



Best Workplaces

Great Place To Work. JAPAN 2024

Best Workplaces for Women

Great Place To Work. JAPAN 2024

Best Workplaces in Kyushu & Okinawa

Great Place To Work. JAPAN 2025

Great Place To Work. Asia's Best Workplaces 2021



売れる
ネット
広告社
GROUP

【特大IR】

売れるネット広告社グループ、
暗号資産復旧の新会社

『ビットコイン・セイヴァー』設立

説明資料

売れるネット広告社グループ株式会社
代表取締役社長CEO

加藤公一郎



<https://youtu.be/s8bBBbfHQfg>

説明動画はこちら

本件概要

ビットコインなどの暗号資産等のデジタル資産の
「復旧・保全」を支援する「デジタルアセット・リカバリー事業」を行う
『ビットコイン・セイヴァー株式会社』を
本日(2025年12月1日)設立しました！



Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

本件概要



Bitcoin Savior

ビットコイン・セイヴァー

所在地

福岡市早良区百道浜2丁目3-8
RKB放送会館4階

資本金

1000万円

創業

2025年12月1日

事業内容

デジタルアセット・リカバリー事業

本件概要

暗号資産市場は巨大かつ成長性の高い市場

現在の世界の暗号資産市場規模

3.8～3.9兆\$

2025年における安定的な推移を示す
総時価総額(約595～611兆円相当)

日本の暗号資産市場規模

2024年市場規模

4,335億円

2033年予測規模

3.6兆円

年平均成長率
26.75%

本件概要

一方で、暗号資産関係では新たなリスクも発生しており
**暗号資産「復旧・保全サービス」への社会的需要は
急速に高まっている**



パスワード・秘密鍵の紛失

ビットコインなどの暗号資産ウォレットで
パスワードを紛失したり、秘密鍵の管理
に失敗するケースが多発



プラットフォームアクセス障害

暗号資産取引所や関連プラットフォーム
へのアクセス障害により、資産へのアksesが
困難になる事例が増加



相続・事業承継の複雑化

相続や事業承継に伴うデジタル資産
移転において、従来の金融システムでは
解決が困難な課題が発生しています。

本件概要



<https://www.youtube.com/shorts/tFFZglYKJB8?feature=share>

そこで、この社会課題を解決すべく
売れるネット広告社グループは
**「ビットコイン・セイヴァー株式会社」を本日設立し
国内上場企業で初めて
「デジタルアセット・リカバリー事業」へ参入！**



Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

本件概要

グローバル展開とユニコーン事業への挑戦

Web3領域での新たな価値創出に挑戦し、
世界市場で「数千億円規模」の成長可能性を秘める
事業モデルへと拡大することを目指す!

