



2025年6月20日

各位

会社名 株式会社デリバリーコンサルティング
代表者名 代表取締役会長 阪口 琢夫
(コード番号：9240 東証グロース市場)
問合せ先 取締役 CEO 内藤 秀治郎
(TEL：03-6779-4474)

アクセント株式会社との販売代理店パートナーシップ契約に関するお知らせ

当社は2025年6月20日開催の取締役会において、以下のとおり、アクセント株式会社との販売代理店パートナーシップ契約について決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 販売代理店パートナーシップ契約の理由

当社は、「日本のITサービスを変えるテクノロジーコンサルティング」を経営理念に掲げ、データリテラシーの向上を通じて企業のデータドリブン化を支援しています。

アクセントは、「テクノロジーと人間の創意工夫で、まだ見ぬ未来を実現する」をパーパスに掲げ、生成AIを中心に据えた全社変革の豊富な知見を有する総合コンサルティング企業です。

販売代理店パートナーシップ契約により、当社はアクセントが保有するソフトウェアの一部を日本国内で販売する正規代理店として、共同で市場拡大を目指し、一層多様な業界・業種のお客様のDX推進に貢献してまいります。

2. 販売代理店パートナーシップ契約の内容等

アクセントの先進的なソフトウェアと、当社の導入・運用ノウハウや現場密着のサポート力を組み合わせることで、より多彩かつ実効性あるソリューションの提供が可能になります。

3. 販売代理店パートナーシップ契約の相手先の概要

(1) 名称	アクセント株式会社	
(2) 所在地	東京都港区赤坂一丁目8番1号 赤坂インターシティ AIR	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 江川 昌史	
(4) 事業内容	「戦略 & コンサルティング」「テクノロジー」「オペレーションズ」「インダストリーX」「ソング」の5つの領域で幅広いサービスとソリューションを提供	
(5) 資本金	金3億5,000万円	
(6) 設立年月日	1995年12月	
(7) 上場会社と当該会社との関係	資本関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	取引関係	当該会社との間には、営業上の取引があります。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

(注) 「大株主及び持ち株比率」「当該会社の最近3年間の経営成績及び財政状態」につきましては、

当該会社の意向を踏まえて非開示としております。

4. 日程

(1)	取締役会決議日	2025年6月20日
(2)	契約締結日	2025年6月20日
(3)	販売開始日(予定)	2025年6月下旬

5. 今後の見通し

本販売代理店パートナーシップ契約が、当社の2025年7月期の業績に及ぼす影響は現時点では軽微であると認識しており

ます。業績予想の修正等、今後、公表すべき事項が生じた場合には速やかに開示いたします。

以上