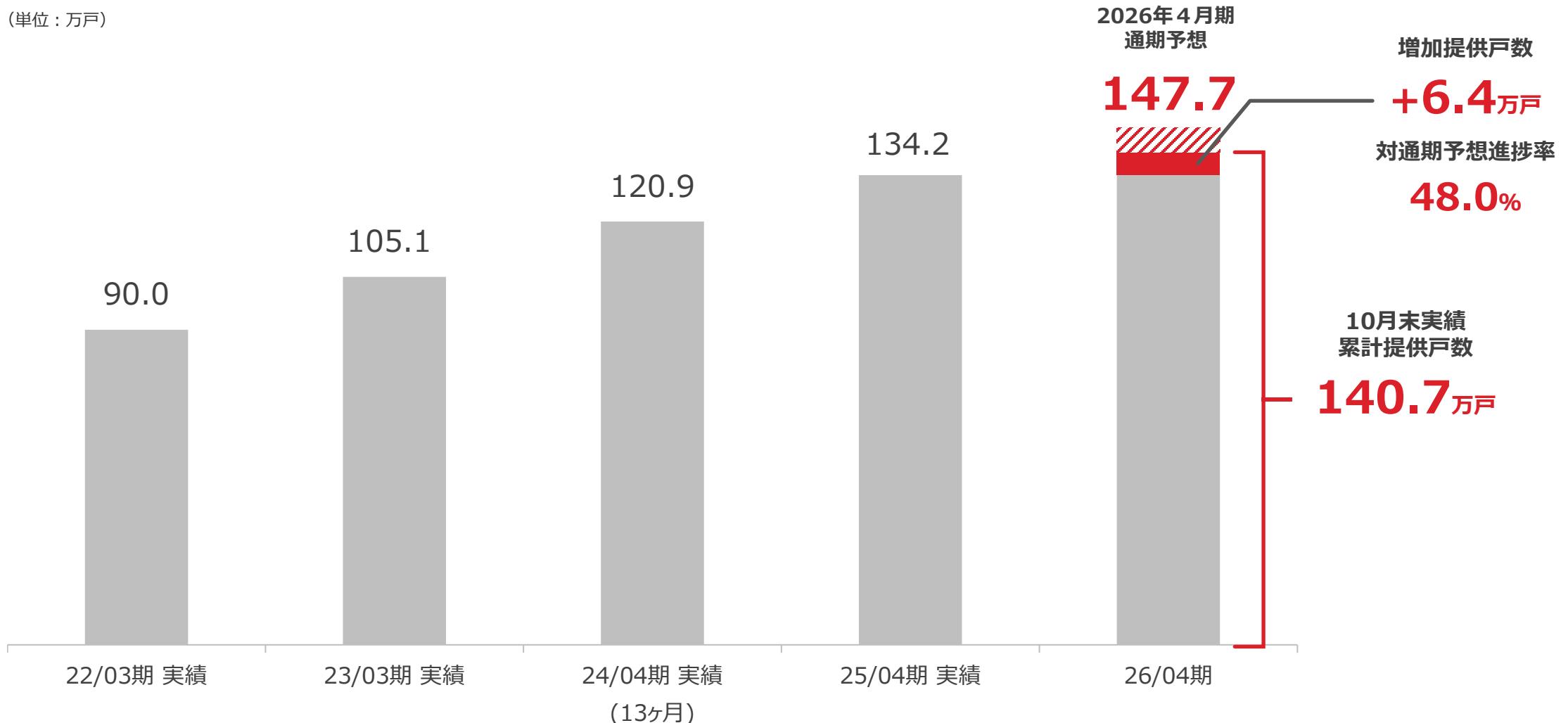
## セグメント損益前年同期比差異分析

- +508 5G Homestyle (GPG) の売上増による利益増
- △47 5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減
- △57 web3関連プロジェクトへの投資等
- △46 その他



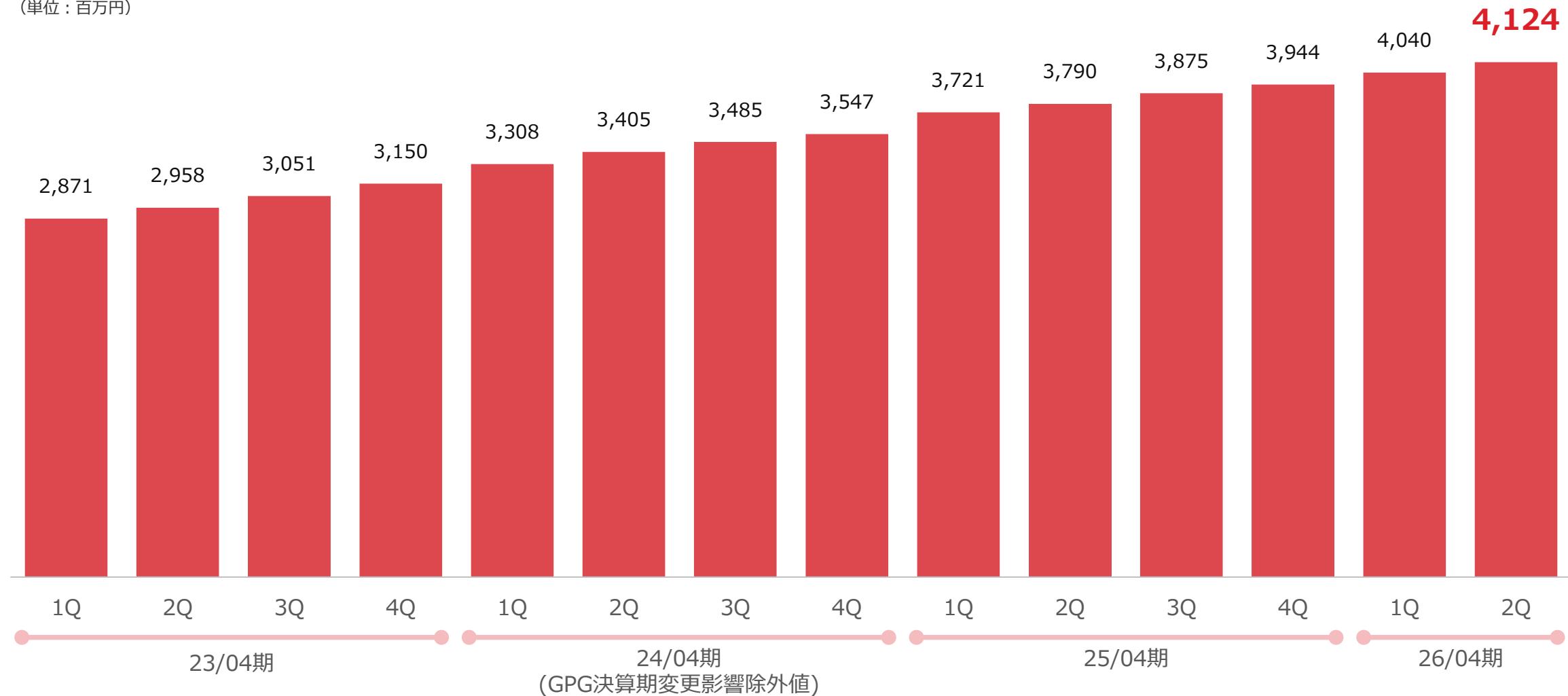
5G Homestyle (GPG) の重要指標である集合住宅向けISPサービスの提供戸数は、  
前期末（134.2万戸）比 6.4万戸増の累計140.7万戸と堅調に推移

(単位：万戸)



## 5G Homestyle (GPG) における集合住宅向けISPサービスのストック収益は順調に増加 継続的な成長への収益基盤を確立

(単位：百万円)



One freebit

- Giga-speed for freedom -

## ギガプライズ、集合住宅向け「デジタルサイネージ」のテスト導入を開始、 グループ会社であるクライドとの連携で新たな価値創出を目指す

 マンションサイネージとは？

マンション共用部に設置される電子掲示板（デジタルサイネージ）のこと



▲ 設置イメージ ▼



### ① ペーパーレス化でスマートなマンションライフを実現

-  紙掲示・回覧板をデジタル化し、情報伝達が迅速・正確に
-  管理会社からのお知らせ、清掃 / 点検予定を即時表示・更新
-  防災・防犯など生活に役立つ情報も配信可能で利便性・安全性向上
-  遠隔で複数物件を一括管理し、管理効率が大幅向上
-  共用部という高接触エリアで広告効果も最大化