短期施策

- 多言語対応による顧客接点の拡大
- 国際的なセキュリティ認証取得による信頼性向上
- 相続・法人領域での新市場開拓の加速

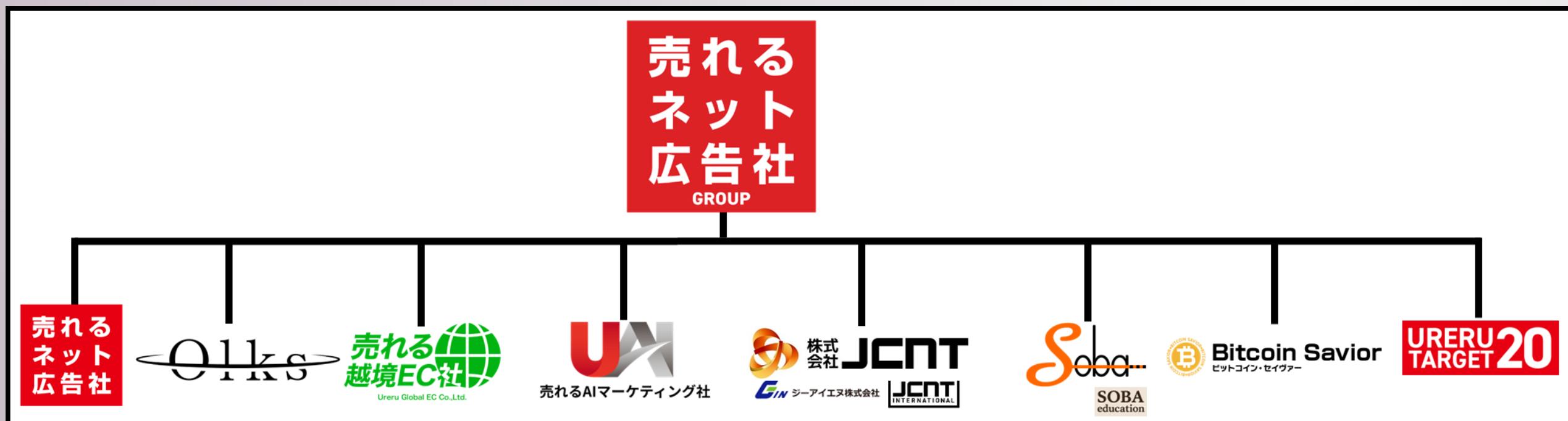
長期ビジョン

- Web3領域におけるユニコーン事業への育成
- 世界市場で数千億円規模の成長可能性を実現
- 持続的な価値創出と社会的インパクトの最大化



本件概要

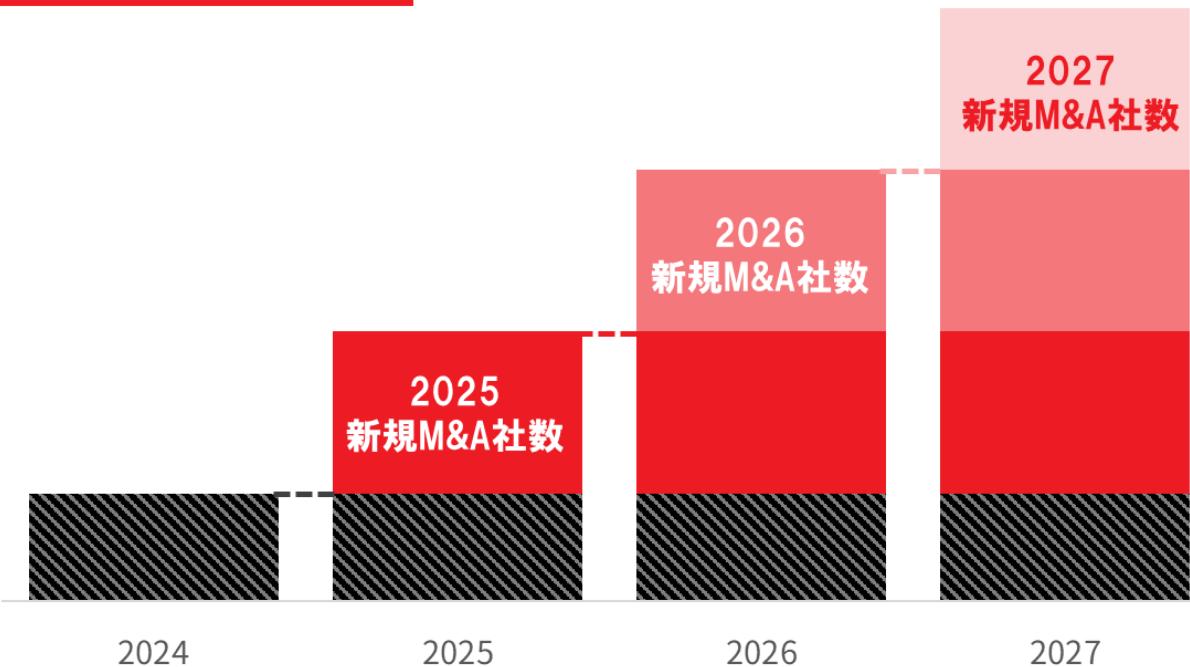
今回、ビットコイン・セイヴァー株式会社を設立したこと
で
7社の事業会社を抱える持株会社体制へ移行！



