

さくらインターネット株式会社 (3778) 2015年3月期 第1四半期 決算説明会

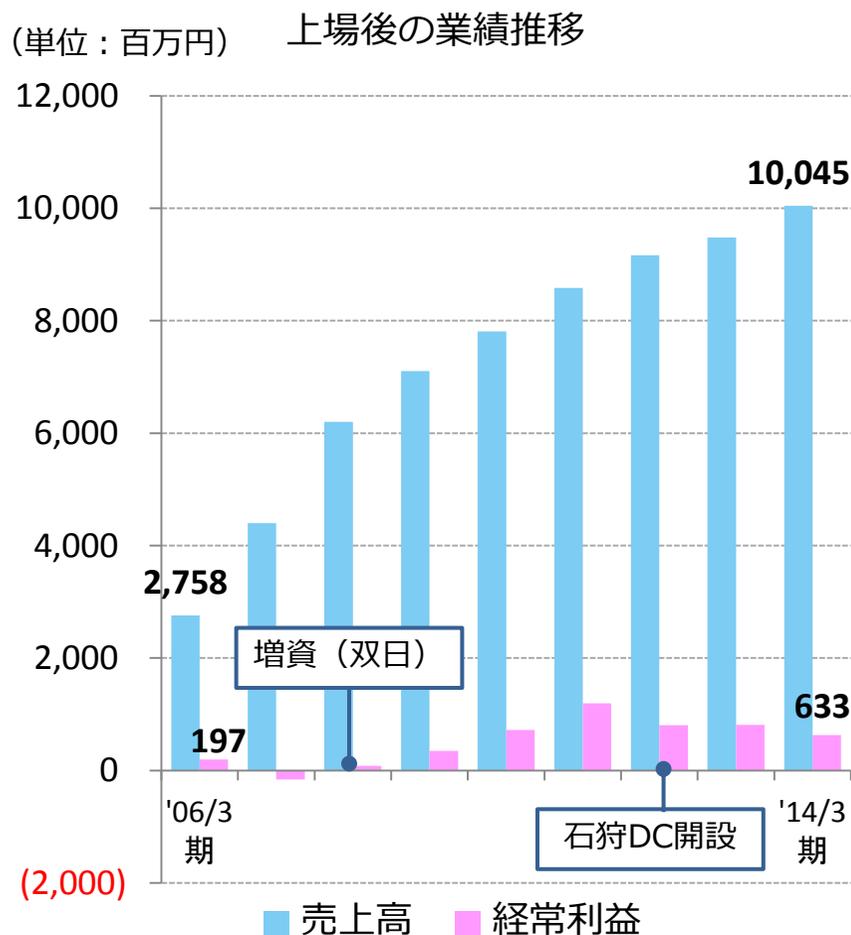
代表取締役社長 田中邦裕

2014年7月28日

I.	会社概要	・・・・・・・・・・・・・・・・	P.3
II.	決算概況	・・・・・・・・・・・・・・・・	P.6
III.	事業トピック	・・・・・・・・・・・・・・・・	P.16
IV.	今後の取り組み	・・・・・・・・・・・・・・・・	P.22
V.	業績予想の修正	・・・・・・・・・・・・・・・・	P.27

