



株式会社 メディサイエンスプランニング

2013年8月期

# 決算説明会

株式会社メディサイエンスプランニング

証券コード 2182

東京証券取引所 JASDAQ

2013年10月18日

説明会の模様を動画にて配信しております。併せてご覧下さい。

<http://www.irwebcasting.com/20131018/2/index.html>

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ環境や当社の関連する業界動向等により変動することがあります。従いまして、実際の業績等が、本資料に記載されている将来の見通しに関する記述と異なるリスクや不確実性がありますことをご了承ください。

**決 算 概 要**

**業 績 予 想**

**事 業 環 境**

**経 営 方 針**

# 決算概要

---



## 前期と比較し増収ながら、当初計画は未達

(単位:百万円)	2012年8月期	2013年8月期			当初計画		
	実績	実績	前期比		計画値	計画比	
			(額)	(率)		(額)	(率)
売上高	7,845	8,240	394	105.0%	9,000	-759	91.6%
売上総利益	2,055	2,089	34	101.7%	2,643	-554	79.0%
<利益率>	26.2%	25.4%			29.4%		
営業利益	784	732	-51	93.4%	1,080	-347	67.9%
<利益率>	10.0%	8.9%			12.0%		
経常利益	719	749	29	104.1%	1,047	-297	71.6%
<利益率>	9.2%	9.1%			11.6%		
当期純利益	345	444	99	128.7%	614	-169	72.4%
<利益率>	4.4%	5.4%			6.8%		

# 決算概要 - セグメント別売上高

(単位:百万円)	実績	前期比(額)		計画	計画比		コメント
		(額)	(率)		(額)	(率)	
<b>CRO事業</b>							
CRO事業計	7,243	290	104.2%	7,699	-455	94.1%	
モニタリング業務	6,005	213	103.7%	6,517	-511	92.2%	プロジェクト開始遅延、中止の影響を受け、計画未達
データ マネジメント業務	416	54	115.0%	400	16	104.0%	新規案件獲得により前期比増収
ファーマコ ヴィジランス業務	712	52	108.0%	664	47	107.2%	引き続き堅調に推移
その他業務	109	-30	78.3%	118	-8	92.8%	
<b>CSO事業</b>							
CSO業務	996	104	111.7%	1,300	-304	76.6%	新規案件の受注が計画通り進まず

## CRO事業(モニタリング業務)

### プロジェクト開始の遅延

- **マイルストーン型プロジェクトが開始初期**  
→ **売上計上時期が想定より遅延**
- **中止や契約締結遅れ**  
→ **プロジェクト切り替えに際し、タイムラグが発生**

### 人員計画の未達

- **採用環境の激化、休職(産前産後、育児休暇)等の発生**  
→ **受注計画に必要な要員確保ができず機会損失の発生**

## CSO事業

### 新規案件の受注が計画通り進まず

## CRO事業(モニタリング業務)

**プロジェクト開始の遅延**



**クライアントとの関係強化  
(プリアードベンダー)**

**人員計画の未達**



**新卒、第2新卒採用を強化**

## CSO事業

**新規案件の受注が  
計画通り進まず**



**経験MRの採用  
業務効率化による競争力向上**

# 決算概要 - 受注残の推移

(単位:百万円)	2012年8月期		2013年8月期			
	受注高	受注残	受注高	前期比	受注残	前期比
全社	9,450	7,788	9,538	100.9%	9,086	116.7%
<b>CRO事業</b>						
CRO事業計	8,344	7,155	8,486	101.7%	8,398	117.4%
モニタリング業務	7,028	6,529	7,243	103.1%	7,766	119.0%
データマネジメント業務	446	402	505	113.4%	492	122.3%
ファーマコヴィジランス業務	716	143	626	87.5%	57	40.4%
その他業務	153	80	110	71.8%	81	101.3%
<b>CSO事業</b>						
CSO業務	1,105	632	1,052	95.2%	688	108.8%

