

2014年2月期第3四半期決算説明資料



株式会社ジェイグループホールディングス(3063)

2014年1月24日

目次

1. 第3四半期 連結決算概要

連結損益計算書概要	-----	4
連結貸借対照表概要	-----	5
セグメント別業績概況	-----	6
飲食事業の業態分析	-----	7

2. 第3四半期トピックス

売上高は過去最高を更新	-----	9
既存店売上高が堅調	-----	10
第3四半期の新規出店・リニューアル	-----	11
株式会社 SARU の連結が開始	-----	12
「LUCENT Mariage Tower」の受注が好調	-----	13
既存店収益状況	-----	14
店舗数の推移	-----	15

3. 今後の取り組み

第4四半期の新規出店	-----	17
出店加速へ向けて人材を確保	-----	18
社員寮を併設した物流センターの整備	-----	19
今期の業績見通し	-----	20

1. 第 3 四半期 連結決算概要

連結損益計算書概要

(百万円)

	2013年2月期 第3四半期実績		2014年2月期 第3四半期実績		前年同期比 (%)
		構成比 (%)		構成比 (%)	
売上高	7,269	100.0	8,392 ①	100.0	115.4
売上原価	2,196	30.2	2,573	30.7 ②	117.2
売上総利益	5,073	69.8	5,818	69.3	114.7
販売管理費	5,094	70.1	5,939	70.8	116.6
営業損失	△20	—	△121 ③	—	—
営業外収益	52	0.7	102	1.2	194.1
営業外費用	57	0.8	63	0.8	111.2
経常損失	△24	—	△81	—	—
特別利益	0	0.0	—	—	—
特別損失	1	0.0	8	0.1	592.5
税金等調整前四半期純損失	△25	—	△90	—	—
四半期純損失	△22	—	△75	—	—

①売上高の拡大施策は順調に推移し、15%以上の増収を達成。第3四半期累計で過去最高の売上高を更新。

②飲食事業単独での原価率は27.0%となり前年同期比0.5ポイントの増加。

③売上高の拡大へ向けて新規出店およびリニューアルを加速した結果、オープン関連費用が増加し営業損失を計上。

連結貸借対照表概要

(百万円)

	2013年2月期 期末	2014年2月期 第3四半期末		2013年2月期 期末	2014年2月期 第3四半期末
【資産の部】			【負債の部】		
流動資産	1,066	1,911	流動負債	2,082	2,730
現金及び預金	426	1,114	買掛金	353	512
売掛金	297	326	短期借入金 <small>※一年内返済予定長期借入金との合計</small>	882	1,041
原材料及び貯蔵品	68	80	その他	846	1,176
その他	274	388	固定負債	3,238	3,512
固定資産	5,880	6,426	長期借入金	2,958	3,030
有形固定資産	4,523	5,046	その他	280	482
建物及び構築物	2,877	3,165	負債合計	5,320	6,243
土地	1,364	1,428	【純資産の部】		
その他	281	452	株主資本	1,632	2,120
無形固定資産	33	34	資本金	769	1,068
投資その他の資産	1,323	1,345	資本剰余金	699	998
資産合計	6,947	8,346	利益剰余金	240	128
			自己株式	△76	△76
			その他の包括利益累計額	△5	△17
			純資産合計	1,626	2,103
			負債純資産合計	6,947	8,346

セグメント別業績概況

(百万円)

