



毎日、発明する会社

**2026年4月期**

第2四半期（中間期）決算説明資料

フリービット株式会社

2025年12月12日

1. 2026年4月期 第2四半期 連結業績	3
2. 2026年4月期 第2四半期 セグメント別業績	13
3. 2026年4月期 第2四半期 連結業績進捗	29
4. Appendix	38

## 1. 2026年4月期 第2四半期 連結業績

---

(単位：百万円)	25年4月期 第2四半期	26年4月期 第2四半期		
		実績	増減額	増減率
売上高	26,622	30,799	+4,176	+15.7%
営業利益	3,024	3,463	+438	+14.5%
経常利益	3,076	3,308	+231	+7.5%
親会社株主に 帰属する 中間純利益	1,768	2,269	+501	+28.4%
1株当たり 中間純利益	88円18銭	104円16銭	+15円98銭	—



売上高



営業利益～親会社株主に  
帰属する中間純利益



結果

web 3 実装企業に向けた  
グループ体への取組み



5Gインフラ  
支援事業

フリービットのB2B2X  
(B/C) モバイルサービスに  
おける**提供数拡大**



5G生活様式  
支援事業

ギガプライズの事業である  
5G Homestyleの集合住宅  
向けISPサービスにおける  
**提供戸数の順調な増加**



企業・クリエイター  
5G DX支援事業

フルスピードグループの  
アフィリエイトサービス等、  
**国内事業の進展**

**売上高の増加**

＋  
インフラ支援事業、  
5G生活様式支援事業の  
利益増

**営業利益 伸長**

営業利益の伸長により

**経常利益 伸長**

経常利益の伸長、投資事業組  
合清算益及びギガプライズ  
100%子会社化（議決権）  
による非支配株主利益の減少

**親会社株主に帰属する  
中間純利益 伸長**

前年同期比

売上高 **+15.7 %** ↑

営業利益 **+14.5 %** ↑

経常利益 **+7.5 %** ↑

親会社株主に  
帰属する  
中間純利益 **+28.4 %** ↑



『SiLK VISION 2027』で  
掲げた指標  
売上高 CAGR 7～10%  
営業利益 CAGR 13%  
を上回る数字で進捗

**業績予想に対し順調に推移**

One freebit

– Giga-speed for freedom –



【事業力・稼ぐ力向上】

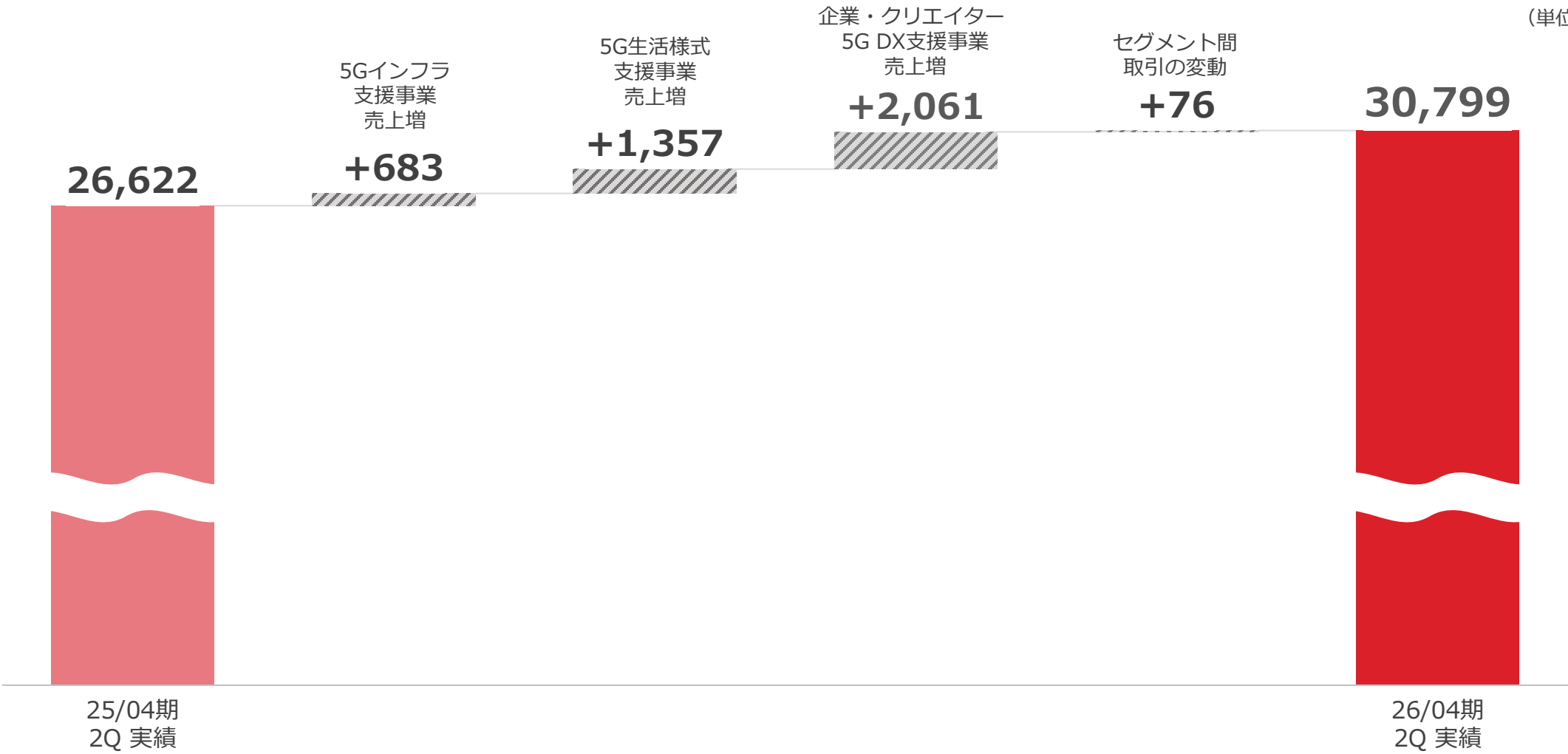
- ・ソフトバンクとの提携始動
- web 3 技術のPoC実施
- スマホサービスの共同開発
- 価格競争力のある回線の共同調達
- モバイルの拡販・割引検討

【グループ経営基盤の強化】

- ・グループ内人材DB構築（人材最適配置）
- ・CMS導入によるグループ資金管理（資金効率化）
- ・グループベースでの情報システム対応（セキュリティ強化）
- ・ITツールの統合・連携（効率化・共通化）

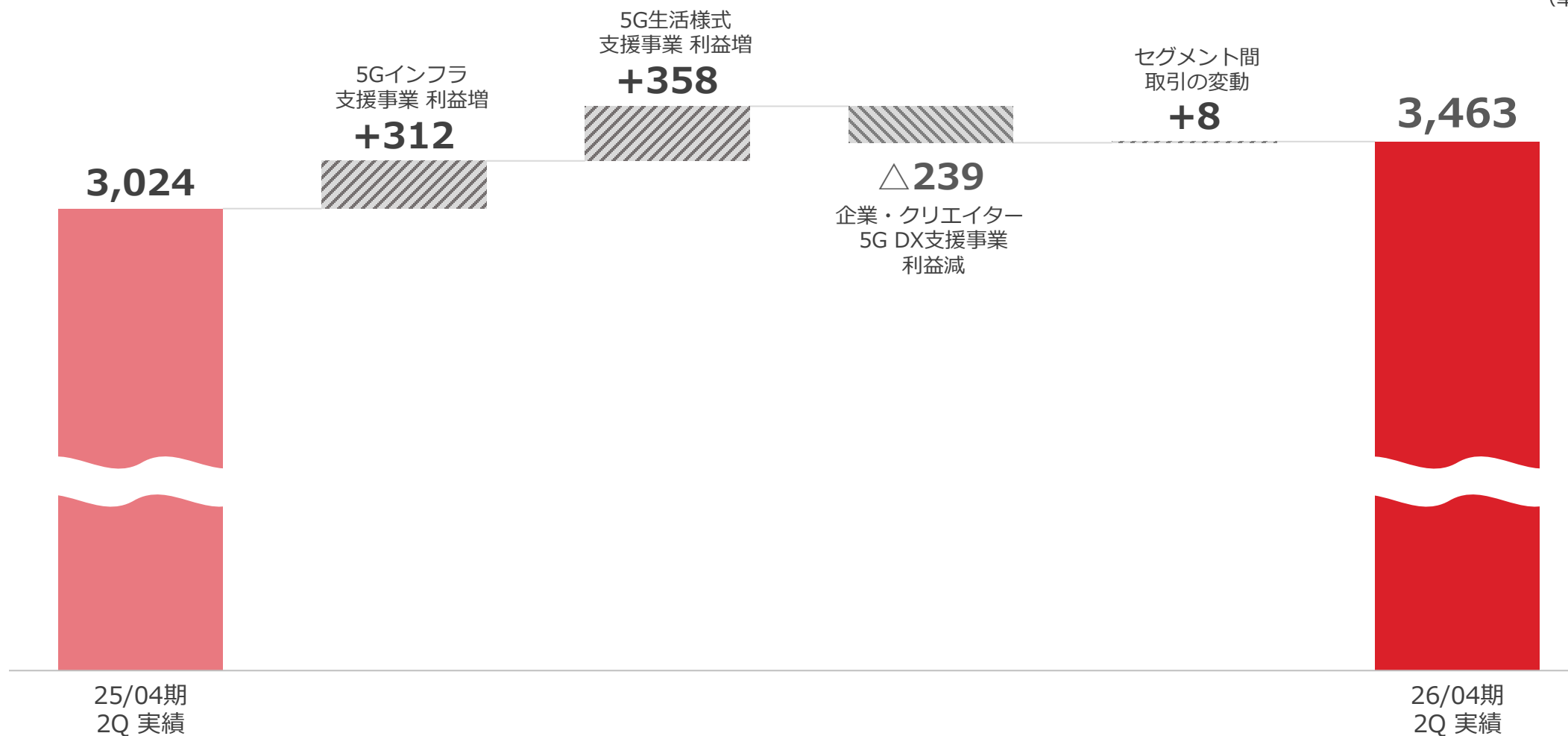
5G生活様式支援事業及び企業・クリエイター5G DX支援事業を中心に  
全てのセグメントが堅調に推移（前年同期比：15.7%増）

（単位：百万円）



企業・クリエイター5G DX支援事業は減少するも、  
5Gインフラ支援事業、5G生活様式支援事業は堅調に推移（前年同期比：14.5%増）

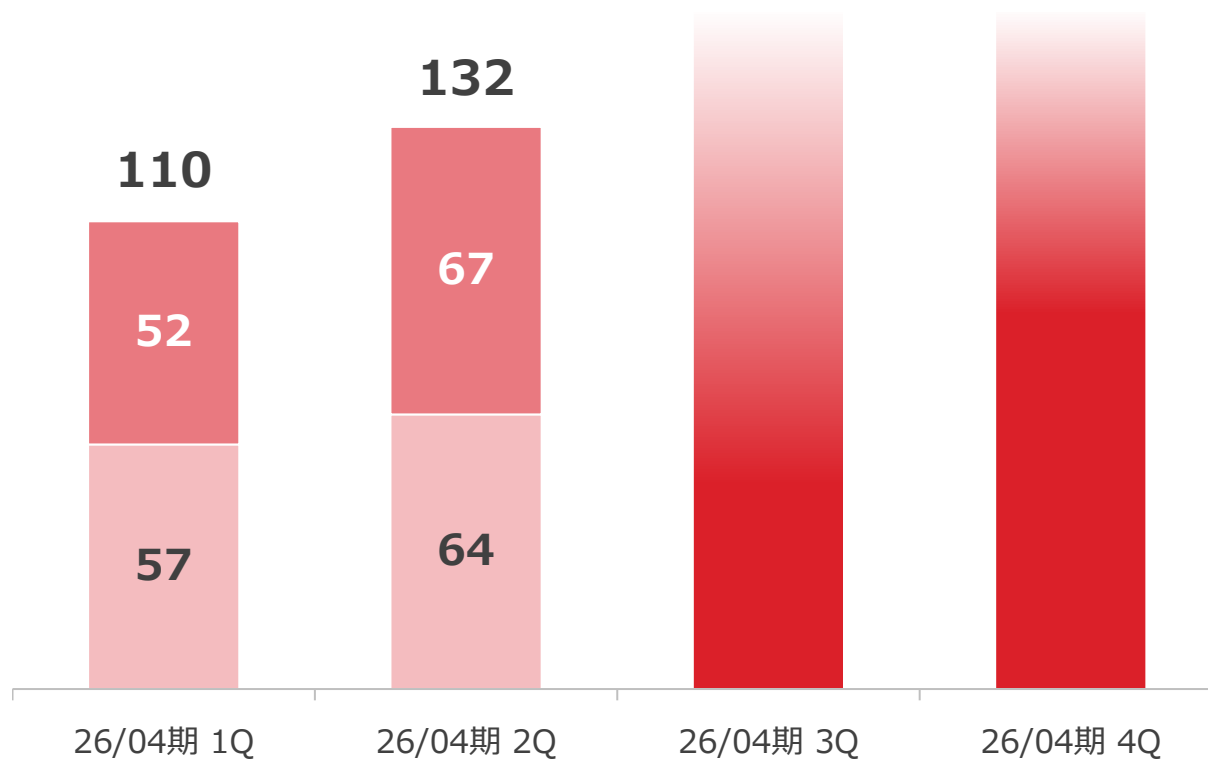
（単位：百万円）



## 「StandAlone」プラットフォームや5G Healthstyle領域等、web3基盤技術「Portfolio」をベースとしたweb3関連プロジェクトへの投資を実施

- 5Gインフラ支援事業
- 5G生活様式支援事業
- 企業・クリエイター 5G DX支援事業

(単位：百万円)



