



2025年10月15日

各位

会社名 株式会社ハンモック
代表者名 代表取締役社長 若山 大典
(コード番号：173A 東証グロース市場)
問合せ先 取締役 CFO 兼 管理本部長 富来 美穂子
(TEL.03-5291-6135)

**「ホットプロファイル」にグループ企業・取引先・財務情報など
企業データベースの全面拡充を完了**

当社は、クラウド型名刺管理・営業支援ツール「ホットプロファイル」の企業データベースに、グループ企業情報・財務情報・取引先情報・役員／株主情報など、営業活動に直結する情報の拡充を完了したことをお知らせいたします。

これにより、営業担当者は企業の全体像を多面的に把握し、初回接触から提案検討まで一貫した顧客理解に基づくアプローチが可能となります。

詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以上

「ホットプロファイル」にグループ企業・取引先・財務情報 など企業データベースの全面拡充を完了

初回接触からグループ企業・取引先への横展開まで、営業の精度とスピードを飛躍的に向上させる情報基盤に進化。

株式会社ハンモック(本社：東京都新宿区、代表取締役社長：若山 大典、証券コード：173A、以下「ハンモック」)は、クラウド型名刺管理・営業支援ツール「ホットプロファイル」の企業データベースに、グループ企業情報・財務情報・取引先情報・役員／株主情報など、営業活動に直結する情報の拡充を完了したことをお知らせいたします。

これにより、営業担当者は企業の全体像を多面的に把握し、初回接触から提案検討まで一貫した顧客理解に基づくアプローチが可能となります。

本拡充は、2025年3月31日に発表した「“次世代”営業プラットフォーム構想(※)」の一環として実施したものであり、今後も営業活動の質を高める支援に向け、情報の充実とアップデートを継続してまいります。

「ホットプロファイル」に グループ企業・取引先・財務情報 など 企業データの全面拡充を完了



※「ホットプロファイル」がAI搭載の“次世代”営業プラットフォームへ進化 プレスリリース参照
<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000377.000052725.html>

■提供開始の背景

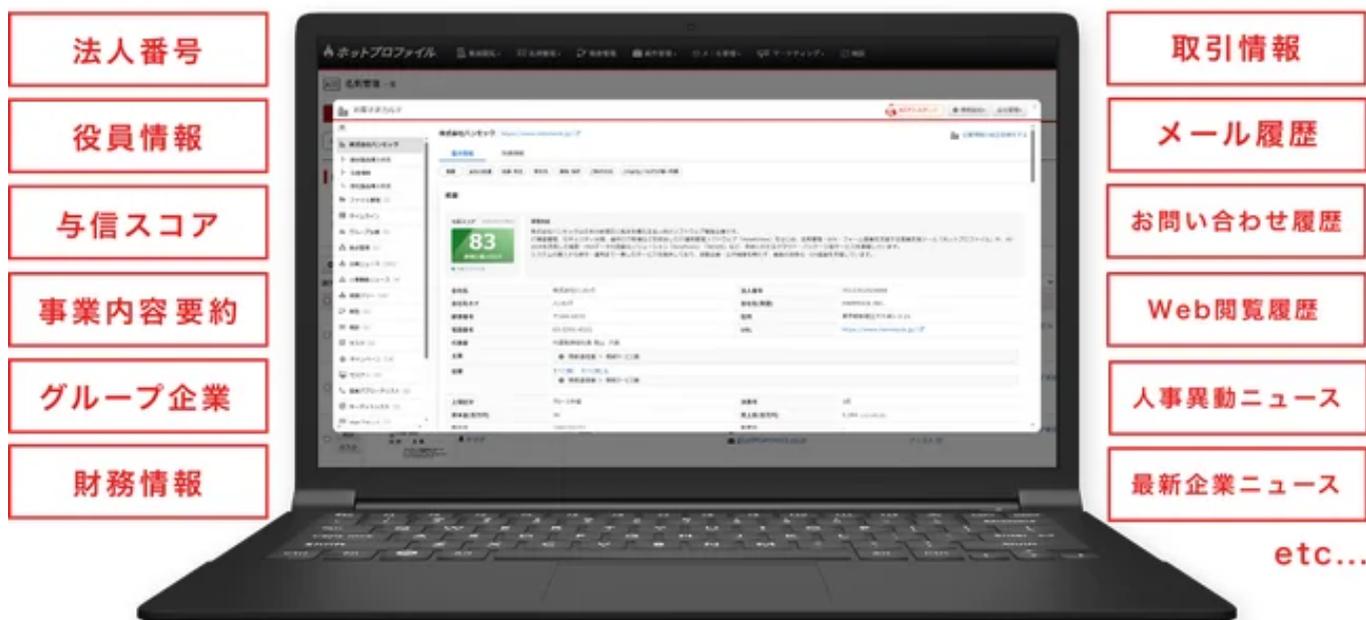
これまで多くの企業では、商談前の企業リサーチが営業担当者個人の経験やスキルに依存しており、情報の深度や網羅性にばらつきが生じていました。その結果、提案の質やアプローチの精度にも差が生まれ、営業力の標準化が進まないという課題がありました。