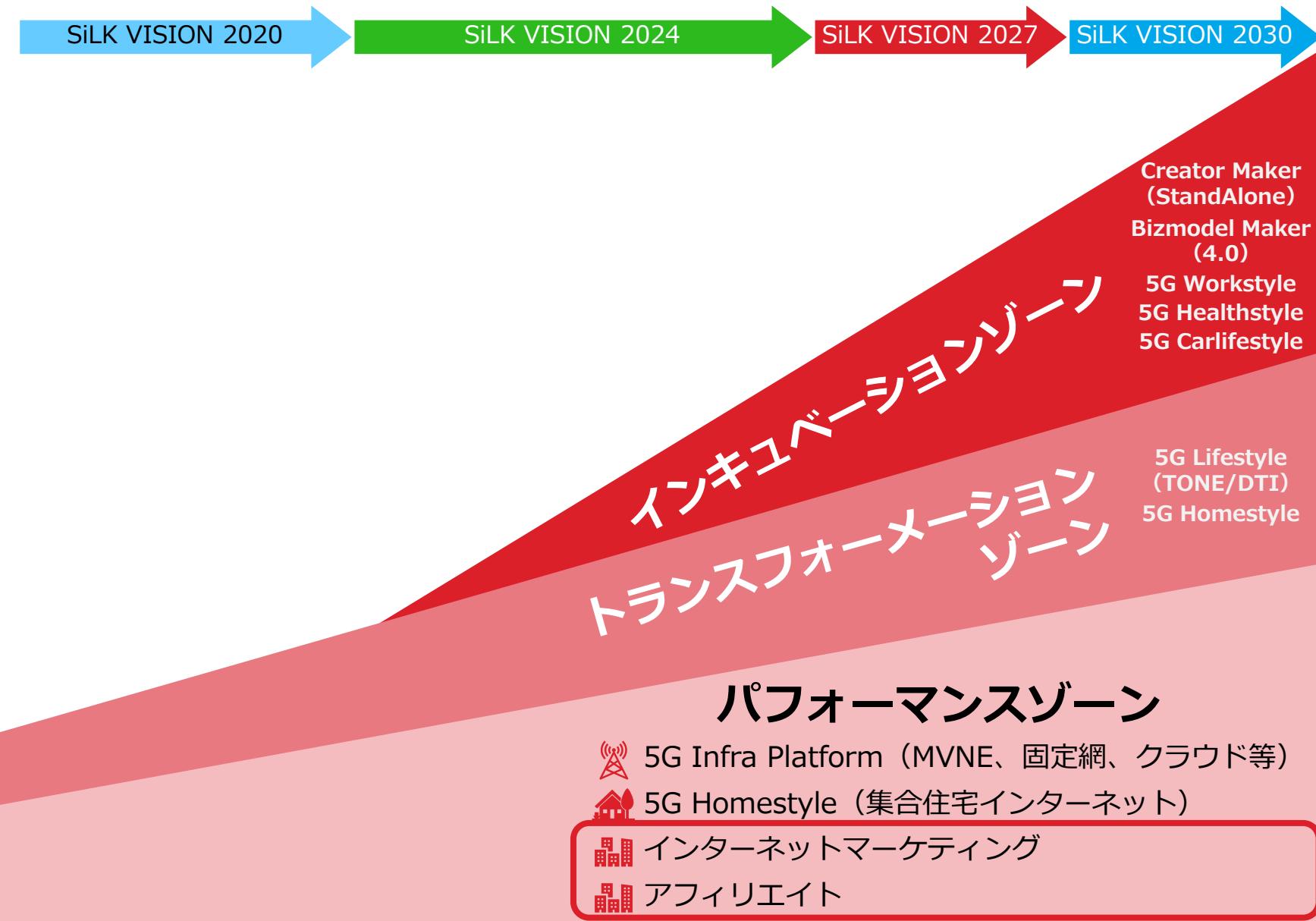
入居者・管理会社・広告主の三者をつなぐ新しいコミュニケーションツールで安心・快適な住環境づくりへ貢献

### ② お客様に最適なサービスを追求（当社のスタンス）

-  集合住宅向けISPサービスを設計～サポートまでワンストップ提供
-  本件は顧客ニーズを捉えた新たなIoTソリューション
-  物件価値を高める付加価値創造への取り組みのひとつ



ニーズ・変化に応える技術・サービスの組み合わせで住環境を良くし、企業価値向上と持続的成長を目指す



## 想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2B  
プラットフォーム、Platform Maker  
サービス(web3、5G、IoT、AI)、  
DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信  
サービス 等



全戸一括型回線提供+αによる社会  
問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、アジアを  
中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 既存事業の成長



MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った  
成長計画



5G Homestyle (GPG) の3年間平均  
15万戸導入の維持



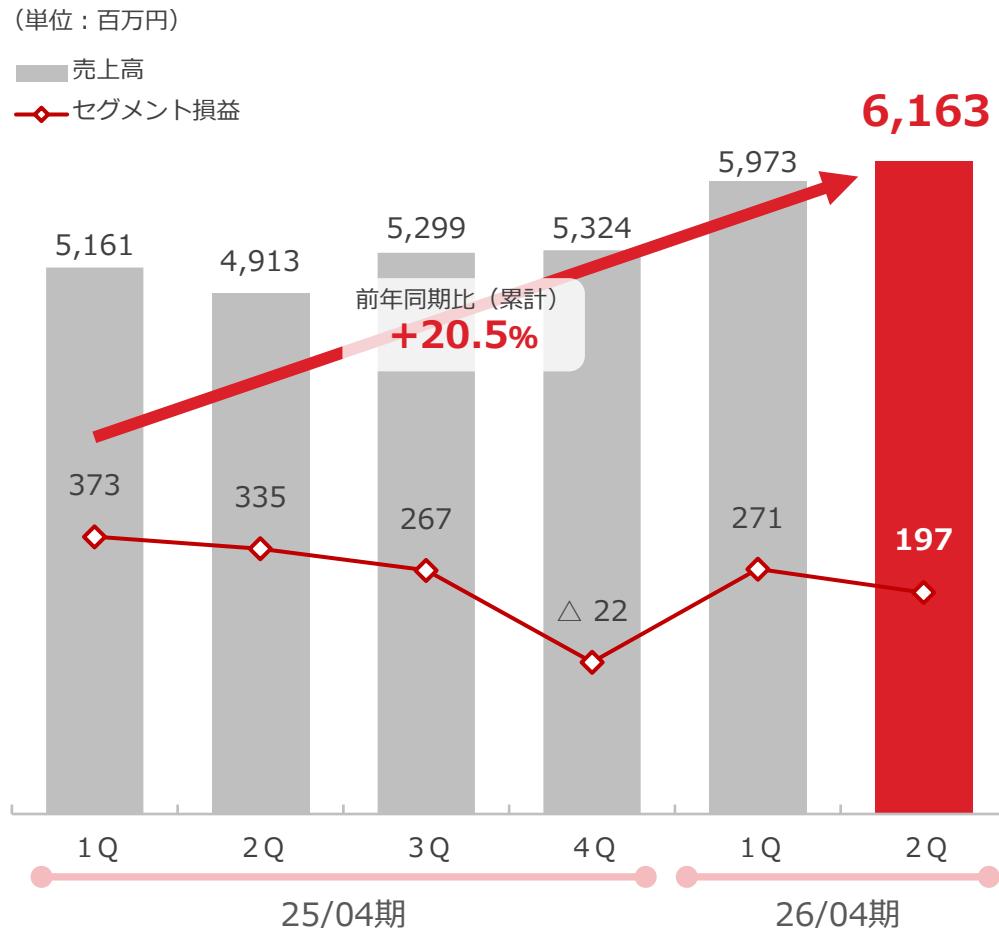
アフィリエイト事業の継続成長



インターネットマーケティング事業  
の生産性向上と利益改善

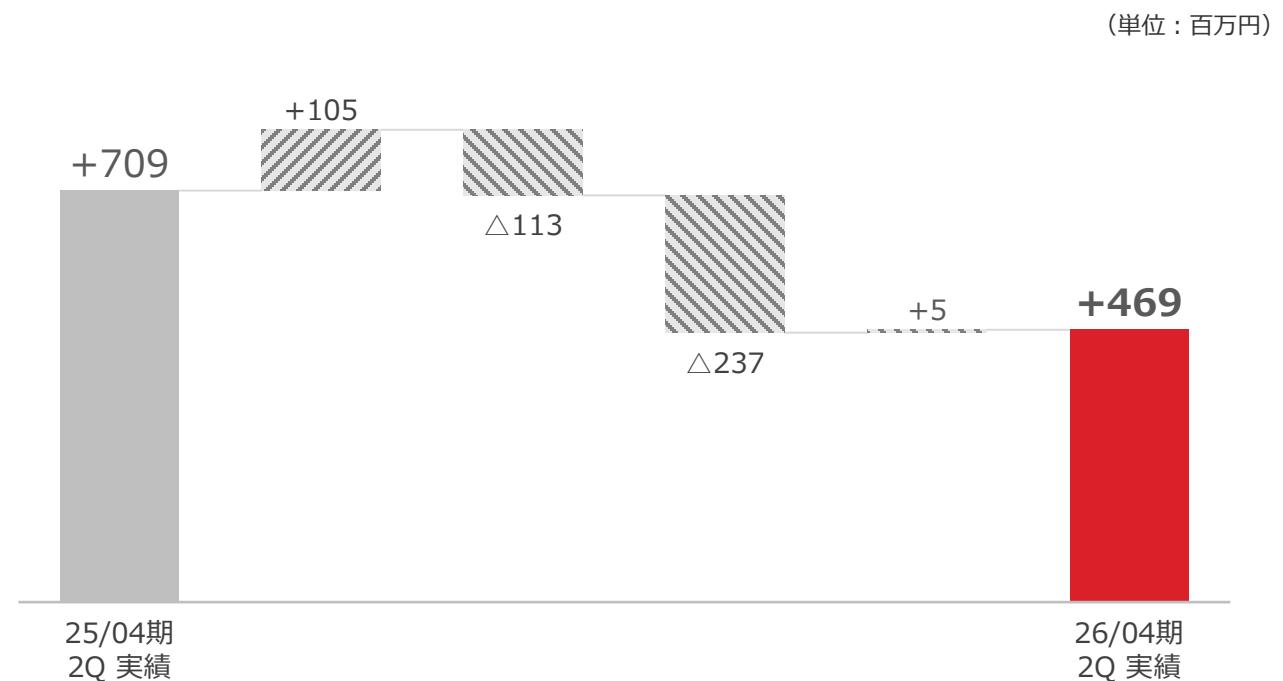
売上高は国内アフィリエイト事業を中心に拡大（前年同期比：20.5%増）  
成長を企図した先行投資等により、通期での計画達成に向けて進捗中