取引先上位5社

エーザイ株式会社  
 PPD DEVELOPMENT (S) PTE. LTD.,  
 MSD株式会社  
 田辺三菱製薬株式会社  
 興和株式会社



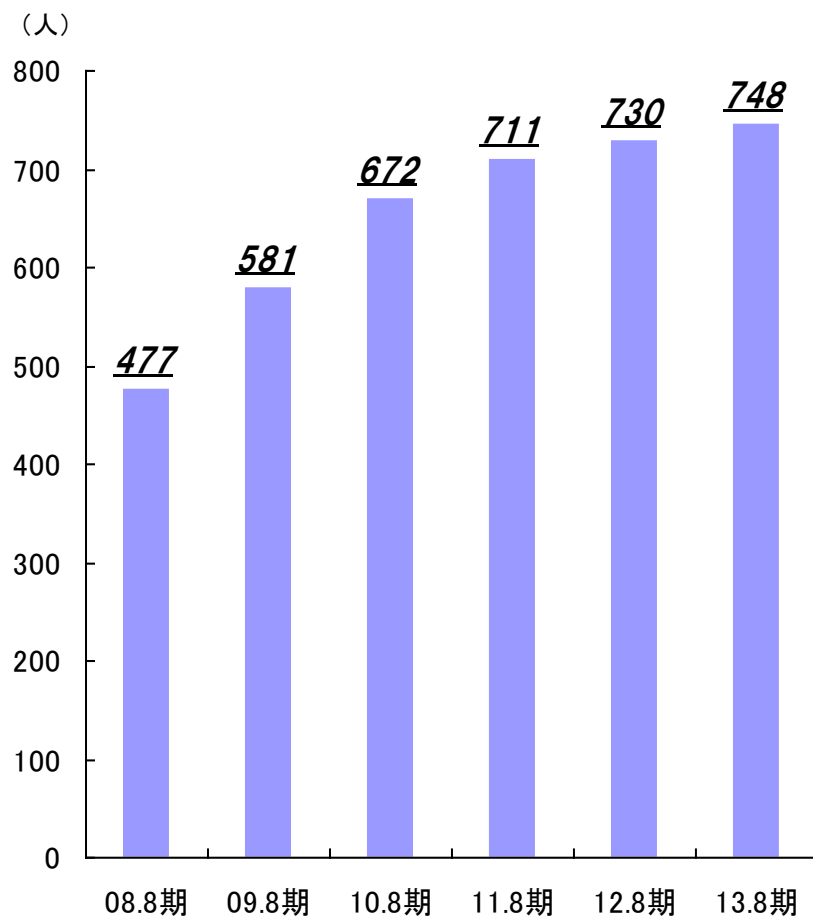
## 次期以降受注計上基準を変更予定

より実態に即した受注状況を示すため、従来の基準に発注書受領済み案件等を加えた計上方法に変更予定

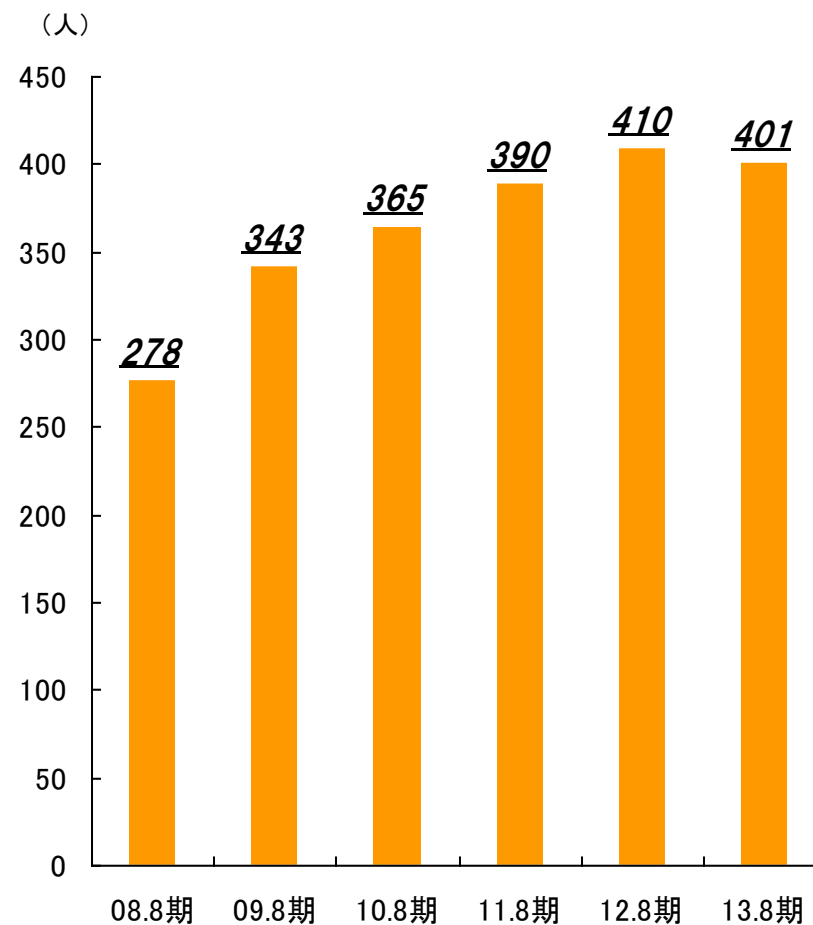
(単位:百万円)	
全社	
<b>CRO事業</b>	
CRO事業計	
モニタリング業務	
データマネジメント業務	
ファーマコヴィジランス業務	
その他業務	
<b>CSO事業</b>	
CSO業務	

2013年8月期			
受注高	前期比	受注残	前期比
10,965	-	10,513	-
9,913	-	9,824	-
8,357	-	8,880	-
532	-	519	-
903	-	335	-
118	-	89	-
1,052	-	688	-

