



2025年8月12日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 コ コ ペ リ
代 表 者 名 代 表 取 締 役 C E O 近 藤 繁
(コード番号：4167 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 コーポレート事業部 馬 庭 興 平
ゼネラルマネージャー
info-ir@kokopelli-inc.jp

初のリアル日本・タイ商談会を開催。タイ政府機関推薦企業が来日し、64件の商談を実施

当社は、中小企業の新たな商談機会創出に向けた全国規模の商談会イベント『第4回えんむすBA ～中部地方から全国につながるオンライン商談会～』を2025年8月4日（月）から8日（金）の5日間開催し、その中で、タイ王国（以下「タイ」という。）の中小企業と日本の中小企業によるリアル商談会を合わせて開催しました。

■ 『第4回えんむすBA ～中部地方から全国につながるオンライン商談会～』 について

中部エリアを中心に多くのバイヤー企業、サプライヤーであるBig Advance 会員企業にエントリーいただき、5日間で1,000件超の商談が行われました。すでに商談が成約した企業様もあり、このオンライン商談会を通じて新たなビジネスが生まれ始めています。

■ 日本・タイ企業によるリアル商談会について

第4回えんむすBAに合わせ、タイの中小企業振興庁（OSMEP）から推薦を受けたタイの中小企業13社が来日し、日本からはBig Advance 会員企業が参加し、合計64件のリアル商談会が開催されました。

実施後のアンケートで、参加された企業からは「良いサプライヤーに出会えたので良かった」「試食して自社の商品とマッチすると感じたため、今後のお取引を検討したい」「実際に対面で商品を見ながら商談ができたことで意思疎通がしやすかった」など好評のお声を多数いただいております。

当社では引き続き日・タイ間での中小企業の国際取引を推進し、BtoB ビジネスマッチングプラットフォームにおいて日本発のグローバルスタンダードを目指します。

■ 今後について

当社では、2025年6月に海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」をシステムリリースいたしました。本サービスは、日本企業と海外企業が国境や言語の垣根を越えて出会い、ビジネスの可能性を広げるための新たなサービスです。

今回実施した商談会は、その第一歩となる取り組みであり、中小企業の海外取引に関するニーズの高さを実証する機会となりました。両国の中小企業が直接対話し、具体的なビジネスに向けて一步を踏み出したことは、今後のさらなる展開への大きな足がかりです。

今後は、すでに「BIG ADVANCE GLOBAL」に参画を表明いただいている金融機関をはじめ、随時サービス提供を開始してまいります。