## 売上高・セグメント損益



## セグメント損益前年同期比差異分析

- +105 国内アフィリエイト等の売上増による利益増
- △113 国内事業の拡大に向けた広告費等の販管費増
- △237 グローバルの売上構成変更及び事業基盤構築への先行投資
- +5 その他



# StandAlone

5G/web3時代におけるファンコミュニティ形成の拡大を目指す

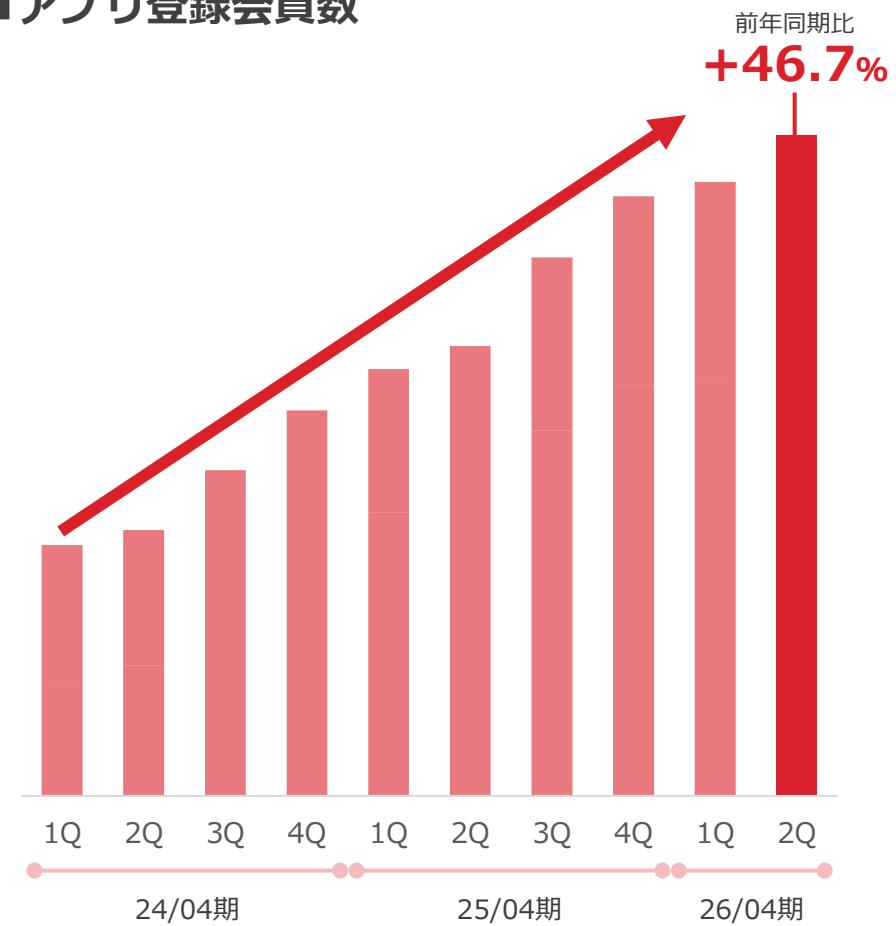
■ 「StandAlone」リリース一例



川島零士  
AmeRin Garden

, etc.

■ アプリ登録会員数



## フルスピード、TikTok Shop支援サービスを提供開始 アカウント開設から商品登録、コンテンツ制作・PR企画まで一気通貫でサポート

### TikTok Shopとは

#### ▶ 動画視聴から購入までをアプリ内で完結できる次世代EC

TikTok 月間利用数

世界

10億人

国内

950万人超

TikTok 利用者世代

10~40代中心



シームレスな購買導線



従来のECサイトではリーチが難しかった若年層(10~30代)に  
効率的にアプローチ可能

▶ 高いCVR (コンバージョン率) とリピーター獲得が期待できる

### ■ サービス概要—TikTok Shop 開設・運用支援—

株式会社フルスピード (FullSpeed) / GrowthSeed<sup>※</sup>が、  
TikTok上での「TikTok Shop」開設から運用までをワンストップで支援



TikTok Shop  
アカウント開設

- 開設に必要な全工程を代行  
(登録・審査手続きから商品登録、決済設定まで)
- 最短でビジネスを開始**



Shopify EC連携

- 既存のShopifyとのデータ連携サポート
  - 在庫・商品管理や注文処理を自動化
- 運営効率を大幅向上**



コンテンツ制作・  
投稿運用

- 商品PR、コンテンツ制作  
(ショート動画、投稿、ライブ配信まで)
- 売上直結の戦略的運用**



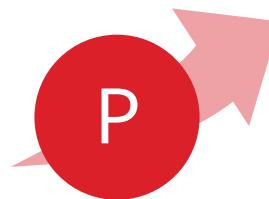
クリエイター /  
インフルエンサー活用

- クリエイター・インフルエンサーの選定
  - 効率的なPR企画・実行
- 認知拡大から購買促進までサポート**

※Growth Seed (グロースシード) : 株式会社フルスピードが提供するマーケティング支援ブランド

## web3時代の新しいステークホルダーコミュニティ「フリービット株主DAO」にて、 web3型独自ポイントシステム「TONE Coin」の活用を拡大し“リアル価値株主還元”

株主優待における価値還元として「TONE Coin」の活用を拡大し、「フリービット株主DAO」にご参加の株主様を対象に、「フリービット・プレミアム優待俱楽部」のポイントが**最大2倍**になる特典を開始！



**通常の優待ポイントが  
大幅アップ**

ポイントアップは保有株式数に応じ、  
最大**2倍**のポイントアップが可能



### フリービット株主DAO

株主様のスマホがブロックチェーンの1つとなり、  
お手元でweb3を簡単にご体験いただける  
**web3スターターキット**です

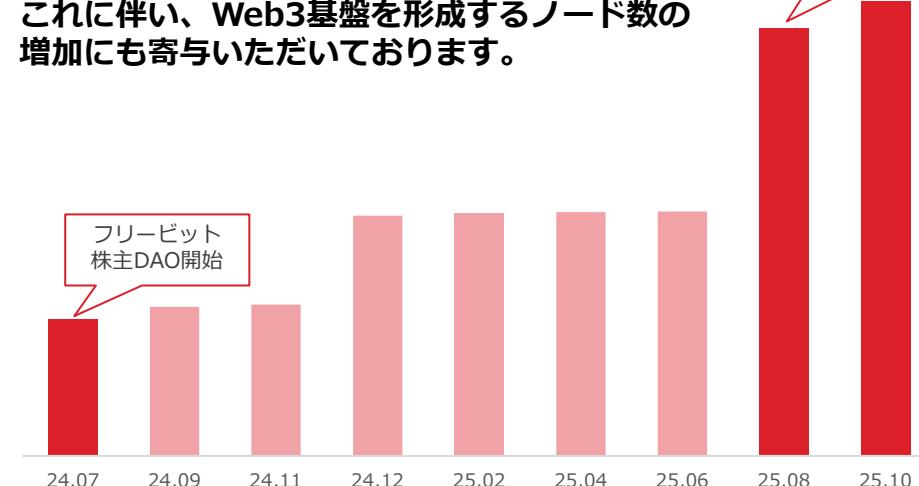
「フリービット・プレミアム優待俱楽部」のポイントアップは、  
以下の保有株式数に応じたポイントアップ率となります。

| 保有株式数        | 通常ポイント   | ポイントアップ         | 倍率        |
|--------------|----------|-----------------|-----------|
| 500～999株     | 3,000pt  | <b>4,500pt</b>  | 1.5倍      |
| 1,000～9,999株 | 6,000pt  | <b>10,200pt</b> | 1.7倍      |
| 10,000株以上    | 10,000pt | <b>20,000pt</b> | <b>2倍</b> |

こだわりの雑貨商品など4,000種類  
以上の優待商品と交換いただけます

7月の公表以来、「フリービット株主DAO」に  
ご参加いただく株主様も倍増いたしました。  
これに伴い、Web3基盤を形成するノード数の  
増加にも寄与いただいております。