本件概要

「子会社の増加イメージ」については、毎年複数件のM&A・新規子会社設立を実行することで、
2年以内(2027年7月末まで)に10社程度の子会社化を計画！

子会社の増加イメージ

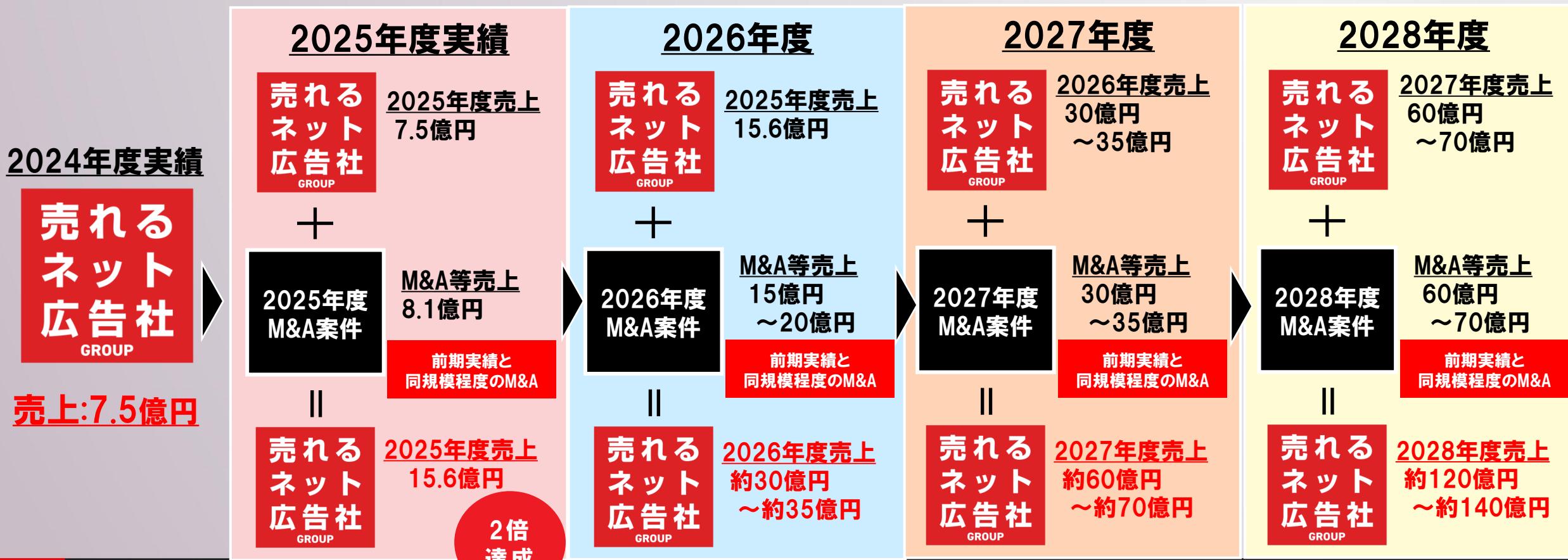


2027年7月までに
10社程度の
M&Aによる
子会社化を計画

本件概要

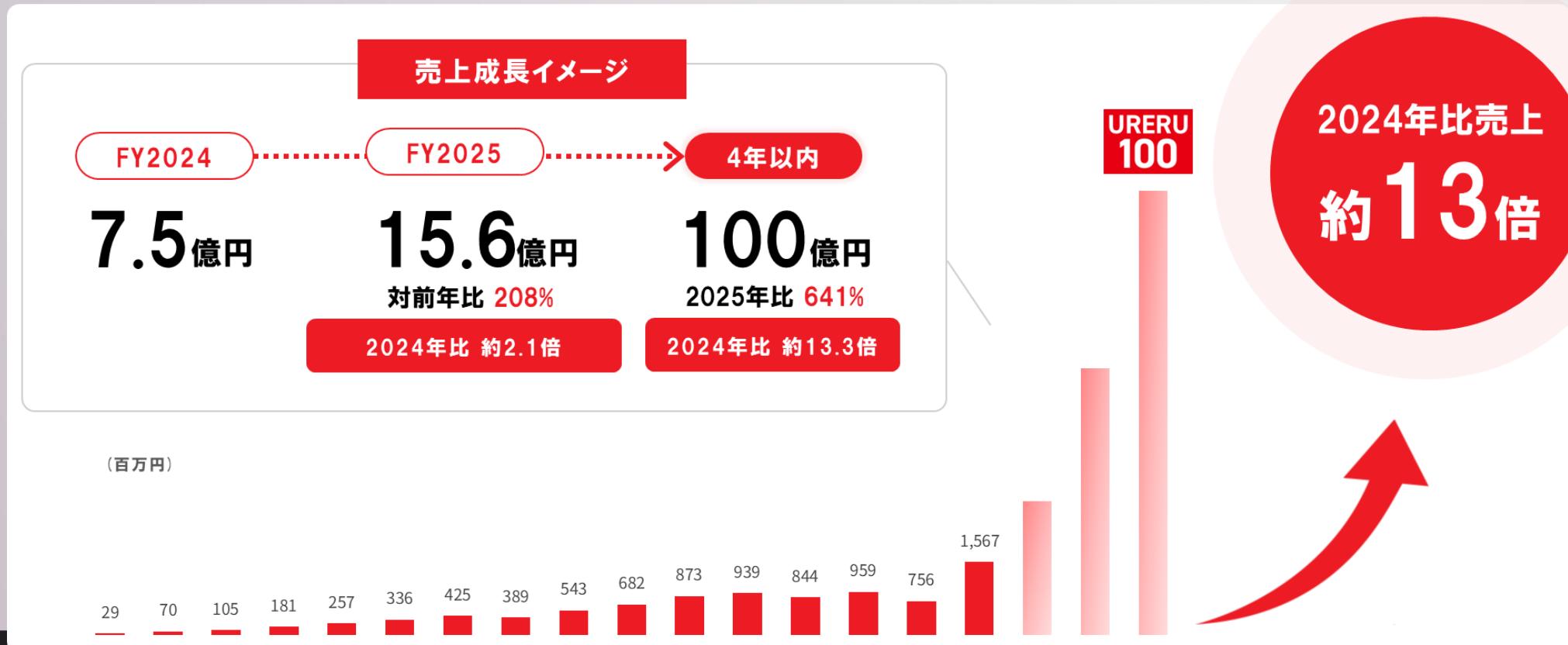
今後も「新会社設立」や「前年の売れるネット広告社グループ売上高」と同規模程度の売上高のM&Aを実行していく計画！
「戦略的同規模M&A」を実行し、グループ(連結)経営で売上・利益の拡大を目指す！！！

