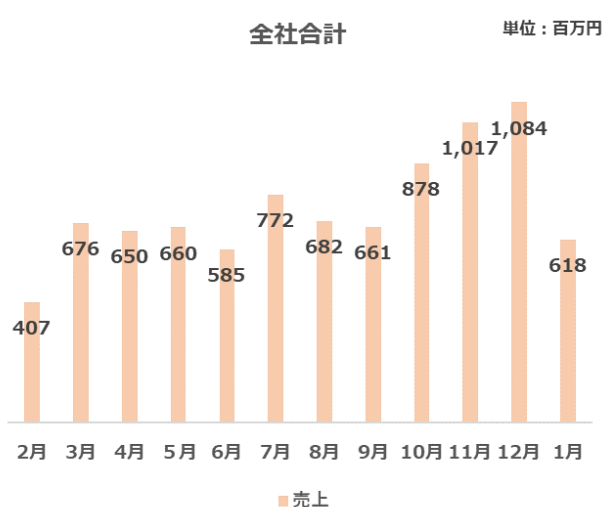


## 各 位

会社名 株式会社 ひらまつ  
 代表者名 代表取締役社長兼 CEO 遠藤 久  
 (コード番号 2764 東証一部)  
 問合せ先 取締役 CFO 北島 英樹  
 (TEL: 03 - 5793 - 8818)

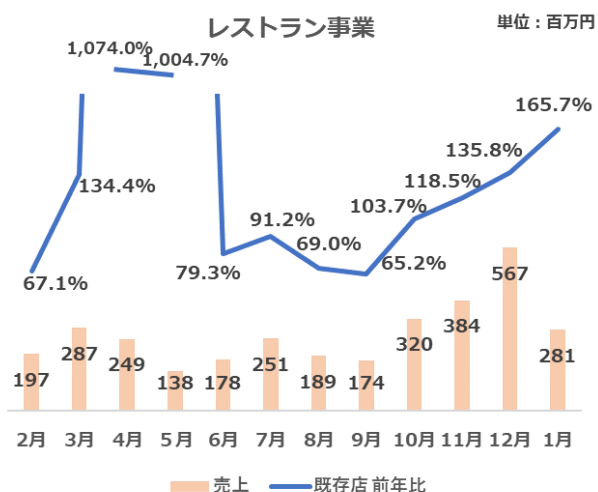
## 月次速報(単体)に関するお知らせ

2022年1月度の月次業績(単体)速報について、以下のとおりお知らせいたします。

**全社合計**

1月の全社売上高は618百万、全社の既存店売上高前年比は143.2%(12月の前年比は122.2%)、一昨年対比で73.8%(12月の一昨年対比は91.3%)となりました。緊急事態宣言が発令された昨年に対して大幅に増収となりましたが、各地でまん延防止等重点処置が適用された影響により、特に1月の後半からのレストランのディナー営業が減速し、一昨年対比の売上高の改善傾向は鈍化いたしました。しかし一方で、ホテル事業の既存店売上は昨年および一昨年対比でプラスと堅調に推移し、ブライダルの新規獲得営業も一昨年対比で95%まで回復するなど、需要の回復に向けた明るい兆しも見られました。

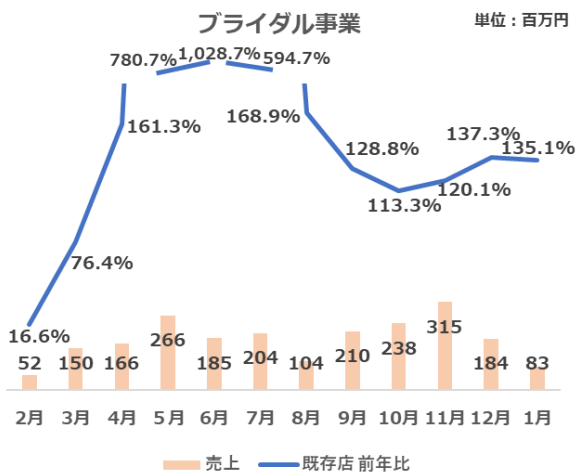
当社独自の安全基準である「ひらまつスタンダード」を徹底し、お客様が安心してご来店いただける環境を整えるとともに、アフターコロナの本格的な市場回復を見据えて、各事業で売上を最大化するために準備を進めてまいります。

**レストラン事業**

レストラン事業の売上高は281百万円、既存店売上は昨年対比でランチ146.5%、ディナー127%、パーティー661.3%、合計165.7%という結果となりました。昨年は緊急事態宣言下という事もあり、ランチ、ディナー共に一部の店舗を除き、昨年を大きく上回る事が出来ました。しかしながら、各地域で実施されたまん延防止等重点処置の適応に伴う営業時間の短縮の影響は大きく、特にディナー営業が減速、緩やかに回復傾向にあったパーティー(団体の予約)もキャンセルが発生し、想定よりも売上は下振れました。