ポイント  
還元施策開始



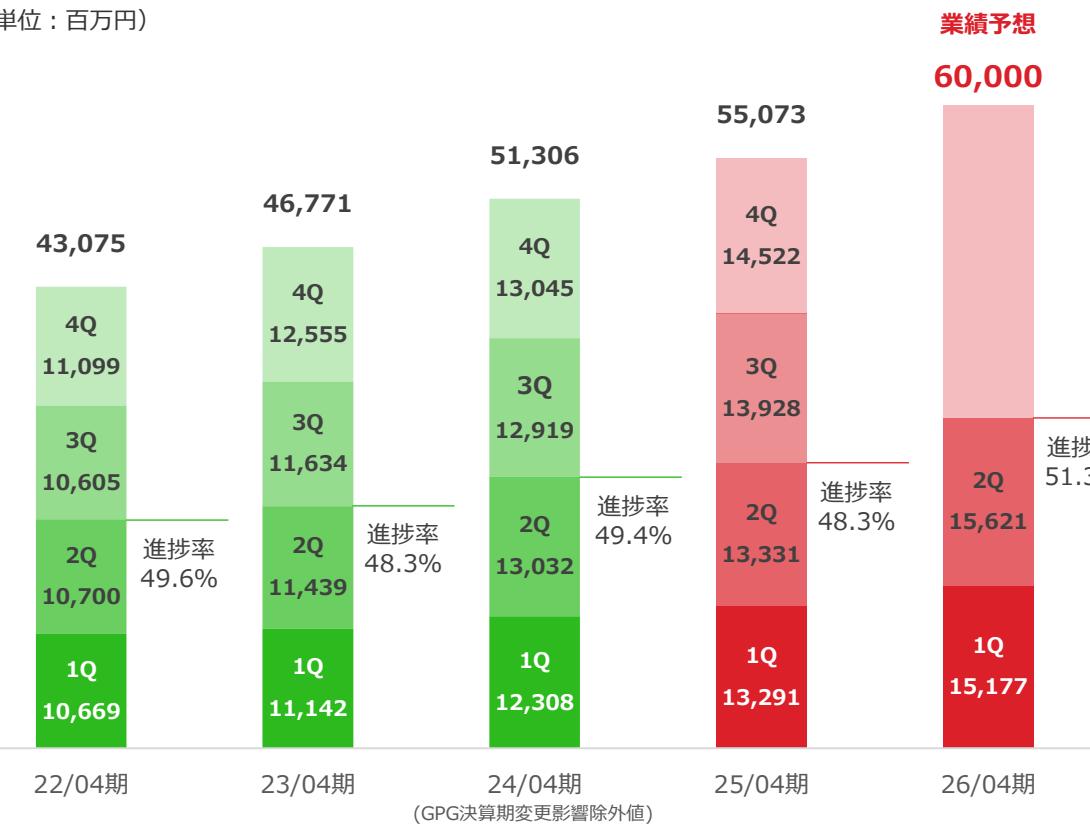
### **3. 2026年4月期 第2四半期 連結業績進捗**

---

2026年4月期 第2四半期の売上高・営業利益は、通期業績予想に対し堅調に推移

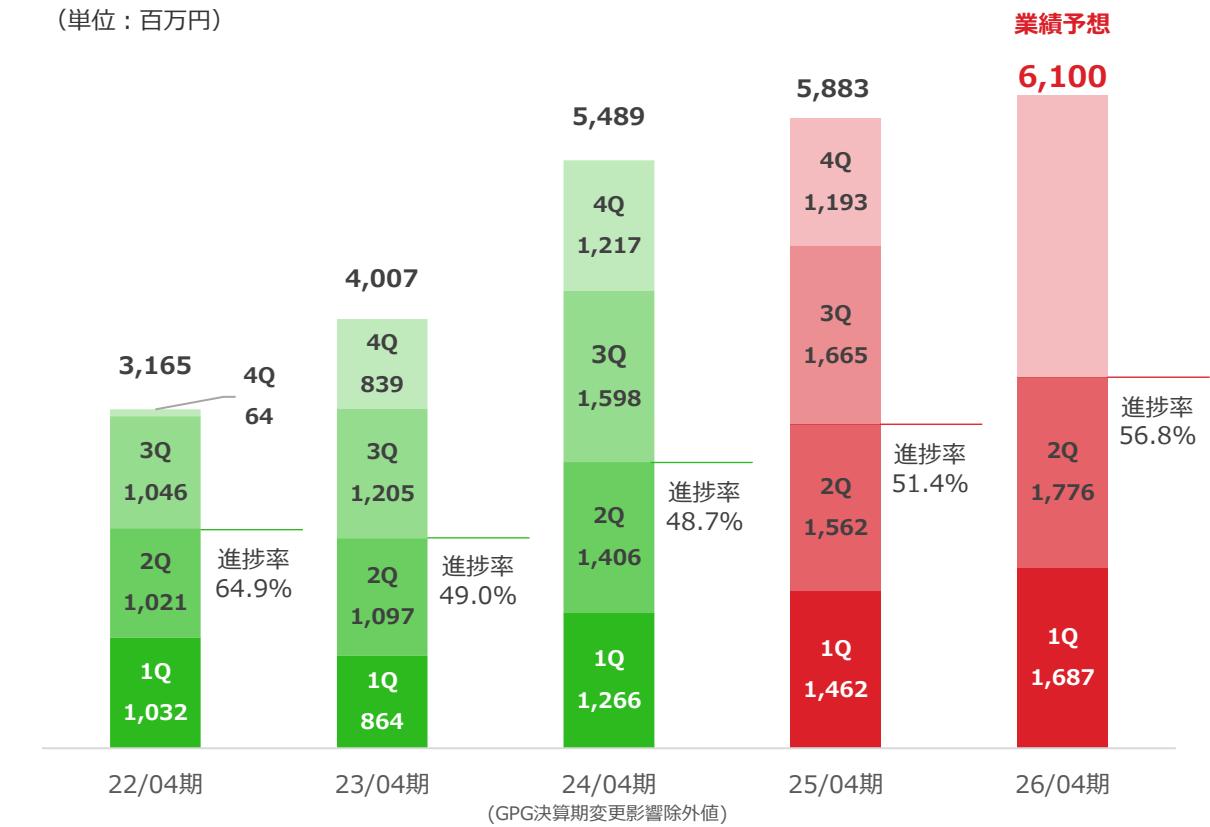
壳上高

(単位：百万円)