### 想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信サービス 等



全戸一括型回線提供 + aによる社会問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ



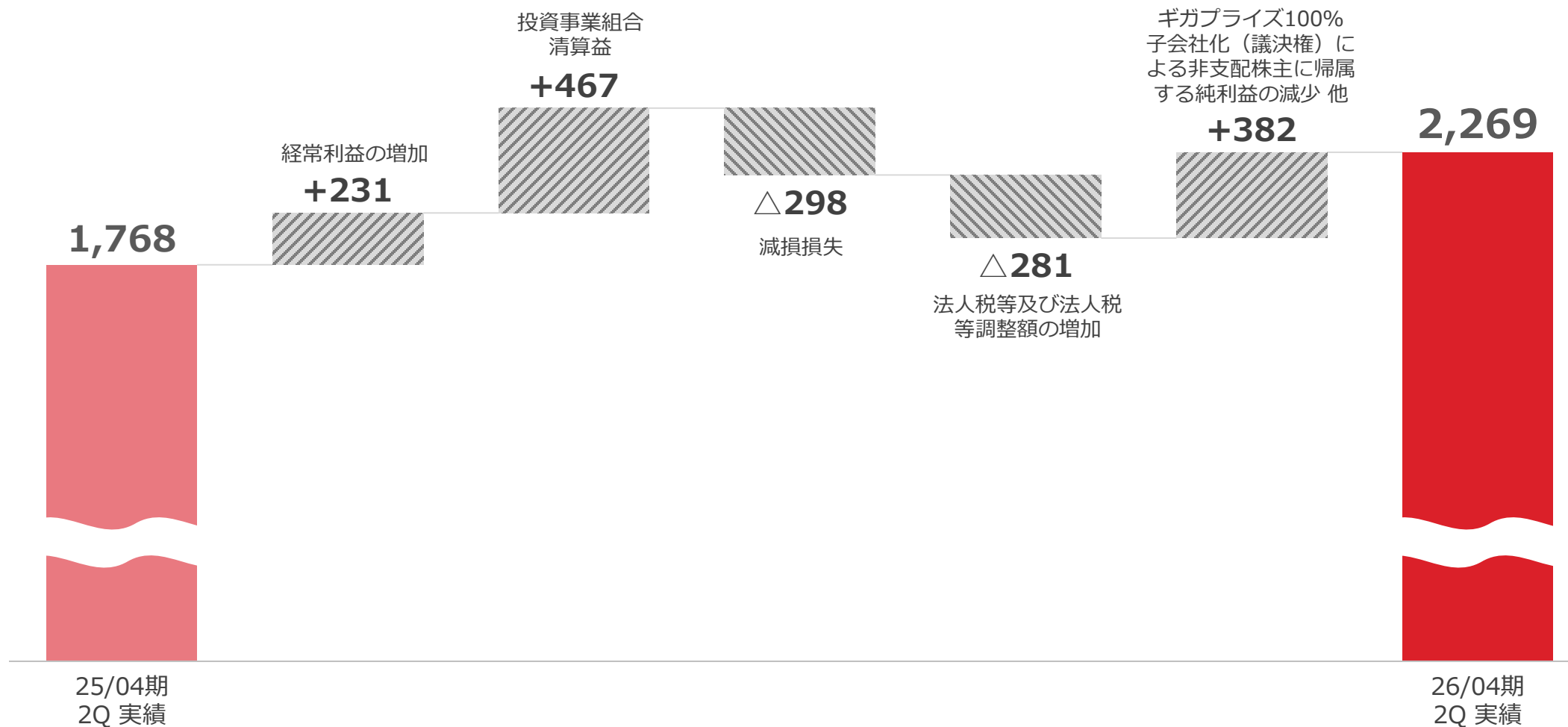
営業利益の堅調な推移により、経常利益も着実に進捗（前年同期比：7.5%増）

（単位：百万円）

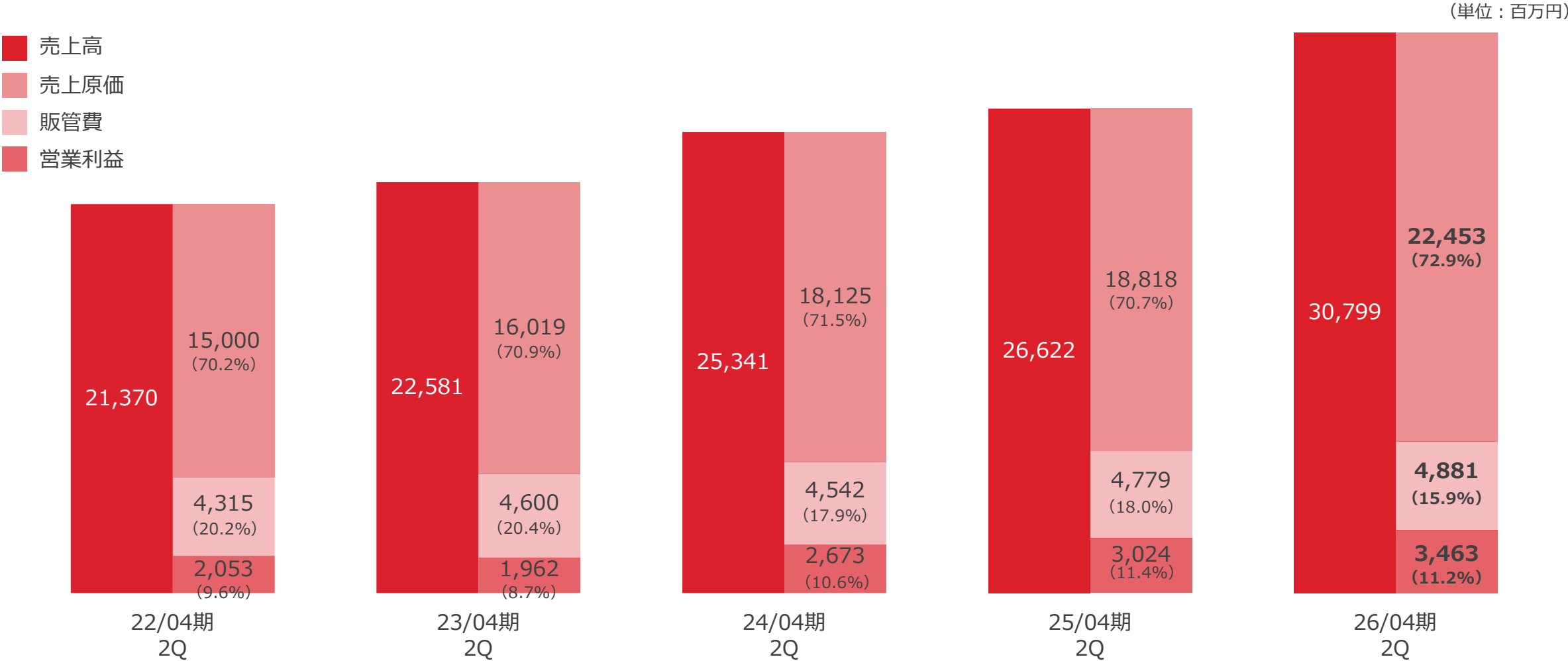


経常利益の増加、投資事業組合清算益及びギガプライズ100%子会社化（議決権）による非支配株主利益の減少により、親会社株主に帰属する中間純利益も増加（前年同期比：28.4%増）

（単位：百万円）



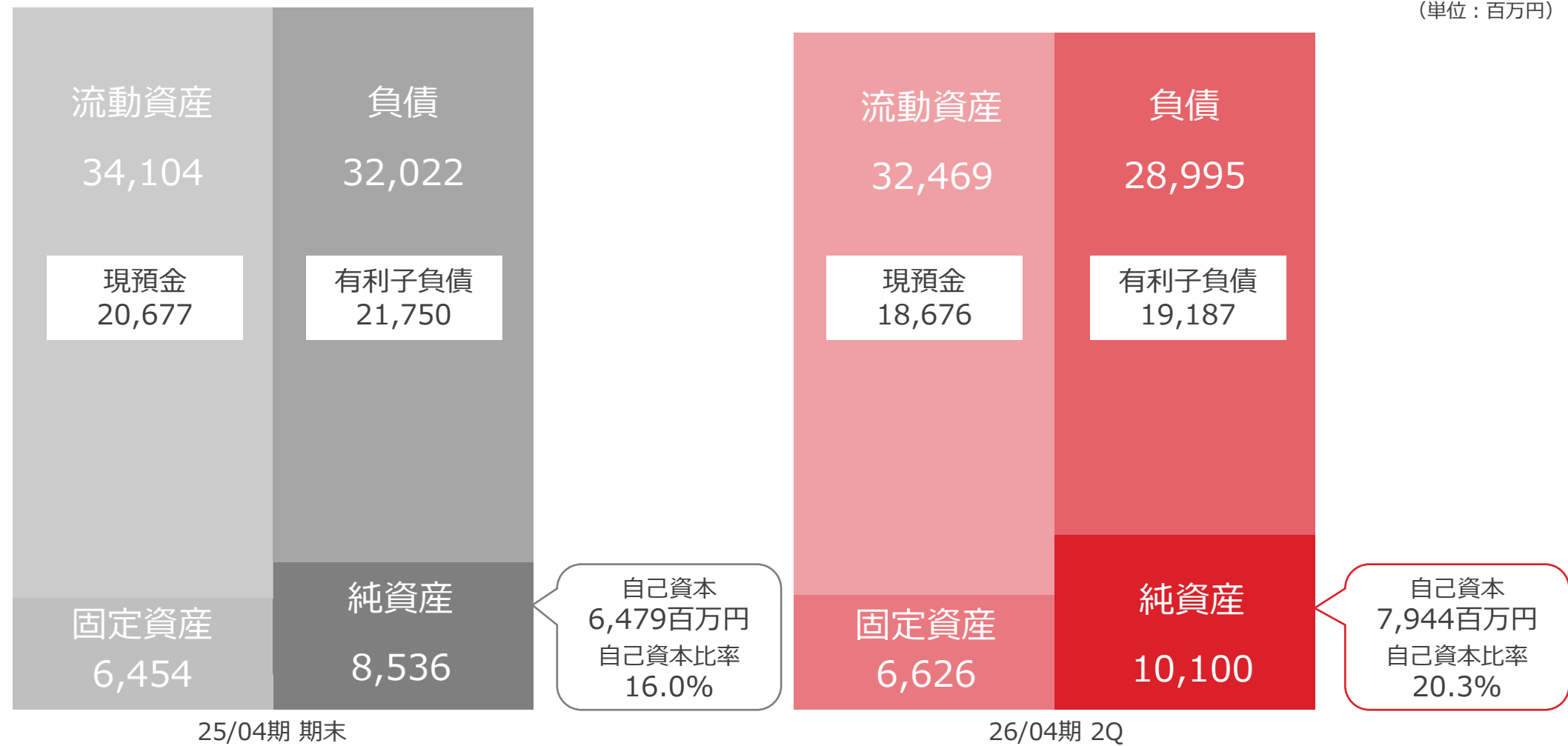
成長を企図した施策に伴う売上原価の増加はあるものの、継続的な売上高の増加に加え、グループ一体運営推進による販管費の効率化により、営業利益も着実に伸長



(GPG決算期変更影響除外値)

業績の堅調な進捗による利益剰余金の増加及び有利子負債の圧縮等により、  
自己資本比率は、20.3%に増加

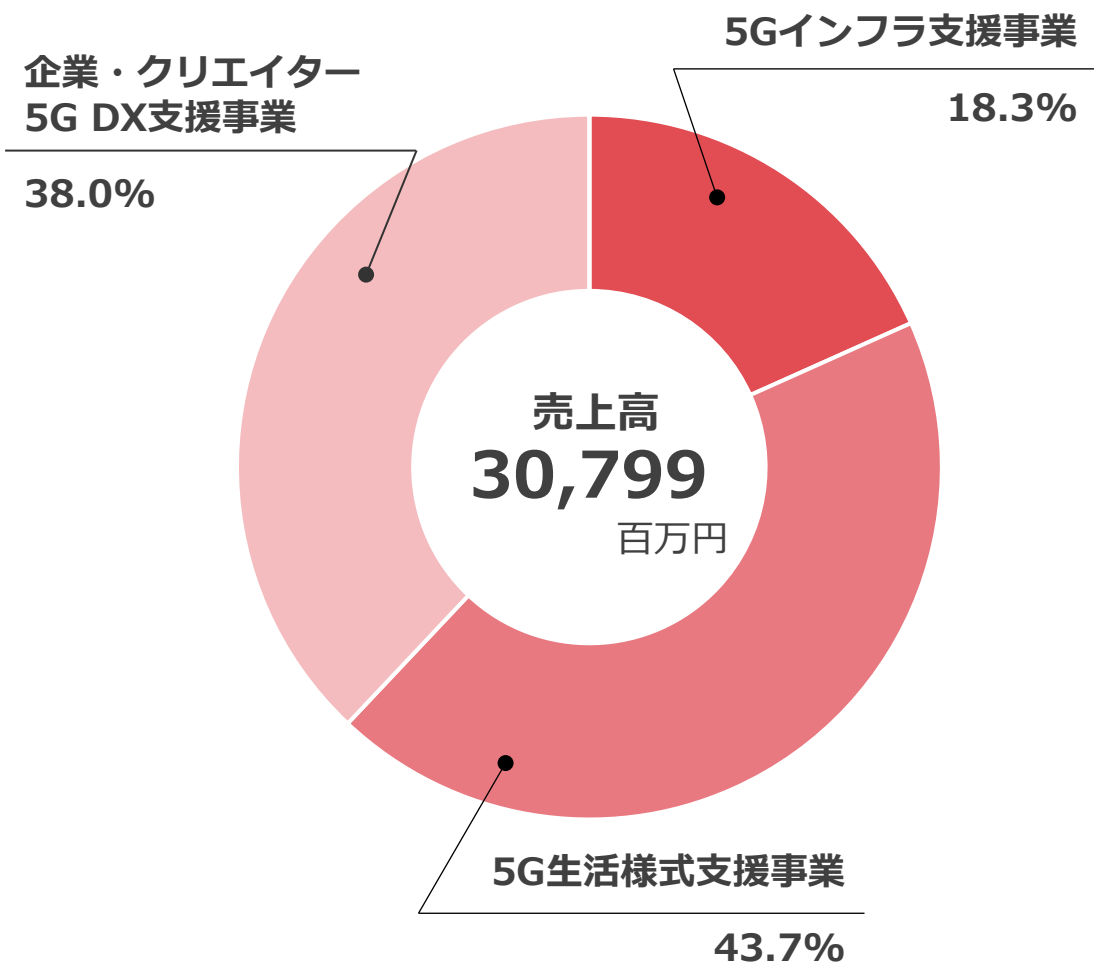
(単位：百万円)



## 2. 2026年4月期 第2四半期 セグメント別業績

---

売上高は全セグメントにおいて堅調に進捗し増収、セグメント損益は企業・クリエイター5G DX  
支援事業は減益するも、5Gインフラ支援事業、5G生活様式支援事業は増益



## 売上高

## セグメント損益

## 5Gインフラ支援事業

実績 5,850 百万円  
YoY +13.2%

実績 1,001 百万円  
YoY +45.3%

## 5G生活様式支援事業

実績 13,977 百万円  
YoY +10.8%

実績 1,995 百万円  
YoY +21.9%

## 企業・クリエイター5G DX支援事業

実績 12,137 百万円  
YoY +20.5%

実績 469 百万円  
YoY △33.8%

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン  
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker  
(StandAlone)  
Bizmodel Maker  
(4.0)  
5G Workstyle  
5G Healthstyle  
5G Carlifestyle