I. 会社概要

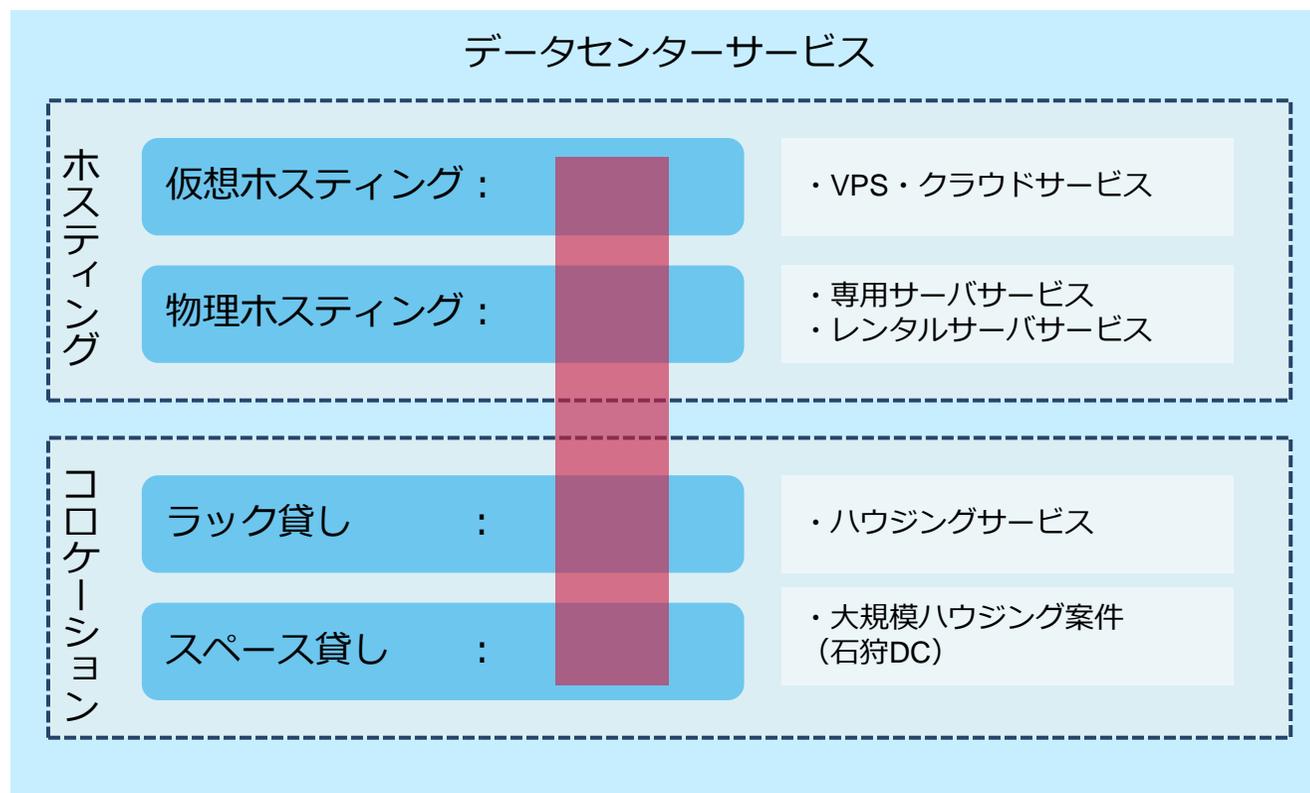
上場後も安定した事業成長を続ける、データセンター専門事業者



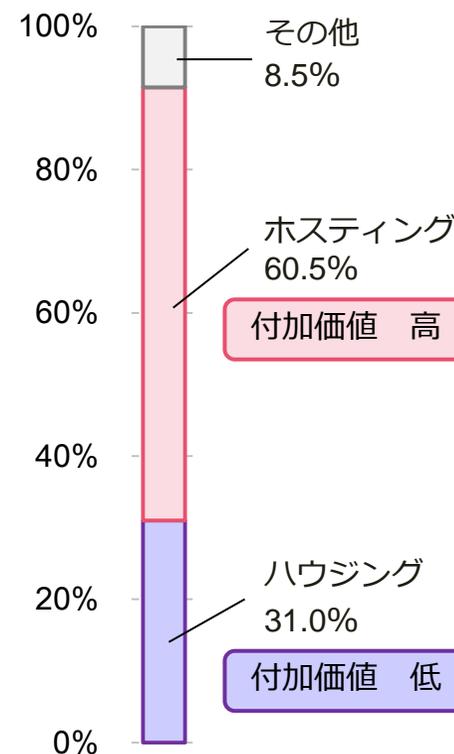
商 号	さくらインターネット株式会社
本 社 所 在 地	大阪市中央区南本町一丁目8番14号
設 立 年 月 日	1999年8月17日 (サービス開始は1996年12月23日)
取 締 役	代表取締役 社長 田中 邦裕 取締役 副社長 舘野 正明 取締役 川田 正貴 取締役 村上 宗久 取締役(社外) 森田 勝也 取締役(社外) 辻 壮
上 場 年 月 日	2005年10月12日 (東証マザーズ)
決 算	3月末日
資 本 金	8億9,530万円
従 業 員 数	243名

(※2014年6月30日現在)

ハウジングからホスティングまで幅広いサービスを提供



当社サービス別売上高構成比 ※ ('14/3期)



※当第1四半期より、サービス別売上高の分類変更を行っております。前事業年度まで「その他サービス」に分類していた機器販売など主たるサービスとの関連性が高い一部のサービスを「ハウジングサービス」または「専用サーバサービス」として分類することといたしました。このため、前事業年度の売上高につきましても、変更後の分類に組み替えております。

II. 決算概況

1. 決算ハイライト（前年同期比）

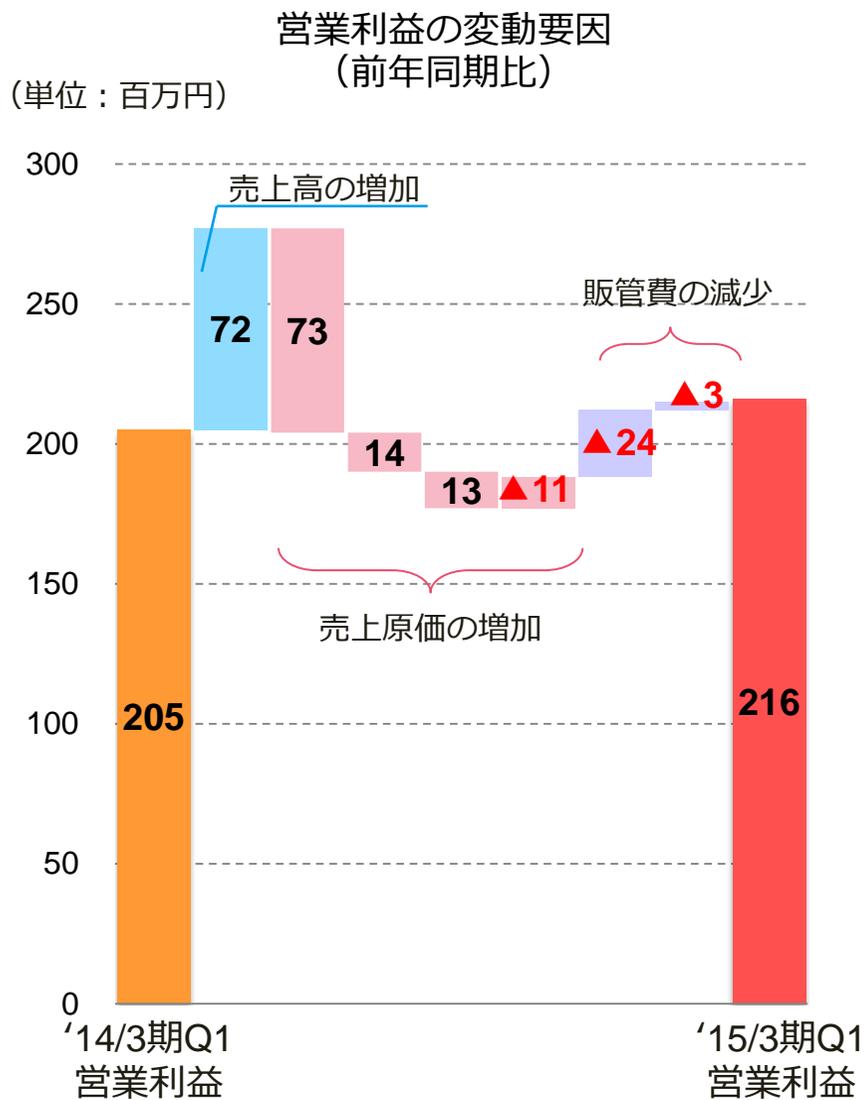
- ① VPS・クラウドサービスが順調に成長
- ② サービス機材、石狩データセンター拡張の経費増加
- ③ 前年同期に発生した貸倒引当金繰入額が減少

（金額：百万円）

科目名	'14/3期 Q1		'15/3期 Q1		前年同期比		
	金額	構成比	金額	構成比	増減額	増減率	
売上高	2,473	100.0	2,546	100.0	72	2.9	①
売上原価	1,798	72.7	1,888	74.1	89	5.0	②
売上総利益	675	27.3	658	25.9	▲16	▲2.5	
販管費	469	19.0	442	17.4	▲27	▲5.8	③
営業利益	205	8.3	216	8.5	10	5.2	
経常利益	185	7.5	191	7.5	6	3.3	
四半期純利益	106	4.3	120	4.7	13	13.0	

※構成比と増減率の単位は%

1. 決算ハイライト（前年同期比）



(単位：百万円)

主な要因	金額
売上原価の増加	89
減価償却費・リース料の増加	73
保守コスト等修繕費の増加	14
ドメイン調達コスト・回線費用の増加	13
その他売上原価の減少	▲11
販管費の減少	▲27
貸倒引当金繰入額の減少	▲24
その他販管費の減少	▲3

