

【メタリアル・グループ】

保険販売戦略・市場分析レポート作成 AI エージェント
 「Metareal インシュランスセールス(Metareal IS)」6/27 提供開始

～地域ごとの保険ニーズや競合動向をすばやく把握したい営業担当者のための
 高速戦略支援ツール登場！市場データをもとに提案の根拠づくりと成果につながる
 営業活動を加速しよう！～

業種特化の専門 AI 開発・運営を行う株式会社メタリアル(本社：東京都千代田区、代表取締役：五石順一)は、保険販売戦略・市場分析レポート作成 AI エージェント「Metareal インシュランスセールス」(以下、Metareal IS)を 6 月 27 日(金)に新開発・提供開始したことを発表します。



Metareal IS は、保険営業戦略と市場動向を可視化する、営業現場のための分析・提案支援 AI エージェントです。保険の営業担当者がエリア別の保険需要・競合比較・ターゲット層の動向などをすばやく把握し、販売戦略や提案資料を数分でレポート化できます。現場の判断をデータで裏付け、より成果に結びつく提案活動を支援します。

保険営業担当者専用販売戦略AIエージェント

Metareal IS

AI導入6000社実績のメタリアルが作った、シゴトオワルAIシリーズ

地域ごとの保険ニーズや競合動向をすばやく把握したい
 営業担当者のための、高速戦略支援ツール登場！
 市場データをもとに、提案の根拠づくりと成果につながる
 営業活動を加速しよう！



MetaReal



AI が導く新時代をご体感ください。

お問い合わせ先：contact@metareal.jp

Metareal IS サービスページ：<https://metarealis.cmplt.ai>

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当：松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email : pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■開発背景

営業活動の現場では、「どこで・誰に・どんな保険を提案すべきか」の判断が属人的かつ経験頼みになります。また、地域ごとの保険ニーズや世帯構成、競合動向を把握するには、複数のデータを横断して調べる必要があります、時間がかかります。そのため、提案書や販促資料を作成する際に、説得力のある市場データや裏付けをすぐに用意できないという課題があります。支社や代理店ごとに異なる販売傾向に柔軟に対応できる戦略ツールが必要とされています。

■Metareal IS の特徴

Metareal IS の主な特徴は以下の 4 点です。

- 営業現場の視点に特化し、「すぐ使える提案材料」を自動生成
- 地域別・商品別・世代別の販売チャンスを可視化してスコア提示
- 競合商品との特徴比較や、販売タイミングの最適化提案までカバー
- レポートは営業用プレゼンにも使えるビジュアル設計で出力可能

本サービスは、保険会社の営業担当者、各拠点での販売戦略立案を担うマネージャー、支社やエリア単位での売上分析・戦略立案が求められる管理職、顧客企業の業種や従業員構成に応じたデータ活用が必要な法人営業担当者、各営業拠点への販売資料や戦略ツールを提供する保険会社の営業推進部・販売支援部での利活用を想定しています。

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当:松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email: pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■業種特化の AI コンサルティングをさらに強化！Metareal AI による生成 AI シリーズを展開

当社は、「Metareal DD」を第一弾として、金融業界に限らず、さまざまな業種に特化した生成 AI シリーズの開発と提供をこれから連続して行ってまいります。この生成 AI シリーズにより各業種・各業界それぞれの現場の「困りごと」のより手軽な解決を支援させていただきます。また、当社の AI コンサルティングと組み合わせていただくことで、より早く、より確実な AI 導入の成功とその効果が期待できます。

当社の AI コンサルティングの最大の特徴は、"圧倒的な速さ" で「現場で使える・使いたくなる AI」を提供することです。AI 技術の進化がどれほど進んでも、最も重要なのは導入企業が現場でどのように活用し、価値を生み出せるかにあります。しかし、現場は基本的に「現状維持」が最も優先されるため、新しい技術の導入には慎重になります。そこで、当社は「正解を提示する」のではなく、「いかにして高速に試行錯誤を回し、現場に適応させるか」に重点を置いたコンサルティングを提供しています。

特に、大手メディアなど AI 導入が困難とされていた業界においても、当社は他に類を見ないスピードで導入から実運用までを実現してきました。その成功の鍵は、現場での試行錯誤の回数と速度の圧倒的な多さにあります。

当社の AI 導入コンサルティングは、開発を含めた「高速な試行錯誤」によって、現場の壁を突破することにフォーカスしています。

Metareal AI のコンサルティングの特徴

1.汎用性よりも専門性に特化

これまでに 6,000 社・2,000 分野以上 の企業と関わってきた実績を活かし、業界 No.1 の産業特化ノウハウを提供。各業種の専門業務にすぐに適用できる AI システムの開発を得意としています。

2.複数の LLM を協調させる「Metareal AI LLM2」

単体の AI モデルでは対応しきれない現場のニーズに応えるため、多数の既存モデルの特徴を協調させるメタリアル独自の「AI オーケストレーション」技術を活用。複数の LLM(大規模言語モデル)の特性を組み合わせることで、高精度かつ最適な出力を実現します。

3.グローバルな知見を活かした AI 開発

CTO 米倉・CSO 三好が北米・東南アジアなどの現場で目の当たりにしているグローバルな生成 AI の知見を必要に応じて活用することで、海外の成功要素を取り込んだ開発を行います。

当社の AI コンサルティングは、ただ技術を提供するのではなく、「現場で本当に使われる AI」を最速で実現することを目的としています。AI 導入をお考えの企業様は、ぜひご相談ください。

お問い合わせ先：contact@metareal.jp

■ 本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当：松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町 3 丁目 7 番 1 号

Email : pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>



■メタリアル・グループについて

「世界中の人々を場所・時間・言語の制約から解放する」を企業ミッションとし、翻訳市場において国内市場シェアNo.1※に位置している。(※出典：ITR「ITR Market View：対話型AI・機械学習プラットフォーム市場2024」翻訳市場：ベンダー別売上金額シェア(2024年度予測))

法務・医薬・金融・化学・IT・機械・電気電子など、2,000分野に対応。顧客ごとの課題解決・未来創造を目的とした完全カスタマイズAI開発サービスを提供している。

AI開発実績：翻訳AI、四季報AI、製薬会社向けAI、ゲームローカライズAI等

社名： 株式会社メタリアル

URL：<https://www.metareal.jp/>

所在地： 東京都千代田区神田神保町 3-7-1 ニューアルクビル

代表者： 代表取締役 五石 順一

設立： 2004年2月

事業内容： 業種特化の専門文書AIの企画・開発・運営

お問合せ先：pr@metareal.jp

【業績影響】株式会社メタリアルにおける業績への影響は軽微です

■本件に対するお問い合わせ

株式会社メタリアル 広報担当：松本

〒101-0051 東京都千代田区神田神保町3丁目7番1号

Email：pr@metareal.jp <https://www.metareal.jp/contact/>

