



2025 年 5 月 28 日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

M&A 成約率の飛躍的向上へ！売れるネット広告社グループ「売れる D2C 業界 M&A 社」と

エムレイス株式会社が業務提携を締結



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ）の連結子会社である株式会社売れる D2C 業界 M&A 社（本社：東京都港区、代表取締役社長 CEO：佐藤精一）は、2025 年 5 月 28 日（水）付で、M&A 仲介・アドバイザー事業を展開するエムレイス株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役：伊東修）と戦略的業務提携を締結いたしましたのでお知らせいたします。

■提携の目的と背景

近年、D2C 領域における M&A ニーズが急速に拡大しており、成約率の向上とマッチング精度の強化が業界全体の課題となっています。

売れるネット広告社グループでは、D2C 事業者の成長支援から M&A 支援まで多岐に渡りサービスを提供しており、グループ内の M&A 仲介事業子会社「株式会社売れる D2C 業界 M&A 社」は、D2C 業界に特化した M&A 仲介企業として実績と知見を有しています。

一方、エムレイス株式会社は、他社にはない圧倒的な経営者ネットワークと、そこから生み出される高精度なマッチング力を強みとする企業です。

今回の業務提携により、双方の顧客を相互に紹介し合う体制を構築することで、下記を実現します。

1. M&A 成約率の大幅な向上
2. 案件情報の拡充によるマッチングの最適化
3. D2C 業界全体の M&A 活性化と市場拡大

■今後の展望

今回の提携は、単なる顧客紹介の枠を超え、将来的には共同でのセミナー開催や M&A プラットフォーム構築など、包括的なアライアンスへと拡大していく予定です。

本提携により、当社グループの M&A 関連収益の拡大が期待されるとともに、D2C 業界における M&A 仲介会社としての地位を強化することが可能になります。

■エムレイス株式会社の概要

Mrace

エムレイス株式会社は、「目指すビジョンに最短距離の M&A を。」を掲げ、企業における『三つの承継（資本・事業・経営）』をサポートする総合的な支援を展開しています。また、一般的な仲介会社とは異なり、M&A 成立からその後の事業統合効果の創出に至るまで、あらゆる角度から包括的な経営のサポートを行っています。

同社は「圧倒的な経営者ネットワークと高精度のマッチング力」を特長とし、独立系 M&A 仲介企業として高い信頼を得ています。

今後も「M&A を通じて顧客にロマンを。」というパーパスのもと、業種・地域を問わず広範な支援を通じて、日本の M&A 市場の活性化に貢献していきます。

本件が当社の連結業績に与える影響は現時点では軽微と考えておりますが、中長期的に当社の業績の向上に資するものと考えております。

売れるネット広告社グループは今後も、「最強の売れるノウハウ®を用いて関わるすべての企業を 100%成功に導くことで世界中にたくさんのドラマを創る」という企業理念のもと、D2C(ネット通販)事業者を成功に導けるよう事業を展開して参ります。

以 上