## 従業員数



## モニター数



# 業績予想

---



## 1 受注環境は引き続き好調

業界内の競争が激化する一方、受託体制の整ったCROは受注が集中  
大手製薬メーカーのプリファードベンダーに選定

## 2 当社の特徴を活かした受注や付加価値の提供に取り組む

グローバル対応力: 海外大手CROとのアライアンス体制

エムスリーとのシナジー: CRO・CSO業務における付加価値の提供

## 3 CSO事業の拡大

派遣から受託への転換

生産性の高いMR「e武装化MR」案件の受注と拡大

## 規模の拡大と効率化により売上、利益ともに約20%増を計画

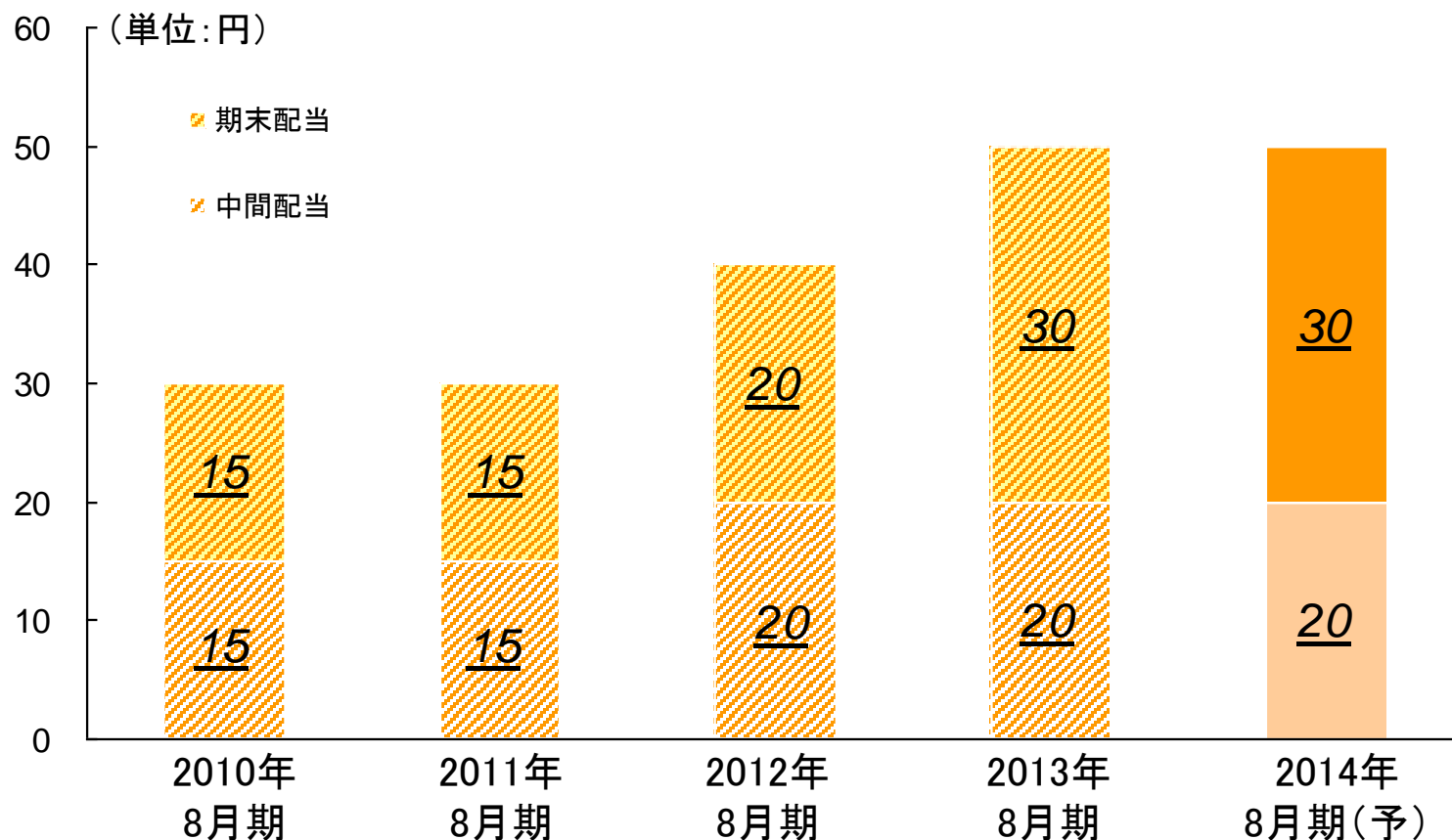
(単位:百万円)	2013年8月期			2014年8月期 予想		
	実績	前期比		予想値	前期比	
(額)		(率)	(額)		(率)	
売上高	8,240	394	105.0%	9,850	1,609	119.5%
売上総利益	2,089	34	101.7%	2,561	471	122.6%
<利益率>	25.4%			26.0%		
営業利益	732	-51	93.4%	882	149	120.3%
<利益率>	8.9%			9.0%		
経常利益	749	29	104.1%	895	145	119.4%
<利益率>	9.1%			9.1%		
当期純利益	444	99	128.7%	531	86	119.4%
<利益率>	5.4%			5.4%		

## CRO事業12.5%、CSO事業70.6%の増収を計画

(単位:百万円)	2013年8月期			2014年8月期 予想		
	実績	前期比		予想	前期比	
		(額)	(率)		(額)	(率)
<b>CRO事業</b>						
CRO事業計	7,243	290	104.2%	8,150	906	112.5%
モニタリング業務	6,005	213	103.7%	6,661	655	110.9%
データマネジメント業務	416	54	115.0%	510	93	122.5%
ファーマコヴィジランス業務	712	52	108.0%	800	87	112.3%
その他業務	109	-30	78.3%	178	68	162.8%
<b>CSO事業</b>						
CSO業務	996	104	111.7%	1,700	703	170.6%