5G Lifestyle  
(TONE/DTI)  
5G Homestyle

## 想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス 等



全戸一括型回線提供 + aによる社会問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 既存事業の成長



MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画



5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持



アフィリエイト事業の継続成長

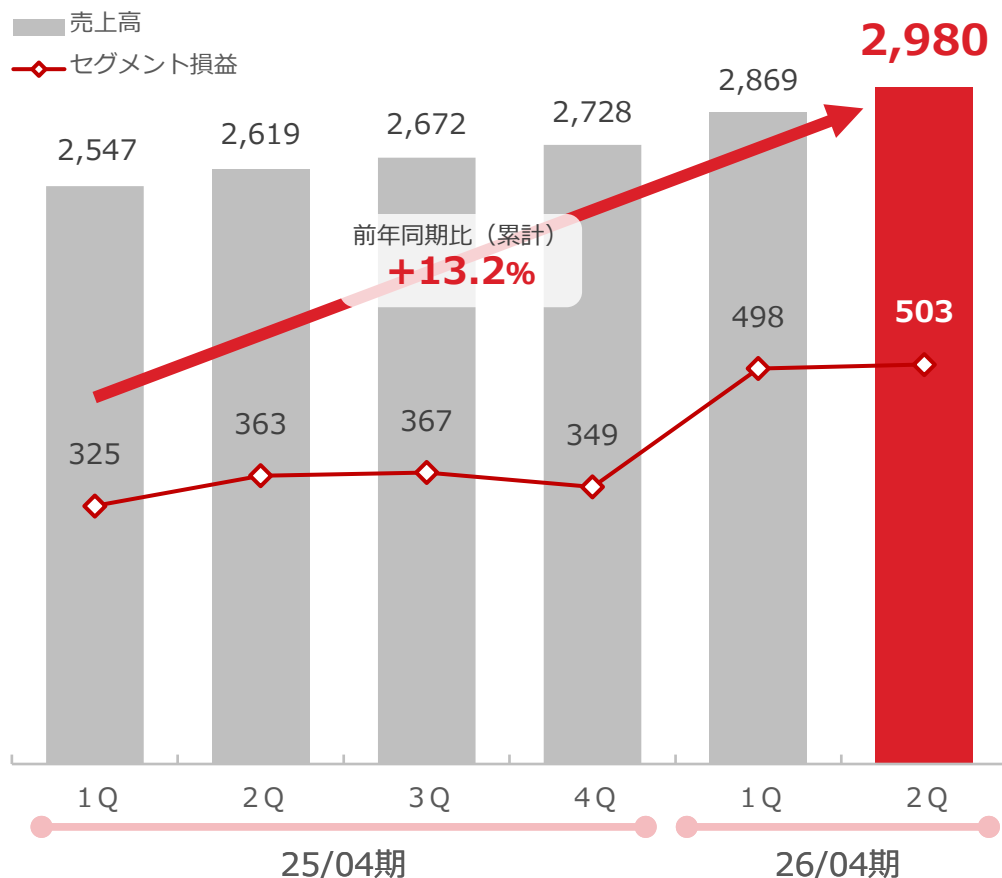


インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

B2B2X(B/C)固定網のサービス利用減や人材強化等による共通費増はあったものの、  
B2B2X(B/C)モバイルのサービス利用増により、前年同期比 45.3%の利益増

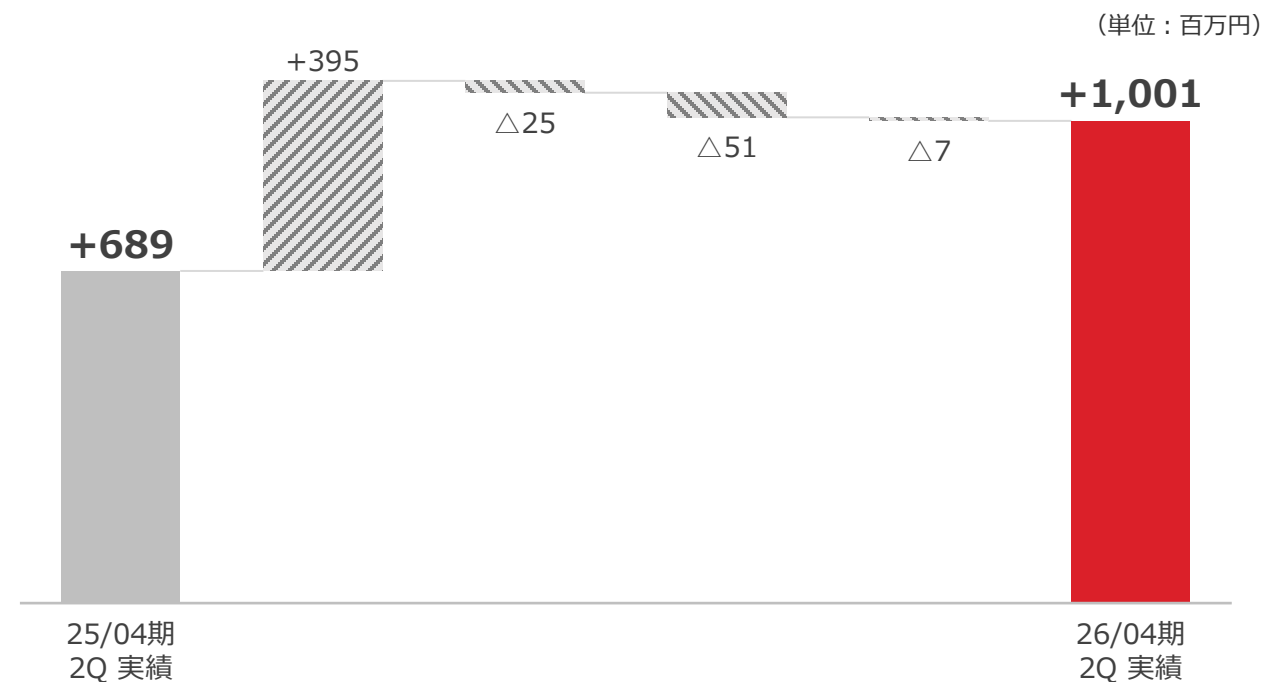
## 売上高・セグメント損益

(単位：百万円)



## セグメント損益前年同期比差異分析

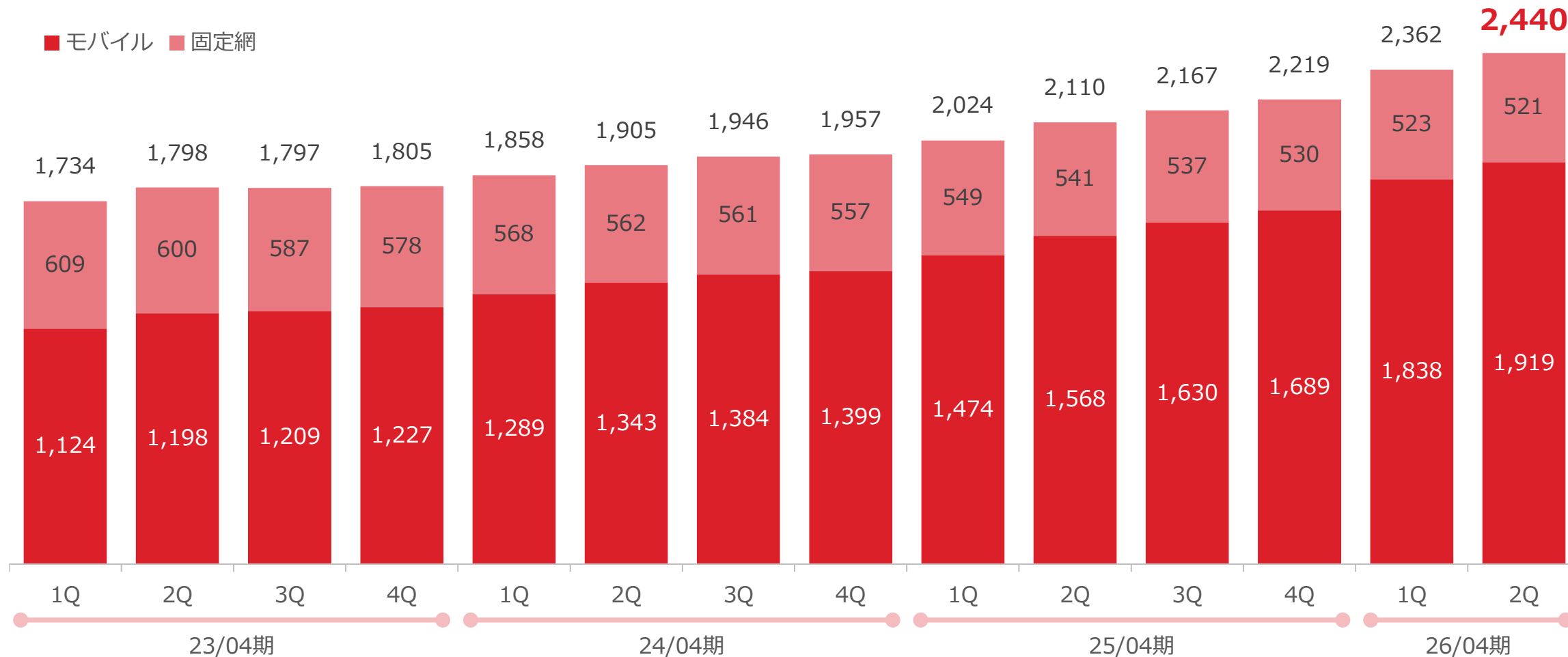
- +395** B2B2X(B/C)モバイル：サービス利用増による利益増
- △25** B2B2X(B/C)固定網：サービス利用減による利益減
- △51** 人材強化等による共通費増
- △7** その他





## B2B2X(B/C)固定網は減少傾向にあるものの、B2B2X(B/C)モバイルは堅調に推移し、 安定的な収益基盤を構築

(単位：百万円)

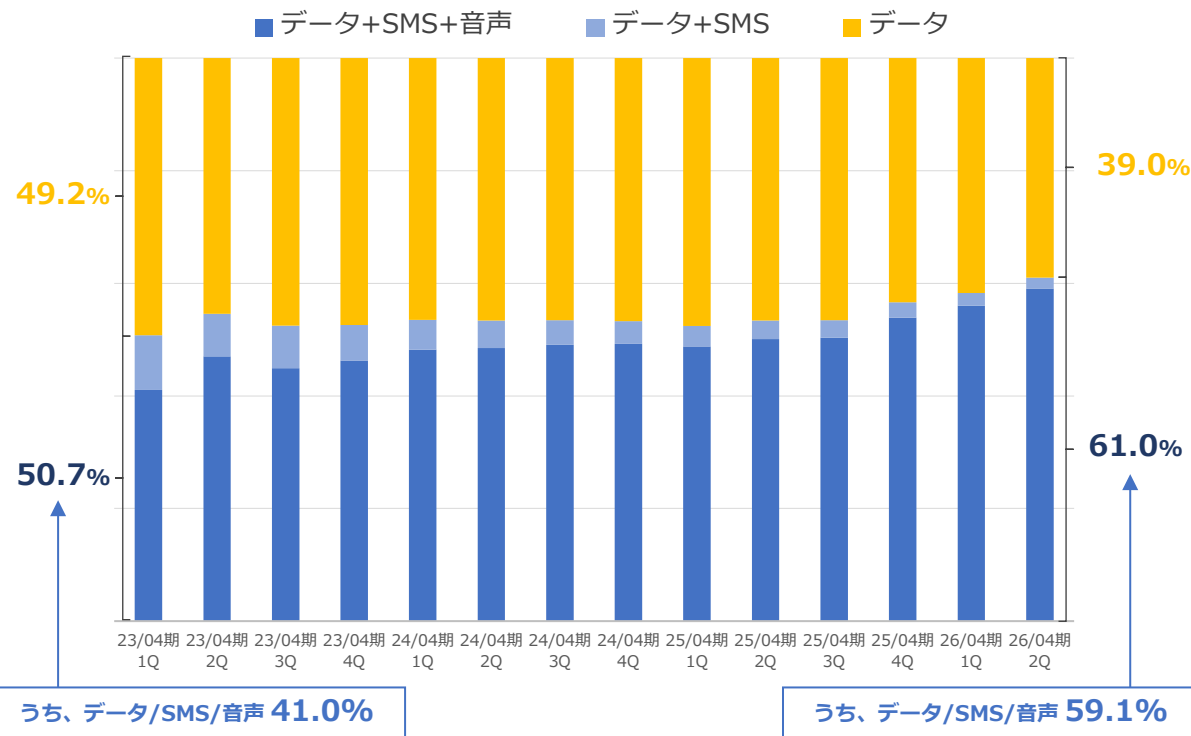


## freebit MVNO Pack

回線、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザーサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、MVNO事業者が自社ブランドのモバイル通信サービスを独自プランでエンドユーザーに提供するためのMVNO支援サービス

### ■販売SIMの構成比推移

付加価値の高い「**データ+SMS+音声**」の販売数増加傾向が継続し、売上高の伸長に貢献



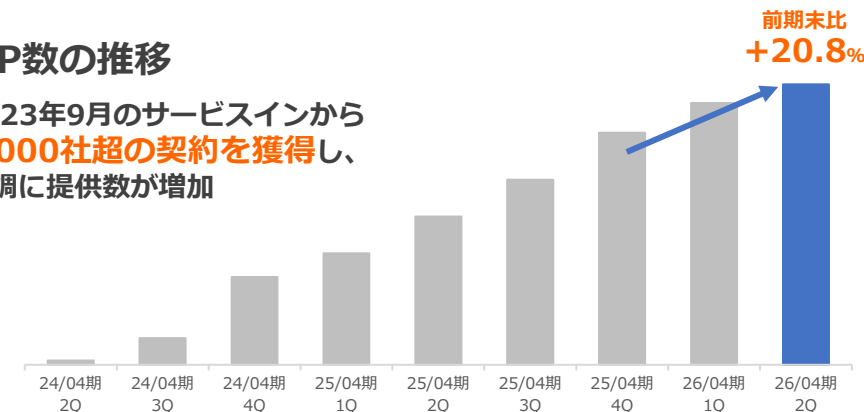
## freebit Business (法人向け直販)



固定IPアドレスを使って外出先から簡単・高セキュリティに社内サーバーにアクセスできる、契約プロバイダや通信環境に依存しない、どこにでも持ち出し可能な固定IPアドレスサービス

### ■提供IP数の推移

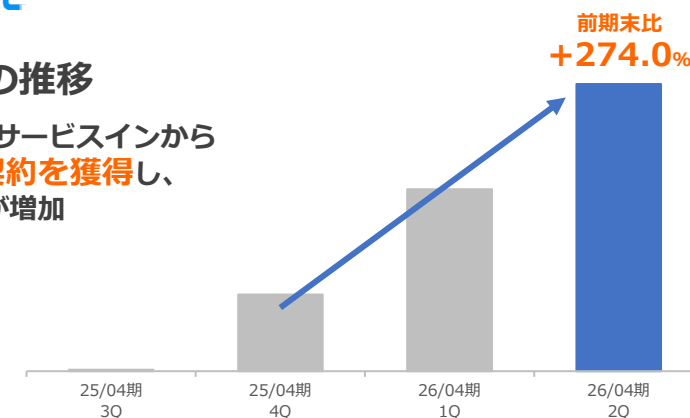
2023年9月のサービスインから**1,000社超の契約を獲得し**、順調に提供数が増加



プライベート用とビジネス用の回線を1台の端末で利用可能にする法人向け5G対応SIMサービス

### ■提供SIM枚数の推移

2025年1月のサービスインから**300社超の契約を獲得し**、順調に提供数が増加



SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン  
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン

5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)

5G Homestyle (集合住宅インターネット)

インターネットマーケティング

アフィリエイト

Creator Maker  
(StandAlone)  
Bizmodel Maker  
(4.0)  
5G Workstyle  
5G Healthstyle  
5G Carlifestyle