2. 損益計算書（前四半期比）

- ① 前四半期末でのハウジングサービスの大口契約期間満了など
- ② 減価償却費・リース料の減少

（金額：百万円）

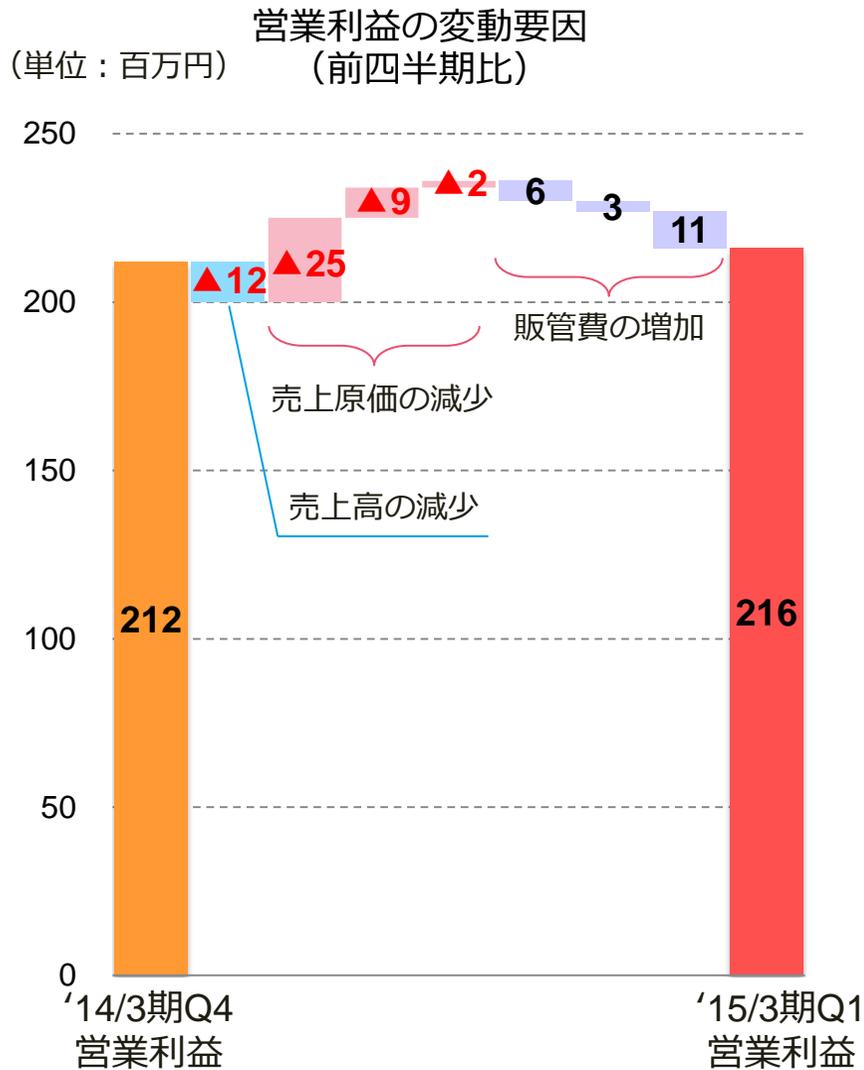
科目名	‘14/3期				‘15/3期 Q1会計	前四半期比	
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計		増減額	増減率
売上高	2,473	2,478	2,534	2,559	2,546	▲12	▲0.5
売上総利益	675	630	597	634	658	23	3.8
構成比	27.3	25.4	23.6	24.8	25.9		
営業利益	205	175	144	212	216	3	1.8
構成比	8.3	7.1	5.7	8.3	8.5		
経常利益	185	152	116	179	191	12	6.8
構成比	7.5	6.2	4.6	7.0	7.5		
当期純利益	106	70	69	107	120	12	11.6
構成比	4.3	2.8	2.7	4.2	4.7		
EBITDA	602	590	576	674	649	▲24	▲3.7

①

②

※構成比と増減率の単位は%、EBITDA = 経常利益 + 支払利息 + 減価償却費

2. 損益計算書（前四半期比）



(単位：百万円)

主な要因	金額
売上原価の減少	▲36
減価償却費・リース料の減少	▲25
販売商品機材等の減少	▲9
その他売上原価の減少	▲2
販管費の増加	20
広告宣伝費の増加	6
決済手数料の増加	3
その他販管費の増加	11

3. サービス別売上高（前四半期比）

- ① 前四半期末で期間満了となった大口契約などによる影響
- ② 支援先ベンチャーの成長など「さくらのクラウド」が伸長
- ③ 前四半期にスポット売上が発生

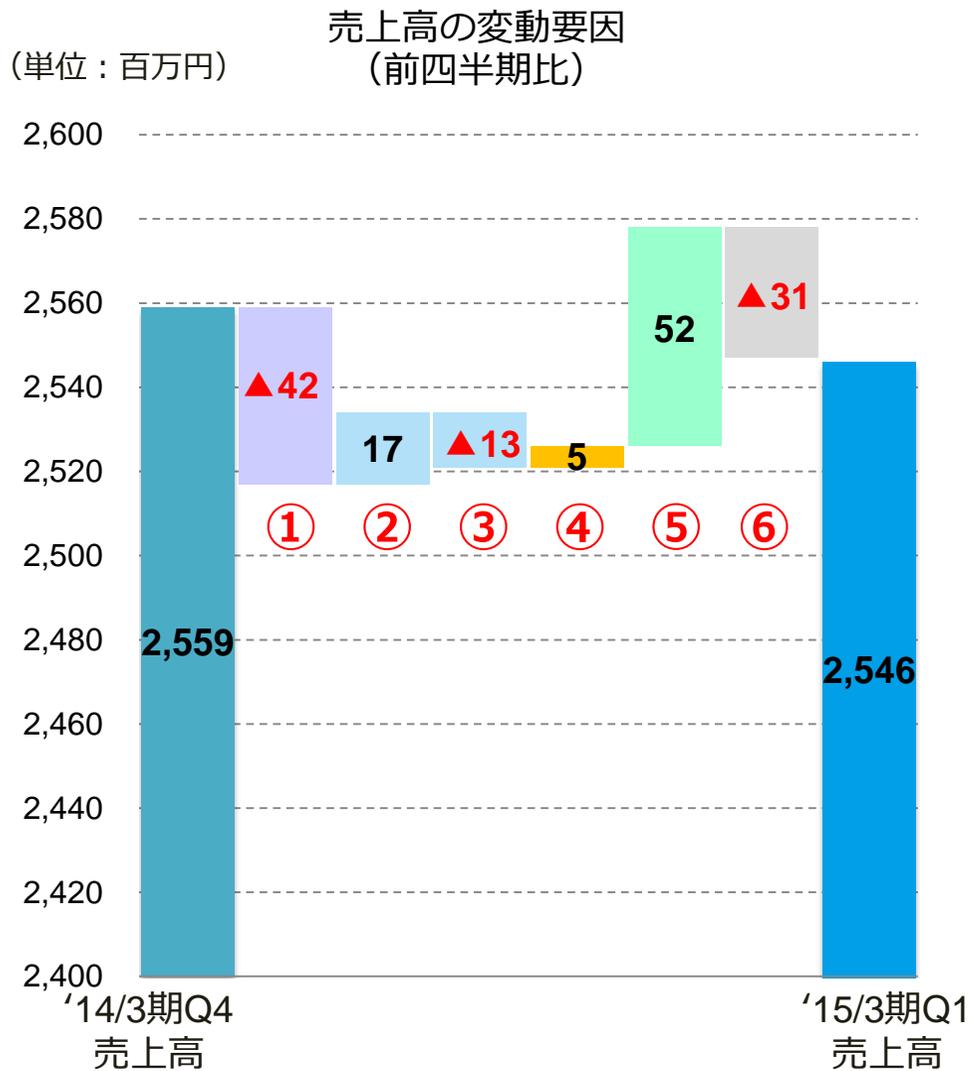
（金額：百万円）

サービス名	'14/3期				'15/3期	前四半期比	
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計	Q1会計	増減額	増減率
ハウジング	805	790	794	728	685	▲42	▲5.9
構成比	32.6	31.9	31.3	28.5	26.9		
専用サーバ	694	671	657	657	662	4	0.7
構成比	28.1	27.1	26.0	25.7	26.0		
レンタルサーバ	517	537	548	565	570	5	0.9
構成比	20.9	21.7	21.6	22.1	22.4		
VPS・クラウド	260	286	319	360	412	52	14.5
構成比	10.5	11.5	12.6	14.1	16.2		
その他	195	192	214	247	215	▲31	▲12.6
構成比	7.9	7.8	8.5	9.7	8.5		