		2013年2月期 第3四半期末実績	2014年2月期 第3四半期末実績	前年同期比 (%)	ポイント
飲食事業 居酒屋、レストラン等での 飲食サービスの提供	売上高	6,520	7,350	112.7	新規オープン、リニューアルの増加や株式会社 SARU の子会社化など、売上高の拡大施策は順調に進捗。
	営業利益	13	145	1039.8	
ブライダル事業 挙式・披露宴サービスの提供	売上高	380	744	195.6	新規施設の通期稼働に伴い、売上高、利益ともに大幅に増加し、来期以降の受注も順調に進捗。
	営業利益	△2	58	—	
不動産事業 不動産の賃貸・管理業務等	売上高	479	1,168	243.6	「ダイヤモンドウェイ」や「G-SEVENS 刈谷」などのテナント収入は引き続き堅調に推移。
	営業利益	41	103	247.8	
その他の事業 広告代理業、卸売業等	売上高	561	607	108.0	飲食事業の伸長に伴い、子会社ジェイトレードの取扱高は引き続き順調に増加。
	営業利益	30	43	140.8	
調整額	売上高	△672	△1,478	—	ホールディングス化に伴い、セグメント間の調整額が変更。
	営業利益	△103	△470	—	
連結財務諸表 計上額	売上高	7,269	8,392	115.4	
	営業利益	△20	△121	—	

飲食事業の業態分析

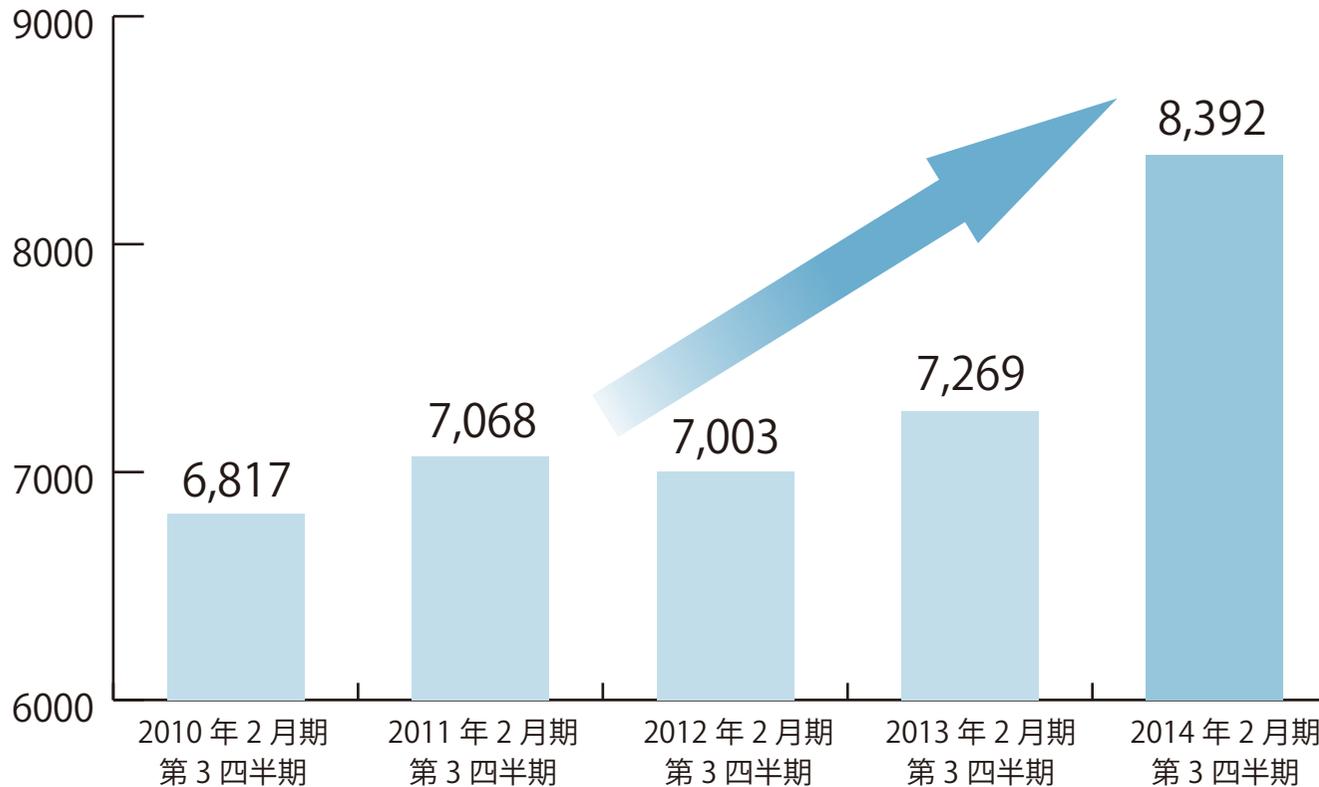
(百万円)