厳しい環境下にありましたが、年始における特別メニューの提供や、1月中旬から開始したトリュフを使用した全社プロモーションの展開は着実に客単価の上昇に寄与し、パーティーにおいても、徹底した感染予防対策(ひらまつスタンダード)の下で実施した自社開催のパーティーは、お客様に安心感を感じて頂き、集客に繋がり、内容においても大変好評となりました。

またヴァレンタイン商戦に向けて、都内では期間限定で4つのレストランの合同によるチョコレートの販売を開始するなど、テイクアウト需要の取り込みも拡大してまいります。



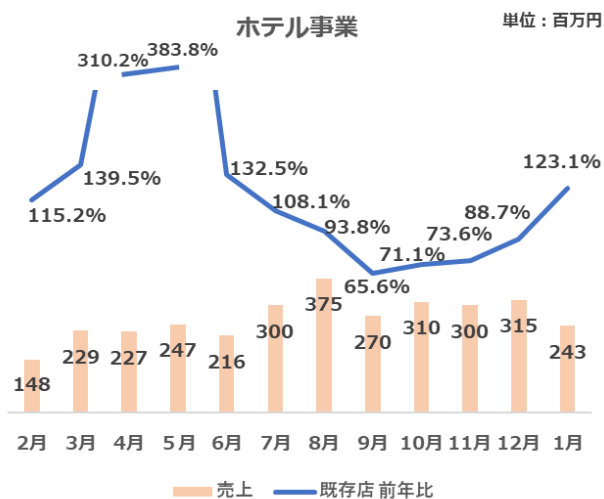
### ブライダル事業

ブライダル事業の売上高は83百万円。既存店売上は昨年対比135.1%（12月の昨年対比137.3%）となりました。まん延防止等重点措置の発令が、解約や延期など業績に大きな影響を与えるものと予測されましたが、お客様のニーズに寄り添った提案を行うことにより、婚礼実施の解約は避けられ、延期も1件に抑えることができました。

新規獲得営業においては、全国ブライダル市場の回復が一昨年比平均77%（当社調べ）であるのに対し、当社は一昨年比で95%まで伸ばいたしました。

コロナ変異株の感染拡大の影響もありましたが、商戦期に向けた念入りな獲得施策準備と、集客媒体における掲載内容のブラッシュアップが奏功し、見学数・成約数共に今期最多となりました。

今後においては、コロナ感染影響の長期化に備えて、少人数婚禮増による組単価減に対応すべく高付加価値型の商品プランの開発・展開を行と共に、お客様の婚禮ニーズの多様化に合わせ当社ホテル事業との連携を深耕した宿泊型の婚禮プランも強化してまいります。



### ホテル事業

ホテル事業の売上高は、243百万円、既存店売上は、昨年対比123.1%となりました。まん延防止等重点措置の実施に伴い、キャンセル等による売上への影響が懸念されましたが、宜野座や京都など一部エリアでの影響が見られたものの、全体的には堅調に推移いたしました。

賢島は、2サム確約のゴルフプランやアーリーチェックインプラン等が好評で稼働は引き続き堅調に推移しております。開業5周年を迎えた仙石原では、歴代の人気メニューを選りすぐった「プレミアムディナー」プランが好評。熱海ではシャンパン、ワインのペアリングプランが好調です。1月9日からまん延防止重点措置が適用された宜野座と市場の回復が遅れる京都は、宜野座の美食プランや連泊プラン、京都のおこもりプランはお客様より高い評価を得ております。軽井沢御代田では、オールインクルーシブの連泊おこもり旅プラン等を展開し、稼働は堅調に推移しております。

今後につきましては、来月3月に1周年を迎える軽井沢御代田で開業1周年記念の宿泊プランを展開。また京都では、歌舞伎座の観劇付宿泊プランや清水寺の特別拝観つき宿泊プランを展開いたします。各施設の特徴を活かした宿泊プランを展開し売上の最大化を図ってまいります。

注) 1. 各数値につきましては、速報値のため確定値と異なることがあります。

(監査法人の監査は受けておりません)

2. 上記数値は株式会社ひらまつ単体の数値であり、連結数値ではありません。

3. 各月の数値は百万円未満を四捨五入しております。

4. 開業より15か経過した店舗を既存店とします。

※2020年11月に閉店した「ブラスリー ポール・ボキューズ博多」、2020年12月に閉店した「レストランテ オルケストラータ」は2020年12月からレストラン事業の既存店に含んでおりません。

※2021年2月より当社による運営となった「高台寺ひらまつ」、「十牛庵」はレストラン事業の既存店に含まれておりません。

以上