## 基本方針

適正な内部留保の充実による財務体質の一層の強化と  
将来の事業展開を考慮しつつ、業績に応じた成果配分を行う  
配当性向30%を目標に配当を実施していく方針



# 事業環境

---



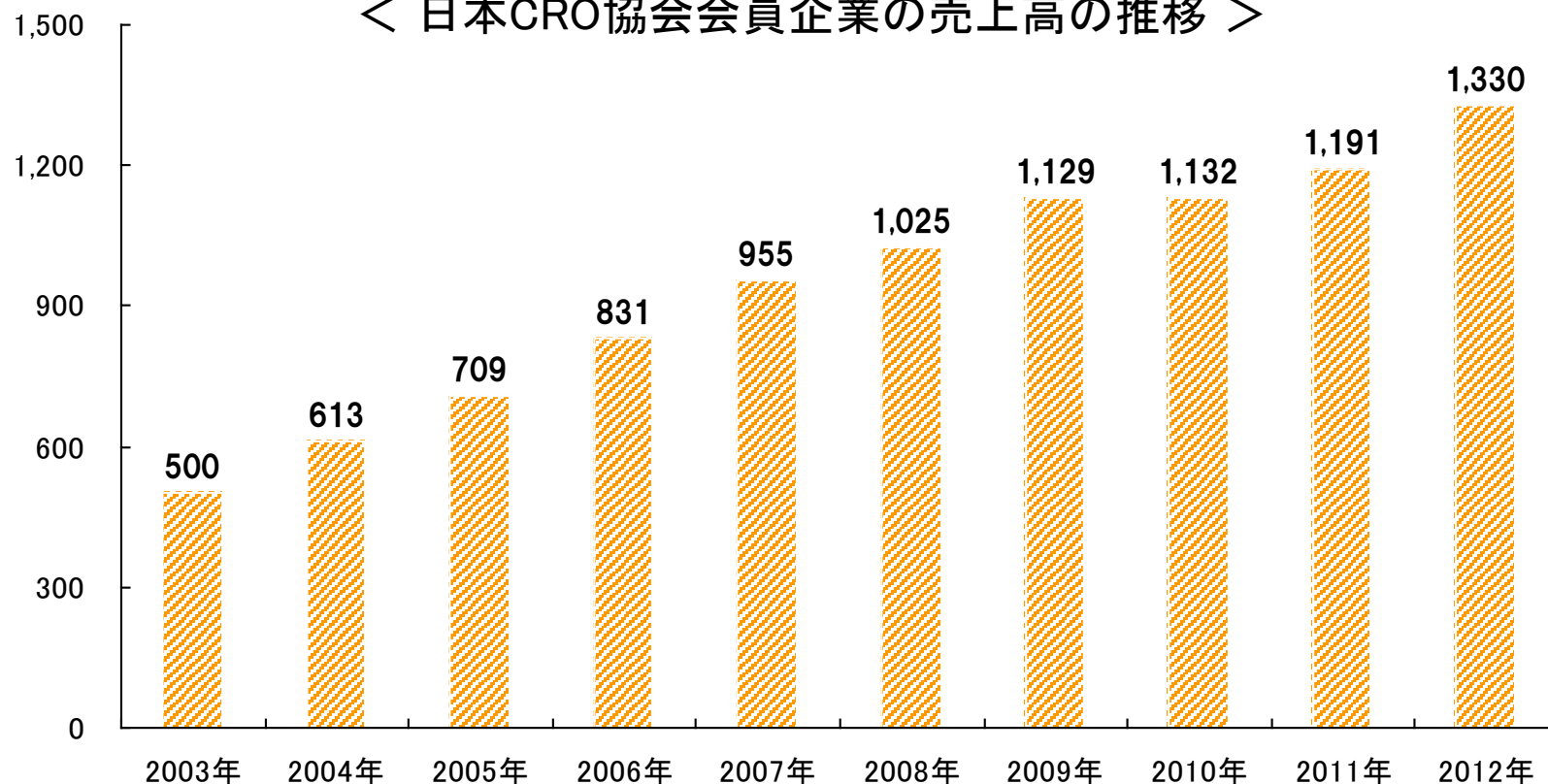


## CRO業界

## 製薬会社のニーズ拡大により、業界が持続的に成長

(単位:億円)

＜ 日本CRO協会会員企業の売上高の推移 ＞



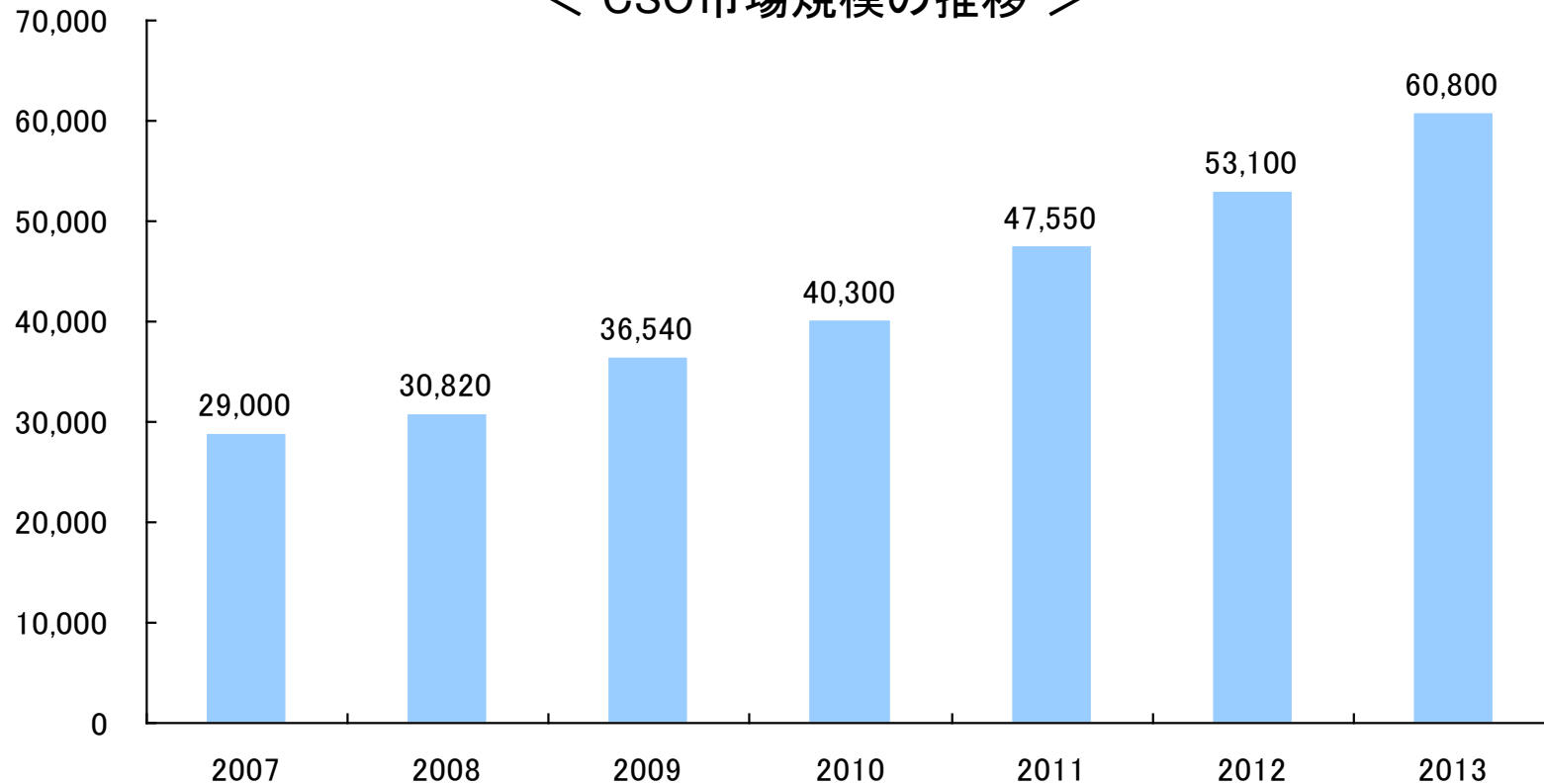
(出典: 日本CRO協会資料より当社作成)

