



平成 26 年 5 月 14 日

各 位

会 社 名 株式会社さくらケーシーエス
代 表 者 名 取締役社長 藤 原 邦 晃
コ ー ド 番 号 4 7 6 1 (東証第二部)
問 合 せ 先 執行役員経営企画部長
友 石 敏 也
TEL (078) 391-6571

新中期経営計画の策定に関するお知らせ

当社は、平成 26 年度から平成 28 年度までの 3 年間に於いて取り組む新中期経営計画を策定いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. タイトル 『S. KCS チャレンジ 50 “飛躍” ～ Phase I 飛躍に向けた体質強化 ～』

2. 計画期間 : 平成 26 年 4 月 1 日 ～ 平成 29 年 3 月 31 日 (3 年間)

3. 基本方針

本計画は、当社が創立 50 周年 (平成 31 年 3 月 29 日) を迎える 5 年後を見据えた 3 年間の経営計画と位置付け、多様化する顧客ニーズへの対応力を一層高め、事業環境の変化に強く、安定的かつ持続的成長を実現可能とする筋肉質な体質への転換と定着を目指します。

そのため、当初 2 年間は、将来の成長に必要な営業基盤の拡充と、社員一人ひとりの能力及び組織力の一層の強化に向け、徹底的に取り組んでまいります。

この 2 年間を経て、3 年目を飛躍の年とし、高成長・高収益を実現するとともに、以降、創立 50 周年に向けて、每期安定的かつ持続的に成長することを目指してまいります。

4. 計画概要

(1) 重点施策

基本方針を実現するために、特に次の 5 項目の施策に注力してまいります。

① グループ経営によるストックビジネス強化

これまでに引き続き、サービスメニュー拡大と営業活動強化によりクラウドを含めた IDC サービス業務を強化するとともに、子会社の株式会社 KCS ソリューションズとの連携強化も含めた BPO ビジネスの強化・拡充に取り組み、ストックビジネス比率向上による業績安定化に努めてまいります。

② 首都圏市場への取組強化

当社の成長のためには、市場規模の大きい首都圏市場における一般民需向けビジネスをより一層拡大することが必要不可欠であり、東京地区において、平成 26 年 4 月 1 日付でアウトソーシングに関する営業支援機能や人事管理・マーケティングなどの本部機能を強化しております。今後は、アウトソーシングや自社ソリューションによる新規顧客の開拓に力を入れるとともに、顧客サポートの体制強化にも取り組んでまいります。

③ 商品開発への積極的な投資

今後注力する首都圏市場や新規顧客攻略への有力なツールとなる自社ソリューションの強化・拡充にこれまで以上に取り組むこととし、商品・サービスの継続的な開発体制の整備と、技術基盤・技術力の強化にも併せて取り組んでまいります。

④ 体制・インフラの整備

事業部門におけるお客さまへのサービス提供力向上やスピーディな対応を進めるため、社内システム等の業務基盤の向上や業務運営方法の見直しなどにより、業務及び事務の徹底した効率化に取り組んでまいります。

⑤ 人材育成とダイバーシティの推進

高度化する顧客ニーズへの対応力を高めるため、これまで重点を置いていた技術者の育成に加えて、営業や本部など幅広い業務における人材育成に取り組み、同時に社内におけるキャリアパスの多様化・明確化を図ることで社員の士気を高め、さらなる生産性向上を図ります。

またそのためにも、多様な人材が活躍できる企業風土の醸成や各種制度の見直しを行ってまいります。特に女性社員の比率が向上していることを踏まえ、女性社員がより活躍できる環境整備に重点を置いてまいります。

(2) 計数計画

売上高につきましては、国内景気の回復やそれに伴う情報化投資の高まりが見込まれることから、引き続き増収計画としております。

また、損益面につきましては、収益体質の強化に向け、一層の製造原価低減による利益率の改善に全社を挙げて取り組み、売上総利益ベースでの着実な増益を計画しております。

一方、営業利益・経常利益につきましては、競争力強化の源泉となる自社商品開発や社内システム等の基盤整備、人材育成などの投資や費用を積極的に織り込み、体質強化を図ってまいります。そのため、当初2年間は平成25年度比減益となりますが、その効果が現れる平成28年度には増益とする計画としております。

(百万円)

	平成25年度 (平成26年3月期)	平成26年度 (平成27年3月期)	平成27年度 (平成28年3月期)	平成28年度 (平成29年3月期)	平成25年度比	
	実績	計画	計画	計画	増減額	増減率
売上高	21,653	22,000	22,500	23,500	+1,846	+8.5%
売上総利益	4,084	4,450	4,780	5,100	+1,015	+24.9%
売上総利益率	18.9%	20.2%	21.2%	21.7%	+2.8%	—
体質強化投資	—	200	200	100	—	—
営業利益	485	320	400	800	+314	+64.7%
営業利益率	2.2%	1.5%	1.8%	3.4%	+1.2%	—
経常利益	573	400	480	900	+326	+56.9%
経常利益率	2.6%	1.8%	2.1%	3.8%	+1.2%	—

以上