業態区分		2013年2月期 第3四半期実績	2014年2月期 第3四半期実績
居酒屋業態	売上高	5,005	5,740
	営業利益 (本部経費配賦前)	625	519
レストラン業態	売上高	781	754
	営業利益 (本部経費配賦前)	14	69
SC業態	売上高	617	473
	営業利益 (本部経費配賦前)	34	34

2. 第3四半期トピックス

売上高は過去最高を更新

第3四半期売上高の推移

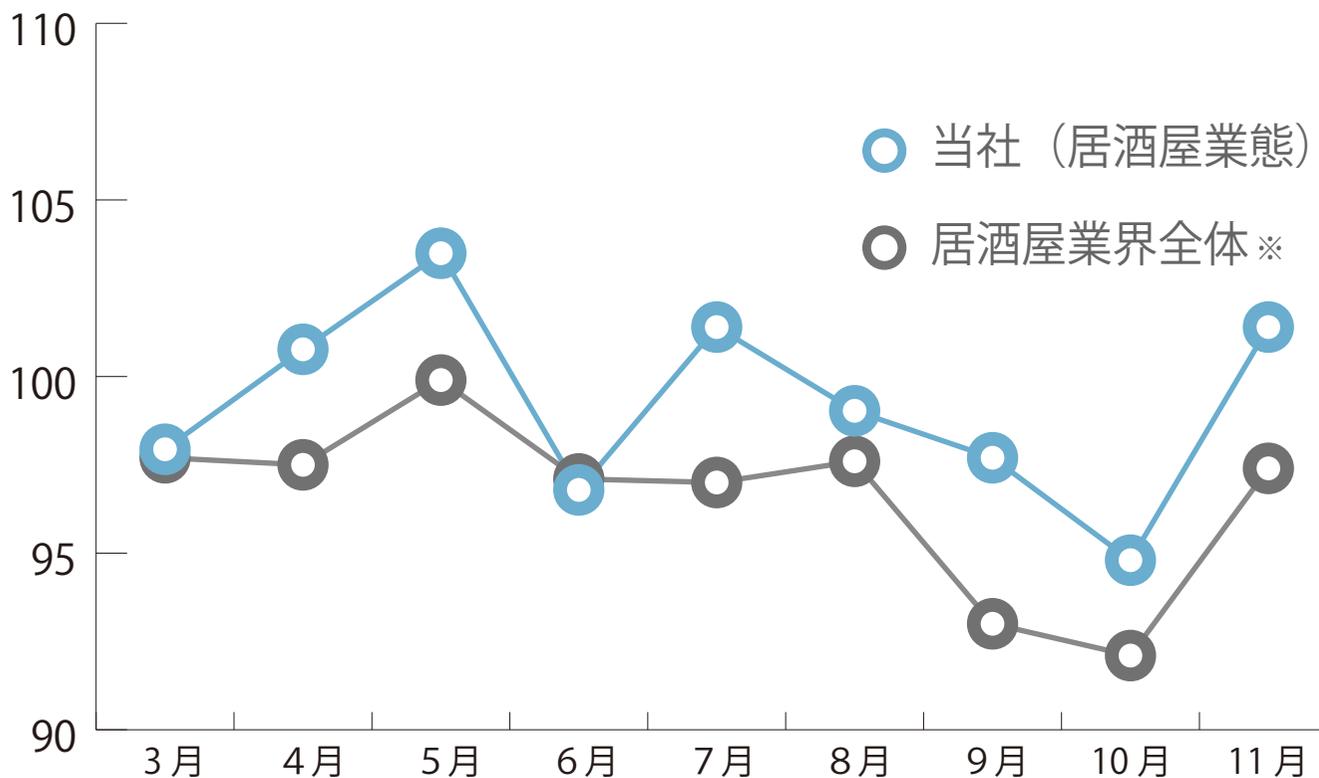


2018年の200億円体制へ向けて売上高は引き続き拡大

中期的目標である200億円体制へ向けて売上高は順調に拡大し、第3四半期累計でも過去最高の売上高を達成。引き続き利益率向上への転換点を目指し、売上規模の拡大戦略を継続。