【戦略的同規模M&Aイメージ図】※イメージ図であり確定情報ではございません。



本件概要

今後は「既存事業の成長」・「M&A事業による成長」・「新規事業による成長」を融合して、
売れるネット広告社グループとして、「4年以内(2028年)を目途に売上高100億円=【Ureru100】」
および「今後のプライム上場も見据え、時価総額250億円以上の実現を本気で目指す！」





Best Workplaces

Great Place To Work. JAPAN 2024

Best Workplaces for Women

Great Place To Work. JAPAN 2024

Best Workplaces in Kyushu & Okinawa

Great Place To Work. JAPAN 2025

Asia's Best Workplaces 2021



Technology Fast 50 2020 Japan WINNER Deloitte.

Technology Fast 500 2020 APAC WINNER Deloitte.

FT FINANCIAL TIMES statista HIGH-GROWTH COMPANIES ASIA-PACIFIC 2022

売れる
ネット
広告社
GROUP



Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

ビットコイン・セイヴァー株式会社 事業内容について

ビットコイン・セイヴァー株式会社
代表取締役社長CEO

岩田顕斗



ビットコイン・セイヴァー事業内容について



Bitcoin Savior

ビットコイン・セイヴァー

「失われた60兆円」を救出する

国内上場企業初、デジタル通貨リカバリー事業に本格参入

信頼と技術で、デジタル空間の埋蔵金を救出します！



ビットコイン・セイヴァー事業内容について

市場に眠る「370万BTC」という巨万の富

拡大する暗号資産市場

世界的な暗号資産市場の成長に伴い、個人投資家から機関投資家まで幅広い層が参入しています。国内市場も規制整備とともに健全な拡大を続けており、長期的な成長が見込まれています。

約370万BTCの機会損失

世界中で推定370万BTC相当の暗号資産がアクセス不能な状態にあります。パスワード紛失、秘密鍵の喪失、相続時の情報不足など、様々な理由で眠っている資産が存在します。



ビットコイン・セイヴァー事業内容について

ビットコイン・セイヴァーのサービスモデルの特徴

① 24時間対応体制

オンラインで24時間365日受付可能。
緊急性の高い案件にも迅速に対応し、
お客様の不安を最小限に抑えます。

② 成果報酬制

成果報酬40%。復旧できなければ費用
は発生しません。明確な料金体系で安
心してご利用いただけます。

③ 幅広い対応範囲

主要ウォレットから取引所まで幅広く
対応。個人・法人・相続案件まで、
多様なニーズにお応えします。

ビットコイン・セイバー事業内容について

サービスの強み①：上場企業としての差別化

信用力の可視化

上場企業としての透明性と専門家の実績を組み合わせることで、業界で唯一の「見える信頼」を実現。

お客様は安心してサービスをご利用いただけます

ガバナンス体制

上場企業として確立された内部統制とコンプライアンス体制により、お客様の大切な資産情報を厳格に管理します。情報セキュリティの国際基準に準拠した運用体制を構築しています。