※1 構成比、増減率の単位は%

※2 当第1四半期より、サービス別売上高の分類変更を行っております。前事業年度まで「その他サービス」に分類していた機器販売など主たるサービスとの関連性が高い一部のサービスを「ハウジングサービス」または「専用サーバサービス」として分類することといたしました。このため、前事業年度の売上高につきましても、変更後の分類に組み替えております。

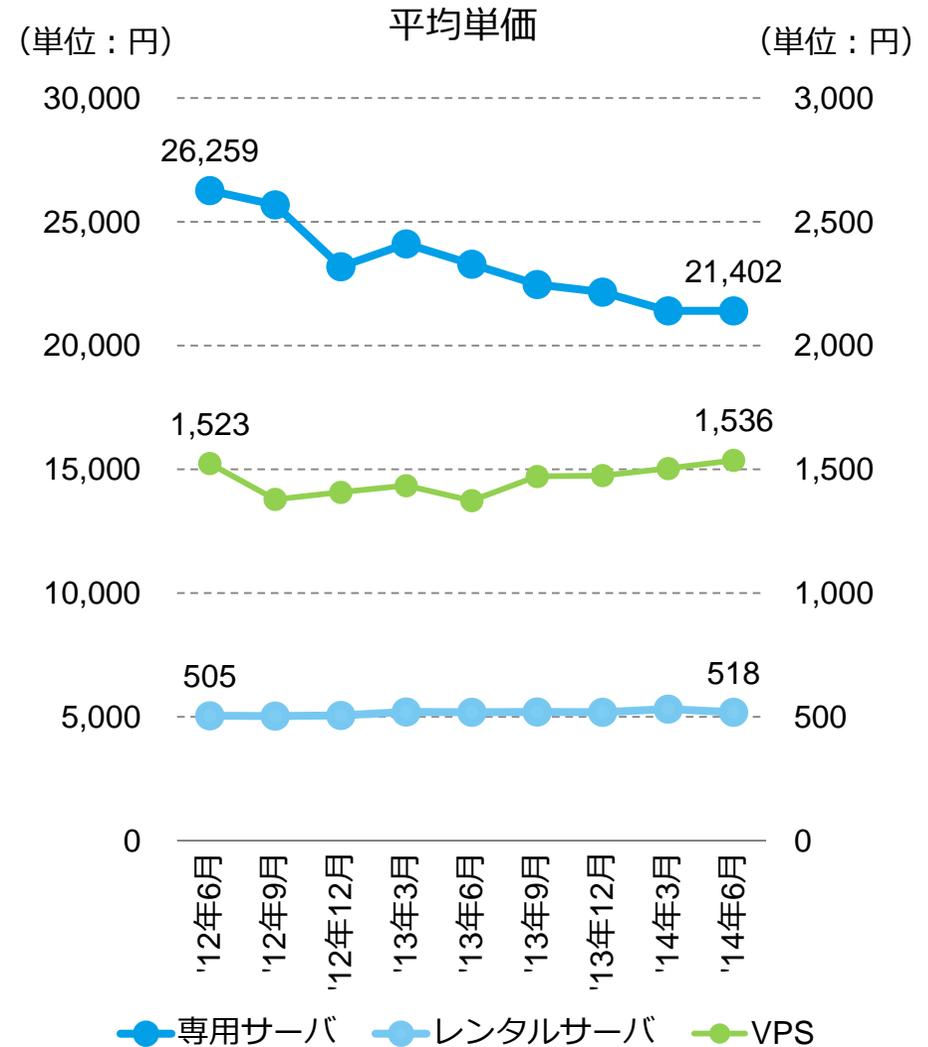
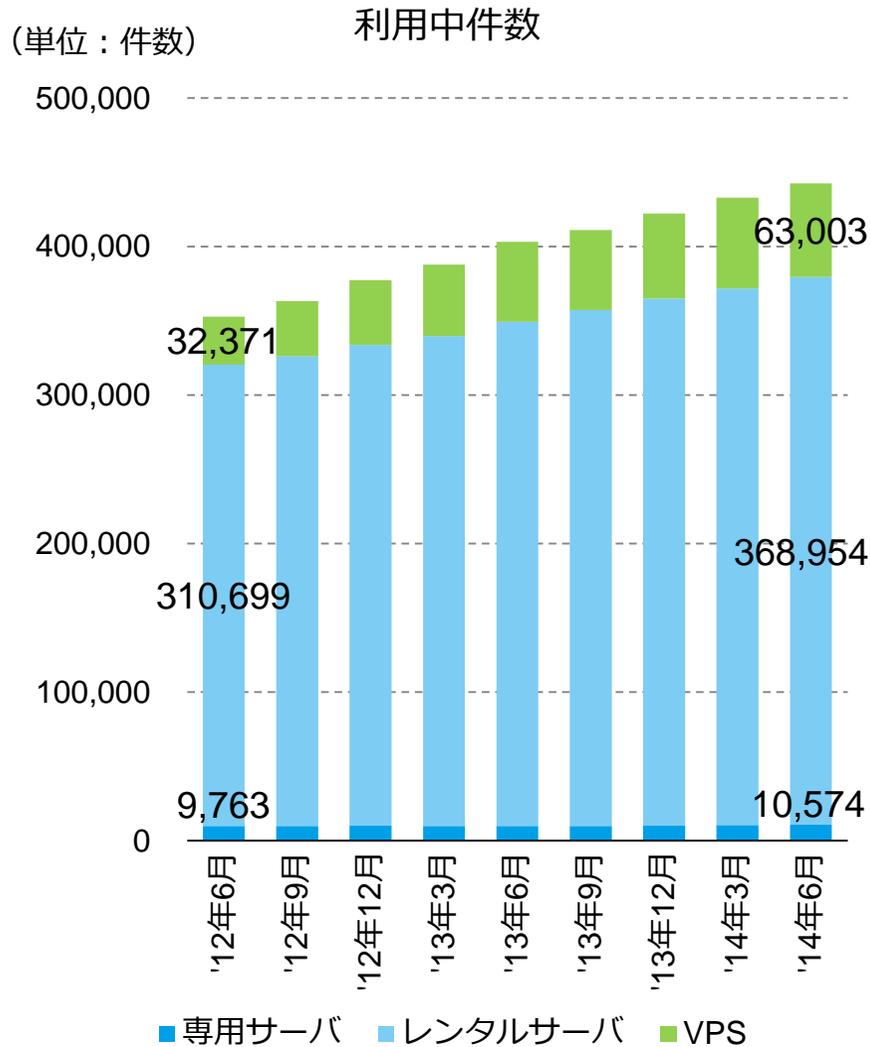
3. サービス別売上高（前四半期比）