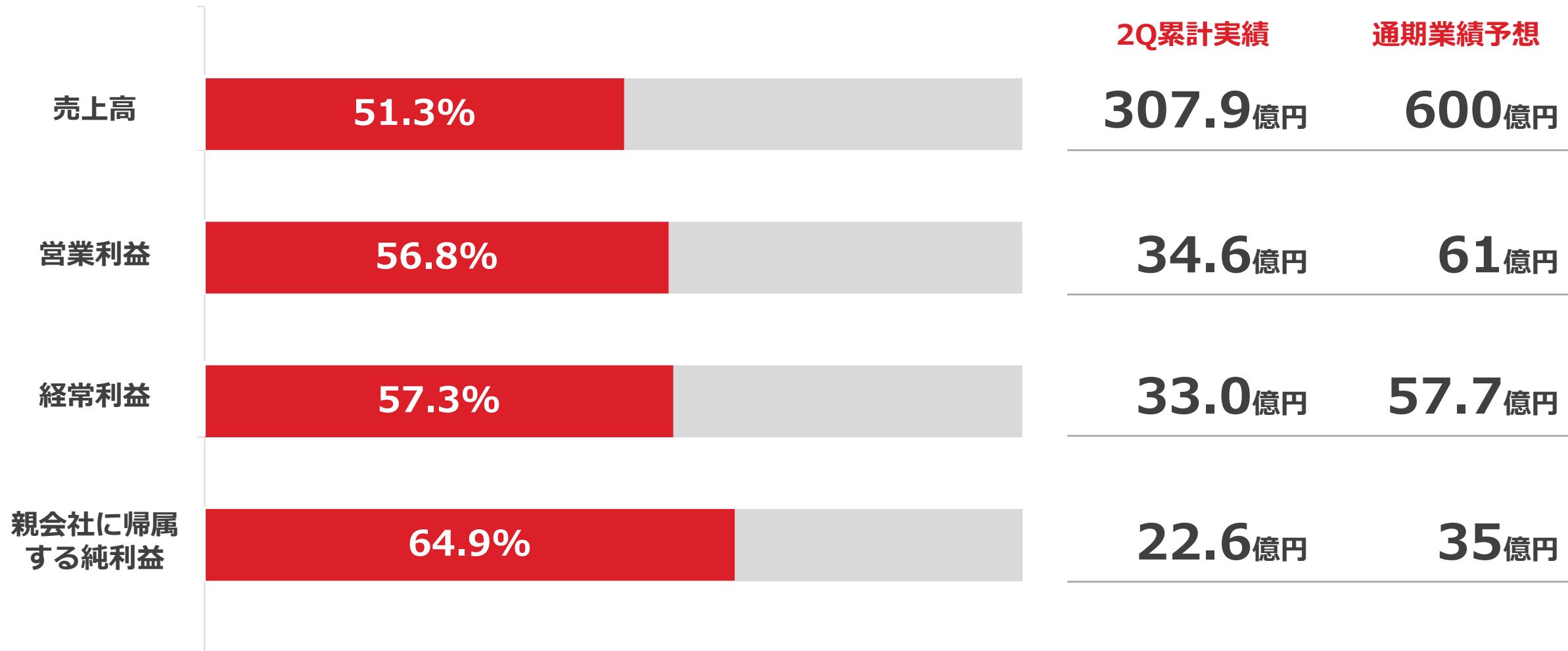


營業利益

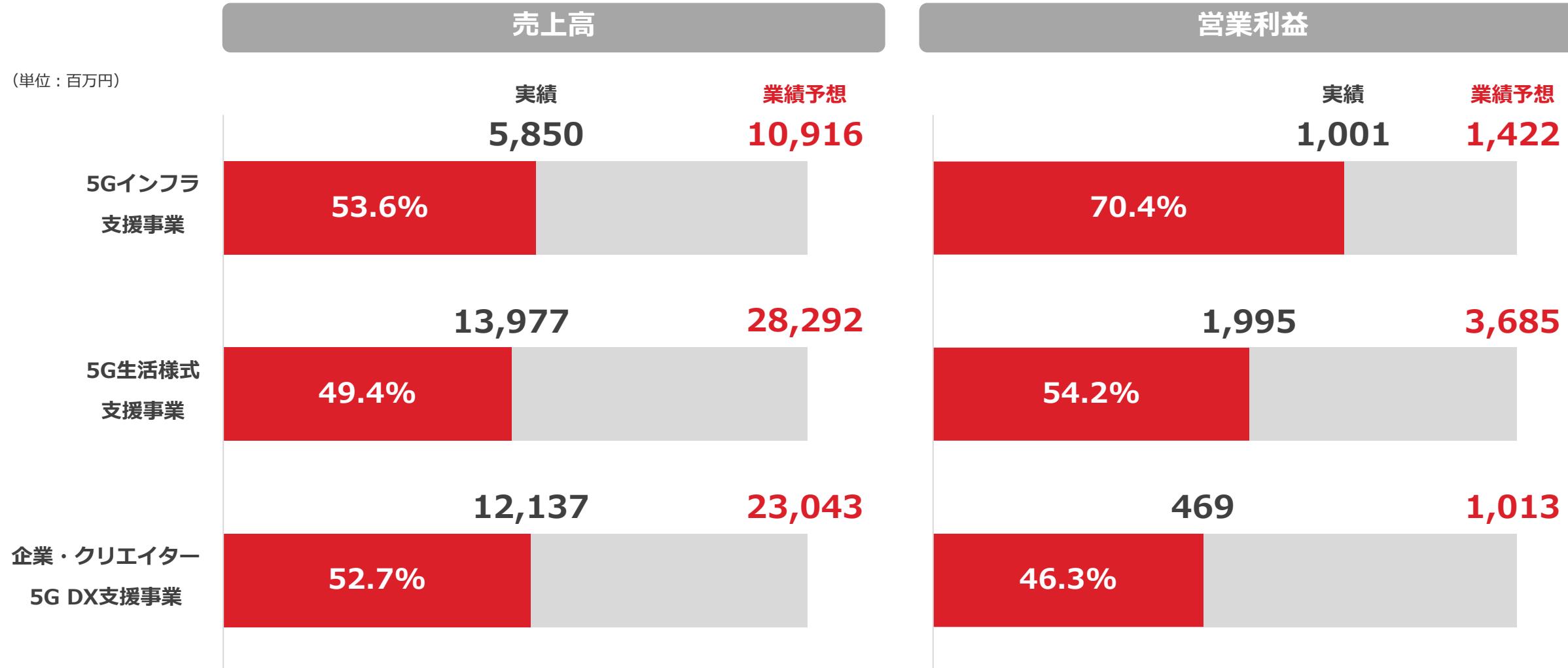
(単位：百万円)



売上高及び各段階利益の全てにおいて堅調に推移。3Q以降も想定通りに進捗する見通し



全セグメントにおいて、売上高及びセグメント利益ともに堅調に推移  
3Q以降も想定通りに進捗する見通し



**SiLK VISION**  
**2027**

信用・技術



**born in the Garage**

# 2021年から2030年にかけての10カ年計画

SiLK VISION  
2024



from The Garage again.

SiLK VISION  
2027



from The Garage again.

SiLK VISION  
2030



from The Garage again.

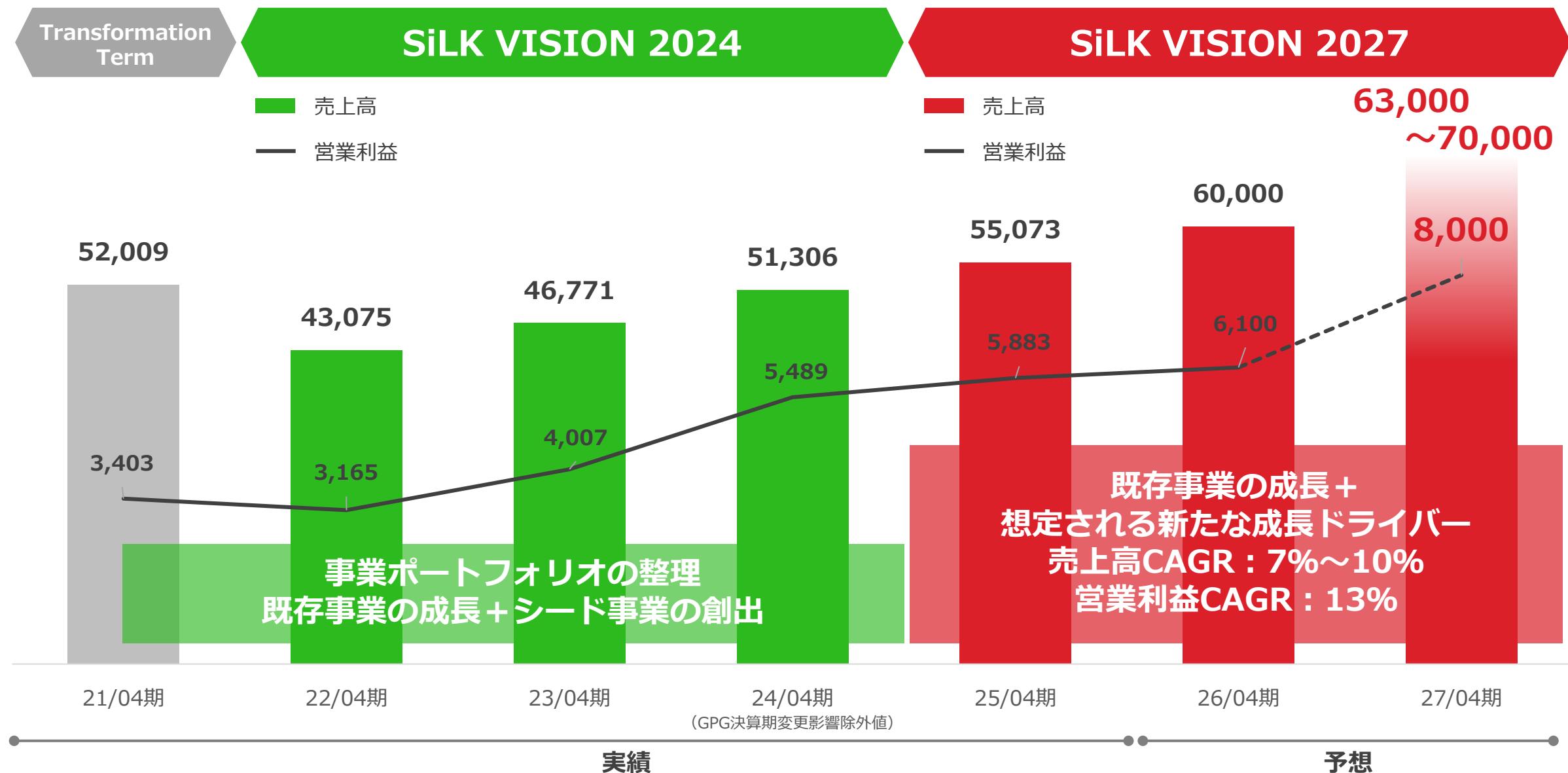
Pre  
**5G/web3**  
“Setup”

Core  
**5G/web3**

**6G/web4**  
**Standby**

# 『SiLK VISION 2027』売上高/営業利益目標

(単位：百万円)



# One freebit

– Giga-speed for freedom –



Full Speed





毎日、発明する会社

※ すべてのブランド、製品名、会社名、商標、サービスマークは各社に権利が帰属します。

## 4. Appendix

---

| 会社概要    |                                | 沿革        |  |
|---------|--------------------------------|-----------|--|
| 会社名     | フリービット株式会社 (FreeBit Co., Ltd.) | 2000年 5月  | 設立                                       |
| 本社所在地   | 東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー         | 2007年 3月  | 東証マザーズ上場                                 |
| 代表者     | 代表取締役社長CEO兼CTO 石田 宏樹           | 2007年 8月  | 連結子会社化：(株)ドリーム・トレイン・インターネット<以下、DTI>      |
| 設立      | 2000年5月1日                      | 2009年 3月  | 連結子会社化：(株)ギガプライズ                         |
| 資本金     | 45億14百万円                       | 2010年 8月  | 連結子会社化：(株)フルスピード                         |
| 従業員数    | 連結：873名／単体：255名（2025年4月期）      | 2015年 1月  | MVNO事業子会社設立：フリービットモバイル(株)<br>(現DTIが事業承継) |
| 連結子会社   | 連結子会社25社／持分法適用関連会社1社           | 2016年 7月  | 東証第一部市場変更                                |
| 連結売上高   | 550億73百万円（2025年4月期）            | 2019年 7月  | 業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)                    |
| 連結営業利益  | 58億83百万円（2025年4月期）             | 2022年 4月  | 東証プライム市場へ移行                              |
| 発行済株式総数 | 23,414,000株                    | 2022年 11月 | 完全子会社化：(株)フルスピード                         |
| 上場市場    | 東証プライム市場（コード 3843）             | 2023年 3月  | 資本業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)                  |
|         |                                | 2025年 1月  | 資本業務提携契約締結：ソフトバンク(株)                     |
|         |                                | 2025年 4月  | 100%子会社化（議決権）：(株)ギガプライズ                  |