## CSO業界

## 製薬会社のCSOニーズの急拡大により2桁成長が継続

(単位:百万円)

< CSO市場規模の推移 >



(出典:ミック経済研究所資料より当社作成)

## 高まる製薬会社のニーズ

### 基本ニーズ

医薬品開発業務  
の変動費化

迅速、効率的な  
医薬品開発

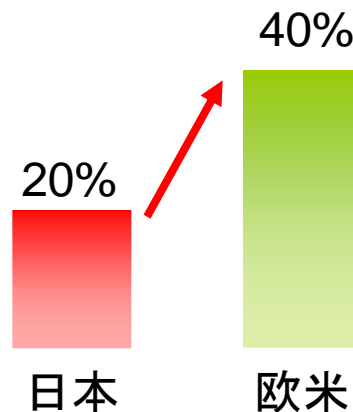
CRO会社の独自  
ノウハウの活用

第3者による  
公平性の担保

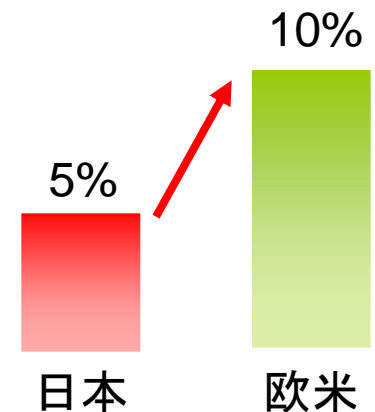
### 今後の更なるニーズ

治験のグローバル化、  
専門化が進展し、  
日本でも欧米並みの比率へ  
拡大が期待

#### CRO



#### CSO



Point1 **治験のグローバル化(国際共同治験)への対応力**

Point2 **慢性的なモニター(モニタリング業務を行うCRO社員)の不足**

Point3 **人的依存の高い医療機関のコミュニケーションの効率化**

Point4 **特定領域における経験と受託体制**

## 国際共同治験(Global Study)

新規の医薬品の世界規模での開発及び承認を目指して企画される治験。複数の国や地域の医療機関が参加し、同時並行的に進行。製薬会社は、世界同時に治験を実施し新薬開発することで、世界中での新薬の市場投入時期の早期化を目指している。

