

PRESS RELEASE

報道機関各位
プレスリリース

2018年6月12日
株式会社ロックオン
代表取締役 岩田 進

株式会社ロックオン、「AD EBiS コネクタ」を提供開始。

～Salesforce 上で、営業成果に繋がった広告施策がレポート可能に～

株式会社ロックオン（本社：大阪府大阪市北区 代表取締役：岩田 進）は、株式会社セールスフォース・ドットコム（日本法人：東京都千代田区、代表取締役会長 兼 社長：小出 伸一、以下、セールスフォース・ドットコム）が提供する Salesforce Sales Cloud 上に広告成果を取り込むアプリケーション「AD EBiS コネクタ」を2018年6月12日(火)にリリース、セールスフォース・ドットコムが運営するビジネスアプリマーケットプレイス Salesforce AppExchange 上で提供を開始することを発表します。

■あらゆる広告成果を Sales Cloud へ

「AD EBiS コネクタ」は、アドエビスが保有する Web 上の行動データを Sales Cloud のリード/取引先責任者へシームレスに組み込むことができる機能です。

広告、メール、SNS 等のユーザー接触履歴や、自然検索流入履歴といった行動データを、Sales Cloud 上の顧客情報に関連付けることで、広告施策などの流入チャネル毎に、アポイント率や成約率をレポートすることが可能になります。質の高いリードの獲得経路を正確に把握することにより、営業売上に直結するマーケティング施策の立案・予算の適正配分が可能となります。



■サービス認知から成約までをユーザー単位でレポート

本機能を利用することで、“初回接触のあった広告”から“成約”までをユーザー単位でレポートすることが可能となります。例えば、タイアップ記事を読覧したユーザーの成約状況や、SNS 広告でサービス認知したユーザーの成約単価といった、成約や商談のステータスに応じて広告を評価いただけます。

認知（初回接触）～コンバージョン～アポイント～契約金額の流れを数値化することで、営業成果に直結するマーケティング戦略の立案/評価/実施が実現可能となります。

■ B2B 企業向け MA 製品「Salesforce Pardot」とも連携可能

「AD EBIS コネクタ」で取り込まれたデータはセールスフォース・ドットコムが提供する B2B 企業向け MA 製品「Pardot」でも活用いただけます。広告/メール/SNS/自然検索といった行動データをメール配信や、スコアリングといった顧客育成プログラムのデータソースとして利用いただくことが可能です。

■ エンドースメント

株式会社セールスフォース・ドットコム 常務執行役員 アライアンス本部 本部長 井上靖英氏より、以下のコメントをいただいています。

「株式会社セールスフォース・ドットコムは、「AD EBISコネクタ」がSalesforce AppExchange上で提供を開始されたことを歓迎いたします。

モバイルの普及に伴い、SEO施策などの顕在層向けマーケティングの競争が激化している中で、Web上で「潜在層」と言われる見込み顧客の育成も含むマーケティング活動が、企業には求められています。AD EBISコネクタは、アドエビスが保有するユーザーの広告、メール、SNS等の接触履歴や、自然検索流入履歴といったWeb上の実行動データを、Salesforceのリード/取引先責任者へシームレスに組み込むことで、潜在顧客一人一人に適したOne to Oneマーケティングを実現することができます。

これにより、企業は潜在的な見込み顧客の発掘から実際の営業活動まで、一気通貫した顧客管理を行うことが可能となります。

アドエビスとSalesforceの連携により、Web上での顧客の行動を把握することができるため、一人ひとりのニーズに合ったアプローチの実現が可能となります。両社の強みがより活かされ、企業のビジネスの成功により貢献できることを期待しています。」

■ 「アドエビス」について

「アドエビス」は、顕在層向け施策である、刈り取り型の広告の効果測定はもちろん、潜在層向け施策であるコンテンツマーケティングや動画広告等、マス媒体であるテレビ CM に至るまで、あらゆるマーケティングにおけるユーザー接触ログデータを蓄積することができます。蓄積したログデータを用いることにより、マーケティングにおけるパフォーマンス最大化のための仮説立て・予算最適化・検証を行うマーケティングプラットフォームです。

URL: <https://www.ebis.ne.jp>

■ 株式会社ロックオン概要

会社名：株式会社ロックオン

大阪本社：〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田 2-4-9 ブリーゼタワー13F

東京本社：〒100-0006 東京都千代田区有楽町 2-2-1 X-PRESS 有楽町 12F

代表者：岩田 進（いわた すすむ）

設立：2001年6月

URL：<https://www.lockon.co.jp/>

事業内容：マーケティング ロボットの提供

- ・ マーケティングプラットフォーム「AD EBiS（アドエビス）」「THREe」
- ・ 商流プラットフォーム「EC-CUBE」
- ・ ビッグデータの分析及び最適化「マーケティングメトリックス研究所」

■本件に関するお問い合わせ先

株式会社ロックオン 広報担当：金 ナリ（きむ なり）

問い合わせフォーム：<https://www.ebis.ne.jp/contact/>

TEL：06-4795-7500