(単位：百万円)

主な要因	金額
① 大口契約の期間満了など	▲42
② さくらの専用サーバの成長	17
③ 旧サービス等の解約	▲13
④ レンタルサーバの成長	5
⑤ VPS・クラウドの成長	52
⑥ その他	▲31

4. ホスティングサービス 利用動向



5. 貸借対照表

- ① 売上増加に伴う現金及び預金の増加
- ② 減価償却による減少
- ③ サービス申込みに伴う前受金の増加
- ④ 借入金返済、リース債務の支払いによる減少

(金額：百万円)

科目名	前期末 (‘14/3期)	当期Q1末 (‘15/3期)	増減額	科目名	前期末 (‘14/3期)	当期Q1末 (‘15/3期)	増減額
流動資産	3,520	3,727	① 206	流動負債	4,944	5,157	③ 213
固定資産	10,344	10,142	▲202	固定負債	5,436	5,151	④ ▲285
(有形固定資産)	8,823	8,571	② ▲252	負債合計	10,381	10,308	▲72
(無形固定資産)	983	1,019	35	純資産	3,484	3,560	76
(投資その他資産)	537	551	14	(株主資本)	3,484	3,560	76
資産合計	13,865	13,869	4	負債純資産合計	13,865	13,869	4

6. キャッシュ・フロー計算書（前四半期比）

- ① 税引前四半期純利益の積上げ、減価償却費の増加
- ② 借入金の返済、リース債務の支払いによる減少

(金額：百万円)

項目	'14/3期				'15/3期	前四半期比 増減額
	Q1会計	Q2会計	Q3会計	Q4会計	Q1会計	
営業CF	286	742	253	458	828 ^①	369
投資CF	▲1,266	▲368	▲1,624	▲212	▲177	34
営業CF－投資CF	▲980	374	▲1,371	246	650	403
財務CF	1,122	▲546	1,264	▲322	▲401 ^②	▲79
現金等の増加額	142	▲172	▲106	▲75	248	324
現金等の残高	2,441	2,269	2,162	2,087	2,335	

III. 事業トピック

スタートアップ企業のITインフラを提供し、未来のビッグベンチャーを支援

提携の内容

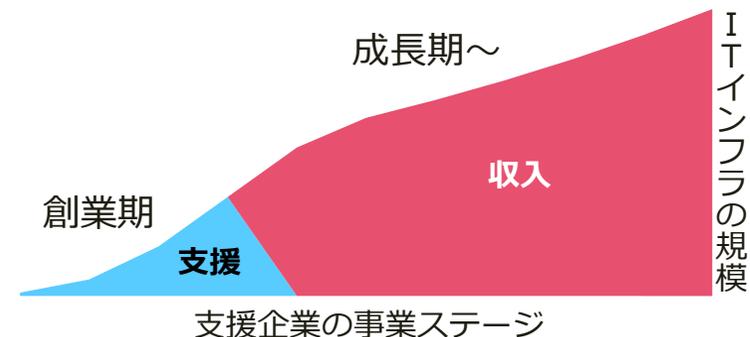
クラウドサービスやソーシャルサービス等の関連企業に投資支援を行っている KLab Ventures株式会社の投資先企業を対象に、以下の支援プログラムを提供

- ① 当社サービスの無償提供（最大1年間）
- ② 当社エンジニアによる各種セミナーに招待



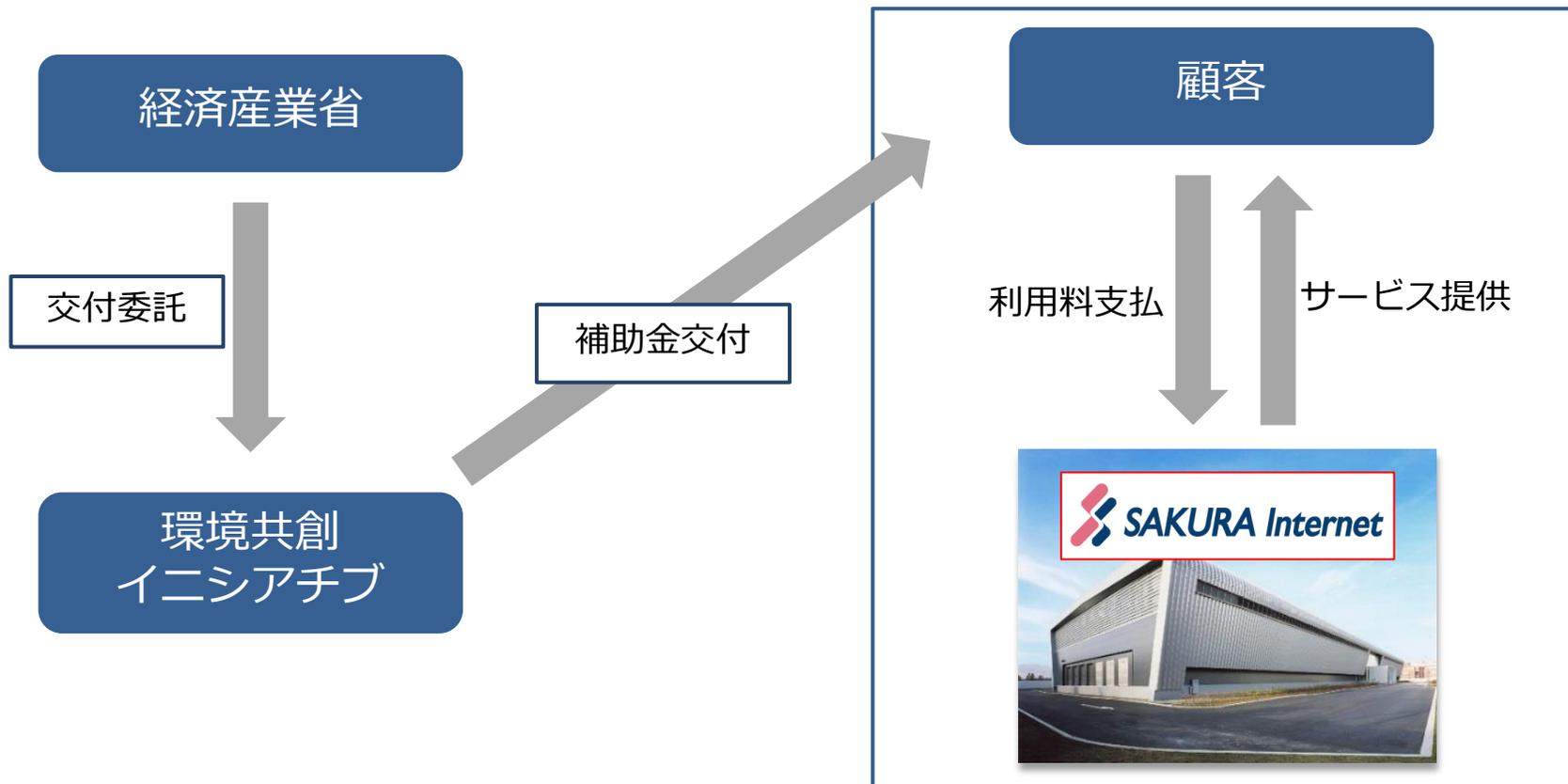
当社エンジニアによる講演

◆当提携の収益イメージ



2. 当社サービスが補助金交付対象に登録

「さくらの専用サーバ」「さくらのクラウド」が、
経済産業省のクラウド化支援事業の補助金対象サービスに登録
⇒クラウド環境への移行費用に対し5分の1から3分の1が補助金として交付