既存店売上高が堅調

対前年売上高比率の比較



居酒屋業態の売上高は引き続き堅調

台風等の影響もあり9月・10月は若干落ち込んだものの、業界平均との比較では対前年売上高比率は上回って推移。今後は売上高の水準を維持しながら、コストコントロールを実施。

※出典：日本フードサービス協会

第3四半期の新規出店・リニューアル

爽鶏屋（新規出店・新業態）



オープン 11月5日
席数 102席
所在地 静岡市葵区

骨付きもも焼・豆腐
爽鶏屋
そうどりや からあげ

PELLICANO（新規出店・新業態）



オープン 11月5日
席数 86席
所在地 静岡市葵区



88 huit huit（新規出店1店・リニューアル2店）

mozo ワンダーシティー
上小田井店（新規出店）

オープン 9月20日

席数 70席

所在地 名古屋市西区

泥江町店
（リニューアル）

オープン 10月8日

席数 50席

所在地 名古屋市中村区

栄広小路店
（リニューアル）

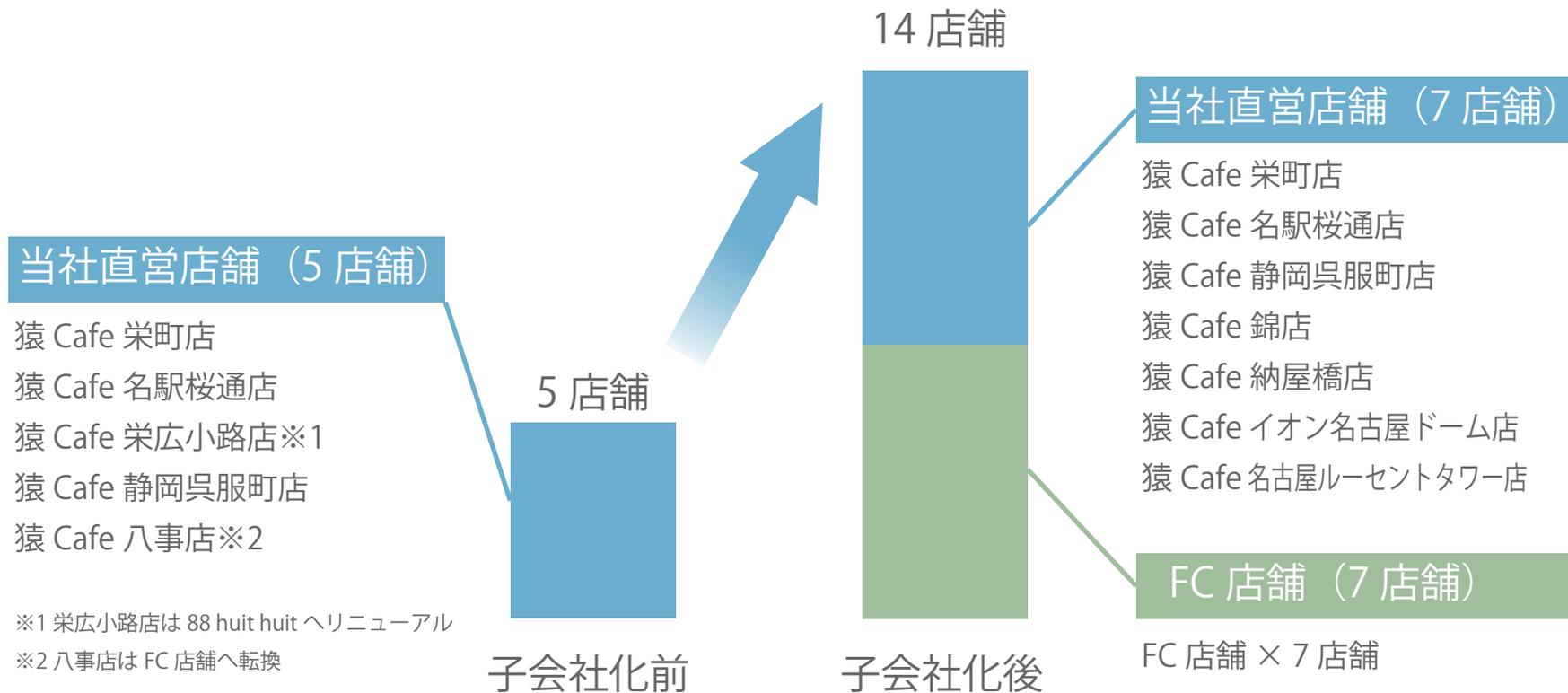
オープン 10月25日

席数 80席

所在地 名古屋市中区

株式会社 SARU の連結が開始

株式会社 SARU の子会社化による猿 Cafe 店舗数の拡大



子会社化した株式会社 SARU の連結が第 3 四半期より開始

株式会社 SARU の子会社化により、FC 店舗を含め合計 10 店舗が増加し、第 3 四半期より連結業績への貢献が開始。

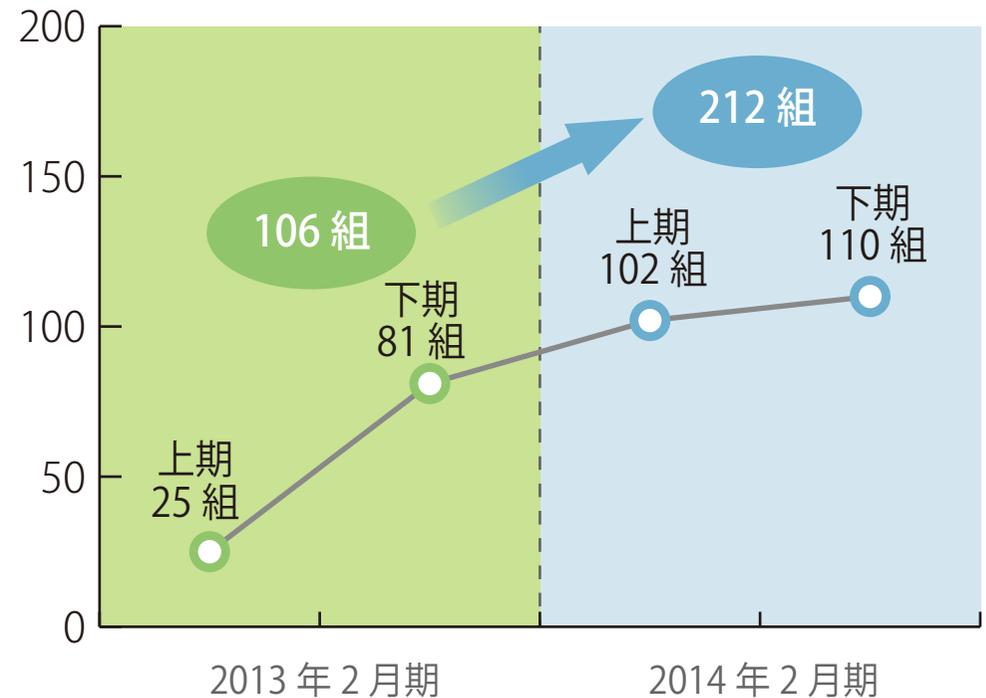
「LUCENT Mariage Tower」の受注が好調

LUCENT Mariage Tower



最上階 40 階スカイチャペル

挙式組数の推移



新規施設の通期稼働により挙式組数は順調に増加

昨年の夏にオープンした「LUCENT Mariage Tower」が通期で稼働したことで、挙式組数は順調に増加。すでに受注の中心は来期の挙式へ移行しているが、来期についても受注状況は堅調に推移。