ホットプロファイルでは、この課題を解決するため、企業データベースの拡充と利活用を強化し、営業担当者が誰でも同じ情報基盤をもとに戦略的な提案活動を行える環境を整備しました。

追加された企業データの詳細を見る

■「ホットプロファイル」で営業が変わる、新機能活用ポイント

1. 初回接触から信頼を築く営業アプローチを実現



営業担当者は、架電や訪問の前にホットプロファイルの「お客さまカルテ」を確認するだけで、顧客の財務状況、主要取引先、役員・株主情報、グループ企業構造を把握できます。

加えて、社内で過去に名刺交換をした人物の有無や、既存の営業接点の履歴などもお客さまカルテで確認できるため、社内ナレッジを活用した効率的なアプローチが可能になります。

これにより、事前に顧客の状況や課題を的確に把握した上で提案内容を最適化できるため、初回接触から単なる営業活動に留まらず、顧客にとって価値ある情報や解決策を提供できる「信頼される提案者」としてアプローチすることが可能になります。

2. グループ企業・取引先の把握で"新たなビジネスチャンス"を発見

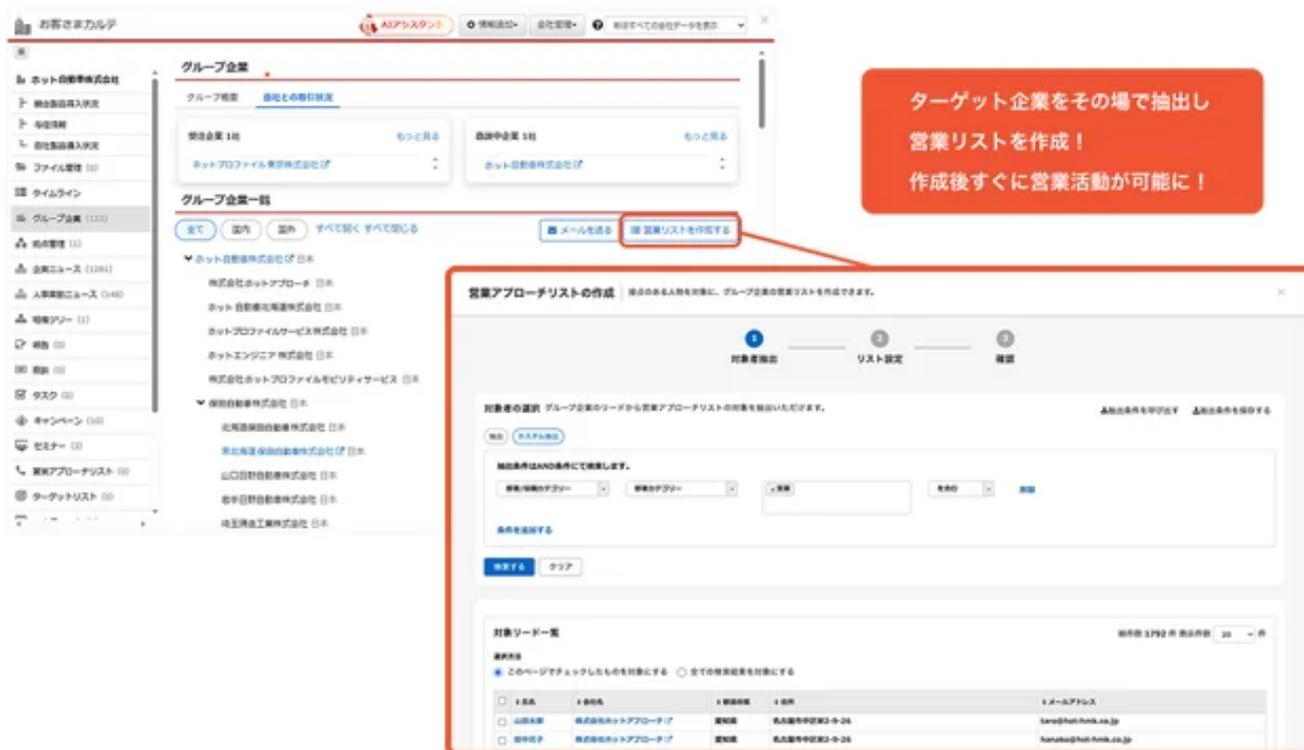
The screenshot displays a CRM interface with a sidebar on the left containing various menu items like '顧客さまカルテ', 'グループ企業', and 'タスク'. The main content area is titled 'グループ企業' and includes a 'グループ概要' section with summary statistics: '最上位親会社: ホット自動車株式会社', 'グループ企業数: 30社', '連結売上高(百万円): 807,642', and '連結純利益(百万円): 26,084'. Below this is a 'グループ企業一覧' section with filters for '国内' and '国外'. A red box highlights the '自社の取引状況' (Company's Transaction Status) section on the right, which lists '登録企業 10社' and '商談中企業 10社'. A red callout box at the bottom right states: 'グループ企業と自社の取引状況が一目でわかり、取引実績を武器にしたグループ企業展開が可能に！' (It's possible to expand to group companies with one glance at the transaction status with your company, using transaction records as a weapon!).

