



2025年5月15日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、株式会社アイスカンパニーと業務提携を締結！

“商品開発からプランディング・新規顧客獲得まで”一貫支援体制を確立！

～ D2C・通販事業者向け「売上最大化」の新ステージへ～



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社）の連結子会社である売れるネット広告社株式会社は、2025年5月15日（木）付で、化粧品・健康食品等のD2C商品開発やプランディングに豊富な実績を持つ株式会社アイスカンパニー（本社：東京都渋谷区、代表取締役：上妻善弘）と戦略的業務提携を締結いたしましたのでお知らせいたします。

本提携により、当社が強みとする新規顧客獲得における「CPO 最適化」「ROAS 最大化」に特化したクラウドサービス&コンサルティングサービスと、アイスカンパニーの「ヒット商品開発力」「D2C プランディング力」が融合。商品開発～プランディング～新規顧客獲得に至るまで、“ワンストップで売れる仕組み”の提供が可能となります。

今後、D2C・通販市場の成長に伴い、同分野における包括的支援ニーズは急増が見込まれており、当社はこれを最大のビジネスチャンスと捉えております。両社の強みを結集した今回の提携により、売上成長の加速と、収益構造の一層の強化が見込まれます。

■提携の主な効果

- ・商品開発～新規顧客獲得までワンストップ提供でD2C顧客の獲得効率が劇的に向上
- ・「ヒット商品 × 売れる広告」の相乗効果により広告主のLTV最大化
- ・既存クライアントへの高付加価値提案が可能となりリピート・クロスセルが促進
- ・提携による新規顧客獲得と市場拡大で中長期的な売上・利益の飛躍的成長が見込まれる

■株式会社アナイスカンパニーの概要

anicecompany

企業のブランド価値を最大化するためのブランディングやマーケティング戦略を提供するクリエイティブエージェンシー。ブランディングからデザイン、デジタル開発、映像制作までを一貫して手がけることで、企業やブランドの魅力を最大限に引き出すサポートを実施。

(主な事業内容)

●ブランディング&アイデンティティ

ブランド戦略の策定と開発

ブランドポジショニング、ネーミング、タグライン、ロゴの開発

市場およびブランド調査

●デザイン&アートディレクション

広告、カタログ、ポスター、ルックブックなどの印刷物デザイン

パッケージデザインやステーショナリーデザイン

ファッションやビューティー業界向けのアートディレクション

●デジタルソリューション

ウェブサイトやモバイルアプリのデザイン・開発

ユーザーインターフェイス (UI) デザイン

Eコマースサイトの構築、SEO/SEM対策、CRMシステムの開発

●映像・3DCG・VFX制作

AfterEffects や Nuke を用いた映像編集

Houdini や Maya などを活用した3DCG や VFX 制作

ファッションやコスメブランド向けのCG映像制作

●商品・事業企画

商品企画や販促企画の立案

自社プロダクトの開発・販売（例：UMAMI サプリ）

新規事業の企画立案とマーケティング戦略の構築

■今後の展開と業績インパクト

当社グループはこれまで15年以上にわたり、健康食品・化粧品などD2C（通販）業界を中心
に数千社超のクライアントを開拓・支援しており、現在も強力なハウスリストと既存顧客網を
保持しています。

このハウスリストに対して、「D2C商品開発力」「D2Cブランディング」事業をクロスセルする
ことで、極めて高い受注確率と初期からの利益貢献が見込まれる状況です。

つまり——「新しい支援メニューを、既存クライアントに“そのまま提案するだけ”で契約が決まる。」
という、極めて再現性が高く、爆発的なスケールが可能な収益モデルがすでに構築されている状態にあります。

本件が当社の連結業績に与える影響は現時点では軽微と考えておりますが、「中長期的に当社の業績の向上に資するもの」と考えております。今後の状況により公表すべき事項が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

売れるネット広告社グループ株式会社は今後も、「最強の売れるノウハウ[®]を用いて関わるすべての企業を100%成功に導くことで世界中にたくさんのドラマを創る」という企業理念のもと、D2C(ネット通販)事業者を成功に導けるよう事業を展開して参ります。

以上