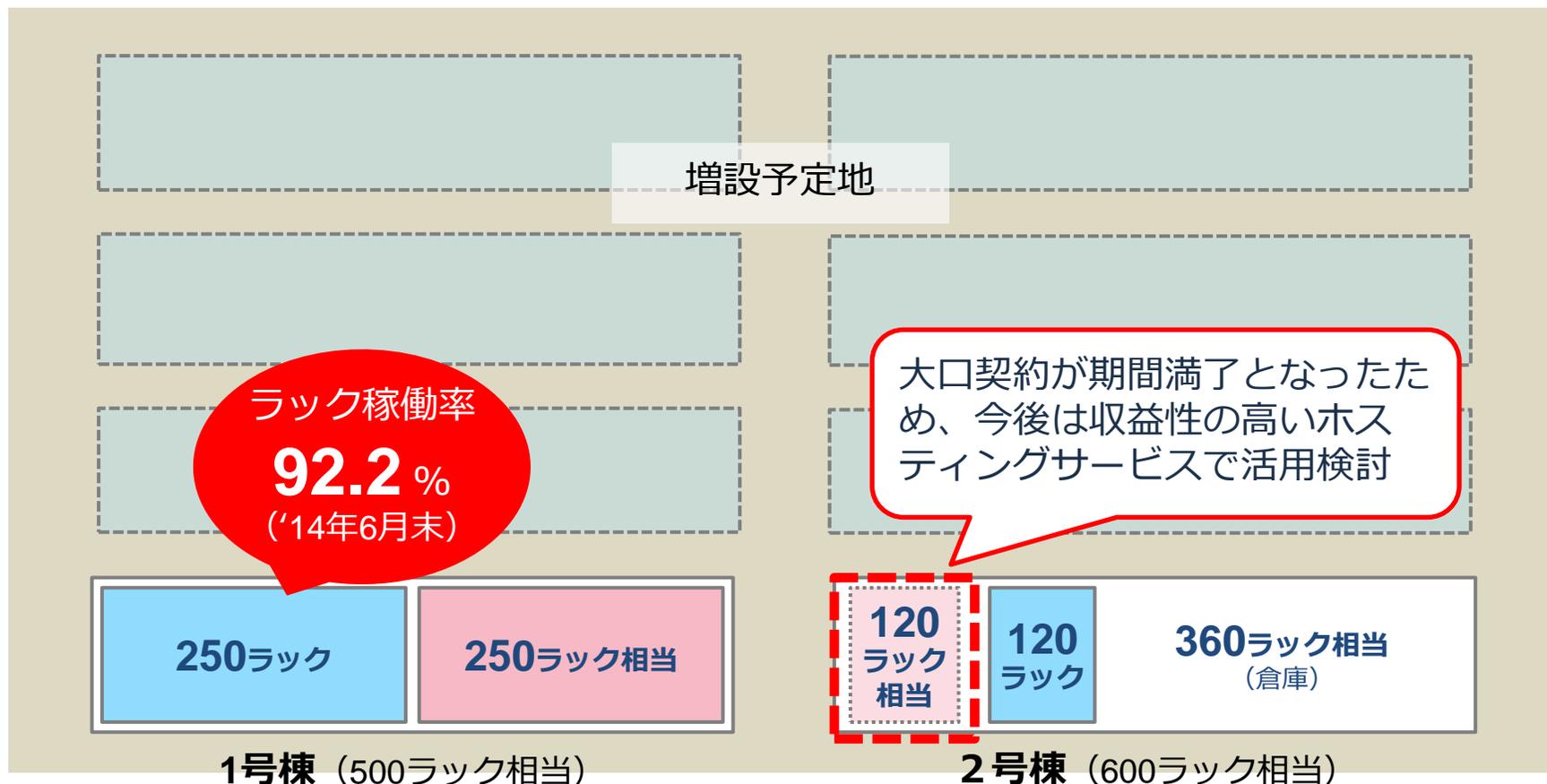


顧客ニーズの変化に対応する機能強化、プラン改定の継続的实施

サーバの刷新	ストレージ用途に特化した「アドバンスドシリーズ」の新設など、サーバシリーズを刷新（専用サーバサービス）
大容量ディスク提供	データの大幅な増加に対応する、大容量追加ディスクの提供（クラウドサービス）
回線の帯域拡大	サーバとスイッチ間の回線帯域を拡大（クラウドサービス）
支払プラン新設	導入時の負担軽減を可能とするため、初期費用の有無を選択可能とする支払いプランの新設（専用サーバサービス）
ベータサービスの提供	仮想プライベートネットワークを簡単に構築できるサービスを正式リリース前に無償にてベータサービスとして提供（クラウドサービス）