毎日、発明する会社

## Full Speed

### 株式会社フルスピード

運用型広告サービス、インターネットマーケティング事業、クリエイター向け支援プラットフォーム  
<https://www.fullspeed.co.jp/>



## CRAID

### 株式会社フォーイット

アフィリエイト広告サービス  
<https://www.for-it.co.jp/>

### 株式会社クライド

広告統合マネジメントプラットフォーム提供サービス、スマートフォン向けアドネットワークサービス  
<https://www.craid-inc.com/>

## JobRoad

### 株式会社ジョブロード

東南アジア諸国の外国人材の日本語教育、就職支援・転職支援など人材サービス  
<https://jobroad.co.jp/>

## Rita

### Rita株式会社

OtoO動画広告プラットフォーム、CPI/CPEネットワークの開発・運用  
<https://rita-inc.co.jp/>

## フリービット株式会社

ISP支援サービス、MVNE、クラウドサービス、

web3関連プラットフォーム  
<https://freebit.com/>



## 株式会社ギガプライズ

集合住宅向けインターネット関連サービス  
<https://www.gigaprize.co.jp/>



## 株式会社ソフト・ボランチ

不動産管理ソフト  
<https://s-volante.co.jp/>



## 株式会社ギガテック

マンションインターネット工事施工サービス  
<https://www.giga-tech.co.jp/>



## 株式会社ドリーム・トレイン・インターネット

個人向けインターネット関連サービス  
<https://www.dti.co.jp/>



## 株式会社ベッコアメ・インターネット

データセンター関連サービス  
<https://www.bekkoame.co.jp/>



## フリービットスマートワークス 株式会社

コールセンターの受託  
<https://freebit.com/freebitsmartworks/>





## 5Gインフラ支援事業

5G

eSIM  
Blockchain

AI

により、膨大なヒトとモノが安心・安価につながるインフラプラットフォームを提供



### 「Free ISP's ISP」から始まった free you a bit

スタート

日本のインターネットユーザー層の拡大を目指し「Free ISP's ISP」(無料ISPのためのISP)というコンセプトの事業からスタートしたフリービット

その後

高品質でセキュアな高速通信、先進的ネットワーク技術を駆使した新サービスを次々と展開

現在

5Gインフラ支援事業では、MVNO事業への参入支援サービス、ISP向けの事業支援サービスに加え、様々な事業法人がクラウドやIoT等の導入を行うための支援サービスを推進



- 5G時代に対応するための次世代ネットワークやデータセンターを構築し、クラウド基盤を活かしたサービス提供の強化や5G、eSIM(組み込み型のSIM)を活用したサービスも展開するとともに、それらをはじめとした事業リソースを組み合わせたサービスも拡大していく
- 国内産業向け5G関連市場は2,106億円、IoT市場は10.2兆円※という巨大市場の創出が見込まれている
- その市場を視野に入れ、安定かつ安心・安全な通信インフラサービスの継続的な提供を行いつつ、5G時代に対応する次世代ネットワークやデータセンターを構築し、5GやeSIMを活用した新サービスの展開を目指す



※ 国内の産業向け5G関連市場（2027年）と国内IoT市場（2025年）はIDC Japan調査より

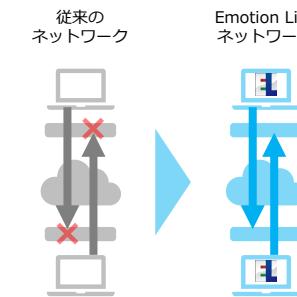


### Highlight Technology 独自技術【Emotion Link】

- Emotion Linkは「OverLay Internet(既存のインターネットの上に仮想的なインターネットを構築する)」により、通信の到達性や安全性を柔軟に確保することができる、安全・安心な通信を実現するネットワーク・ソリューション
- ネットワークの実現に必要な機器、端末同士の安全な双方向通信、ファイアウォールやNATを越えてのダイレクト・アクセスを実現



OverLay Internetであらゆる機器の安全・安心な通信を実現



NATやファイアウォールなどのネットワーク障壁を越えた通信を実現



Emotion Linkでは、顧客様々なニーズにお応えするため、多様な機器のネットワーク化を可能にする豊富なクライアントバリエーションを用意しています



主要サービス紹介



freebit  
MVNO Pack

MVNO事業展開をサポートするMVNE事業



YourNet

ISP事業を全方位バックアップ



freebit cloud

高セキュリティなハイブリッドクラウド

#### 概要

#### 主な提供ソリューション

#### サービスの特徴

- MVNO事業者を支援するMVNEサービスを提供
- MNO(NTTドコモ)とMVNO事業者の間に入り、MVNO事業の立ち上げ・運用のサポート、コンサルティングを行い、MVNO事業の円滑な展開をサポート

- ISP事業者に対し、プロバイダーアウトソーシングサービスを提供。インターネット接続、大容量メールなど基本サービスに加え、オンラインストレージ・クラウドプラットフォーム・モバイル接続といった周辺サービスまで総合的にバックアップ

- 汎用プランからオーダーメイドのサーバー構築まで、幅広いニーズに対応可能なホスティングサービスを提供
- 次世代ファイアウォール「FortiGate」と、実績と信頼高い仮想化ソフトウェア「VMware」を組み込んだセキュアで安定性に優れたクラウド

- 専任コンサルタント制
- 豊富なラインナップで組合せは無限大
- 低コストで実現

- YourNet ISPアウトソーシングサービス
- M-Plus! VPN
- ISP in a Cloud

- freebit cloud VDC
- freebit cloud security SIM
- freebit cloud IoT Platform



## 5G生活様式支援事業 ①

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

### ▶ 5G Lifestyle (TONE/DTI)

個人をメインターゲットとしたスマートフォン等を利用したモバイル通信サービスや固定回線によるインターネット関連サービスの提供

### → トーンモバイル

#### トーンモバイルとは

▷ フリービットグループの有する技術のShowroomとしての位置付けも担う

#### トーンモバイルは

- ・ 子供たちが初めて使うスマホはどうあるべきか
- ・ シニア世代が使うスマホはどうあるべきか

を考え、テクノロジーによってできること、スマホを使うことへの不安やストレス、抵抗感を軽減し、安心・安全に使える「やさしいスマホ」を提供

子どもにスマホを持たせるのが不安  
TONEファミリー

夜中もスマホが心配  
夜使えないスマホ  
(22時-6時利用できない)

スマホの利用が不安  
置くだけサポート

やさしいスマホへ。  
**TONE**

店舗が近くにない  
操作が難しい  
遠隔サポート

Webは危険  
あんしん  
インターネット

自撮り被害防止  
TONEカメラ

詐欺電話が心配  
あんしん電話

健康でいたい  
ライフログ  
(中之条メソッド)

### Highlight Technology フリービットグループの技術を集結させた「トーンモバイル」は「TONE IN」戦略を展開



\*1 VC (Verifiable Credentials) : 学歴や資格、身分証明などの情報を保有し、それが信頼できる機関によって検証されていることを証明するデジタル証明書

\*2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。

\*2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。



## 5G生活様式支援事業 ②

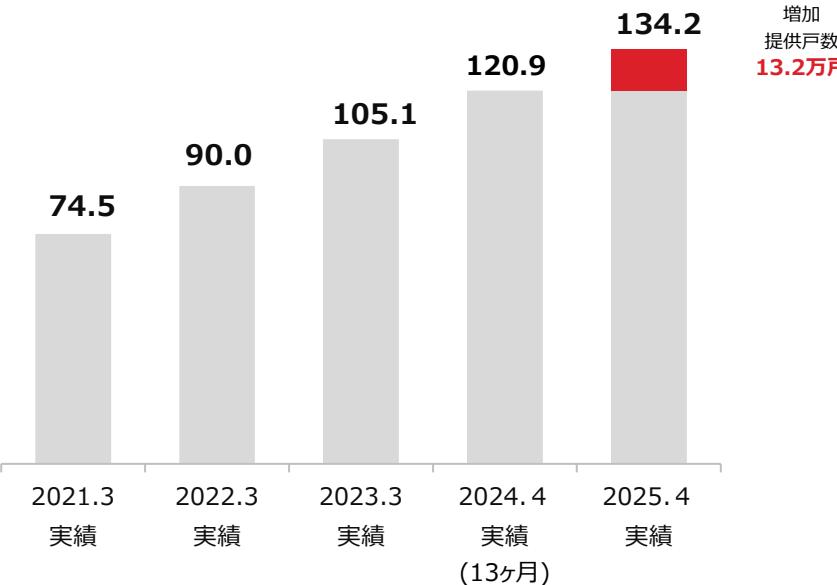
「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

