

各位

2014年1月23日

会社名 株式会社ラクーン  
 代表者名 代表取締役社長 小方 功  
 (証券コード:3031 東証マザーズ)



### <新規事業のお知らせ>

## 受注と発注を Web 上で一元管理できる BtoB サービス クラウド受発注ツール「COREC(コレック)」を 3月中旬より開始

株式会社ラクーン(本社:東京都中央区、代表取締役社長:小方功)は、2014年1月23日の取締役会において、2014年3月中旬より新規事業となる、クラウド受発注ツール「COREC(コレック)」(<http://corec.jp>)の提供を開始することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

### ■サービス概要

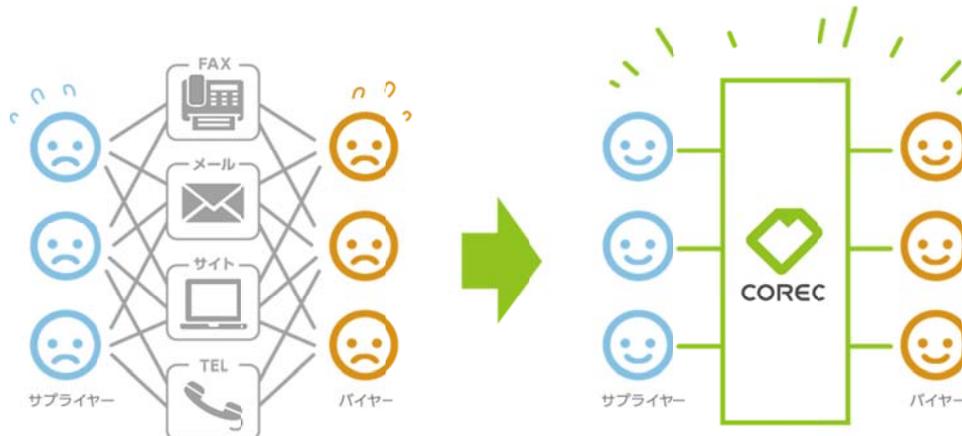
COREC は業種を問わずすべての BtoB における受発注を、Web 上で一元管理できるクラウド受発注ツールです。取引先ごとに異なる受発注手段でも、COREC を通すことで一つにまとめ、受発注処理にかかるコスト削減と効率化に貢献します。

COREC は簡単な登録だけですぐ利用できるサービスです。商品やサービスを販売するサプライヤー側は、自社専用の受注用フォームを COREC 上で作成しメールや展示会・カタログなどで取引先に案内します。案内を受けたバイヤーは会員登録なしでもサプライヤーが作成したフォームから発注ができます。

バイヤーが会員登録後に、発注したいサプライヤーが COREC を利用していない場合は、バイヤー側が COREC 上に発注フォームを作成し、それをメールまたは FAX にて発注先に送ることも可能となります。

作成されたフォームでの受発注内容はサプライヤー・バイヤー双方共に、すべて COREC 上で一元管理できます。

COREC は基本機能を無料とし、クラウド型とすることで幅広いユーザーへの提供を展開していきます。



取引先によって様々なツールを使い分け

COREC だけで受発注が可能!

(※特許申請中)

## ■ サービス開発の背景

日本のBtoBにおける受発注は未だに電話やFAXが多く利用されています。2013年12月に弊社が実施したアンケート(※)でも、FAX・電話・対面といったアナログな手段を使う企業は75%を超えており、メールやWebを含め複数の手段を相手に合わせ使用している企業も70%以上でした。

これらの受発注時には手作業によるミスや漏れが発生し、処理作業に多くの時間をとられているという課題があります。また、システム化には導入コストやシステム担当者の必要性、取引先の同意など複数のハードルが存在し、導入が広がっていないのが現状です。

そこで、これらの課題を解決し中小企業から大企業まで規模を問わず受発注をよりスムーズに行えるサービスとしてCORECを開発いたしました。クラウドサービスのため、サプライヤー・バイヤーともに導入も容易となります。

※弊社の会員メーカー・小売店を対象に実施。有効回答数 508 件。

## ■ 今後の展開

COREC は3月中旬にサービス開始予定です。それまでの間、下記予告ページにてサービスの概要をお伝えしていきます。また、フェイスブックやツイッターなどのSNSサービスにてサービスの開発状況等も随時掲載していきます。

COREC は基本機能を無料で使えるサービスとなっていますが、より効率的に受発注を行える機能を有料プランとして順次リリースしていく予定です。

<予告ページ> <http://corec.jp>

The image is a screenshot of the COREC website. At the top, there is a navigation bar with the COREC logo and various icons. The main heading reads "受注も発注も、Web上で。" (Orders and shipments, all on the web.) followed by "クラウド受発注ツール「COREC(コレック)」" (Cloud order and shipment tool "COREC (Coreck)"). Below this, a text box states: "CORECは、業種を問わず誰でも無料で始められるクラウド受発注ツールです。" (COREC is a cloud order and shipment tool that can be started for free by anyone, regardless of industry.) To the right of this text is a circular badge that says "3月中旬 サービス開始 予定" (Service start planned for mid-March). Below the text is a video player with a green and white logo in the center. The video player has a play button, a progress bar, and a "vimeo" logo. Below the video player, there are social media sharing buttons for Facebook ("いいね!"), Twitter ("ツイート"), and a bookmark icon ("ブックマーク"). At the bottom of the page, there is a section titled "Facebookもチェック" (Check Facebook too) with a preview of a Facebook post about COREC.

## ■メディアリソース

### 1、ロゴ(横)



### 2、ロゴ(縦)



## ■今後の見通し

主力事業「スーパーデリバリー」は、アパレル・雑貨の中小企業をターゲットにしているサービスですが、新規事業「COREC」は企業の業種や規模を問わず、すべての企業にご利用いただけるクラウド受発注ツールです。同じく利用企業の業種や規模に縛られない「Paid」、「T&G 売掛保証」に続くサービスとして、多くの企業に利用していただき積極的に事業拡大していきたい考えです。

なお、平成 25 年 6 月 7 日公表の平成 26 年 4 月期の業績予想では、新規事業「COREC」の投資額のうち、損益影響額 20 百万円程度を費用として織り込んでおります。また、売上高につきましては、今期は無料で利用できる基本機能のみの提供で、有料オプションの提供は来期以降を予定しております。そのため、当期(平成 26 年 4 月期)の業績に与える影響はございません。

今後、業績の見通しに修正の必要が生じた場合は、速やかに開示いたします。

---

ラクーンはグループ全体で、今までにない企業間(BtoB)取引のインフラ創造を目指してまいります。情報と決済における従来のノウハウを発揮し、今後も便利な仕組みを実現してまいります。

---

## 株式会社ラクーン

代表者 : 代表取締役社長 小方 功  
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目14番14号  
設立 : 1995年9月  
資本金 : 794,400千円  
株式 : 東京証券取引所マザーズ上場証券コード 3031  
URL : <http://www.raccoon.ne.jp/>

### プレスリリースに関するお問合せ先

広報 : 督永(とくなが)  
TEL:03-5652-1692

IR : 木村  
TEL:03-5652-1711

サービスに関するお問合せ先  
COREC 事業推進部 : 嶋  
TEL:03-5652-1692