



2025年5月15日

各 位

会 社 名 株式会社プラスアルファ・コンサルティング  
代 表 者 名 代表取締役社長 三 室 克 哉  
(コード番号: 4071 東証プライム)  
問 合 せ 先 取締役 コーポレート部門担当 野 口 祥 吾  
(TEL. 03-6432-0427)

### 人事データを活用して社内の活躍人材をスカウトする

### 「タレントリーチ（社員スカウト）機能」をタレントパレットに搭載

### ～社員のスキルや経験から、生成AIでマッチング、優秀人材の流出を防ぎ最適配置を実現～

当社は、科学的な人材活用や人的資本の開示、人事業務のDX化、リスキリング推進などを目的に、多くのエンタープライズ企業で導入が進んでいるタレントマネジメントシステム「Talent Palette」に蓄積された、社員の所属部門やスキル・経験、性格傾向、キャリア希望といった人材情報から、社内人材を発掘しスカウトできる「タレントリーチ（社員スカウト）機能」を新たに搭載します。

当社グループの株式会社グローアップが提供するダイレクトリクルーティングサービス「キミスカ」で培った人材スカウトの技術やノウハウを活用することで、社員と業務のマッチング精度を高め、優秀人材の流出を防ぎ最適配置を実現します。

#### 【添付資料】プレスリリース：

人事データを活用して社内の活躍人材をスカウトする

「タレントリーチ（社員スカウト）機能」をタレントパレットに搭載

～社員のスキルや経験から、生成AIでマッチング、優秀人材の流出を防ぎ最適配置を実現～

以 上

2025年5月15日



## 人事データを活用して社内の活躍人材をスカウトする 「タレントリーチ（社員スカウト）機能」をタレントパレットに搭載 ～社員のスキルや経験から、生成AIでマッチング、優秀人材の流出を防ぎ最適配置を実現～



株式会社プラスアルファ・コンサルティング（本社：東京都港区、代表取締役社長：三室克哉、証券コード：4071、以下：PAC）は、科学的な人材活用や人的資本の開示、人事業務のDX化、リスクリング推進などを目的に、多くのエンタープライズ企業で導入が進んでいるタレントマネジメントシステム「Talent Palette（以下：タレントパレット）」に蓄積された、社員の所属部門やスキル・経験、性格傾向、キャリア希望といった人材情報から、社内人材を発掘しスカウトできる「タレントリーチ（社員スカウト）機能」を新たに搭載します。PACグループの株式会社グローバルアップが提供するダイレクトリクルーティングサービス「キミスカ」で培った人材スカウトの技術やノウハウを活用することで、社員と業務のマッチング精度を高め、優秀人材の流出を防ぎ最適配置を実現します。

### ■新機能搭載の背景

労働市場の流動化が進み、人材獲得競争が激化しており、企業が持続的に成長するためには、社員のスキルや経験、キャリア希望などを可視化し、それらを最大限に活用することが不可欠です。しかし、社員の異動配置検討において、「社員情報が活用できる状態がない」、「ほしい人材を社内で探すことが難しい」、「優秀な人材が希望のキャリアを築けずに離職する」などが課題となっています。これらを解決するためには、社員のスキルや経験、キャリア希望などの情報を集約・可視化した上で、ニーズにマッチした社員を発掘できる仕組みを構築し、社員のキャリア形成を支援する異動配置を実施すること、などが求められます。タレントパレットでは、社員のスキル・

経験・キャリア希望などのデータを蓄積していることから、業務とのマッチングを評価する仕組みと社員スカウト機能を追加し組み合わせることで、社内人材を発掘しスカウトできる機能を搭載しました。