# 經營方針

---





**国内CROをリードする  
国際共同治験における豊富な実績**



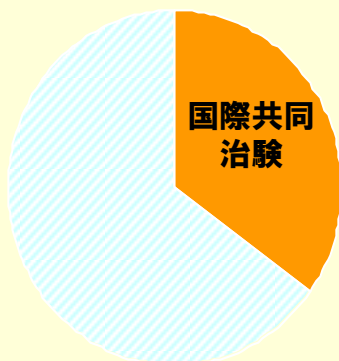
**3社アライアンスによる  
新たな価値を提供する事業体制**

## 国内CROをリードする国際共同治験における豊富な実績

従前から外資系クライアント比率が高く、  
早期より国際共同治験に関するノウハウを蓄積し、国内CRO業界をリード

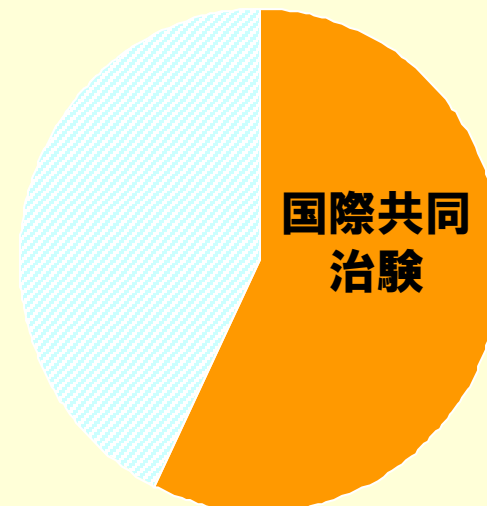
〈当社 CRO業務に占める国際共同治験の割合〉

2008年8月期



約20%増加

2013年8月期



## 3社アライアンスによる新たな価値を提供する事業体制

当 社



**エムスリー(株)**(東証1部)

:約25万人の医師会員を有する  
情報ポータルサイト「m3.com」を運営

**(株)MICメディカル**

:約200名のモニターを抱えるCRO  
/モニター派遣に強みをもつ



基本コンセプト

## 人間力とITの融合



**総合CROとしてのサービスラインナップ強化と  
更なる事業規模拡大**



**IT等の活用による業務効率化の実現**

## 株式会社MICメディカル(当社の持分法適用関連会社)から 「医用画像解析事業」を譲受け

### 事業譲受けの目的

**総合CROとしてサービス提供が可能な体制を構築  
癌領域・中枢神経系領域を中心に需要の高まりが期待される**

**事業譲渡日:2013年10月1日**

## 臨床試験管理支援システム「DDworks21」導入

当社の受託するモニタリング業務に使用する臨床試験管理支援システムとして、国内で最も信頼性が高く、業界標準となっている

「FUJITSU ライフサイエンスソリューション tsClinicalDDworks21」を、国内CROとして初めて導入

富士通(株)との間で導入サービス契約を締結し、平成26年1月以降に受託するモニタリング業務での利用を予定。

CROとして初の「DDworks21」のホストベンダー。  
受託するモニタリング業務の品質向上、効率化を進め、同業他社との差別化を図る。

## ➡ 他社に先駆けたIT活用による効率的な治験サービスの提供

〈効率化事例〉

### e-コンベンション 治験に参加する医師を対象とした研究会をWeb上で実施

- 研究会開催コスト削減
- 成功事例等の情報を共有することによる症例登録の促進etc

時間コスト削減

移動費用削減



参加医療機関のパフォーマンス向上

## 「e武装化」した生産性の高いMRの提供

MR業務の効率化



CSO事業の高付加価値化を推進

労働集約型MRから知識集約型MRへの転換

### ● **コントラクトMRの「e武装化」により、他社とは違うサービスの提供**

「e武装化」 ★ 今後当社のCSO事業における大きな武器

(従来型MR活動の課題)

: 多忙な医療関係者と十分なコミュニケーションを行う時間がない



エムスリー(株)が運営する医師向けウェブサイトをコミュニケーションツールとして併用し、コントラクトMRのパフォーマンス向上や業務の効率化

### ● 「e-MR」「e-Trainer」の展開の推進 (インターネットを活用した製薬会社への営業支援やMRの教育指導を行うサービス)

## アニマルヘルス領域における新事業を開始

獣医療に関する専門的知見、獣医療界(学会、獣医師、動物薬メーカー)において強いネットワークを有するアームズ(株)と共同事業について基本合意

### 今後の展開

獣医師向けインターネットポータルサイトを開設し、当該サイトを通じて獣医師の方々へ、より質の高い医療・医薬品等に関する情報を提供するとともに、このプラットフォームを活用して動物用医薬品メーカー等への営業、マーケティング活動の支援サービスを提供

