

SaaSの成長過程を遊びながら学べる！オプロ、『SaaS 経営すごろく』を発表 「ARR100億円」を目指し、ゲーム形式でSaaSプロダクトの成長を疑似体験

株式会社オプロ（本社：東京都中央区、代表取締役社長：里見 一典、以下「オプロ」）は、SaaS事業の成長過程を体験しながら学べるボードゲーム「SaaS 経営すごろく」を制作しました。本ゲームは、すごろく形式でARR100億円を目指しながら、SaaSビジネスならではの“あるある”な出来事を通じて、事業成長に欠かせない要素を楽しく学べる内容となっています。



制作の背景

近年、SaaS市場の急速な拡大に伴い、企業にはより多様な成長戦略が求められています。しかし、事業拡大の過程における意思決定の重要性やビジネスの全体像を、現場社員が体感的に理解する機会は限られています。そこでオプロは、SaaS事業の成長をゲーム形式で擬似体験し、楽しみながら経営視点を学べる「SaaS 経営すごろく」を開発しました。

SaaSビジネスの世界観を楽しく学ぶ

「SaaS 経営すごろく」は、経営に関わる方から現場社員まで、幅広く楽しめる内容です。すごろく形式で遊びながら、SaaSならではの“あるある”な出来事を通じて、事業成長に欠かせない要素

を楽しく学べます。ゲーム内には「エピソードカード」や「ソアスクカード」などが登場し、戦略的な意思決定を疑似体験できる仕組みを取り入れています。参加者同士で SaaS 事業の世界観や工夫を楽しみながら共有することで、社内的一体感を高めることができます。



数量限定！「SaaS 経営すごろく」を特別プレゼント

完成を記念し、「SaaS 経営すごろく」を無料でお届けします。ご希望の企業様は、以下の URL よりお申し込みください。皆様のご応募を心よりお待ちしております。

詳細・お申し込み : <https://subsc.opro.net/sabiken/sugoroku/overview.html>

※数量に限りがあります。法人向け SaaS 事業を展開されている企業様が対象です。

※お申し込みは 1 社につき 1 セットまでとさせていただきます。

ソアスクの概要

「ソアスク」は、業務の見える化と業務フローの確立を実現し、現在サブスクリプションビジネスを始めている企業やこれから進出を検討している企業の業務を支援する、クラウド販売管理サービスです。「Agentforce Sales」連携によって、サブスクビジネスにおける商談や商品/価格、契約、請求、売上予測までの一元管理ができます。また、ダッシュボード機能により MRR^{※1}や ARR^{※2}、Churn rate^{※3} の可視化が可能です。

・サービスサイト : <https://subsc.opro.net/soasc/>

※1.月間定額収益 ※2.年間定額収益 ※3.解約率

株式会社オプロ

オプロは「make IT simple」のミッションのもと、お客様の新たなビジネスや価値の創出を支援します。「Less is More」を開発指針とし、データオプティマイズソリューション・セールスマネジメントソリューションを通して最適なサービスを提供しております。そして、真のカスタマーサクセスを実現すべく、サービスを更に進化させてまいります。

- ・<https://corp.opro.net/>

■ 本件に関するお問い合わせ先 ■

株式会社オプロ（東京都中央区京橋 2-14-1 兼松ビルディング 9F）

お問い合わせ先：<https://corp.opro.net/contact/media.html>（広報チーム）