5G Lifestyle  
(TONE/DTI)  
5G Homestyle

## 想定される新たな成長ドライバー例

freebit  
毎日、発明する会社  
freebit  
smartworks

ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等

TONE  
DTI  
dream.jp

独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信サービス 等

GIGA PRIZE

全戸一括型回線提供 + aによる社会問題解決への挑戦

Full Speed  
FORIT

クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開

CRAID

web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 既存事業の成長

freebit  
毎日、発明する会社

MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画

GIGA PRIZE

5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持

FORIT

アフィリエイト事業の継続成長

Full Speed

インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

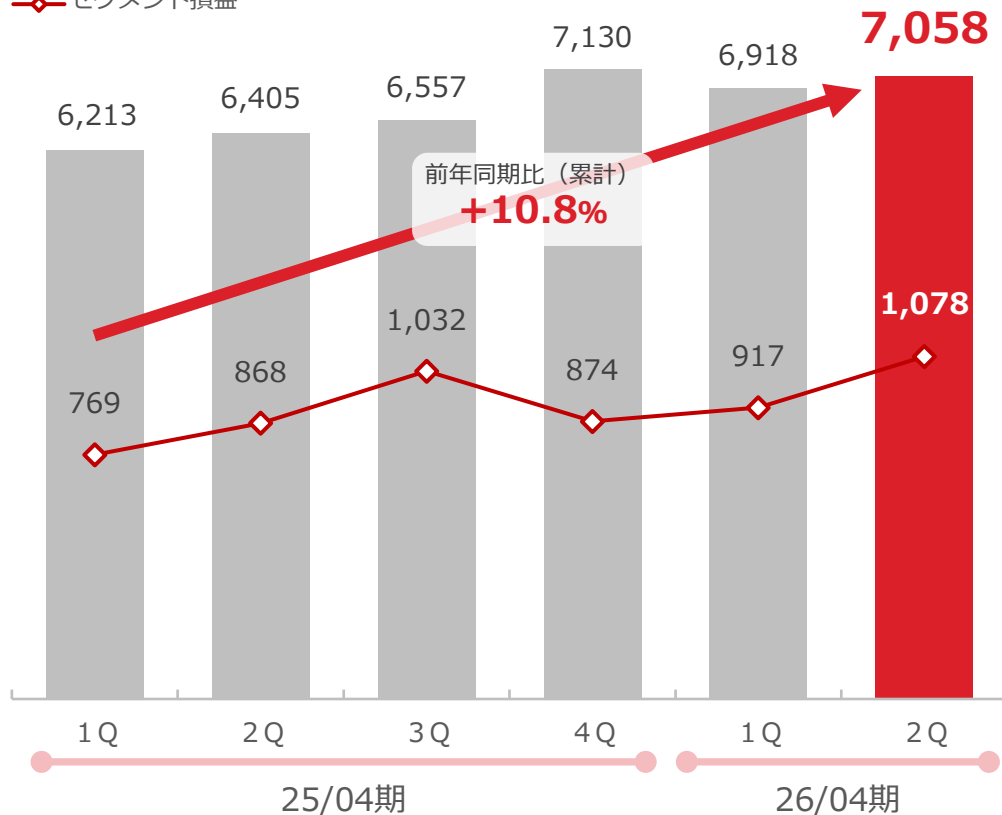
## 5G Lifestyle (DTI) の固定網の利用減やweb3関連への投資等はあったものの、 5G Homestyle (GPG) の順調な推移により、前年同期比 21.9%の利益増

### 売上高・セグメント損益

(単位：百万円)

■ 売上高

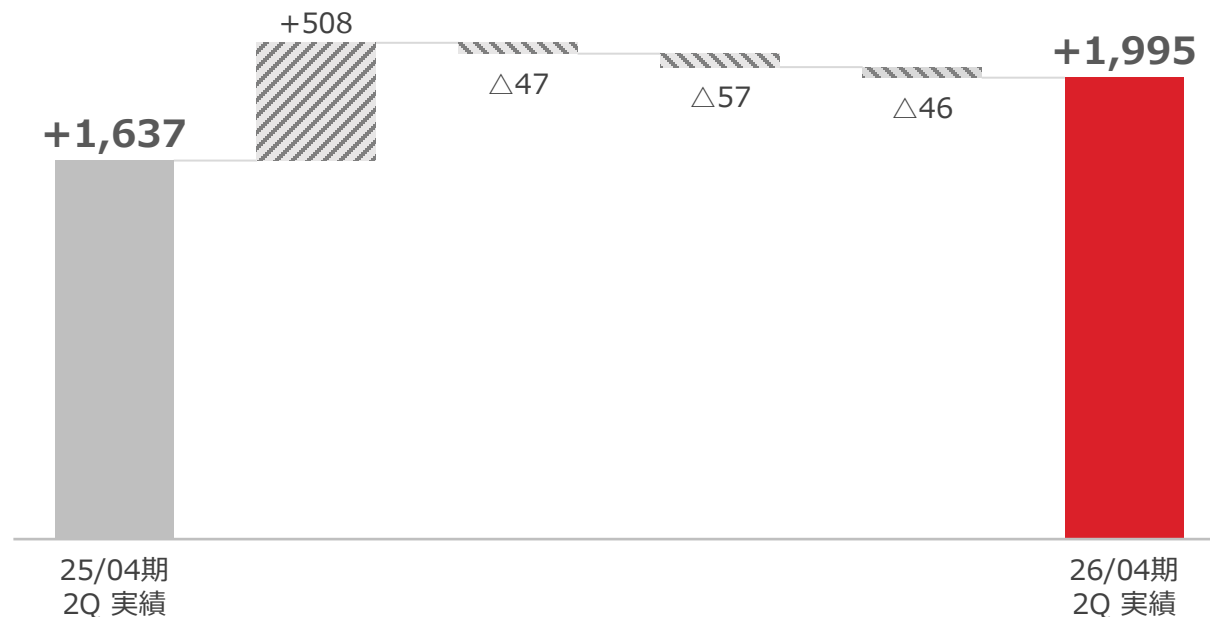
◆ セグメント損益



### セグメント損益前年同期比差異分析

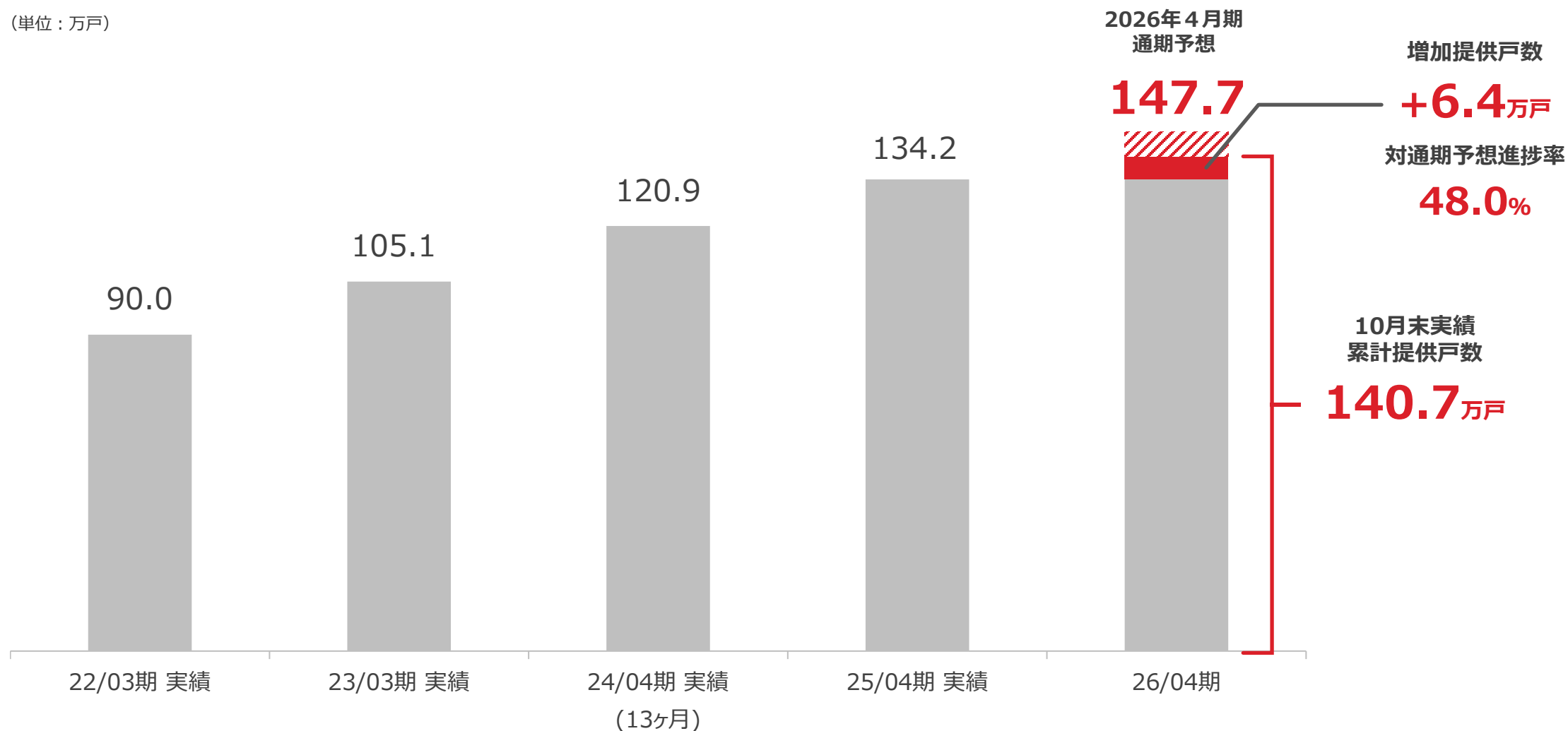
- +508** 5G Homestyle (GPG) の売上増による利益増
- △47** 5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減
- △57** web3関連プロジェクトへの投資等
- △46** その他

(単位：百万円)



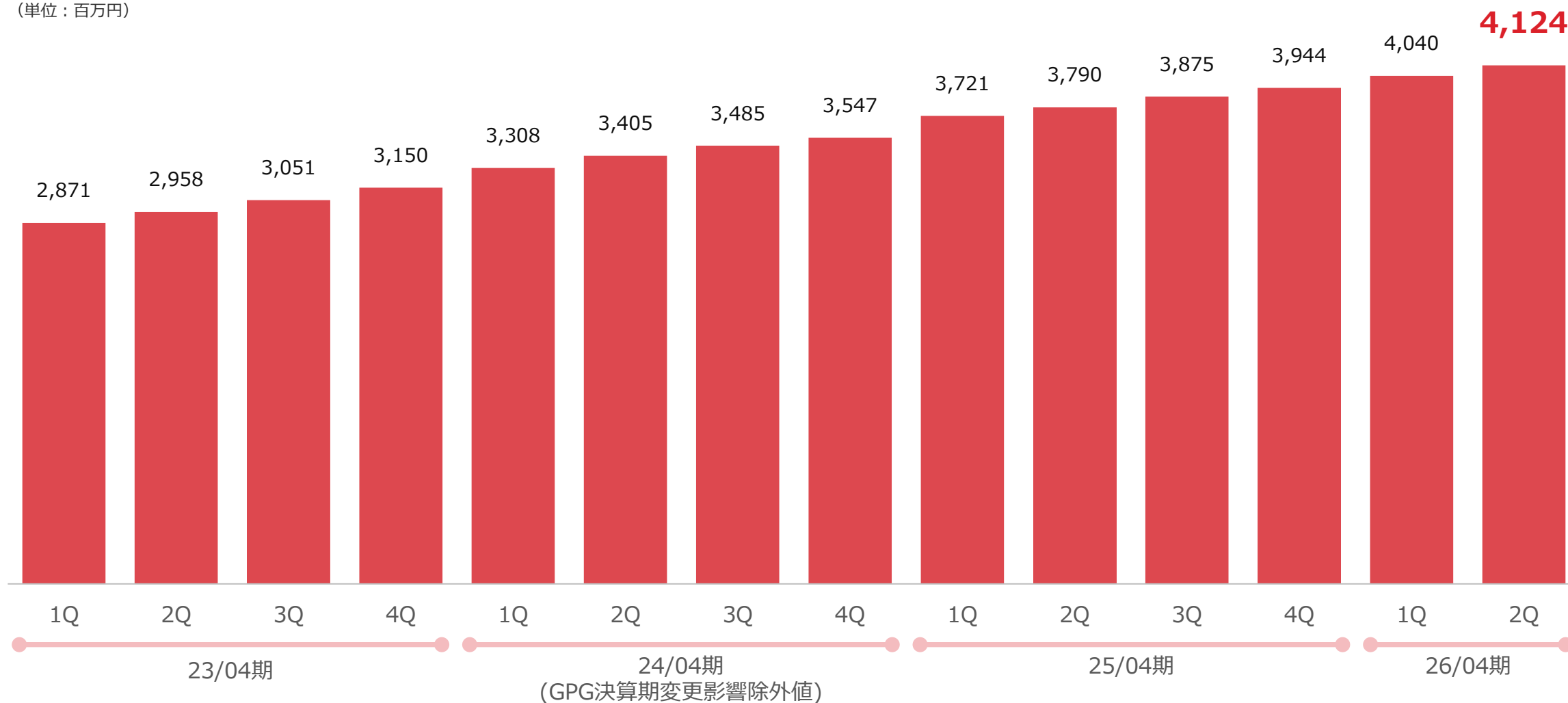
5G Homestyle（GPG）の重要指標である集合住宅向けISPサービスの提供戸数は、  
前期末（134.2万戸）比 6.4万戸増の累計140.7万戸と堅調に推移

（単位：万戸）



## 5G Homestyle（GPG）における集合住宅向けISPサービスのストック収益は順調に増加 継続的な成長への収益基盤を確立

（単位：百万円）



One freebit

- Giga-speed for freedom -

## ギガプライズ、集合住宅向け「デジタルサイネージ」のテスト導入を開始、グループ会社であるクライドとの連携で新たな価値創出を目指す

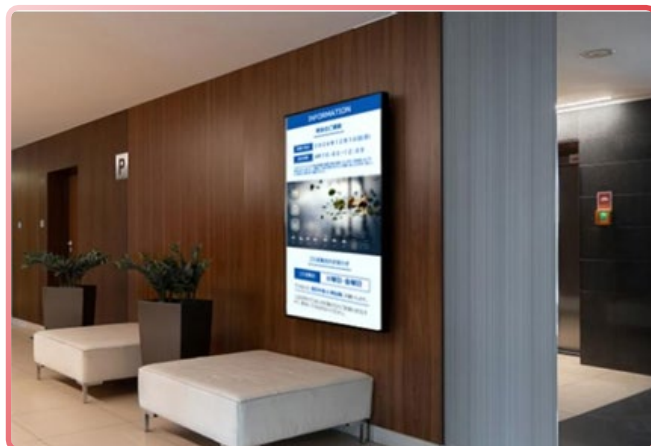


マンションサイネージとは？

マンション共用部に設置される電子掲示板（デジタルサイネージ）のこと



▲ 設置イメージ ▼



### ① ペーパーレス化でスマートなマンションライフを実現



紙掲示・回覧板をデジタル化し、情報伝達が迅速・正確に



管理会社からのお知らせ、清掃 / 点検予定を即時表示・更新



防災・防犯など生活に役立つ情報も配信可能で利便性・安全性向上



遠隔で複数物件を一括管理し、管理効率が大幅向上



共用部という高接触エリアで広告効果も最大化



入居者・管理会社・広告主の三者をつなぐ新しいコミュニケーションツールで安心・快適な住環境づくりへ貢献

### ② お客様に最適なサービスを追求（当社のスタンス）



集合住宅向けISPサービスを設計～サポートまでワンストップ提供



本件は顧客ニーズを捉えた新たなIoTソリューション



物件価値を高める付加価値創造への取り組みのひとつ



ニーズ・変化に応える技術・サービスの組み合わせで住環境を良くし、企業価値向上と持続的成長を目指す

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン

トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン

5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)

5G Homestyle (集合住宅インターネット)

インターネットマーケティング

アフィリエイト

Creator Maker  
(StandAlone)  
Bizmodel Maker  
(4.0)  
5G Workstyle  
5G Healthstyle  
5G Carlifestyle