1号棟は、引き続き安定して高い稼働率を維持

2号棟は、1号棟での実績を踏まえ更に効率的な運用に注力

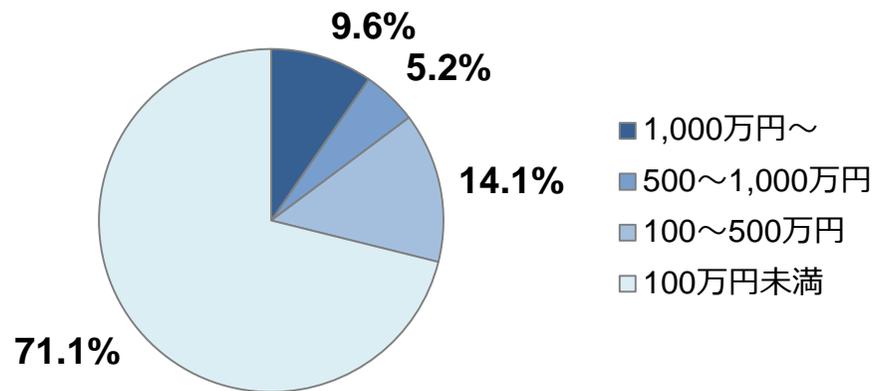


- ホスティング・リモートハウジングの提供スペース
- 大規模ハウジング案件の提供スペース

収容効率を20%向上させ、2号棟は600ラック規模

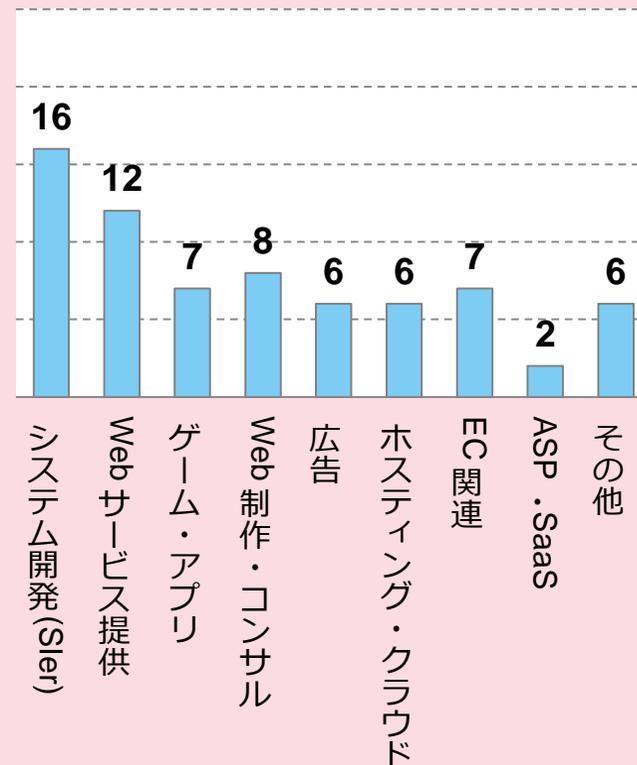
小口顧客の売上構成比が高く、特定の業種に依存しない顧客構成

月額料金別データ
(売上構成比)



月額料金	事業者数			
	'13年9月	'13年12月	'14年3月	'14年6月
1,000万円～	5	4	5	5
500～1,000万円	10	9	9	6
100～500万円	54	58	56	59

業種別
月額料金100万円以上の顧客数



IV. 今後の取り組み

これまで当社がリーチできなかった顧客や、ニーズに応えきれなかった顧客へのサービス提供のため、パートナーシップの強化を実施
また、当社の成長機会になりうる領域での優良企業との資本・業務提携を行い、提携先企業とともに規模拡大を目指す

ビジネスパートナー制度の開始

The screenshot shows the SAKURA Internet Business Partner website. At the top, there is a navigation bar with links for 'イベント情報', 'お役立ち資料ダウンロード', and 'パートナーのご相談・お問い合わせ'. The main content area features a large image of two business people shaking hands, with the text 'Business Partner' and 'お客様のビジネスをサポートする さくらのビジネスパートナー'. Below this, there are four buttons: 'パートナーのご相談・お問い合わせ', '事例紹介', 'イベント情報', and 'お役立ち資料ダウンロード'. A section titled 'こんなお悩みはございませんか？ さくらインターネットが支援します！' lists four items with checkboxes: '専用のお問い合わせ窓口が欲しい', '案件成約率をUpさせたい', 'インフラについてアドバイスが欲しい', 'インフラコスト削減を行いたい', and '自社の売上高を伸ばしたい'. An illustration of a meeting is shown at the bottom right of this section.

優良ベンチャー企業との資本・業務提携

The screenshot shows the ABEJA website. The main image features a person in a hat looking at a world map, with the ABEJA logo and the tagline 'INNOVATION THAT CHANGES THE WORLD.' Below the image, there is a navigation bar with links for 'Service', 'About', 'News', and 'Contact'. Below the navigation bar, the text reads '画像解析によるビッグデータ分析等を行う 株式会社ABEJAとの資本・業務提携'. At the bottom, there is a copyright notice: 'Copyright ©株式会社ABEJA. All rights reserved.'

各種サーバサービスの提供、セミナーの共催など支援プログラムの提供により、ベンチャー企業の成長をサポート

⇒起業時から事業に集中することが可能となり、プログラム終了後には順調に規模拡大し、当社とともに成長する事例が出てきている

株式会社メルカリ 様 (フリマアプリ)



CMで話題! てっちゃんとみーこが出演!



Copyright © Mercari, Inc. All Rights Reserved.

スマートニュース株式会社 様 (ニュース情報アプリ)

SmartNews
ニュース、サクサク。



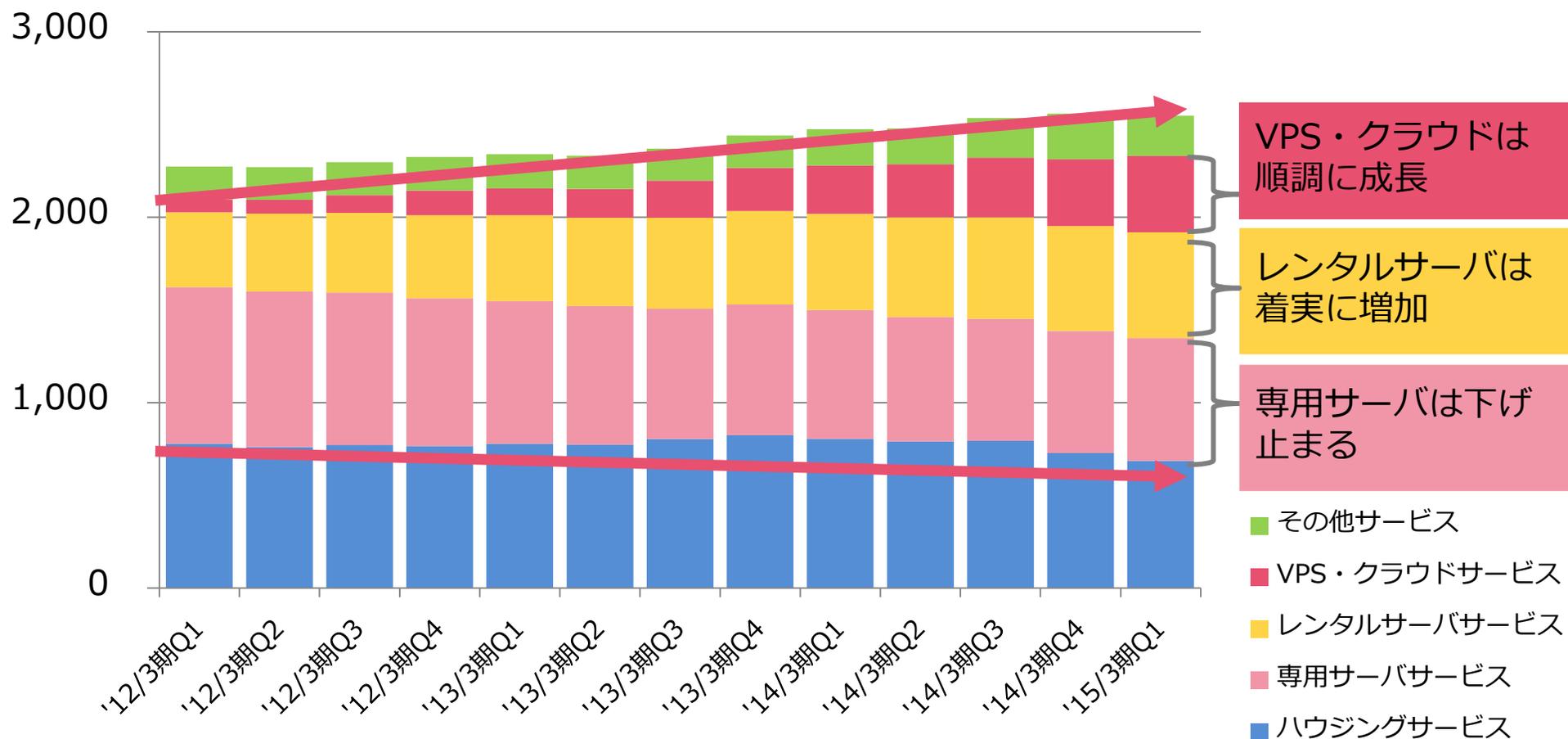
Copyright © 2014 SmartNews, Inc.

