

2025 年 7 月 2 日

報道各位

株式会社いい生活

「いい生活賃貸クラウド 営業支援」 成績管理機能が正式リリース

営業目標設定と進捗状況の把握により戦略的な営業活動を促進

不動産業務を網羅するパーティカル SaaS と業務効率を推進する BPaaS（※1）で不動産市場の DX を推進する株式会社いい生活（東京都港区、代表取締役社長 CEO：前野 善一、東証スタンダード：3796、以下：いい生活）は、「いい生活賃貸クラウド 営業支援」において、2025 年 7 月 2 日に「成績管理機能」を正式リリースしたことをお知らせいたします。



■ 概要と本機能による効果

2025 年 5 月 28 日に提供を開始した「成績管理」機能が、このたび 2025 年 7 月 2 日より正式リリースとなります。

本機能では「契約進捗状況」に登録された情報をもとに、「売上金額」「売上見込金額」がグラフや金額で可視化され、営業成績の管理にご活用いただけます。さらに、今回の正式リリースの主なバージョンアップは以下の通りです。

・目標設定機能の追加

営業目標の設定が可能になり、目標に対する進捗を定量的に把握できるようになります。

・Todo・金額項目のマスタ化

進捗管理に必要なタスクや金額項目の整理・標準化を行い、より正確かつ効率的な運用が可能になります。

これにより、賃貸不動産会社における営業活動の可視化がさらに進み、煩雑な集計作業の削減と営業生産性の向上に貢献します。

※1 BPaaS：Business Process as a Service の略でクラウド上で業務プロセスをアウトソーシングすること

・いい生活賃貸クラウド 営業支援 <https://www.es-service.net/service/sales-support/>

不動産仲介業務に最適化された営業支援・追客システムです。スマホやタブレットなど各種デバイスに対応しているほか、メールやLINE、ウェブチャットなどのやりとりを1つの画面上で管理できます。また、追客状況に応じた一覧表示や反響数のグラフ表示、権限制御により、多店舗の利用においても視認性が高く、店舗をまたいだ全体管理が可能です。

・株式会社いい生活 会社概要 <https://www.e-seikatsu.info/>

いい生活は「テクノロジーと心で、たくさんのいい生活を」ミッションに掲げ、不動産業務クラウドサービス、不動産プラットフォームサービスを提供する不動産テック企業です。不動産市場の法改正やIT化に迅速柔軟に対応し、不動産業務を網羅するフルラインナップのSaaSで不動産市場のDXを推進しています。いい生活は、不動産市場に関連する企業はもちろん日本各地のエリアに寄り添ったソリューションで、「心地いいくらしが循環する、社会のしくみをつくる」ビジョン実現を目指します。

- 商 号： 株式会社いい生活
- 所 在 地： 東京都港区南麻布五丁目2番32号 興和広尾ビル 3F
- 設 立： 2000年1月21日
- 資 本 金： 628,411,540円（2024年3月末現在）
- 事業内容： 不動産市場向けSaaSの開発・提供

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社いい生活 マーケティング本部 広報部

TEL : 03-5423-7836 (平日 9 時～18 時) E-Mail : contact.pr@e-seikatsu.co.jp