これまで個別に調べる必要があった顧客のグループ企業や主要取引先の情報も、一目で把握できます。加えて、自社との取引状況も確認できるため、どの企業に優先的にアプローチすべきかが明確になります。

これらの情報を活用することで、商談や提案の準備にかかる手間を削減でき、営業スキルに依存せず誰でも効率的かつ的確なアプローチが可能です。また、単発の商談に留まらず、グループ全体を見据えた戦略的な営業活動を実現できます。

さらに、従来は見落としがちだったアプローチ先も効率的に発見できるため、新規開拓の機会を拡大し、売上増加につなげることができます。

3. グループ企業や取引先を網羅的に攻める営業リストを作成



ターゲット企業をその場で抽出し
営業リストを作成！
作成後すぐに営業活動が可能に！

ターゲットとする企業を定めたら、その場で営業リストを作成することも可能です。例えば、「御社のグループ会社でも導入実績があります」といった、他社事例を武器にした説得力の高いアプローチで、初回接触から強い信頼感を築くことができます。また、具体的な成功事例や関連企業の導入状況を示すことで、商談のスピードアップや成約率の向上にもつながられます。さらに、ホットプロファイルの「MA（マーケティングオートメーション）機能」と連動させれば、導入事例のメール配信やWeb行動トラッキングを通じて、関心度の高いリードを優先フォローするなど、具体的な営業アクションもすぐに実行可能です。

今回の企業データベースの全面拡充により、営業プロセスの初動から、自社製品・サービスの導入で成果を上げた事例等をグループ会社や取引先に横展開できるようになりました。これにより、ホットプロファイルは営業組織全体の力を底上げするプラットフォームとして、さらなる進化を遂げていきます。今後も、企業データベースの充実と利活用の強化を通じて、属人的だった営業活動を「組織的・戦略的な営業活動」へと転換し、顧客との関係構築や提案力の強化を支援してまいります。

■ホットプロファイルについて



ホットプロファイルは、名刺管理を起点に、AIを融合させた“次世代”営業プラットフォームです。「新規開拓」「名刺管理」「営業支援」など、受注に必要な営業プロセスをワンストップで実行でき、営業活動の効率化と高度化を実現します。営業現場に眠る膨大なデータをAIが分析し、営業の“次の一手”を可視化・提案します。顧客データを最大限に活用することで、効果的な営業施策を推進することが可能です。「現場の営業担当者」から「マネジメント層」まで、必要な情報がひとつに集約されており、営業の生産性向上と売上アップを力強く支援します。

ホットプロファイル 詳細

株式会社ハンモックについて

ハンモックは、法人向けソフトウェアメーカーです。「テクノロジーの力で、未来をつくる新しい体験を提供し、ひとりひとりが輝く社会へ」を掲げ、顧客の課題、ニーズ、困りごとをITで解決するため、今まで世の中になかった機能を実現し、必要な機能を高品質で、スピーディーにかつ適切な価格で提供することを目指しております。

社名：株式会社ハンモック

所在地：東京都新宿区大久保1-3-21 ルーシッドスクエア新宿イースト3F

代表者：代表取締役社長 若山 大典

設立：1994年4月1日

資本金：8,386万円

URL：<https://www.hammock.jp/>

製品・サービス

- ・「ヒト」を軸とした情報セキュリティ対策『AssetView Cloud +』

<https://www.hammock.jp/assetview/cloudplus/>

- ・名刺管理、営業支援ツール『ホットプロファイル』

<https://www.hammock.jp/hpr/>

- ・帳票設計不要のAI-OCRサービス『DX OCR』

<https://www.hammock.jp/dxocr/>



※本ニュースリリース記載の会社名および製品名は、各社の商標または登録商標です。

ハンモックのプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/52725

お問い合わせ先

株式会社ハンモック

広報担当：平山

TEL：03-5291-6121 FAX：03-5291-6122

Mail：marketing@hammock.co.jp