5G Lifestyle  
(TONE/DTI)  
5G Homestyle

## 想定される新たな成長ドライバー例

freebit  
毎日、発明する会社

freebit  
smartworks

ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等

TONE  
DTI  
dream.jp

独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信サービス 等

GIGA PRIZE

全戸一括型回線提供 + aによる社会問題解決への挑戦

Full Speed  
FOR IT

クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開

CRAID

web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

## 既存事業の成長

freebit  
毎日、発明する会社

MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画

GIGA PRIZE

5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持

FOR IT

アフィリエイト事業の継続成長

Full Speed

インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

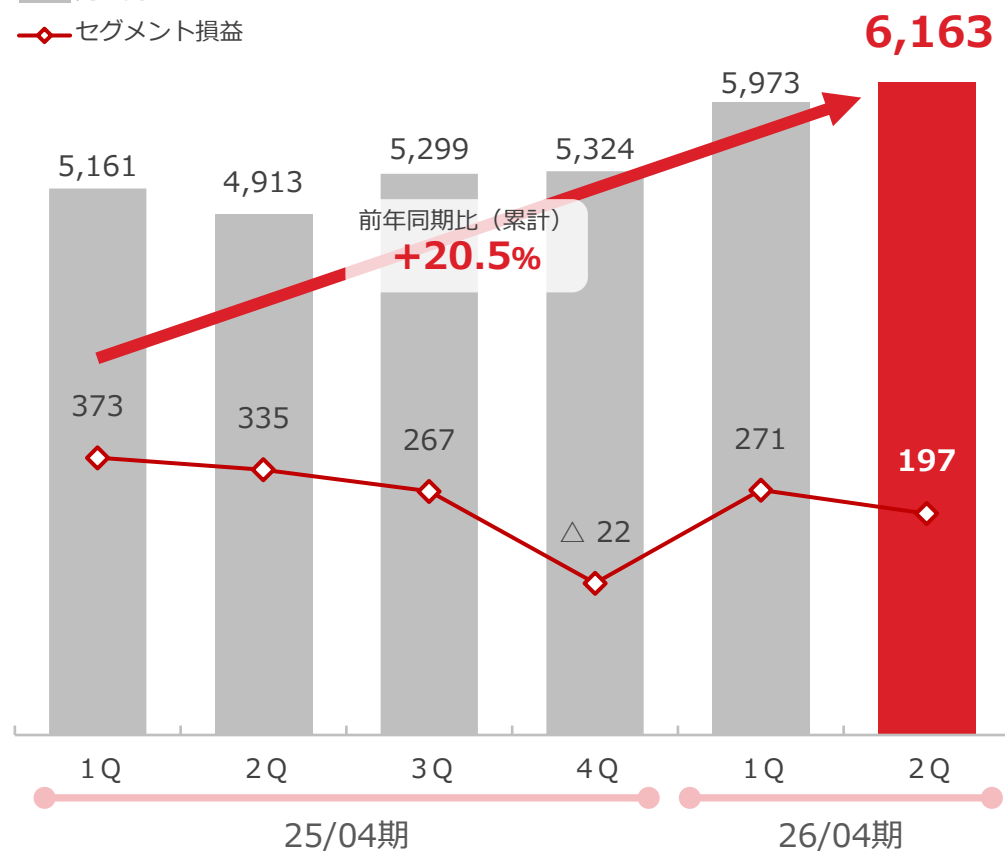


売上高は国内アフィリエイト事業を中心に拡大（前年同期比：20.5%増）  
成長を企図した先行投資等により、通期での計画達成に向けて進捗中

売上高・セグメント損益

（単位：百万円）

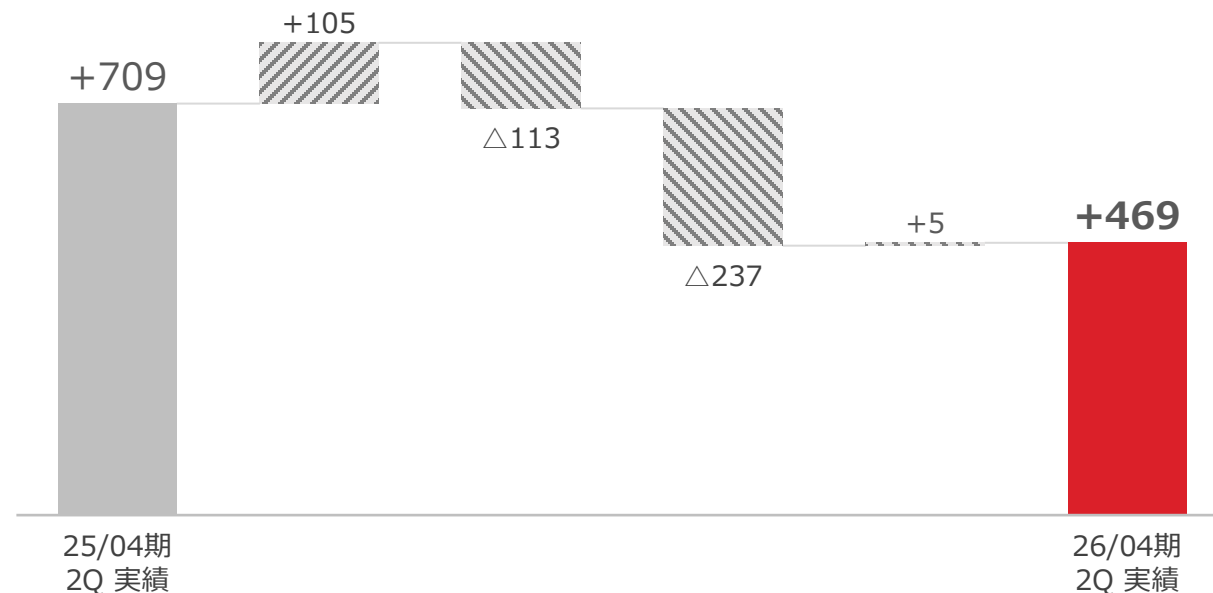
■ 売上高  
◆ セグメント損益



セグメント損益前年同期比差異分析

- +105** 国内アフィリエイト等の売上増による利益増
- △113** 国内事業の拡大に向けた広告費等の販管費増
- △237** グローバルの売上構成変更及び事業基盤構築への先行投資
- +5** その他

（単位：百万円）



# StandAlone

5G/web3時代におけるファンコミュニティ形成の拡大を目指す

## ■「StandAlone」リリース一例



山本舞香  
MK.ZeRo



DEAN FUJIKOKA  
FamBam

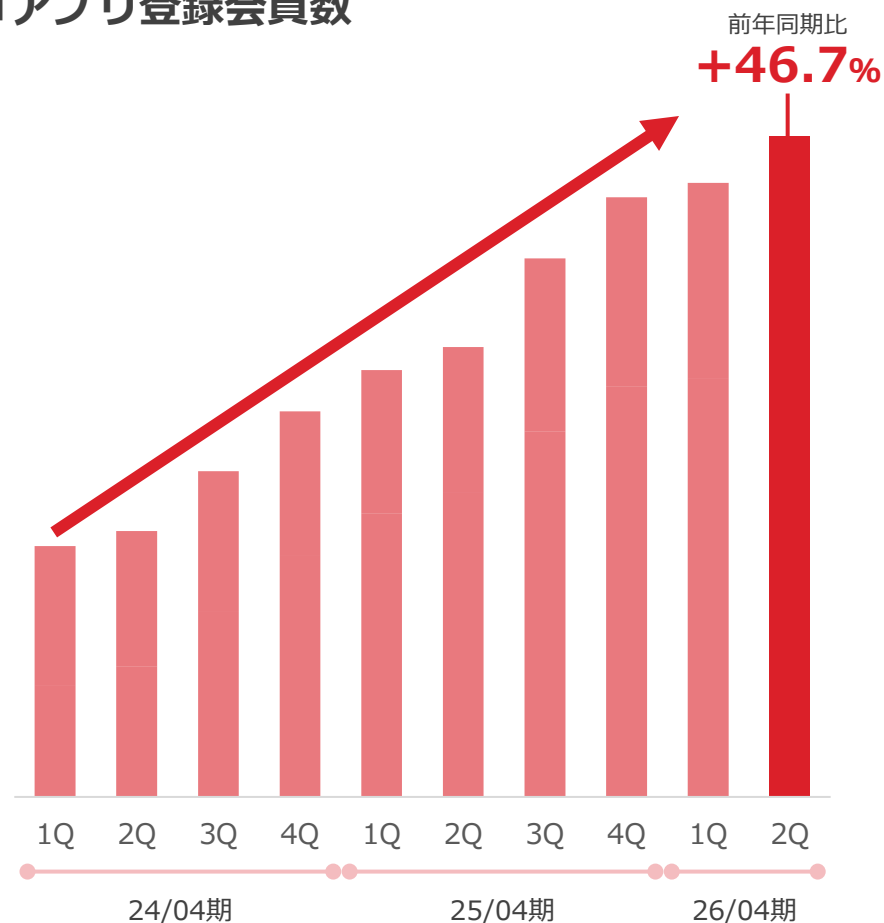


川島零士  
AmeRin Garden



, etc.

## ■アプリ登録会員数



## フルスピード、TikTok Shop支援サービスを提供開始 アカウント開設から商品登録、コンテンツ制作・PR企画まで一気通貫でサポート

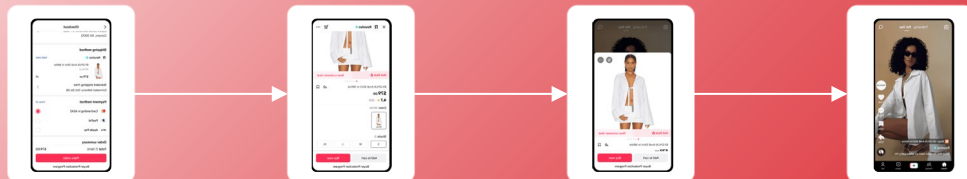
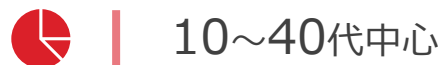
### TikTok Shopとは

#### ▶ 動画視聴から購入までをアプリ内で完結できる次世代EC

TikTok 月間利用数



TikTok 利用者世代



従来のECサイトではリーチが難しかった若年層(10~30代)に  
効率的にアプローチ可能

▶ 高いCVR（コンバージョン率）とリピーター獲得が期待できる

### サービス概要—TikTok Shop 開設・運用支援—

株式会社フルスピード (FullSpeed) / GrowthSeed※が、  
TikTok上の「TikTok Shop」開設から運用までをワンストップで支援



TikTok Shop  
アカウント開設

- ・ 開設に必要な全工程を代行  
(登録・審査手続きから商品登録、決済設定まで)

最短でビジネスを開始



Shopify EC連携

- ・ 既存のShopifyとのデータ連携サポート
- ・ 在庫・商品管理や注文処理を自動化

運営効率を大幅向上



コンテンツ制作・  
投稿運用

- ・ 商品PR、コンテンツ制作  
(ショート動画、投稿、ライブ配信まで)

売上直結の戦略的運用



クリエイター /  
インフルエンサー活用

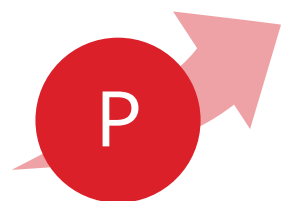
- ・ クリエイター・インフルエンサーの選定
- ・ 効率的なPR企画・実行

認知拡大から購買促進までサポート

※Growth Seed (グロースシード) : 株式会社フルスピードが提供するマーケティング支援ブランド

## web3時代の新しいステークホルダーコミュニティ「フリービット株主DAO」にて、web3型独自ポイントシステム「TONE Coin」の活用を拡大し“リアル価値株主還元”

株主優待における価値還元として「TONE Coin」の活用を拡大し、「フリービット株主DAO」にご参加の株主様を対象に、「フリービット・プレミアム優待倶楽部」のポイントが**最大2倍**になる特典を開始！



通常の優待ポイントが  
大幅アップ

ポイントアップは保有株式数に応じ、  
最大**2**倍のポイントアップが可能



### フリービット株主DAO

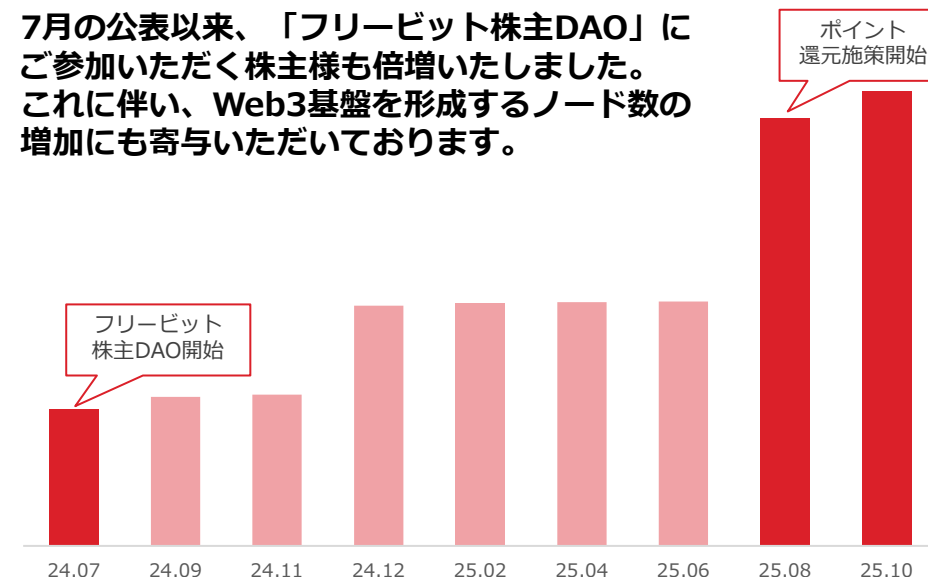
株主様のスマホがブロックチェーンの1つとなり、  
お手元でweb3を簡単にご体験いただける  
**web3スターターキット**です

「フリービット・プレミアム優待倶楽部」のポイントアップは、以下の保有株式数に応じたポイントアップ率となります。

保有株式数	通常ポイント	ポイントアップ	倍率
500～999株	3,000pt	<b>4,500pt</b>	<b>1.5倍</b>
1,000～9,999株	6,000pt	<b>10,200pt</b>	<b>1.7倍</b>
10,000株以上	10,000pt	<b>20,000pt</b>	<b>2倍</b>