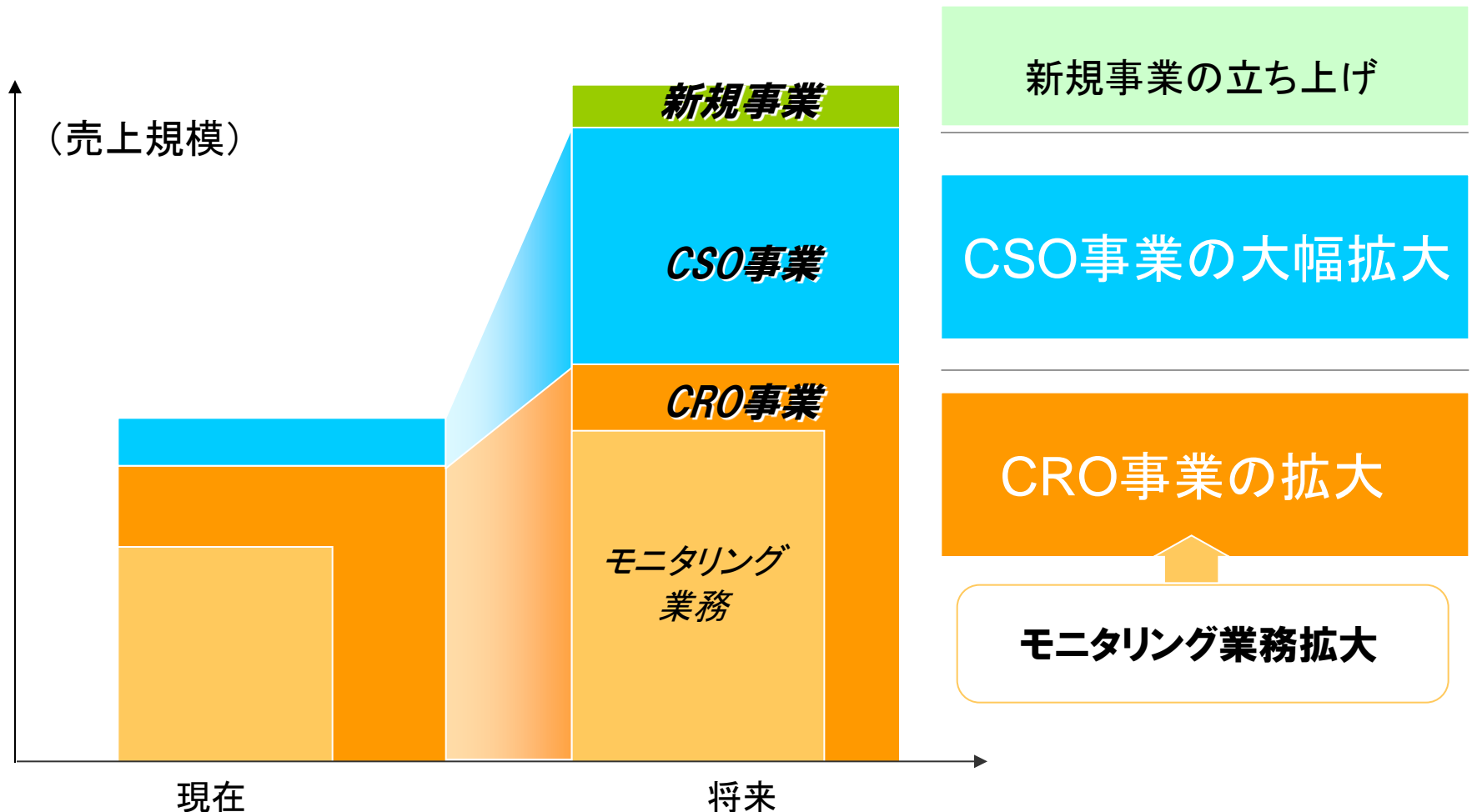
### サービス開始予定日

平成25年11月15日(ポータルサイト β版リリース)