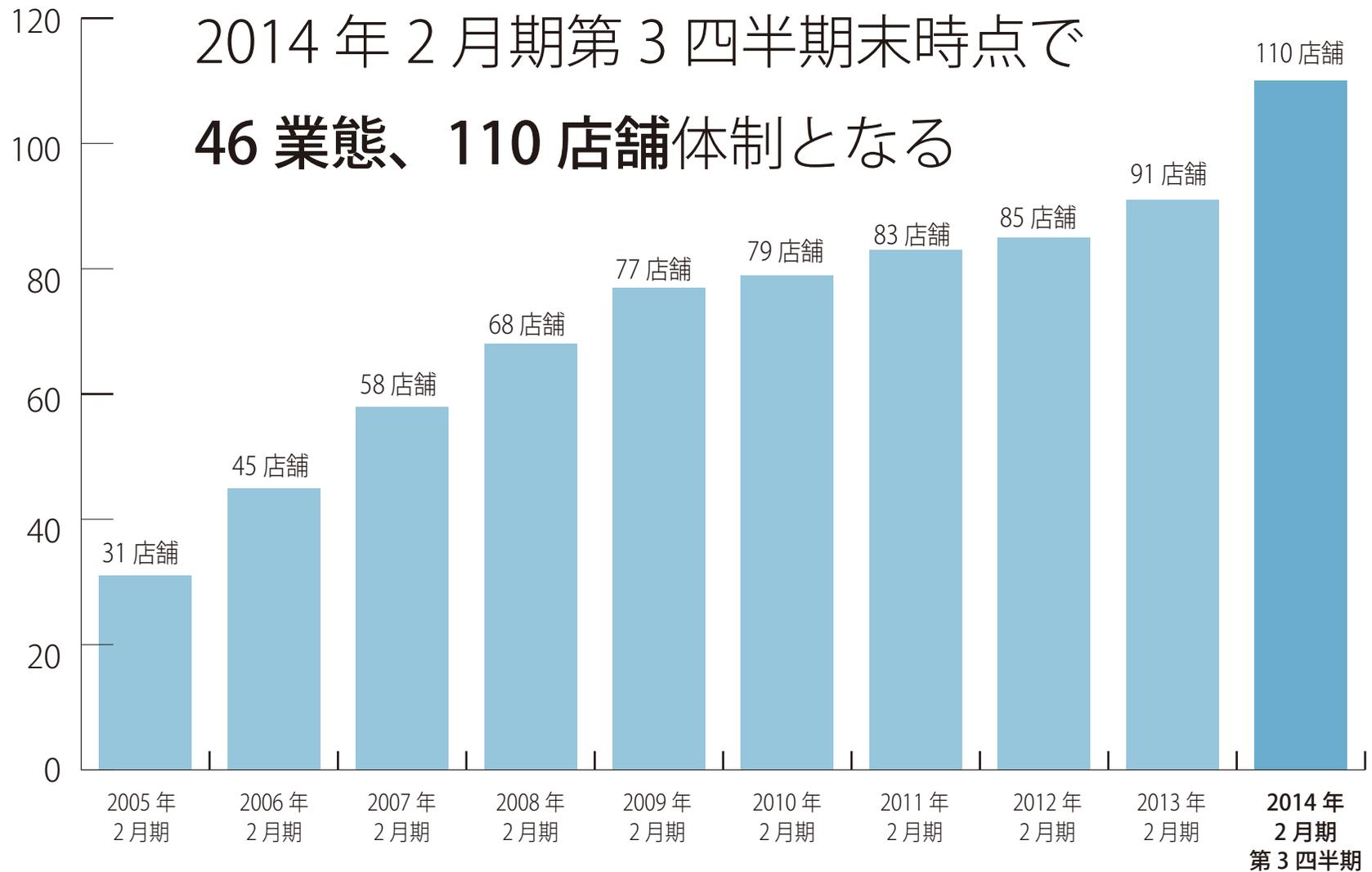
既存店収益状況



		2012年			2013年2月期実績	2013年									2014年2月期第3四半期実績
		12月	1月	2月		3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	
居酒屋業態	売上高前年同月比	97.5%	98.5%	97.8%	100.4%	97.9%	100.9%	103.6%	96.8%	101.4%	99.0%	97.7%	94.8%	101.4%	99.3%
	来店客数前年同月比	98.5%	99.2%	99.4%	100.7%	100.5%	101.5%	102.6%	98.3%	100.4%	100.5%	97.7%	94.5%	101.2%	99.9%
	客単価前年同月比	99.0%	99.3%	98.4%	99.7%	97.5%	99.3%	100.9%	98.4%	101.0%	98.5%	100.0%	100.3%	100.2%	99.4%
レストラン業態	売上高前年同月比	96.6%	100.1%	111.4%	107.7%	103.0%	117.4%	108.2%	107.7%	99.2%	98.3%	102.7%	99.7%	108.3%	104.6%
	来店客数前年同月比	99.2%	95.7%	111.7%	110.0%	101.0%	110.4%	113.1%	112.0%	101.6%	97.5%	105.8%	100.7%	105.9%	104.8%
	客単価前年同月比	97.3%	104.6%	99.8%	97.9%	102.0%	106.3%	95.7%	96.2%	97.6%	100.8%	97.1%	99.0%	102.3%	99.8%
SC業態	売上高前年同月比	103.0%	102.3%	100.3%	98.9%	99.3%	97.5%	102.9%	101.4%	98.6%	107.1%	102.7%	108.4%	108.9%	102.6%
	来店客数前年同月比	103.4%	102.7%	100.9%	95.4%	98.8%	96.1%	103.0%	101.0%	97.8%	107.9%	101.7%	108.8%	107.6%	102.3%