ビットコイン・セイバー事業内容について

サービスの強み②: 確かな実績と幅広い対応範囲

主な過去の復旧実績

これまでに多数の暗号資産回復に成功しており、
金額の大小を問わず、お客様の信頼にお応えしております。

最大復旧実績	イーサリアム復旧実績	大型案件実績
340 BTC	336 ETH	198 BTC

その他、10BTC、2BTC、1.1BTC～0.3BTCなど、
様々な規模の案件に対応してきた実績がございます。

対応可能なwallet

- ・ **ハードウェアウォレット :**
TREZOR、Ledger、KeepKey、ColdCard、ブロックストリーム・ジェイド
- ・ **モバイル・デスクトップウォレット :**
マイセリウム、ジャックス、エグソダス、トラストウォレット、メタマスク
- ・ **Web・取引所ウォレット :**マイイーサウォレット、Blockchain.com、
バイナンスチェーンウォレット、ゲートハブ
- ・ **コアウォレット :**
ビットコインコア、ライトコインコア、ドージコインコア、エレクトラム
- ・ **専門ウォレット:**
ヨロイウォレット、ロニンウォレット、アイエムトーケン、コイノミ

ビットコイン・セイバー事業内容について

サービスの強み③: 業界トップレベルの技術力

世界最高峰のハッキングコンテスト [hackthebox.com](https://www.hackthebox.com) で 2017 年 **1位** に輝いた技術者が在籍!
OSCP・OSWE も有するなど業界トップレベルの技術力を誇っております。



HACKTHEBOX



他社で対応不可能だった案件

複雑なランサムウェア感染、高度な暗号化ロック、データ復旧不可能と判断された事例など、技術的に困難とされる案件を数多く解決してきました。

同業他社からの信頼

セキュリティ業界の同業者からも依頼を受けており、当社の技術力は業界内でも高く評価されています。解決困難な案件は、最終的に当社へご相談いただいています。

実績に裏付けられた確実性

理論だけでなく、実際のハッキングコンテストや実戦での成功体験が、お客様の重要なデータとシステムを守る確実な技術となっています。

パートナー企業との連携: <https://service.cryptoescue.net/> をはじめとする提携企業からの依頼案件も、すべて当社の技術チームが対応しております。業界全体のセキュリティレベル向上に貢献しています。

ビットコイン・セイバー事業内容について

事業拡大の戦略ロードマップ

フェーズ1:復旧ニーズの獲得

検索エンジン最適化、紹介プログラム、戦略的提携により、潜在顧客との接点を最大化します。デジタルマーケティングと口コミの両面からアプローチします。

フェーズ2:B2Bチャネル開拓

相続案件や法人需要に対応するため、士業(弁護士・司法書士・税理士)および金融機関との連携網を構築。信頼性の高い紹介ネットワークを確立します。

フェーズ3:グローバル展開

多言語対応とケース分類の自動化により、海外市場への進出を加速。スケーラブルな事業モデルを構築します。

ビットコイン・セイバー事業内容について

戦略的パートナーシップの構築



取引所・カストディ

主要ビットコイン取引所やカストディアンとの連携により、幅広い復旧ニーズに対応。技術的な互換性を確保します。



ウォレットベンダー

各種ウォレットベンダーとの協力体制を構築し、多様な暗号資産の復旧に対応できる技術基盤を整備します。



保険会社

デジタルアセットに関する新たな保険商品の開発パートナーとして、業界の信頼性向上に貢献します。



士業ネットワーク

弁護士、司法書士、税理士との連携により、相続や法人案件における専門的なサポート体制を確立します。

ビットコイン・セイバー事業内容について

事業展開のマイルストーン

2025年12月
事業開始

国内市場での認知度向上と
初期顧客の獲得に注力します。

1

2

3

4

2027年以降
相続・法人領域

B2B市場での標準的な受託サービスとしての
地位を確立します。

2026年通期
PMF確立

日本市場でのプロダクトマーケットフィットを確立。
顧客基盤の拡大と収益化を加速します。

**中長期
海外展開**

グローバル市場への本格進出と
ユニコーン級企業への成長を目指します。

投資家の皆様には、
ぜひ当社の経営方針と基本戦略をご理解いただき、
グループ(連結)経営で
成長し続ける当社を見守っていただければと存じます。
今後も世界中にたくさんのドラマを創ります！



売れる
ネット
廣告社
GROUP

売れる
ネット
廣告社
GROUP

売れるネット廣告社グループ株式会社
東証グロース市場(証券コード:9235)