

2025年11月13日

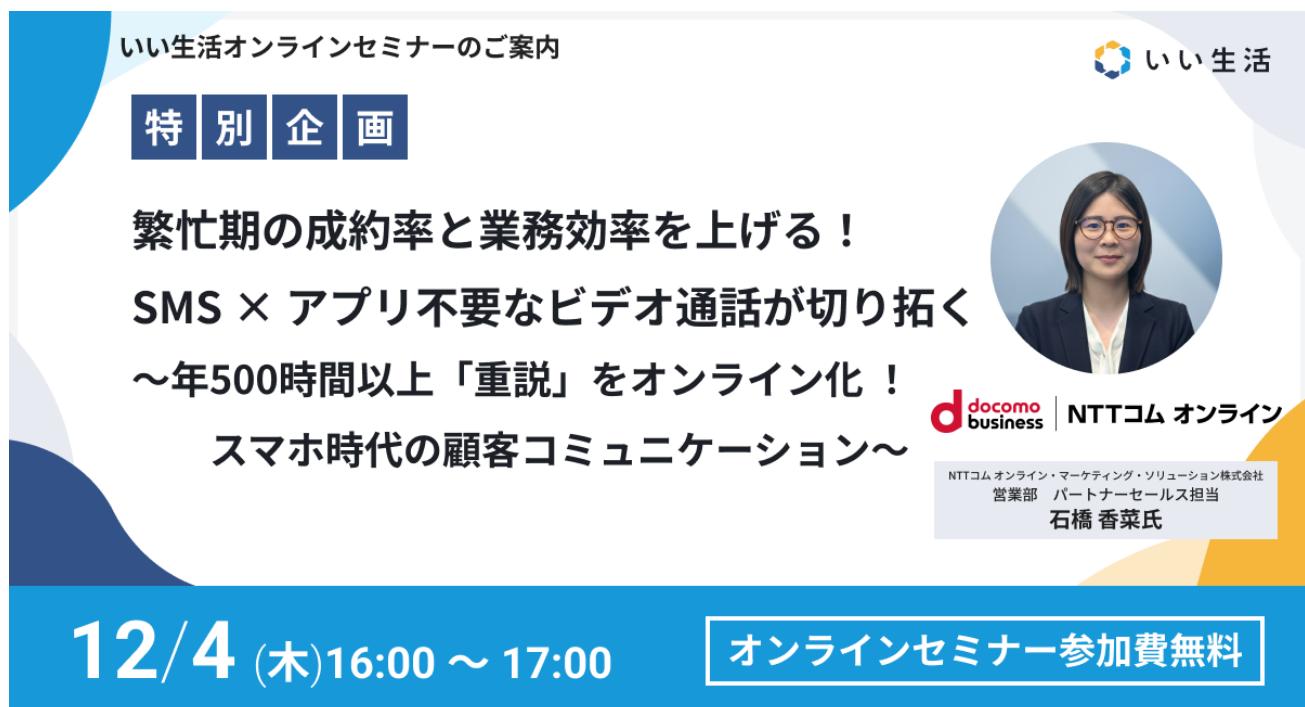
報道各位

株式会社いい生活

【12/4 オンラインセミナー開催】繁忙期の成約率と業務効率を上げる！ SMS × アプリ不要なビデオ通話が切り拓く

～年500時間以上「重説」をオンライン化！スマホ時代の顧客コミュニケーション～

不動産業務を網羅するバーティカル SaaS と業務効率を推進する BPaaS（※1）で不動産市場の DX を推進する株式会社いい生活（東京都港区、代表取締役社長 CEO：前野 善一、東証スタンダード：3796、以下：いい生活）は、12月4日（木）16時から無料セミナー「繁忙期の成約率と業務効率を上げる！SMS × アプリ不要なビデオ通話が切り拓く～年500時間以上「重説」をオンライン化！スマホ時代の顧客コミュニケーション～」を開催いたします。



いい生活オンラインセミナーのご案内

いい生活

特 別 企 画

繁忙期の成約率と業務効率を上げる！
SMS × アプリ不要なビデオ通話が切り拓く
～年500時間以上「重説」をオンライン化！
スマホ時代の顧客コミュニケーション～

d docomo business | NTTコム オンライン

NTTコム オンライン・マーケティング・ソリューション株式会社
営業部 パートナーセールス担当
石橋 香菜氏

12/4 (木)16:00 ~ 17:00

オンラインセミナー参加費無料

■ 開催概要

開催日時：2025年12月4日（木）16:00～17:00

開催方法：オンライン会場のみでの開催

参加費用：無料

参加方法：専用フォームからお申込みください(<https://www.es-service.net/es-seminar/20251204/>)

締切：2025年12月2日（火）18:00

■ セミナー開催の背景

不動産業界の繁忙期において、「売上最大化」と「業務効率化」の両立は最も重要な経営課題です。

スマートフォンが全ての顧客接点の中心となった今、「メール」「SMS」「LINE」「チャット」「オンライン会議」など多様化するニーズに対し、「どのチャネルを使えば、最も確実に顧客と繋がるのか？」 「IT重視や遠隔接客を、もっと簡単・スムーズに実現できないか？」といった課題を抱えていらっしゃるのではないでしょうか。

本セミナーでは、それらの疑問にお答えするため、NTTコムオンラインといい生活それぞれの専門分野から、スマホ時代の新しい顧客コミュニケーション戦略を徹底解説します。

第1部：NTTコムオンライン

NTTコムオンラインが提供する『空電プッシュ』（SMS）と『ビデオトーク』（アプリ不要のビデオ通話）で実現した、確実な顧客接点戦略を成功事例とともに解説します。

第2部：いい生活

繁忙期の成約率と業務効率を上げるために、最適なITツールの選定が欠かせません。

いかに業務効率化や売上向上に貢献したのか、成功事例とツールデモンストレーションを交えて解説します。

Press Release



■ 講演内容と講演者紹介

	講演名	講演者
特別講演	繁忙期の成約率と業務効率を上げる！SMS × アプリ不要なビデオ通話が切り拓く～年 500 時間以上「重説」をオンライン化！スマホ時代の顧客コミュニケーション～	NTT コム オンライン・マーケティング・ソリューション株式会社 営業部 パートナーセールス担当 石橋 香菜氏

※1 BPaaS : Business Process as a Service の略でクラウド上で業務プロセスをアウトソーシングすること

• 株式会社いい生活 会社概要 <https://www.e-seikatsu.info/>

いい生活は「テクノロジーと心で、たくさんのいい生活を」ミッションに掲げ、不動産業務クラウドサービス、不動産プラットフォームサービスを提供する不動産テック企業です。不動産市場の法改正やIT化に迅速柔軟に対応し、不動産業務を網羅するフルラインナップのSaaSで不動産市場のDXを推進しています。いい生活は、不動産市場に関連する企業はもちろん日本各地のエリアに寄り添ったソリューションで、「心地いいくらしが循環する、社会のしくみをつくる」ビジョン実現を目指します。

- 商 号： 株式会社いい生活
- 所 在 地： 東京都港区南麻布五丁目 2 番 32 号 興和広尾ビル 3F
- 設 立： 2000 年 1 月 21 日
- 資 本 金： 628,411,540 円（2025 年 3 月末現在）
- 事 業 内 容： 不動産市場向け SaaS の開発・提供

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社いい生活 マーケティング本部 広報部

TEL : 03-5423-7836 (平日 9 時～18 時) E-Mail : contact.pr@e-seikatsu.co.jp