こだわりの雑貨商品など4,000種類以上の優待商品と交換いただけます

7月の公表以来、「フリービット株主DAO」にご参加いただく株主様も倍増いたしました。これに伴い、Web3基盤を形成するノード数の増加にも寄与いただいております。



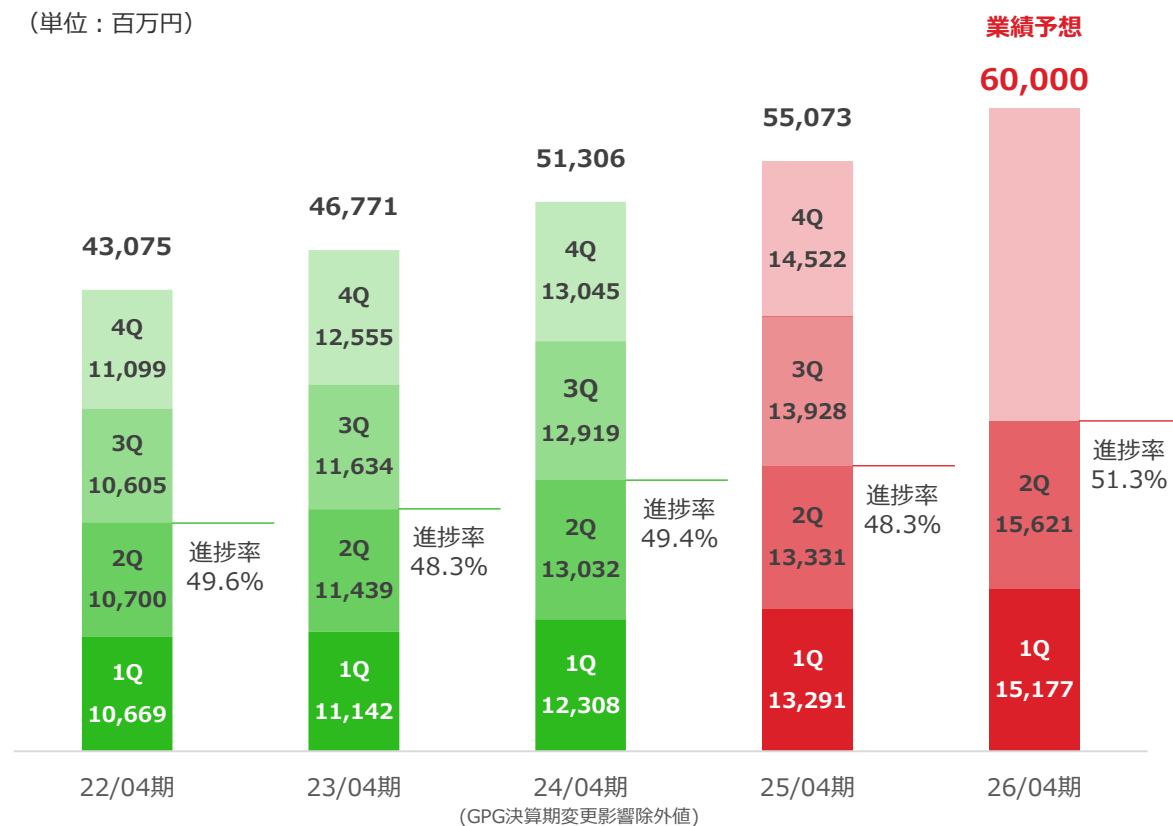
### 3. 2026年4月期 第2四半期 連結業績進捗

---

## 2026年4月期 第2四半期の売上高・営業利益は、通期業績予想に対し堅調に推移

### 売上高

(単位：百万円)

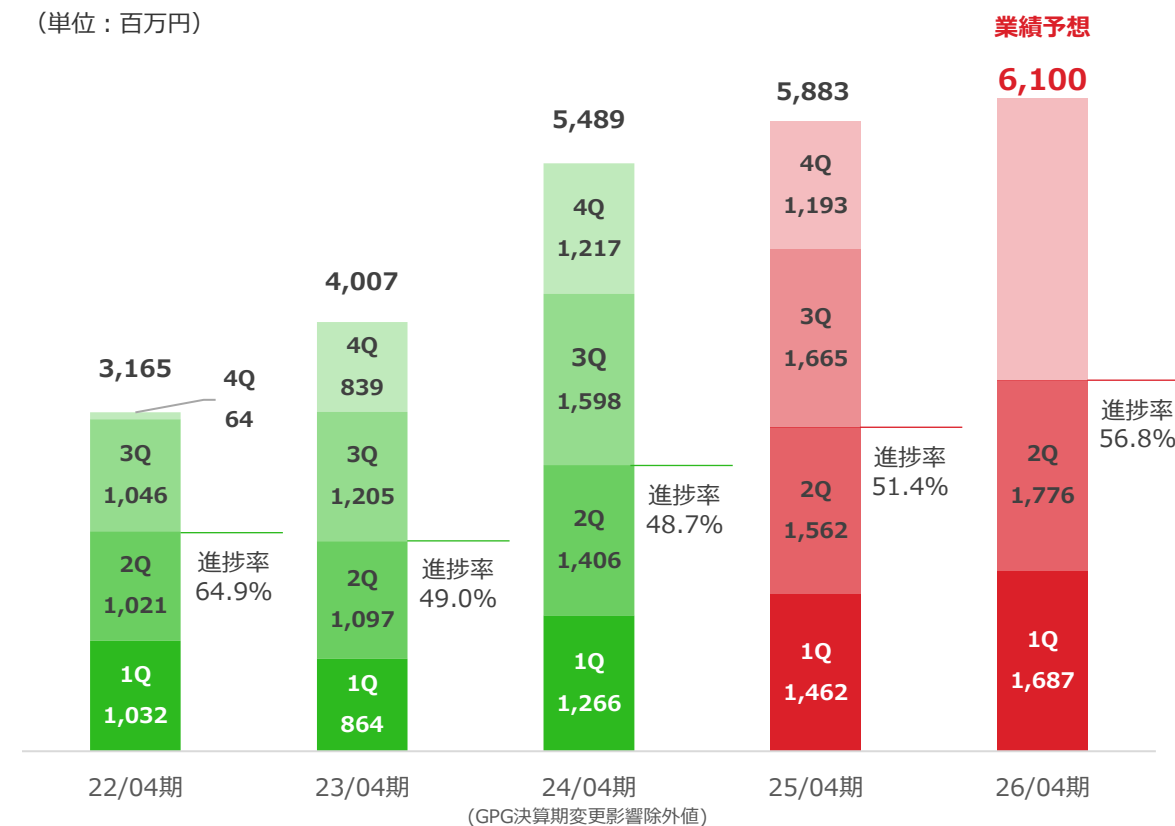


SiLK VISION 2024

SiLK VISION 2027

### 営業利益

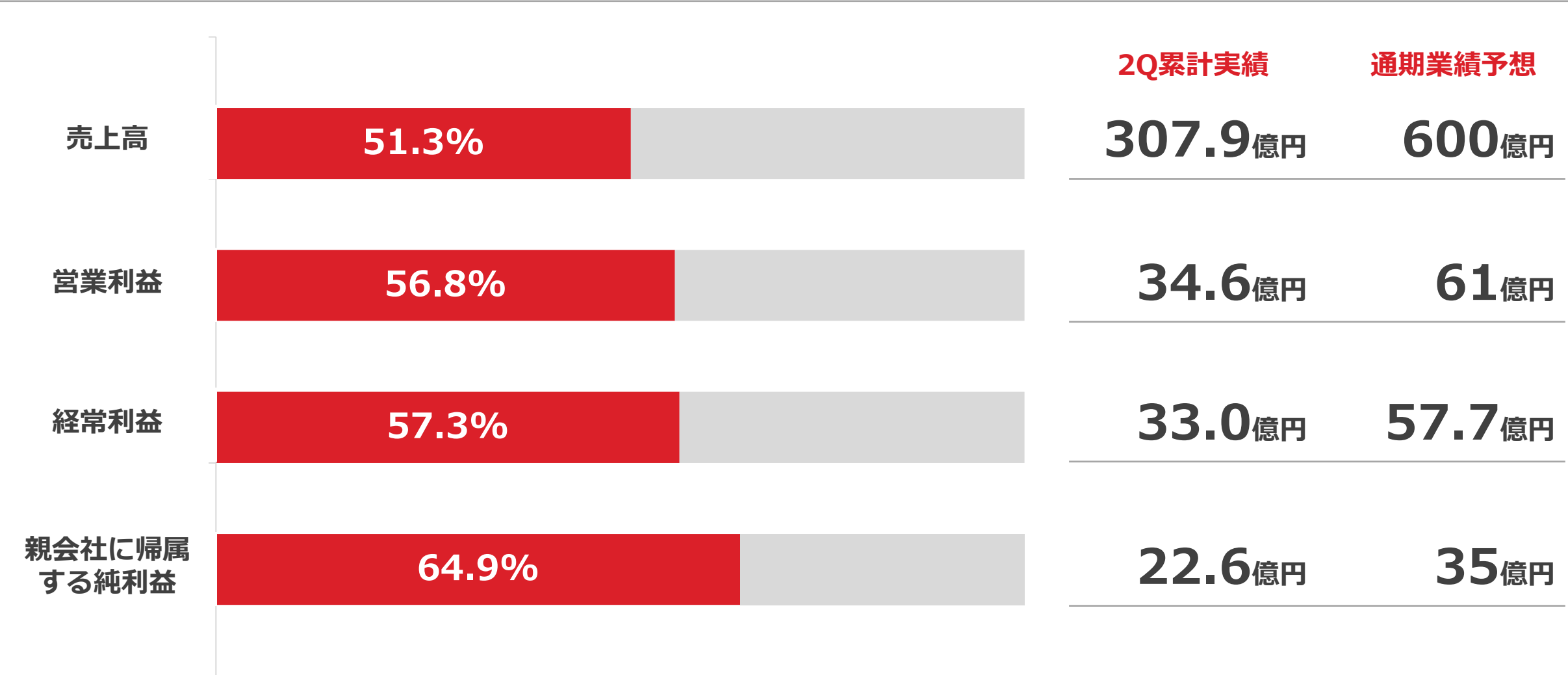
(単位：百万円)



SiLK VISION 2024

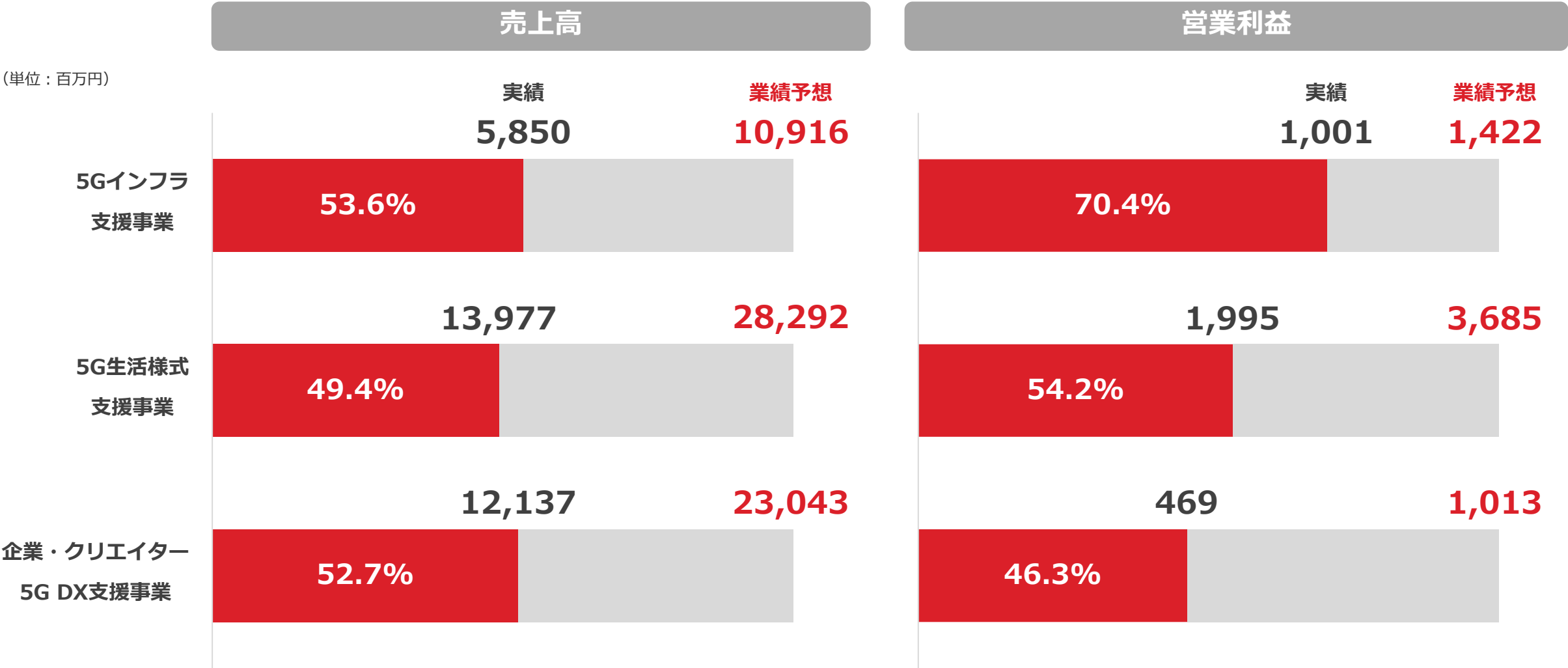
SiLK VISION 2027

売上高及び各段階利益の全てにおいて堅調に推移。3Q以降も想定通りに進捗する見通し



全セグメントにおいて、売上高及びセグメント利益ともに堅調に推移  
3Q以降も想定通りに進捗する見通し

(単位：百万円)





SILK VISION

2027

信用、新世界



born in the Garage

# 2021年から2030年にかけての10カ年計画

SiLK VISION

2024



**Pre**  
**5G/web3**  
**“Setup”**

SiLK VISION

2027



**Core**  
**5G/web3**

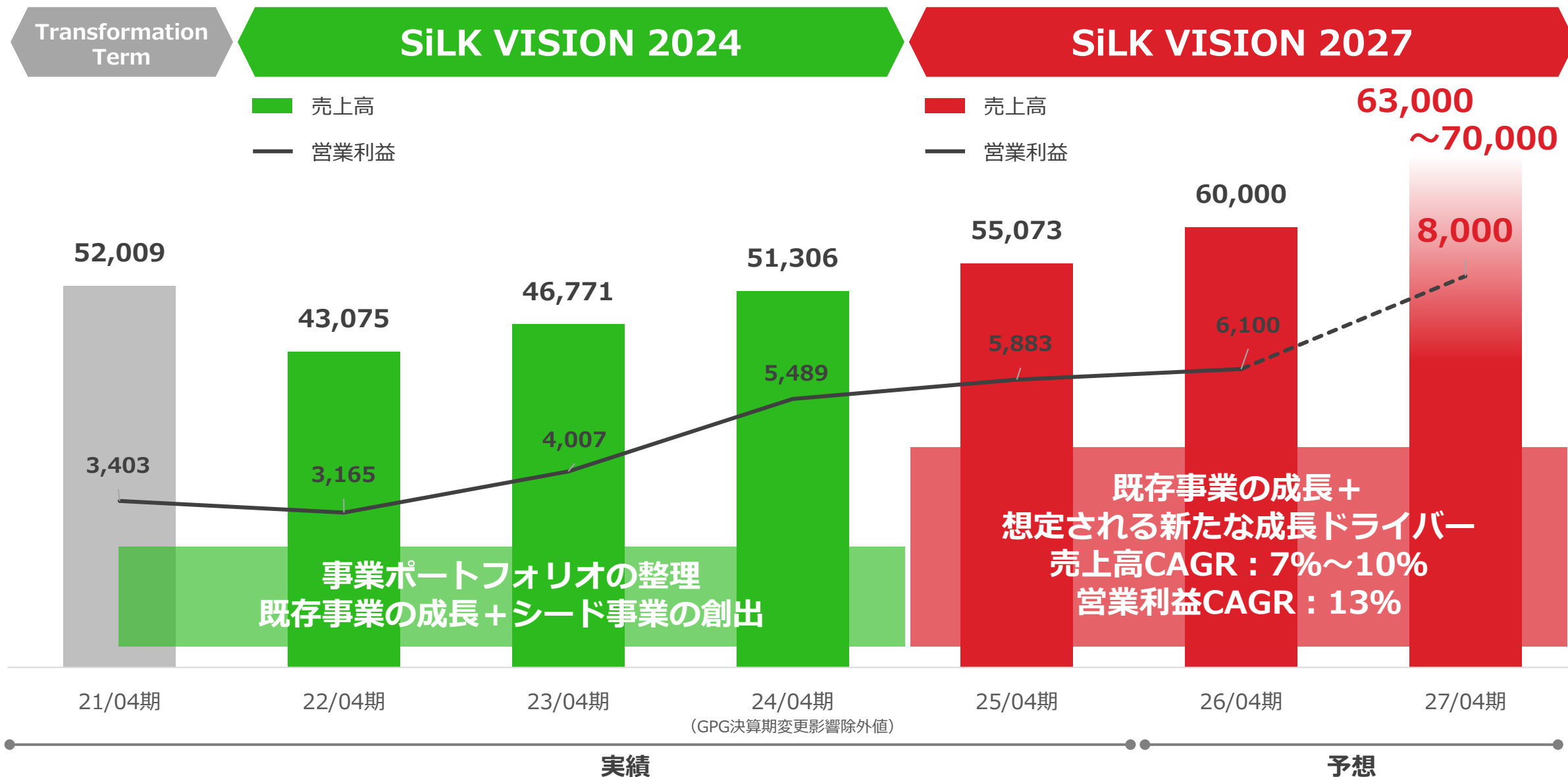
SiLK VISION

2030



**6G/web4**  
**Standby**

(単位：百万円)



