



2025年11月14日

各 位

会社名 株式会社kubell
代表者名 代表取締役兼社長 山本 正喜
上級執行役員CEO
(コード番号:4448 東証グロース)
問い合わせ先 取締役兼上級執行役員CFO 井上 直樹
ir@kubell.com

2025年12月期連結業績予想に関するお知らせ

直近の業績動向及び今後の見通しを踏まえ、2025年8月8日に公表いたしました2025年12月期通期業績予想を下記のとおり修正いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 当期の業績予想数値の修正(2025年1月1日～2025年12月31日)

	売上高	EBITDA	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり当 期純利益
前回発表予想(A)	百万円 9,571 ～9,826	百万円 1,005 ～1,300	百万円 120 ～414	百万円 100 ～395	百万円 △236 ～41	円 銭 △5.64 ～0.98
今回修正予想(B)	9,485	1,310	431	404	75	1.79
増減額(B-A)	△340 ～△85	10 ～305	17 ～311	9 ～304	34 ～311	0.81 ～7.43
増減率(%)	△3.5 ～△0.9	0.8 ～30.3	4.1 ～259.2	2.3 ～304.1	—	—
(ご参考)前期実績 (2024年12月期)	8,470	856	96	75	△1,172	△28.59

2. 修正の理由

当社グループの中期経営計画では2026年12月期までに中小企業No.1 BPaaSカンパニーのポジションを確立し、長期的には中小企業市場における圧倒的なシェアを背景に、あらゆるビジネスの起点となるビジネス版スーパーアプリとしてプラットフォーム化していくことを目標としております。2024年12月期から2026年12月期では、中小企業No.1 BPaaSカンパニーの目標に向けてグループ全体の成長を加速させると共に、利益を生み出せる体制の構築を進めてまいります。

中期目標としては2024年12月期から2026年12月期までの連結売上高CAGR30%以上、2026年12月期において売上高150億円、EBITDAマージン10～15%を目指しております。

上記方針に基づき、2025年12月期においてはビジネスチャットツール「Chatwork」の普及とBPaaSへの投資と利益を生み出す体制の構築を進めることで、引き続き高い成長率の維持と収益性の改善を同時に進めてまいります。

今回、通期の業績見通しの確度が高まったことを受け、通期業績予想を成長率でのレンジでの開示から単一金額での開示に修正をおこなっております。通期見通しは以下の通りでございます。売上高は労務管理BPaaSの受注が想定より遅れていることで、前年比+12%の成長を見込みます。セキュリティ事業廃止による影響を除

いた実質的な成長率は同+14.0%となります。EBITDAは13.1億円(前年比+52.9%)、営業利益は4.3億円(同+345.1%)といずれも前回業績予想を上回っての着地を見込みます。

単位:百万円	2024年12月期 実績	2025年12月期 予想	前年比
売上高	8,470	9,485	+12.0%
売上総利益	5,843	6,469	+10.7%
EBITDA	856	1,310	+52.9%
営業利益	96	431	+345.1%
経常利益	75	404	+435.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益	△1,172	75	—

(注)上記の業績予想につきましては、現時点で当社が入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は、今後の様々な要因によりこれら予想数値とは異なる場合があります。

以上