## ■タレントリー機能の特徴

### ①生成 AI による社員発掘とスカウト送信

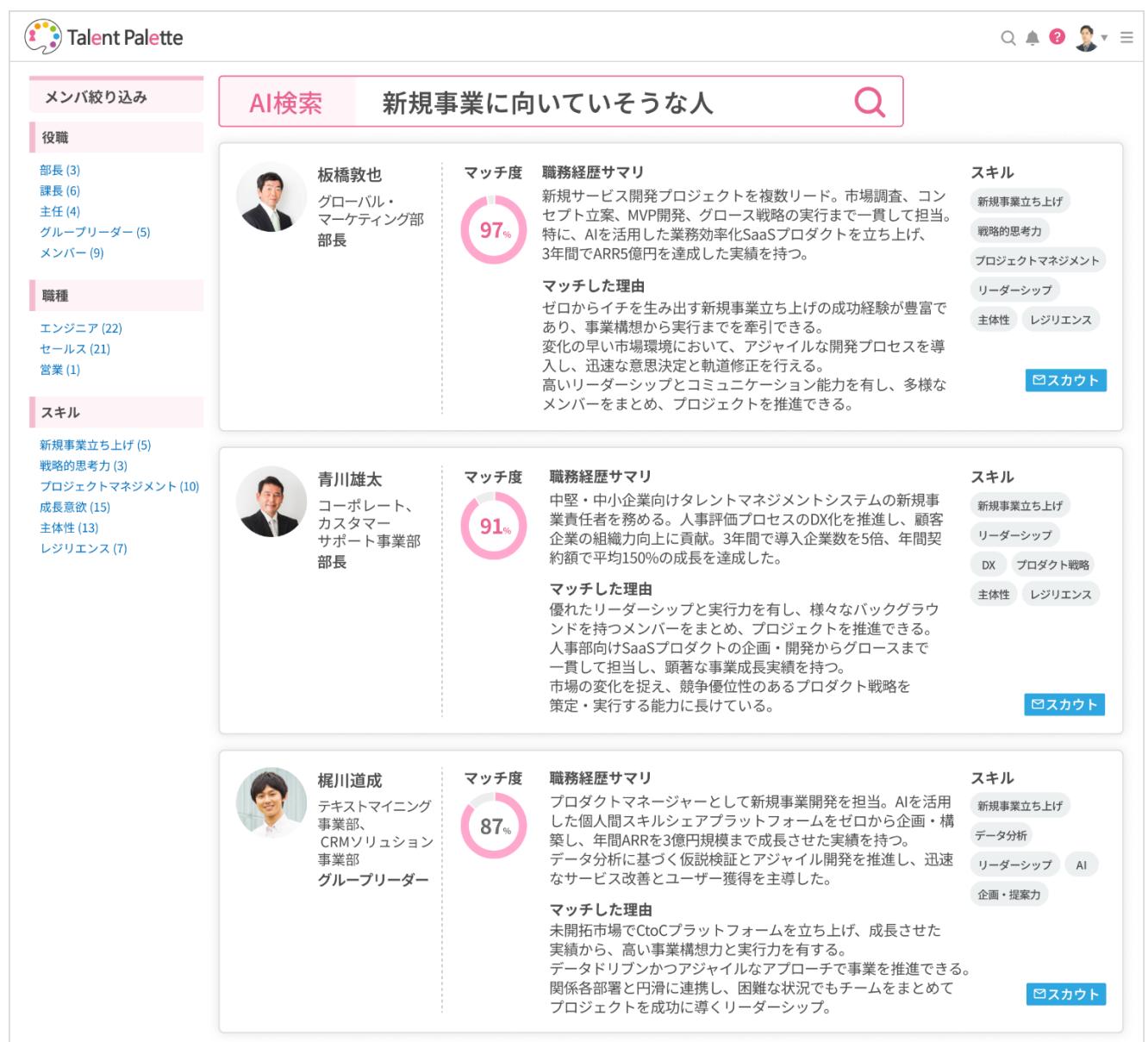
生成 AI を活用した検索により、業務にマッチする社員を発掘し、スカウトを送信することができます。スカウトは社員のキャリア希望や性格適性をもとに、パーソナライズされた内容で送付できます。

※本機能は PAC グループのダイレクトリクルーティングサービス「キミスカ」の技術やノウハウを活用しています。

### ②タレントパレットに蓄積された人事データから社員の経験業務情報を生成

社員の所属部門やスキル・経験、評価履歴、性格傾向といったタレントパレットに蓄積された人材情報から、生成 AI により経験業務のサマリー情報を生成します。また、サマリー情報は、自社のサービスの内容や業界、職種、必要なスキル・経験など、ユーザー企業の利用に合わせカスタマイズも可能です。

また、テキストマイニング技術を活用し、業務経験からスキルタグを生成し、社員検索に活用することもできます。



The screenshot shows the Talent Palette interface with the search term "新規事業に向いていそうな人" (People suitable for new business). The results are displayed in three cards:

- Top Result:** 板橋敦也 (Matched 97%)
  - Profile:** グローバル・マーケティング部 部長
  - Match Summary:** 新規サービス開発プロジェクトを複数リード。市場調査、コンセプト立案、MVP開発、グロース戦略の実行まで一貫して担当。特に、AIを活用した業務効率化SaaSプロダクトを立ち上げ、3年間でARR5億円を達成した実績を持つ。
  - Reason:** ゼロからイチを生み出す新規事業立ち上げの成功経験が豊富であり、事業構想から実行までを牽引できる。変化の早い市場環境において、アジャイルな開発プロセスを導入し、迅速な意思決定と軌道修正を行える。高いリーダーシップとコミュニケーション能力を有し、多様なメンバーをまとめ、プロジェクトを推進できる。
  - Skills:** 新規事業立ち上げ, 戦略的思考力, プロジェクトマネジメント, リーダーシップ, 主体性, レジリエンス
- Second Result:** 青川雄太 (Matched 91%)
  - Profile:** コーポレート、カスタマーサポート事業部 部長
  - Match Summary:** 中堅・中小企業向けタレントマネジメントシステムの新規事業責任者を務める。人事評価プロセスのDX化を推進し、顧客企業の組織力向上に貢献。3年間で導入企業数を5倍、年間契約額で平均150%の成長を達成した。
  - Reason:** 優れたリーダーシップと実行力を有し、様々なバックグラウンドを持つメンバーをまとめ、プロジェクトを推進できる。人事部向けSaaSプロダクトの企画・開発からグロースまで一貫して担当し、顕著な事業成長実績を持つ。市場の変化を捉え、競争優位性のあるプロダクト戦略を策定・実行する能力に長けている。
  - Skills:** 新規事業立ち上げ, リーダーシップ, DX, プロダクト戦略, 主体性, レジリエンス
- Third Result:** 梶川道成 (Matched 87%)
  - Profile:** テキストマイニング事業部、CRMソリューション事業部 グループリーダー
  - Match Summary:** プロダクトマネージャーとして新規事業開発を担当。AIを活用した個人間スキルシェアプラットフォームをゼロから企画・構築し、年間ARRを3億円規模まで成長させた実績を持つ。データ分析に基づく仮説検証とアジャイル開発を推進し、迅速なサービス改善とユーザー獲得を主導した。
  - Reason:** 未開拓市場でCtoCプラットフォームを立ち上げ、成長させた実績から、高い事業構想力と実行力を有する。データドリブンかつアジャイルなアプローチで事業を推進できる。関係各部署と円滑に連携し、困難な状況でもチームをまとめてプロジェクトを成功に導くリーダーシップ。
  - Skills:** 新規事業立ち上げ, データ分析, リーダーシップ, AI, 企画・提案力

#### ＜Talent Palette（タレントパレット）について＞

「タレントパレット（<https://www.pa-consul.co.jp/talentpalette/>）」は、人材戦略に必須となる採用から育成、配置、評価、抜擢・活躍までの機能をワンストップで提供し、人材情報を活用した科学的・人事戦略を実現するタレントマネジメントシステムです。当社では、これまで 5,000 社超のビッグデータ活用支援を行ってきた実績があり、そこで磨き上げたデータ活用技術のノウハウを活かしています。タレントパレットの導入法人数は約 3,400 社を超え（契約社数 1,798 社、2024 年 9 月末時点）従来は管理するのみに留まっていた人材情報を分析し、そのデータを網羅的に活用することで経営層の意思決定を後押しします。具体的には人事情報、経歴、スキル、マインド（適性）、社員の希望や想い、日々のモチベーションやエンゲージメント、ヘルスケア（健康）までのデータを集約・活用することができます。これらのデータを分析することにより異動シミュレーションや研修まで含めた人材育成、テキストマイニングを活かした離職予兆の抽出、採用ミスマッチ防止、人的資本 KPI のモニタリングなど、あらゆる人事戦略においてデータを活用した科学的・人事戦略を実現します。

#### ＜株式会社プラスアルファ・コンサルティングについて＞

株式会社プラスアルファ・コンサルティング（<https://www.pa-consul.co.jp/>）は『あらゆる情報から付加価値を生み出し続ける、見える化プラットフォーム企業』として、2006 年の設立以来、顧客の声や顧客データ/購買データ、人事情報のようなビッグデータを「見える化」し気づきを与える力を持つ、「テキストマイニング」や「データマイニング」などの技術を核としたクラウドソリューション事業を行っています。様々な情報を「見える化」することで、お客様のビジネスに+a（プラスアルファ）の価値を創造するためのソフトウェアの開発・販売、コンサルティング、新規事業創出を行っています。

#### ＜プレスリリースに関するお問合せ＞

株式会社プラスアルファ・コンサルティング

マーケティング・ブランディング本部

担当：久保田・中村

TEL : 03-6432-4018 / E-mail : [tp\\_info@pa-consul.co.jp](mailto:tp_info@pa-consul.co.jp)