# One freebit

– Giga-speed for freedom –



Full Speed





毎日、発明する会社

※ すべてのブランド、製品名、会社名、商標、サービスマークは各社に権利が帰属します。

## 4. Appendix

---

会社概要

会社名	フリービット株式会社 (FreeBit Co., Ltd.)
本社所在地	東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー
代表者	代表取締役社長CEO兼CTO 石田 宏樹
設立	2000年5月1日
資本金	45億14百万円
従業員数	連結：873名／単体：255名（2025年4月期）
連結子会社	連結子会社25社／持分法適用関連会社1社
連結売上高	550億73百万円（2025年4月期）
連結営業利益	58億83百万円（2025年4月期）
発行済株式総数	23,414,000株
上場市場	東証プライム市場（コード 3843）

沿革

2000年 5月	設立
2007年 3月	東証マザーズ上場
2007年 8月	連結子会社化：(株)ドリーム・トレイン・インターネット<以下、DTI>
2009年 3月	連結子会社化：(株)ギガプライズ
2010年 8月	連結子会社化：(株)フルスピード
2015年 1月	MVNO事業子会社設立：フリービットモバイル(株)（現DTIが事業承継）
2016年 7月	東証第一部市場変更
2019年 7月	業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2022年 4月	東証プライム市場へ移行
2022年 11月	完全子会社化：(株)フルスピード
2023年 3月	資本業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2025年 1月	資本業務提携契約締結：ソフトバンク(株)
2025年 4月	100%子会社化（議決権）：(株)ギガプライズ



毎日、発明する会社

## フリービット株式会社



ISP支援サービス、MVNE、クラウドサービス、  
web3関連プラットフォーム  
<https://freebit.com/>

### Full Speed

#### 株式会社フルスピード

運用型広告サービス、インターネットマーケティング事業、  
クリエイター向け支援プラットフォーム  
<http://www.fullspeed.co.jp/>



#### 株式会社フォーイット

アフィリエイト広告サービス  
<https://www.for-it.co.jp/>



#### 株式会社クライド

広告統合マネージメントプラットフォーム提供サービス、  
スマートフォン向けアドネットワークサービス  
<https://www.craid-inc.com/>



#### 株式会社ジョブロード

東南アジア諸国の外国人材の日本語教育、  
就職支援・転職支援など人材サービス  
<https://jobroad.co.jp/>



#### Rita株式会社

OtoO動画広告プラットフォーム、  
CPI/CPEネットワークの開発・運用  
<https://rita-inc.co.jp/>



#### 株式会社ギガプライズ

集合住宅向けインターネット関連サービス  
<https://www.gigaprize.co.jp/>



#### 株式会社ソフト・ボランチ

不動産管理ソフト  
<https://s-volante.co.jp/>



#### 株式会社ギガテック

マンションインターネット工事施工サービス  
<https://www.giga-tech.co.jp/>



#### 株式会社ドリーム・トレイン・インターネット

個人向けインターネット関連サービス  
<https://www.dti.co.jp/>



#### 株式会社ベッコアメ・インターネット

データセンター関連サービス  
<https://www.bekkoame.co.jp/>



#### フリービットスマートワークス 株式会社

コールセンターの受託  
<https://freebit.com/freebitsmartworks/>







## 5Gインフラ支援事業

5G

eSIM

AI

Blockchain

により、膨大なヒトとモノが安心・安価につながるインフラプラットフォームを提供



## 「Free ISP's ISP」から始まった free you a bit

スタート

日本のインターネットユーザー層の拡大を目指し「Free ISP's ISP」(無料ISPのためのISP) というコンセプトの事業からスタートしたフリービット

その後

高品質でセキュアな高速通信、先進的ネットワーク技術を駆使した新サービスを次々と展開

現在

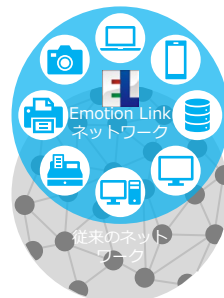
5Gインフラ支援事業では、MVNO事業への参入支援サービス、ISP向けの事業支援サービスに加え、様々な事業法人がクラウドやIoT等の導入を行うための支援サービスを推進



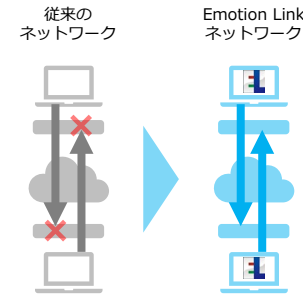
## Highlight Technology

## 独自技術【Emotion Link】

- Emotion Linkは「OverLay Internet (既存のインターネットの上に仮想的なインターネットを構築する)」により、通信の到達性や安全性を柔軟に確保することができる、安全・安心な通信を実現するネットワーク・ソリューション
- ネットワークの実現に必要な機器、端末同士の安全な双方向通信、ファイアウォールやNATを越えてのダイレクト・アクセスを実現



OverLay Internetであらゆる機器の安全・安心な通信を実現



NATやファイアウォールなどのネットワーク障壁を越えた通信を実現

ソフトウェア型

スタック型



USB型

ボックス型

機器組み込み型



Emotion Linkでは、顧客の様々なニーズにお応えするため、多様な機器のネットワーク化を可能にする豊富なクライアントバリエーションを用意しています

## 概要

## 主な提供ソリューション

## サービスの特徴

- 5G時代に対応するための次世代ネットワークやデータセンターを構築し、クラウド基盤を活かしたサービス提供の強化や5G、eSIM (組み込み型のSIM) を活用したサービスも展開するとともに、それらをはじめとした事業リソースを組み合わせたサービスも拡大していく
- 国内産業向け5G関連市場は2,106億円、IoT市場は10.2兆円※という巨大市場の創出が見込まれている
- その市場を視野に入れ、安定かつ安心・安全な通信インフラサービスの継続的な提供を行いつつ、5G時代に対応する次世代ネットワークやデータセンターを構築し、5GやeSIMを活用した新サービスの展開を目指す

※ 国内の産業向け5G関連市場（2027年）と国内IoT市場（2025年）はIDC Japan調査より



主要サービス紹介

freebit  
MVNO Pack

MVNO事業展開を  
サポートするMVNE事業

YourNet

ISP事業を  
全方位バックアップ

freebit cloud

高セキュリティな  
ハイブリッドクラウド

MVNO事業者を支援するMVNEサービスを提供  
MNO (NTTドコモ) とMVNO事業者の間に入り、MVNO事業の立ち上げ・運用のサポート、コンサルティングを行い、MVNO事業の円滑な展開をサポート

ISP事業者に対し、プロバイダーアウトソーシングサービスを提供。インターネット接続、大容量メールなど基本サービスに加え、オンラインストレージ・クラウドプラットフォーム・モバイル接続といった周辺サービスまで総合的にバックアップ

汎用プランからオーダーメイドのサーバー構築まで、幅広いニーズに対応可能なホスティングサービスを提供  
次世代ファイアウォール「FortiGate」と、実績と信頼の高い仮想化ソフトウェア「VMware」を組み込んだセキュアで安定性に優れたクラウド

- 専任コンサルタント制
- 豊富なラインナップで組合せは無限大
- 低コストで実現
- YourNet ISP アウトソーシングサービス
- M-Plus! VPN
- ISP in a Cloud

- freebit cloud VDC
- freebit cloud security SIM
- freebit cloud IoT Platform



## 5G生活様式支援事業 ①

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

▶ 5G Lifestyle (TONE/DTI)

個人をメインターゲットとしたスマートフォン等を利用したモバイル通信サービスや固定回線によるインターネット関連サービスの提供

## → トーンモバイル

トーンモバイルとは

▷フリービットグループの  
有する技術のShowroom  
としての位置付けも担う

トーンモバイルは

- 子供たちが初めて使うスマホはどうあるべきか
  - シニア世代が使うスマホはどうあるべきか
- を考え、テクノロジーによってできること、スマホを使うことへの不安やストレス、抵抗感を軽減し、安心・安全に使える「やさしいスマホ」を提供

子どもにスマホを  
持たせるのが不安



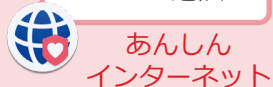
TONEファミリー

夜中もスマホが心配



夜使えないスマホ  
(22時-6時利用できない)

Webは危険



あんしん  
インターネット

やさしいスマホへ。

TONE

スマホの  
利用が不安



置くだけ  
サポート

自撮り被害防止



TONEカメラ

店舗が近くにない  
操作が難しい



遠隔サポート

詐欺電話が心配



あんしん電話

健康でいたい



ライフログ  
(中之条メソッド)



Highlight Technology

フリービットグループの技術を集結させた「トーンモバイル」は「TONE IN」戦略を展開



TONE Care



どこからでも  
気軽に無料で医師等※2に  
オンライン健康相談



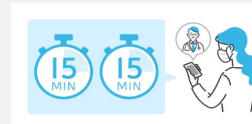
医師等が健康に  
関するアドバイスを  
実施

TONE Care では、医師等が  
契約者や利用者、ご家族の  
健康相談を実施



チャットで気軽に相談  
月に何度でも利用可能

手軽にチャットで、しかも  
無料で何度も相談ができる



オンライン健康相談は  
1回15分で月2回まで

1回15分で月2回までお手持  
ちのトーンモバイルから気軽  
に相談可能

※1 VC (Verifiable Credentials) : 学歴や資格、身分証明などの情報を保有し、それが信頼できる機関によって検証されていることを証明するデジタル証明書

※2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。

※2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。



## 5G生活様式支援事業 ②

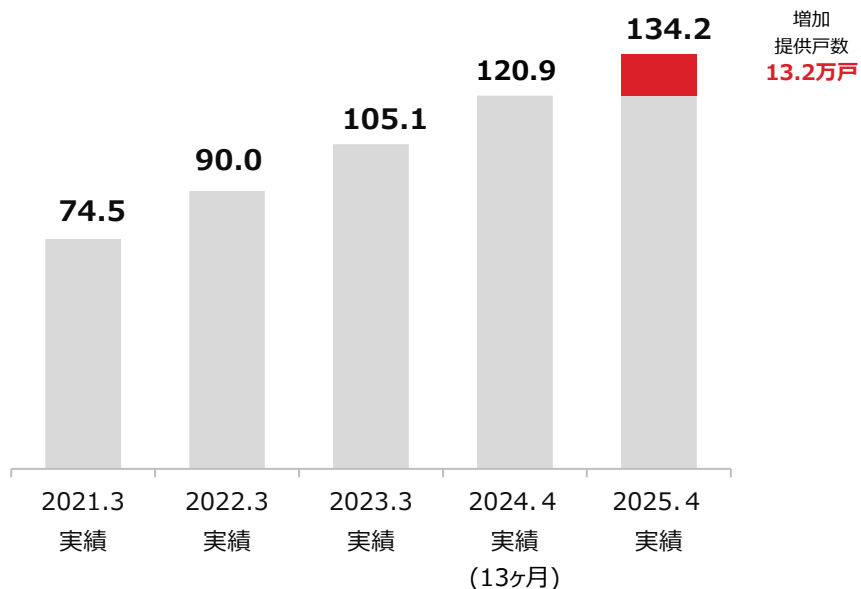
「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

▶ 5G Homestyle (GIGA PRIZE) 集合住宅向けインターネットサービスの提供に加え、新規サービスの確立にも注力

集合住宅向けISPとスマートライフを支援する  
ギガプライズ

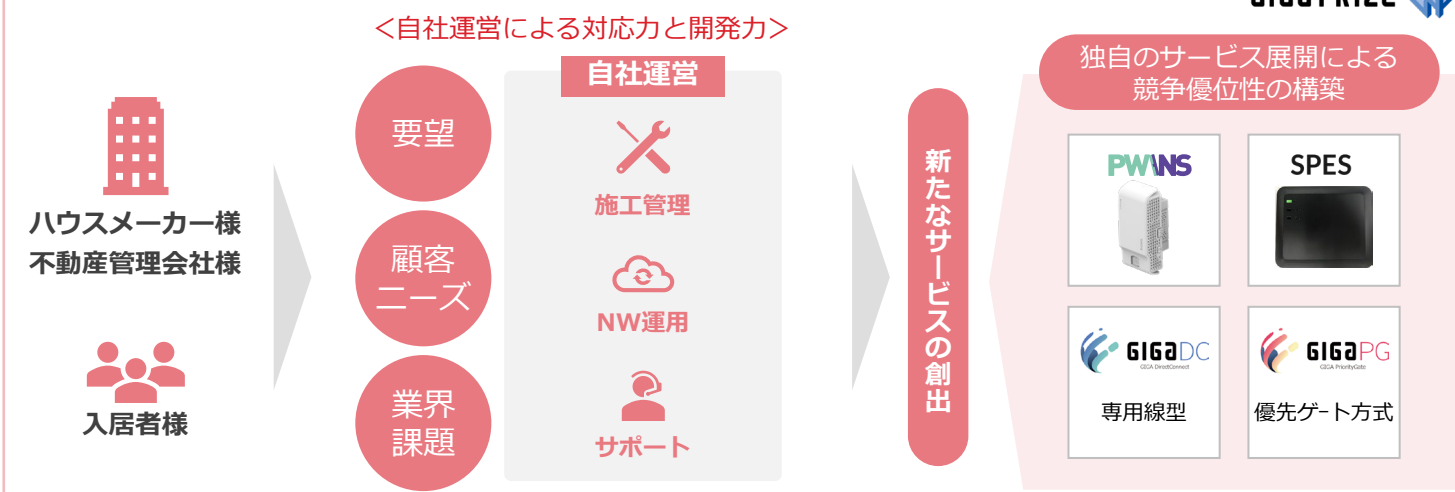
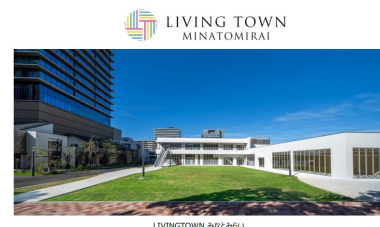
- 5G生活様式支援事業の5G Homestyle (集合住宅向けインターネットサービス) の提供を行っているギガプライズは、集合住宅をターゲットにしたインターネットサービスプロバイダ (ISP) として、高速かつ安定したインターネット接続サービスを提供
- 不動産業界向けの業務支援システムやクラウドベースの監視カメラサービスなど、デジタル化を進める多彩なソリューションの展開も進行中