▶ 5G Homestyle (GIGA PRIZE) 集合住宅向けインターネットサービスの提供に加え、新規サービスの確立にも注力

### 集合住宅向けISPとスマートライフを支援する ギガプライズ

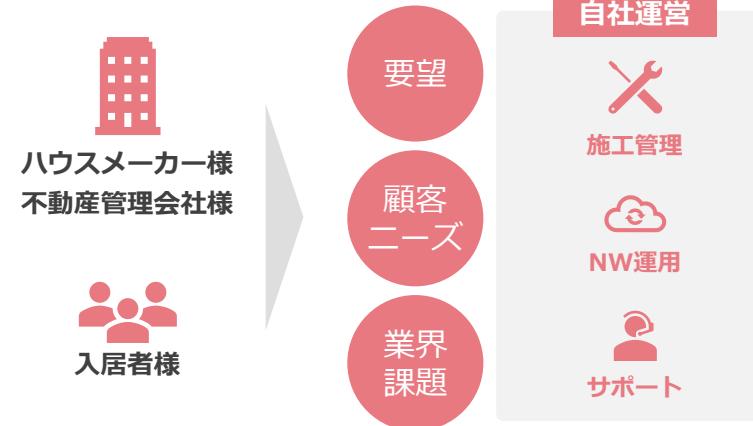
- 5G生活様式支援事業の5G Homestyle (集合住宅向けインターネットサービス) の提供を行っているギガプライズは、集合住宅をターゲットにしたインターネットサービスプロバイダ (ISP) として、高速かつ安定したインターネット接続サービスを提供
- 不動産業界向けの業務支援システムやクラウドベースの監視カメラサービスなど、デジタル化を進める多彩なソリューションの展開も進行中

〈集合住宅向けISPサービス サービス提供戸数 実績〉



### Highlight Technology 自社運営による独自サービス展開で競争優位性を確保

〈自社運営による対応力と開発力〉



GIGA PRIZE

独自のサービス展開による  
競争優位性の構築



新たなサービスの創出



取り組み  
Smart City 実現に向けた

- ギガプライズグループが運営する「LIVINGTOWN みなとみらい」は、「住」を中心に暮らしのアップデートをサポートする異業種共創型の複合施設
- 5GやIoTなどの次世代通信技術を活用したスマートホーム体験を提供し、スマートタウン実現に向けた実証検証を推進



テクノロジーで暮らしを豊かにする  
べく、住宅周辺の環境においても  
様々なソリューションを開発

- クラウド型防犯カメラは、レコーダーを使わずに映像をクラウドに記録。ゴミ置き場の不法投棄・駐輪場のトラブル対策から侵入・窃盗等の犯罪抑止と、入居者に「安心感」を提供
- スマートポールは、基本的な街灯機能や、LED灯のイルミネーション機能、クラウド型防犯カメラを搭載し、安心・安全を提供
- ギガプライズは住まいの課題やニーズに合わせたソリューションサービスの開発や改善に取り組み、物件価値向上と快適で豊かなくらしの実現に貢献

## 企業・クリエイター 5G DX支援事業

**先端技術のwebマーケサービスを提供**  
**100万サイト超のアフィリエイトネットワーク**

5Gマーケティングを意識したサービスの拡充やインフルエンサーズマーケティングの拡大を図る

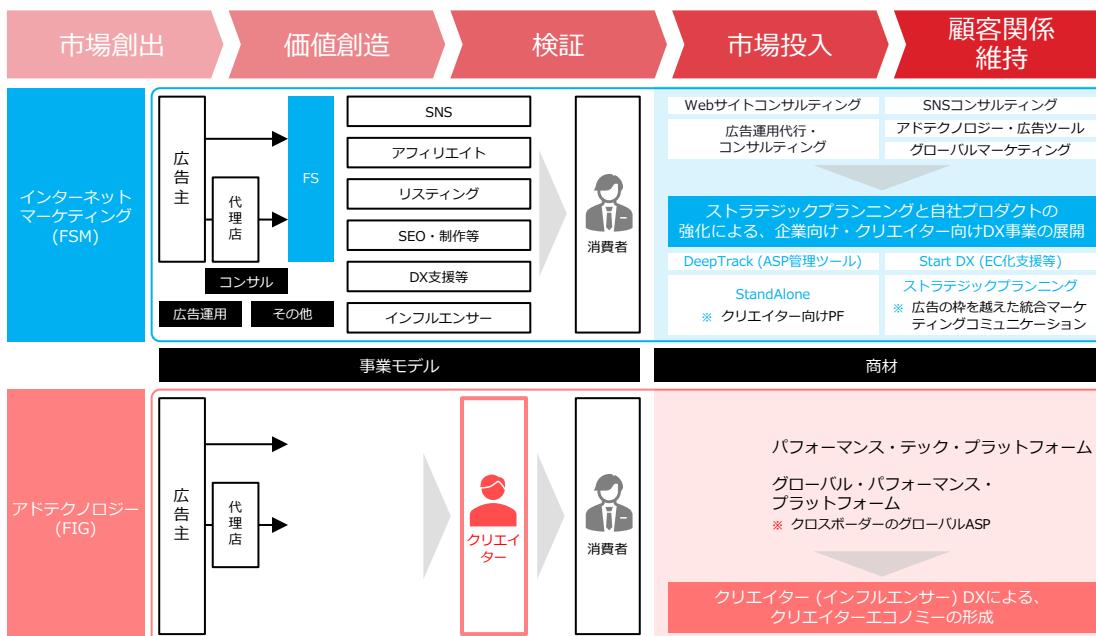
web3を視野に入れたインターネットマーケティングやアドテクノロジー関連事業の推進

+  
クリエイター/インフルエンサーが大手プラットフォーマーを介さずに自ら情報発信し、その価値を最大化できるクリエイタープラットフォーム「StandAlone」を開設

- ▶ フルスピード
- ▶ フォーアイット

### 企業・クリエイター5G DX支援事業

5G時代のモノづくりを、企業だけでなく、クリエイターやインフルエンサーに寄り添って、独自のDX手法によりプラットフォーム構築を支援していきます。



企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って「市場創出から市場投入、顧客関係維持」までを可能とするプラットフォーム構築を支援する事業

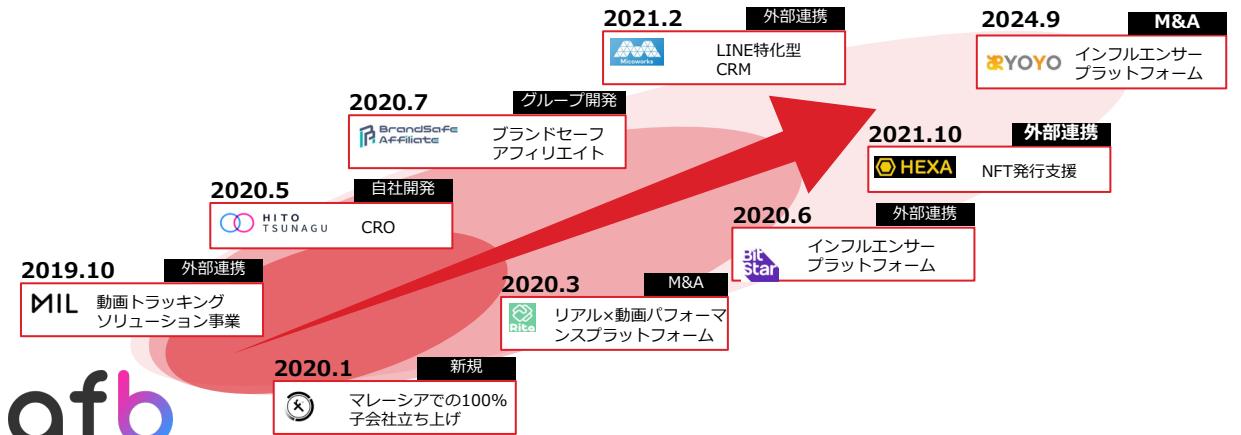
## Highlight Technology パフォーマンステクノロジーネットワーク / ASP



出所) [「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」](#)

- フォーアイットが運営する成果報酬型のアフィリエイト・サービス「afb」は「顧客第一主義」を掲げ、パートナーへの支払いサイクルは業界最速
- 「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」における利用者満足度において、高収入パートナー(月50万円以上の収入)からの満足度 13年連続でNo.1を獲得しています。

## M&Aやアライアンスによる事業拡大の変遷



## 当社HPのTOPページよりご覧いただけます



Our Roadmap 「フリービットの戦略的ピボット」 URL  
<https://freebit.com/profile/roadmap.html>



石田CEOによる「戦略的ピボット」のプレゼンテーションURL  
[https://freebit.com/profile/strategic\\_pivot.html](https://freebit.com/profile/strategic_pivot.html)



『SiLK VISION 2027』 説明動画URL  
[https://freebit.com/ir/movie/movie\\_20240724.html](https://freebit.com/ir/movie/movie_20240724.html)



統合報告書  
「freebitのこれから、ここから-Integrated Report 2024-」 URL  
<https://pdf.irpocket.com/C3843/BSCD/TpK7/S6o2.pdf>



