



TWOSTONE & Sons

2025年8月期

## 第2四半期 決算説明資料

### 業績サマリー

主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**23四半期連続最高値更新**  
前期に引き続き、**中長期の事業拡大を見据えた組織体制強化を実行**

売上高

**4,771** 百万円

前年比 +45.9%

売上総利益

**1,578** 百万円

前年比 +79.5%

営業利益

**519** 百万円

前年比 +6456.7%

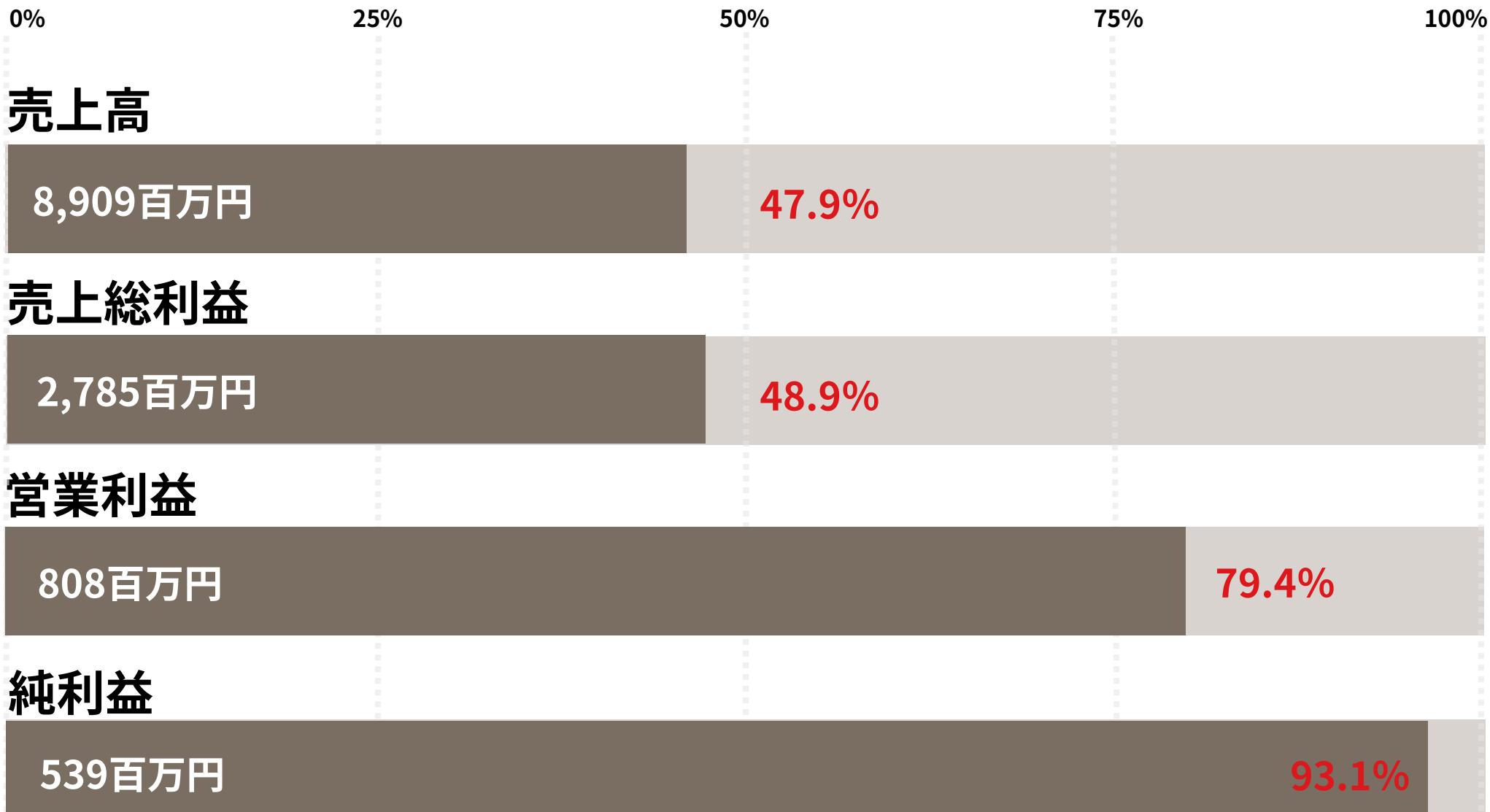
純利益

**348** 百万円

-

### 予算進捗状況

好調な業績進捗の結果、期初予算を2Qで達成し利益の大幅な上方修正を実施



## エグゼクティブサマリー

四半期売上高**4,771百万円** 前年比**1,500百万円増 (YonY 45.9%増)**

主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**23四半期連続最高値更新**

引き続き、**中長期の事業拡大を見据えた組織体制強化を実行**

コンサル人材・幹部人材を中心に、採用投資を継続

採用した社員に対する教育を行うことで、**強固な営業組織体制を構築**

AI導入による業務効率化や、組織体制強化は順調に進捗