## &lt;集合住宅向けISPサービス サービス提供戸数 実績&gt;



## Highlight Technology

## 自社運営による独自サービス展開で競争優位性を確保

Smart City実現に向けた  
取り組み

- ギガプライズグループが運営する「LIVINGTOWN みなとみらい」は、「住」を中心に暮らしのアップデートをサポートする異業種共創型の複合施設
- 5GやIoTなどの次世代通信技術を活用したスマートホーム体験を提供し、スマートタウン実現に向けた実証検証を推進



テクノロジーで暮らしを豊かにするべく、住宅周辺の環境においても様々なソリューションを展開

- クラウド型防犯カメラは、レコーダーを使わずに映像をクラウドに記録。ゴミ置き場の不法投棄・駐輪場のトラブル対策から侵入・窃盗等の犯罪抑止と、入居者に「安心感」を提供
- スマートポールは、基本的な街灯機能や、LED灯のイルミネーション機能、クラウド型防犯カメラを搭載し、安心・安全を提供
- ギガプライズは住まいの課題やニーズに合わせたソリューションサービスの開発や改善に取り組み、物件価値向上と快適で豊かなくらしの実現に貢献



## 企業・クリエイター 5G DX支援事業

企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って「市場創出から市場投入、顧客関係維持」までを可能とするプラットフォーム構築を支援する事業



先端技術のwebマーケティングサービスを提供  
100万サイト超のアフィリエイトネットワーク

▶ フルスピード  
▶ フォーイット

5Gマーケティングを意識したサービスの拡充やインフルエンサーマーケティングの拡大を図る

web3を視野に入れたインターネットマーケティングやアドテクノロジー関連事業の推進

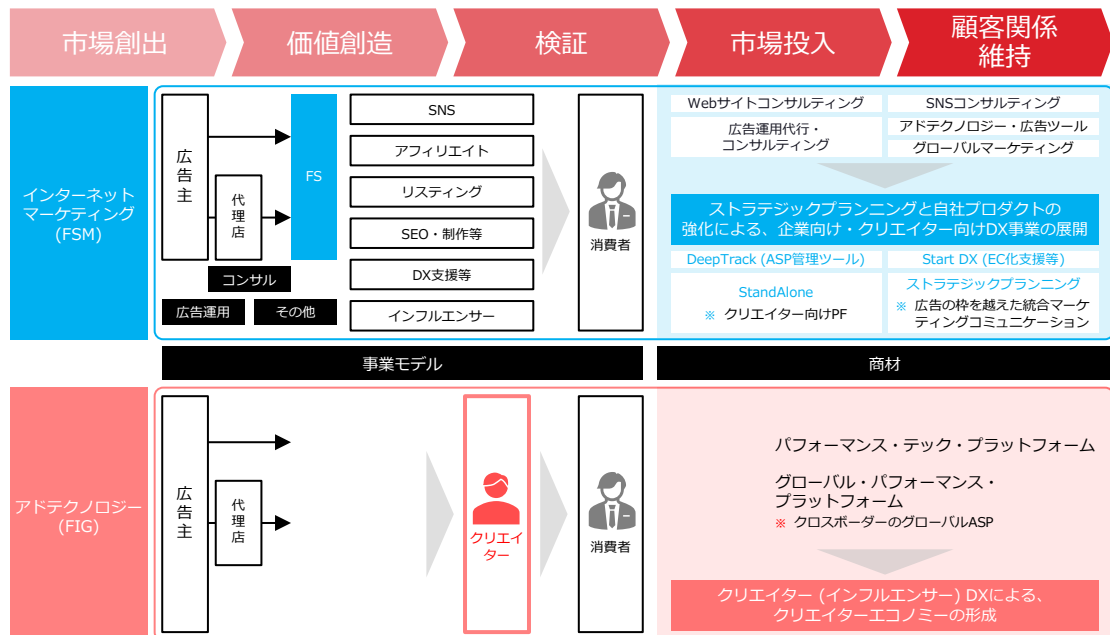
+

クリエイター/インフルエンサーが大手プラットフォームを介さずに自ら情報発信し、その価値を最大化できるクリエイタープラットフォーム「Stand Alone」を展開



## 企業・クリエイター5G DX支援事業

5G時代のモノづくりを、企業だけでなく、クリエイターやインフルエンサーに寄り添って、独自のDX手法によりプラットフォーム構築を支援していきます。



## Highlight Technology

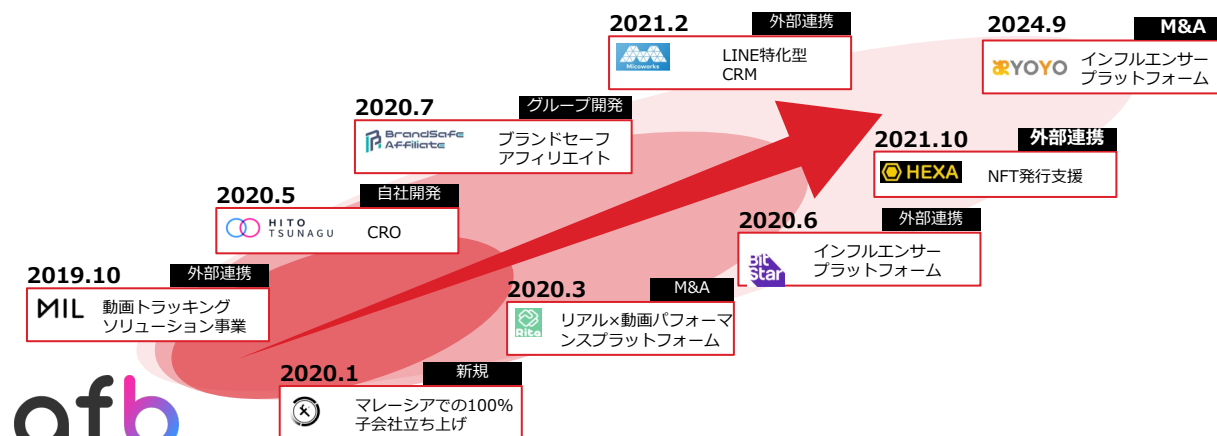
パフォーマンステクノロジーネットワーク / ASP



出所) 「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」

- ・フォーイットが運営する成果報酬型のアフィリエイト・サービス「afb」は「顧客第一主義」を掲げ、パートナーへの支払いサイクルは業界最速
- ・「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」における利用者満足度において、高収入パートナー(月50万円以上の収入)からの満足度 **13年連続でNo.1**を獲得しています。

## M&Aやアライアンスによる事業拡大の変遷







## 当社HPのTOPページよりご覧いただけます



石田CEOによる「戦略的ピボット」のプレゼンテーション▶

Our Roadmap「フリービットの戦略的ピボット」URL

<https://freebit.com/profile/roadmap.html>



石田CEOによる「戦略的ピボット」のプレゼンテーションURL

[https://freebit.com/profile/strategic\\_pivot.html](https://freebit.com/profile/strategic_pivot.html)



『SiLK VISION 2027』説明動画URL

[https://freebit.com/ir/movie/movie\\_20240724.html](https://freebit.com/ir/movie/movie_20240724.html)



統合報告書

「freebitのこれから、ここから-Integrated Report 2024-」URL

<https://pdf.irpocket.com/C3843/BSCD/TpK7/S6o2.pdf>



『SiLK VISION 2027』説明動画の書き起こし記事

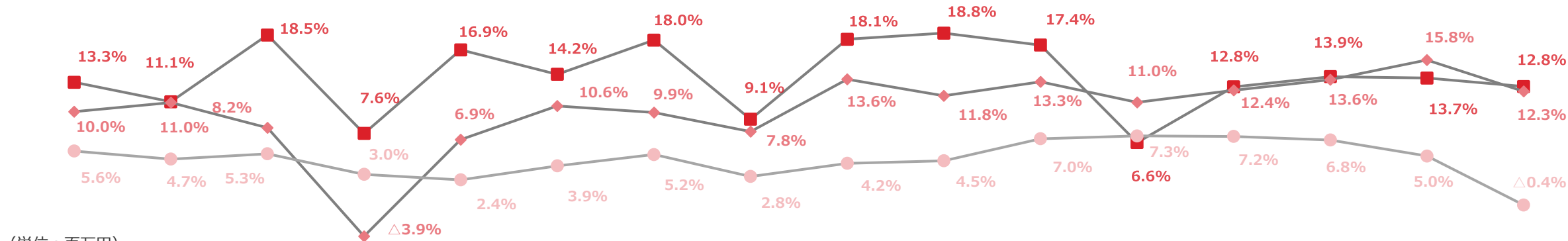
『SiLK VISION 2027』説明動画テキスト版URL（外部サイト）

<https://finance.logmi.jp/articles/380238>

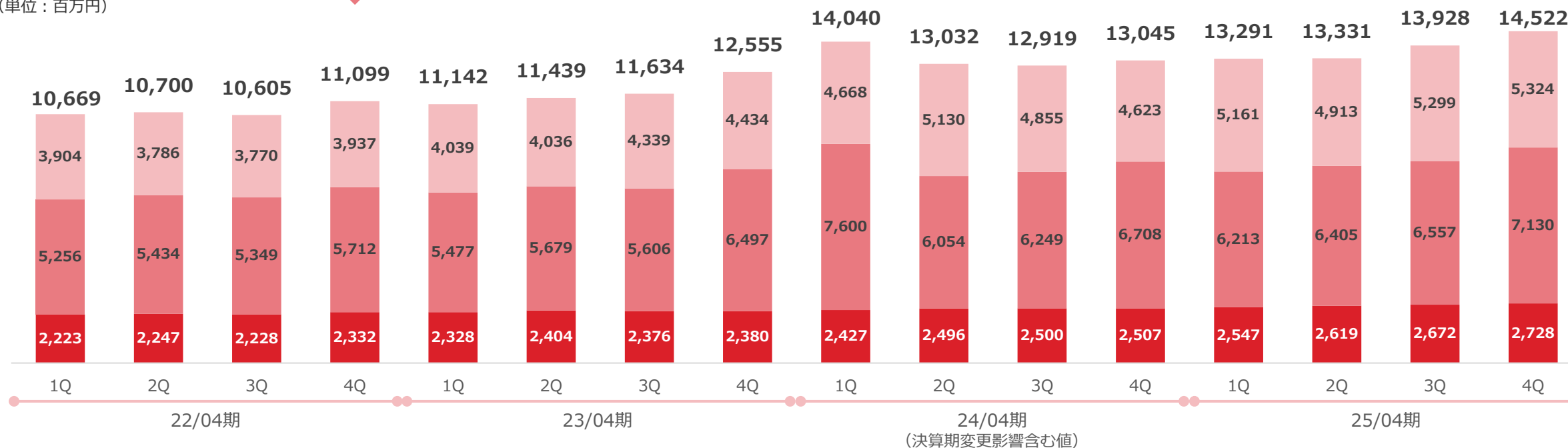


## 継続課金による売上の安定成長と、着実な利益率の向上

(セグメント売上高) ■ 5Gインフラ支援事業 ■ 5G生活様式支援事業 ■ 企業・クリエイター5G DX支援事業  
 (セグメント利益率) —■— 5Gインフラ支援事業 —◆— 5G生活様式支援事業 —●— 企業・クリエイター5G DX支援事業



(単位：百万円)



(決算期変更影響含む値)

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※	25/04期
連結子会社数	11	11	14	20	24	27	19	20	21	21	25
業績（百万円）											
売上高	21,469	28,389	35,222	38,653	50,365	55,295	52,009	43,075	46,771	53,037	55,073
営業利益	1,244	1,902	1,321	1,851	2,981	2,587	3,403	3,165	4,007	5,887	5,883
経常利益	982	1,322	807	1,426	2,569	2,481	3,661	2,878	3,707	5,756	5,230
親会社株主に帰属する当期純利益	1,025	553	△150	△567	279	△619	1,586	827	1,792	3,566	2,748
財政状況（百万円）											
総資産	19,323	21,931	25,597	30,796	39,164	42,472	34,835	35,050	35,926	38,183	40,558
純資産	10,654	11,164	11,251	10,675	11,308	10,848	12,148	11,039	11,032	15,196	8,536
自己資本	9,842	9,972	9,648	8,875	9,001	8,079	8,714	6,881	8,242	11,628	6,479
有利子負債（リース債務含む）	3,901	4,430	6,499	12,107	16,941	18,897	14,317	15,144	15,991	14,144	21,750
キャッシュ・フロー（百万円）											
営業活動によるキャッシュ・フロー	2,207	1,751	3,811	1,030	3,182	1,480	7,122	2,333	3,322	4,225	4,573
投資活動によるキャッシュ・フロー	△524	△508	△2,291	△2,140	△3,688	△1,870	△2,655	510	△644	△1,085	△687
財務活動によるキャッシュ・フロー	585	△306	844	4,504	2,320	625	△2,571	△2,731	△2,110	△2,720	△1,924
現金及び現金同等物の期末残高	6,983	7,911	10,249	13,656	15,458	15,718	17,619	17,741	18,305	18,722	20,677
生産性（百万円）											
従業員 1 人当たり売上高	33.1	41.8	40.0	39.0	39.7	42.8	56.8	45.9	51.2	59.9	63.0
従業員1人当たり営業利益	1.9	2.8	1.5	1.8	2.3	2.0	3.7	3.3	4.3	6.6	6.7

※GPGの決算期変更影響含む値

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※	25/04期
収益性											
営業利益率（%）	5.8	6.7	3.8	4.8	5.9	4.7	6.5	7.3	8.6	11.1	10.7
ROA（総資産経常利益率）（%）	5.4	6.4	3.4	5.1	7.3	6.1	9.5	8.2	10.4	15.5	13.3
ROE（自己資本当期純利益率）（%）	12.9	5.6	－	－	3.1	－	18.9	10.6	23.7	35.9	30.4
安全性											
流動比率（%）	180.4	176.7	181.8	215.1	199.2	186.4	207.0	216.0	213.3	224.9	215.2
D/Eレシオ（倍）	0.4	0.4	0.7	1.4	1.9	2.3	1.6	2.2	1.9	1.2	3.4
効率性											
総資産回転率（回）	1.2	1.4	1.5	1.4	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	1.4	1.4
売上債権回転期間（日）	52.3	49.5	45.3	44.0	48.5	58.1	56.0	61.9	63.7	58.2	57.1
1株当たり指標											
1株当たり純資産額（BPS、円）	436.56	449.30	434.70	399.88	405.57	368.19	415.12	366.01	412.94	582.26	297.46
1株当たり配当金（円）	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.5	8.0	27.0	30.0
1株当たり当期純利益（EPS、円）	51.40	24.75	△6.77	△25.56	12.59	△27.93	74.06	41.86	95.07	178.58	135.81
配当性向（%）	13.6	28.3	－	－	55.6	－	9.5	17.9	8.4	15.1	22.1

※GPGの決算期変更影響含む値



本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提（仮定）を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

＜IR及び本資料に関するお問い合わせ＞

フリービット株式会社  
グループ経営企画本部 IR担当  
Email [freebit-ir@freebit.net](mailto:freebit-ir@freebit.net)  
WEB <https://freebit.com/>