3. 付加価値の高いサービスの強化

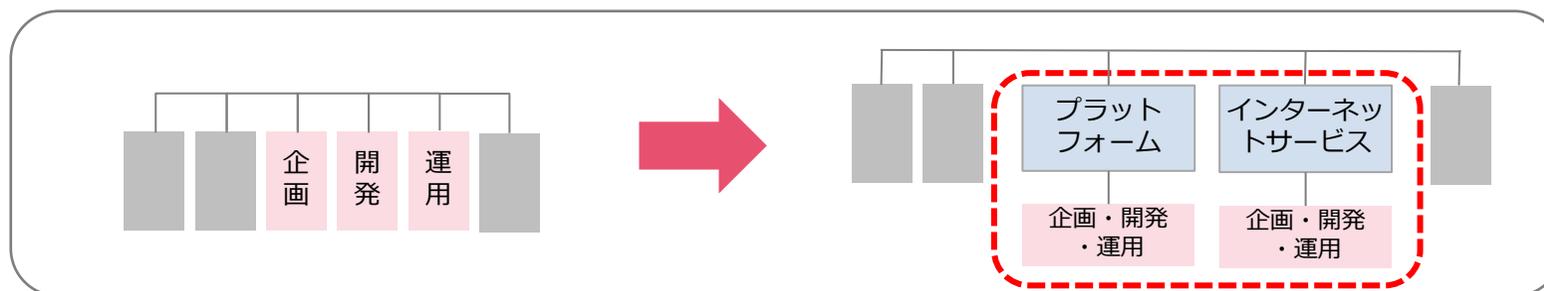
付加価値の高いホスティング・クラウドサービスの比率を一層強化していく

(単位：百万円)

サービス別売上高の推移 (直近3年間)



7月1日から一部の組織を機能軸からサービス軸に変更し、売上高の持続的成長とコストの最適化を加速する体制に



プラットフォーム事業部 (専用サーバ・VPS・クラウドのインフラサービス)

- ・ユーザのニーズや利用環境に合わせ、上位サービスへの移行や複数サービスの利用をシームレスに可能とする環境を提供
- ・サービス群の企画・開発・運用を一気通貫で機動的に動かし、PDCAを高回転で実施

インターネットサービス事業部 (レンタルサーバ・クラウドの上位サービス)

- ・インターネットサービスの新規開発、機能の強化
- ・レンタルサーバサービスの開発力強化と継続的バージョンアップ

V.業績予想の修正

平成27年3月期 第2四半期累計期間の利益を上方修正

- ・売上高：
ハウジングサービスが厳しいものの、VPS・クラウドサービスを中心に順調であるため、予想を据え置き
- ・経費：
人件費や手数料などの未発生分、電力費・広告宣伝費などのコスト削減により、当初予想よりも減額が見込まれる

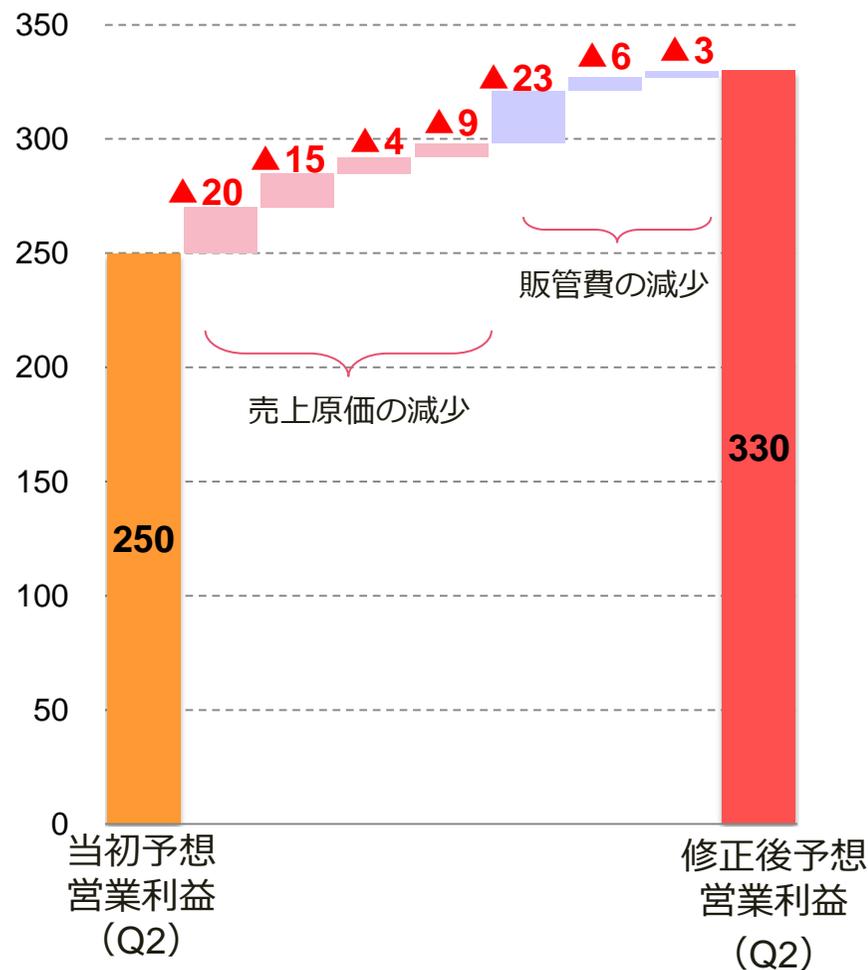
(金額：百万円)

科目名	Q2（累計）予想数値		増減 (B - A)		前Q2実績
	前回発表 (A)	今回発表 (B)	金額	増減率	
売上高	5,070	5,070	—	—	4,952
営業利益	250	330	80	32.0	380
経常利益	180	270	90	50.0	338
四半期純利益	100	170	70	70.0	176

1. 第2四半期（累計）業績予想の修正

業績予想の変動要因
(Q2累計)

(単位：百万円)



(単位：百万円)

主な要因	金額
売上原価の減少	▲48
人件費	▲20
電力費	▲15
パーツ類等の消耗品費	▲4
その他売上原価	▲9
販売費の減少	▲32
広告宣伝費	▲23
手数料	▲6
その他販売費	▲3



- ※ 当資料に掲載されている業績予想などは、資料作成時点における弊社の判断に基づいており、その情報の正確性を保証するものではありません。
さまざまな要因により、当資料記載の業績予想とは異なる結果となりうることをご承知おき下さい。

■ IRに関するお問い合わせ先

さくらインターネット株式会社 東京支社

Tel : 03-5332-7077

E-mail : ir@sakura.ad.jp

担当 : 岩田