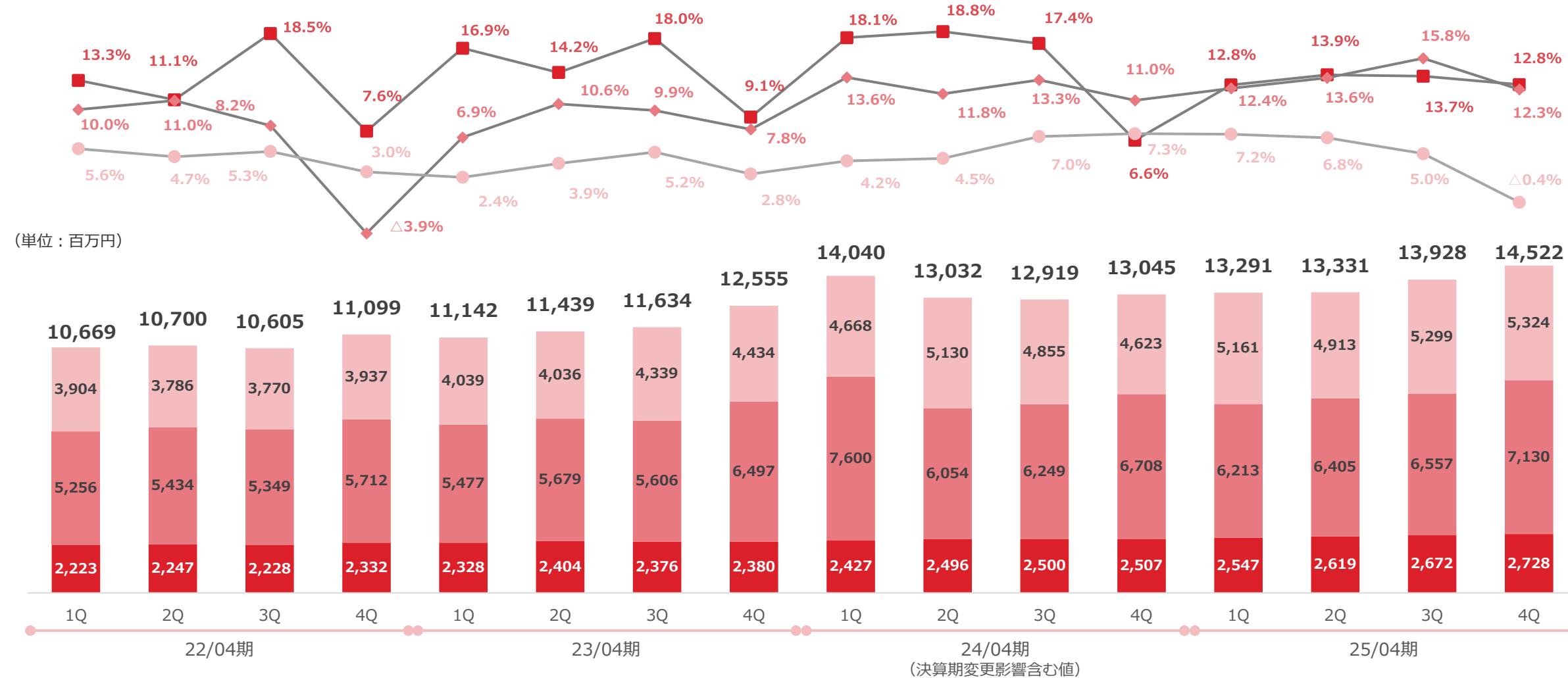
『SiLK VISION 2027』 説明動画の書き起こし記事  
『SiLK VISION 2027』 説明動画テキスト版URL (外部サイト)  
<https://finance.logmi.jp/articles/380238>



## 継続課金による売上の安定成長と、着実な利益率の向上

(セグメント売上高) 5Gインフラ支援事業 5G生活様式支援事業 企業・クリエイター5G DX支援事業

(セグメント利益率) 5Gインフラ支援事業 5G生活様式支援事業 企業・クリエイター5G DX支援事業



# 定量情報（財務指標）



|                  | 15/04期 | 16/04期 | 17/04期 | 18/04期 | 19/04期 | 20/04期 | 21/04期 | 22/04期 | 23/04期 | 24/04期* | 25/04期 |
|------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|
| 連結子会社数           | 11     | 11     | 14     | 20     | 24     | 27     | 19     | 20     | 21     | 21      | 25     |
| 業績（百万円）          |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 売上高              | 21,469 | 28,389 | 35,222 | 38,653 | 50,365 | 55,295 | 52,009 | 43,075 | 46,771 | 53,037  | 55,073 |
| 営業利益             | 1,244  | 1,902  | 1,321  | 1,851  | 2,981  | 2,587  | 3,403  | 3,165  | 4,007  | 5,887   | 5,883  |
| 経常利益             | 982    | 1,322  | 807    | 1,426  | 2,569  | 2,481  | 3,661  | 2,878  | 3,707  | 5,756   | 5,230  |
| 親会社株主に帰属する当期純利益  | 1,025  | 553    | △150   | △567   | 279    | △619   | 1,586  | 827    | 1,792  | 3,566   | 2,748  |
| 財政状況（百万円）        |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 総資産              | 19,323 | 21,931 | 25,597 | 30,796 | 39,164 | 42,472 | 34,835 | 35,050 | 35,926 | 38,183  | 40,558 |
| 純資産              | 10,654 | 11,164 | 11,251 | 10,675 | 11,308 | 10,848 | 12,148 | 11,039 | 11,032 | 15,196  | 8,536  |
| 自己資本             | 9,842  | 9,972  | 9,648  | 8,875  | 9,001  | 8,079  | 8,714  | 6,881  | 8,242  | 11,628  | 6,479  |
| 有利子負債（リース債務含む）   | 3,901  | 4,430  | 6,499  | 12,107 | 16,941 | 18,897 | 14,317 | 15,144 | 15,991 | 14,144  | 21,750 |
| キャッシュ・フロー（百万円）   |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 営業活動によるキャッシュ・フロー | 2,207  | 1,751  | 3,811  | 1,030  | 3,182  | 1,480  | 7,122  | 2,333  | 3,322  | 4,225   | 4,573  |
| 投資活動によるキャッシュ・フロー | △524   | △508   | △2,291 | △2,140 | △3,688 | △1,870 | △2,655 | 510    | △644   | △1,085  | △687   |
| 財務活動によるキャッシュ・フロー | 585    | △306   | 844    | 4,504  | 2,320  | 625    | △2,571 | △2,731 | △2,110 | △2,720  | △1,924 |
| 現金及び現金同等物の期末残高   | 6,983  | 7,911  | 10,249 | 13,656 | 15,458 | 15,718 | 17,619 | 17,741 | 18,305 | 18,722  | 20,677 |
| 生産性（百万円）         |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 従業員1人当たり売上高      | 33.1   | 41.8   | 40.0   | 39.0   | 39.7   | 42.8   | 56.8   | 45.9   | 51.2   | 59.9    | 63.0   |
| 従業員1人当たり営業利益     | 1.9    | 2.8    | 1.5    | 1.8    | 2.3    | 2.0    | 3.7    | 3.3    | 4.3    | 6.6     | 6.7    |

※GPGの決算期変更影響含む値

|                      | 15/04期 | 16/04期 | 17/04期 | 18/04期 | 19/04期 | 20/04期 | 21/04期 | 22/04期 | 23/04期 | 24/04期* | 25/04期 |
|----------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|
| <b>収益性</b>           |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 営業利益率 (%)            | 5.8    | 6.7    | 3.8    | 4.8    | 5.9    | 4.7    | 6.5    | 7.3    | 8.6    | 11.1    | 10.7   |
| ROA (総資産経常利益率) (%)   | 5.4    | 6.4    | 3.4    | 5.1    | 7.3    | 6.1    | 9.5    | 8.2    | 10.4   | 15.5    | 13.3   |
| ROE (自己資本当期純利益率) (%) | 12.9   | 5.6    | -      | -      | 3.1    | -      | 18.9   | 10.6   | 23.7   | 35.9    | 30.4   |
| <b>安全性</b>           |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 流動比率 (%)             | 180.4  | 176.7  | 181.8  | 215.1  | 199.2  | 186.4  | 207.0  | 216.0  | 213.3  | 224.9   | 215.2  |
| D/Eレシオ (倍)           | 0.4    | 0.4    | 0.7    | 1.4    | 1.9    | 2.3    | 1.6    | 2.2    | 1.9    | 1.2     | 3.4    |
| <b>効率性</b>           |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 総資産回転率 (回)           | 1.2    | 1.4    | 1.5    | 1.4    | 1.4    | 1.4    | 1.3    | 1.2    | 1.3    | 1.4     | 1.4    |
| 売上債権回転期間 (日)         | 52.3   | 49.5   | 45.3   | 44.0   | 48.5   | 58.1   | 56.0   | 61.9   | 63.7   | 58.2    | 57.1   |
| <b>1株当たり指標</b>       |        |        |        |        |        |        |        |        |        |         |        |
| 1株当たり純資産額 (BPS、円)    | 436.56 | 449.30 | 434.70 | 399.88 | 405.57 | 368.19 | 415.12 | 366.01 | 412.94 | 582.26  | 297.46 |
| 1株当たり配当金 (円)         | 7.0    | 7.0    | 7.0    | 7.0    | 7.0    | 7.0    | 7.0    | 7.5    | 8.0    | 27.0    | 30.0   |
| 1株当たり当期純利益 (EPS、円)   | 51.40  | 24.75  | △6.77  | △25.56 | 12.59  | △27.93 | 74.06  | 41.86  | 95.07  | 178.58  | 135.81 |
| 配当性向 (%)             | 13.6   | 28.3   | -      | -      | 55.6   | -      | 9.5    | 17.9   | 8.4    | 15.1    | 22.1   |

※GPGの決算期変更影響含む値

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提（仮定）を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

## <IR及び本資料に関するお問い合わせ>

フリービット株式会社  
グループ経営企画本部 IR担当  
Email [freebit-ir@freebit.net](mailto:freebit-ir@freebit.net)  
WEB <https://freebit.com/>