営業利益は前年を大幅に上回る**519百万円で着地**

成長率はYonYで**6000%超**と前期からの戦略的な投資が貢献し大幅成長

上方修正を実施、年間営業利益は前年比**114.4%増の10億円超**を計画

3Q以降は2Qまでの利益を原資にエンジニア採用投資を加速予定

## 連結業績予想の上方修正を実施

営業組織体制強化やAI導入等による業務効率化が貢献し、利益を大幅上方修正

下期にかけて投資を強化するものの、営業利益は初の**10億円台**での着地を見込む

### 上方修正の主な要因

#### 組織体制の強化

24/8期に獲得した営業メンバーの成長に加え、幹部人材採用に伴った営業組織体制の強化が重なった結果、想定より早く組織体制強化が進行



#### 生成AI導入による効率化

物理的に時間がかかっていた作業にAIを積極活用大幅な時間短縮を実現し、業務の効率化を達成、利益率向上に貢献

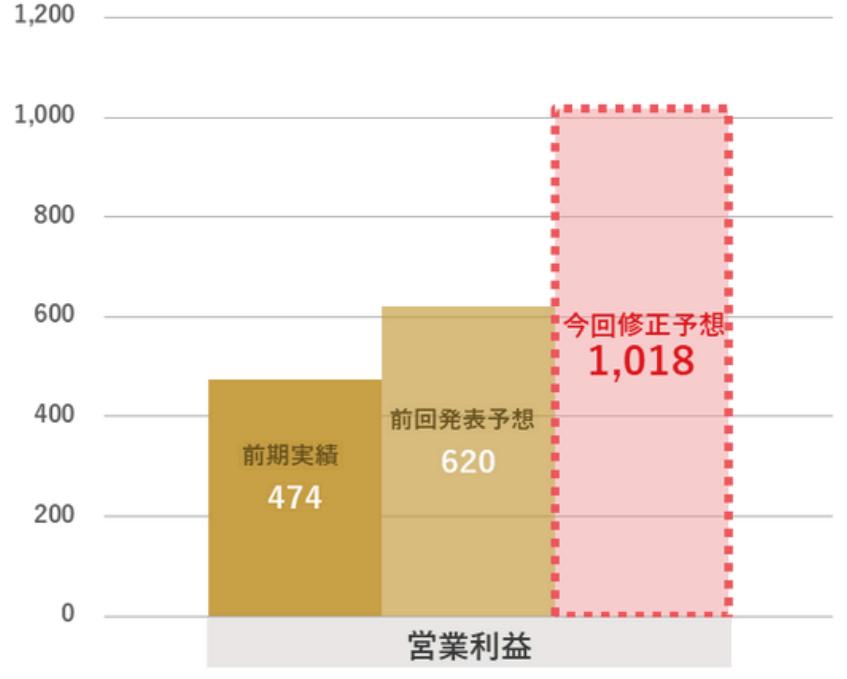


#### コンサル・アドバイザリーの飛躍

enableX社ならびにM&A承継機構社が飛躍的に成長業界経験が豊富なコンサルタントを積極的に採用し、期初の想定以上の利益向上に貢献



単位：百万円



## セグメント別・売上高推移

Midworksを中心としたエンジニアPFサービスが全社売上高をけん引

四半期の全社売上高は、前年比**45.9%増**

