

報道関係者各位

ゴール・システム・コンサルティング株式会社との 業務提携に関するお知らせ

2025年2月28日

会社名 THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社
代表者名 代表取締役社長 岩尾 俊兵
(コード：3823 東証スタンダード)

当社の理念「価値創造経営の力で、もう一度豊かになる」のもと、THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：岩尾俊兵、東証スタンダード：3823、以下「当社」）は、ゴール・システム・コンサルティング株式会社（本社：東京都千代田区神田錦町 2-1-8 竹橋ビル 5 階、代表取締役：村上悟、以下「GSC」）との間で、業務提携契約を締結いたしました。

1. 提携の背景と目的

(1) 当社の「価値創造ソリューション」と企業支援

当社は「WHY（なぜ生きるのか）」と「HOW（どのように生きるのか）」の探求を通じ、既存事業再生と新規事業立ち上げ支援サービスを展開してきました。特に、企業の存在意義を軸とする経営デザインに強みを持ち、実践的なコンサルティングと新規事業支援、子会社指導を行う「泥臭い」アプローチが特長です。短期的な効率化だけでなく、中長期での価値創造を組織文化として根付かせる支援を得意としています。

(2) GSCの制約理論（TOC）の実績

GSCは制約理論（TOC）を核としたコンサルティングサービスを展開し、生産管理・プロジェクト管理・サプライチェーン最適化などで多くの成果を上げてきました。特に製造業を中心に、工場現場の改善やリードタイム短縮、コスト削減などの具体的な成功事例を数多く保有しています。

2. 提携の内容

(1) 重点連携領域

1. 統合コンサルティングサービスの展開

- 当社の価値創造ソリューションと GSC の TOC コンサルティングの融合
- ダイナミック・フロー・マネジメントサービスの提供

2. 変革推進と価値創造支援

- 生産性向上とイノベーション創出の両立
- 企業の持続的成長に向けた包括的支援

3. サプライチェーン最適化

- TOC を活用した現場改善の実践
- 経営資源の効率的活用の実現

4. 人材育成プログラムの共同展開

- TOC と価値創造経営を統合した実践的な研修の提供
- 変革をリードする人材の育成

両社は、相互のノウハウおよび経営資源を活用し、業容の拡充と利益の拡大を目指してまいります。当社は、Why、How、Do、Co.の各要素を重視し、GSC との協業を通じて、真に豊かな社会の実現に貢献してまいります。

本件に関するお問い合わせは、当社ホームページのお問い合わせフォームよりご連絡ください。

<https://twhdc.co.jp/inquiry/>

【ゴール・システム・コンサルティング株式会社】

所在地：東京都千代田区神田錦町 2-1-8 竹橋ビル 5 階

創業：2002 年 9 月

代表者：代表取締役 村上 悟

事業内容：経営コンサルティング、TOC を活用した企業変革支援

URL：<https://www.goal-consulting.com>

【THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社】

当社は「WHY（我々はなぜ生きているのか）」と「HOW（どのように生きるのか）」を追求し、企業の持続的な成長と社会への新たな価値創出を支援する企業です。子会社の運営を通じて得たノウハウを基にした「泥臭い」経営コンサルティング、「泥にまみれてお客様の期待に応える」新規事業の立ち上げ支援、「一緒に泥をかぶる」子会社への経営指導など、多岐にわたるサービスを提供しています。

所在地：東京都新宿区愛住町 22 第 3 山田ビル

設立：2004 年 7 月 上場：2006 年 10 月 東証スタンダード（3823）

代表者：代表取締役社長 岩尾 俊兵

事業内容：価値創造ソリューション、子会社への経営指導

URL：<https://twhdc.co.jp>

■本リリースに関するお問合せ先

当社ホームページのお問い合わせフォームをご利用ください

<https://twhdc.co.jp/inquiry/>