	客単価前年同月比	99.6%	99.6%	99.4%	103.6%	100.5%	101.4%	99.9%	100.4%	100.8%	99.3%	101.0%	99.6%	101.1%	100.4%

※既存店基準：開店日より24ヶ月を経過した店舗を対象としております。

店舗数の推移



3. 今後の取り組み

第4四半期の新規出店

猿 Cafe 業態が関東に初出店

新宿マルイ本館に12月20日にオープン



店舗名	猿 Cafe 新宿マルイ本館店
所在地	東京都新宿区
坪数	約 29.4 坪
席数	47 席

出店加速へ向けて人材を確保

今期採用活動も順調に進み、既に 85 名が内定



10月1日に行われた内定式の様子

専門学校等のリクルートも順調に進み予定通り 100 名を確保できる見込み

静岡への集中的な出店により、静岡でもリクルート時のネームバリューが向上。88 huituit や猿 Cafe といった、女性が活躍しやすい業態を開発することで、女性社員の入社・定着率も向上。

社員寮を併設した物流センターの整備



施設名 ジェイトレード物流センター

延床面積：物流センター部分約 114 坪
社員寮部分約 147 坪

竣工予定：2014 年 1 月

200 億の売上高へ向けて物流体制を整備

東海エリアの全店舗において、仕入れ先から直接店舗へ輸送されていた食材を、物流センターで一括納品を実施し効率アップを図る予定。また社員寮を併設することで、土地面積を有効に活用し人材獲得へも貢献。

今期の業績見通し

(百万円)

	2013年2月期 通期実績	2014年2月期 業績予想	前年同期比 (%)
売上高	9,966	11,000	110.4
営業利益	68	160	233.7
経常利益	65	160	243.2
当期純利益	24	40	161.6

【IRに関するお問い合わせ先】
株式会社ジェイグループホールディングス
経営戦略部 広報IR課
TEL：052-243-0026

当資料は株式会社ジェイグループホールディングスが作成したものであり内容に関する一切の権利は当社に帰属しています。
複写及び無断転載はご遠慮下さい。当資料は当社が現在発行している、また将来発行する株式や
債券等の保有を推奨することを目的に作成したものではありません。
また、当資料は当社が信頼できると判断した情報を参考に作成していますが当社がその正確性を保証するものではなく、
事業計画数値に関しても今後変更される可能性があることをご了解下さい。