### アームズ株式会社

動物用医薬品等の開発薬事コンサルティング事業や、マーケティングサポート事業を通じて、獣医療界に対し専門知識及び関連サービスを提供

## CRO事業はモニタリング業務を中心に継続的に拡大 成長ドライバーはCSO事業



# 參考資料

---





## 経営理念

### 健全性への貢献

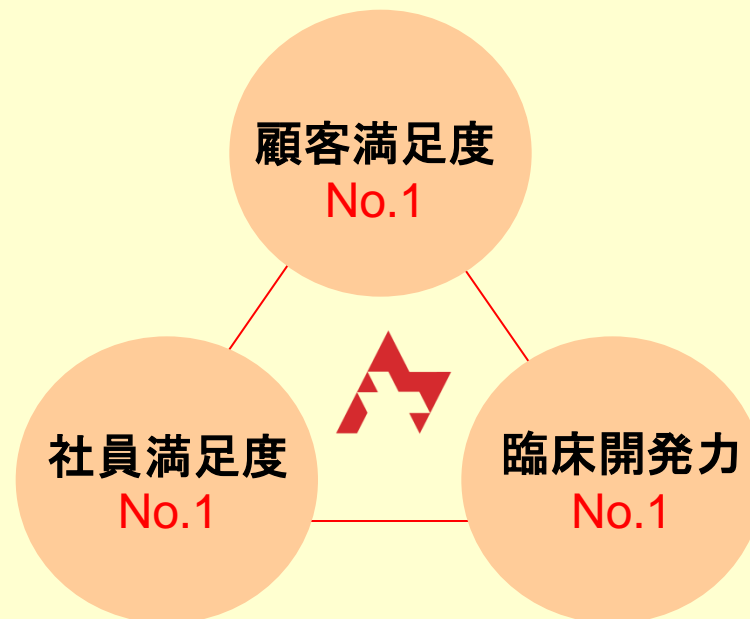
医薬品の開発を通じて  
製薬企業、医療機関、患者さんの  
健全性に貢献

会社の継続的な発展を通じて  
当社役職員の心身の健全性、  
組織としての健全性に貢献

社会の公器として  
地域、社会の健全性に貢献

## 経営方針

「No.1 CRO」を目指し、  
「3つのNo.1」を実現する

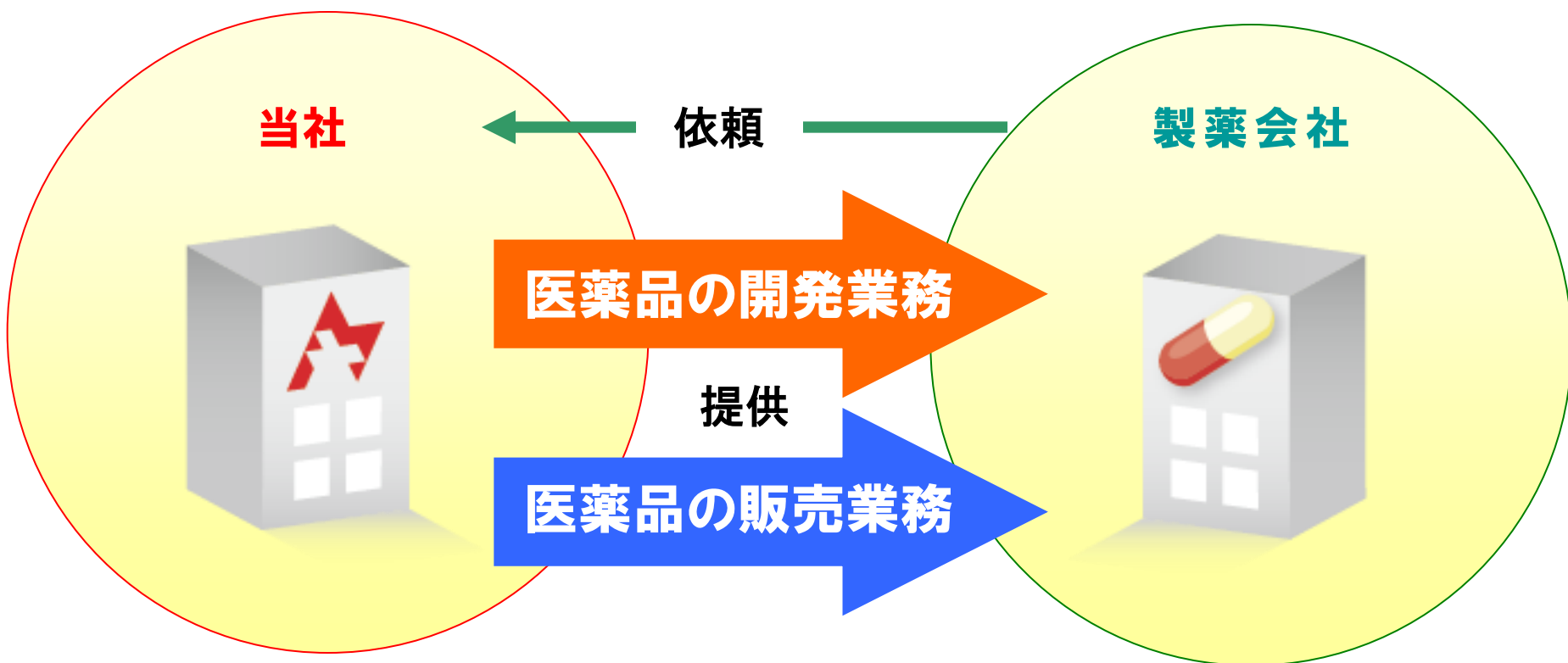


# 会社概要

会社名	株式会社メディサイエンスプランニング		
代表者	代表取締役会長兼社長 CEO 浦江 明憲		
本社所在地	東京都中央区東日本橋一丁目1番7号 野村不動産東日本橋ビル		
主な事業内容	CRO事業(モニタリング業務、データマネジメント業務、ファーマコ ヴィジランス業務、その他業務)、CSO事業		
資本金	3億6,152万円	設立年月日	1982年9月20日
従業員数	748名(2013年8月31日)	決算期	8月31日
上場取引所	東京証券取引所 JASDAQ (証券コード2182)		
グループ企業	株式会社シーポック		
	株式会社臨床医薬研究協会		
	株式会社MICメディカル		
加入団体	日本CRO協会、日本CSO協会、日本QA研究会、大阪医薬品協会		

- 昭和57年9月** 医薬品開発に関する資料作成、医療図書の翻訳出版及び医療出版物の市場調査等を目的として、東京都千代田区神田小川町に**株式会社メディサイエンスプランニング(資本金400万円)を設立**
- 平成7年7月 本店を東京都中央区日本橋小伝馬町に移転  
**CRO事業(モニタリング業務、データマネジメント業務)の本格的な開始**
- 平成11年5月 株式会社三菱化学ビーシーエル(現 三菱化学メディエンス株式会社)と資本提携
- 平成15年12月 福岡市博多区に福岡支店を開設
- 平成16年3月 本店を東京都中央区東日本橋(現本店所在地)に移転
- 平成16年10月 株式会社三菱化学ビーシーエルとの資本提携を解消
- 平成17年9月 大阪府中央区に大阪支店を開設
- 平成17年11月** 株式会社コモテックと合併 **ファーマコヴィジランス業務を開始**
- 平成19年2月** **CSO事業を開始**
- 平成20年3月 中華人民共和国 北京市に北京事務所開設
- 平成20年10月** **大阪証券取引所「ヘラクレス」(現東京証券取引所JASDAQ)に株式を上場**
- 平成21年9月** **株式会社シーポックを子会社化**
- 平成23年2月** **株式会社臨床医薬研究協会を持分法適用関連会社化**
- 平成24年5月** **エムスリー株式会社と資本・業務提携**
- 平成24年10月** **株式会社MICメディカルを持分法適用関連会社化**

製薬会社などから  
医薬品の開発業務の受託(CRO)、及び、販売業務の受託(CSO)を  
行う製薬業界のアウトソーシング企業



# 事業内容

## <医薬品の開発、販売過程と当社の業務内容>

創薬研究  
(約5年)

前臨床試験  
(1~3年)

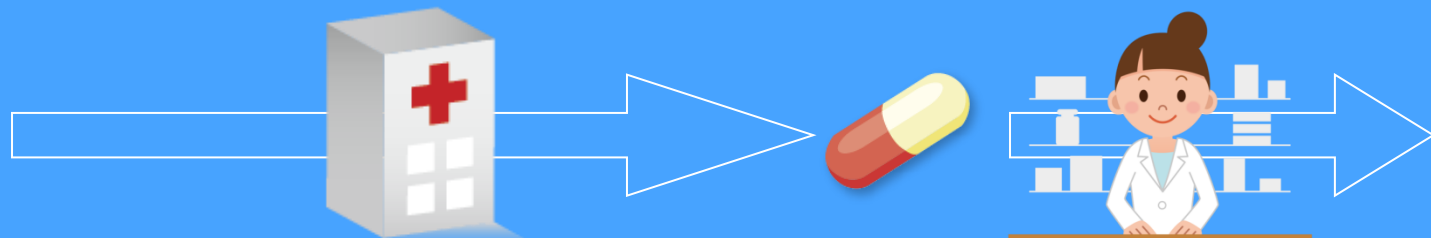
臨床試験  
(3~7年)

承認申請  
(1~2年)

**新薬  
誕生**

製造販売後調査および試験  
(4~10年)

医薬品の  
開発・販売過程



### CRO事業

**モニタリング業務**

モニタリング及びモニターの派遣

**データマネジメント業務**

臨床試験データの記録・管理及び統計解析

**ファーマコヴィジランス業務**

医薬品の安全性情報の収集・評価及び報告書作成

**その他業務**

メディカルライティング業務、コンサルティング業務、医用画像解析業務

### CSO事業

**CSO業務**

医薬品販売業務

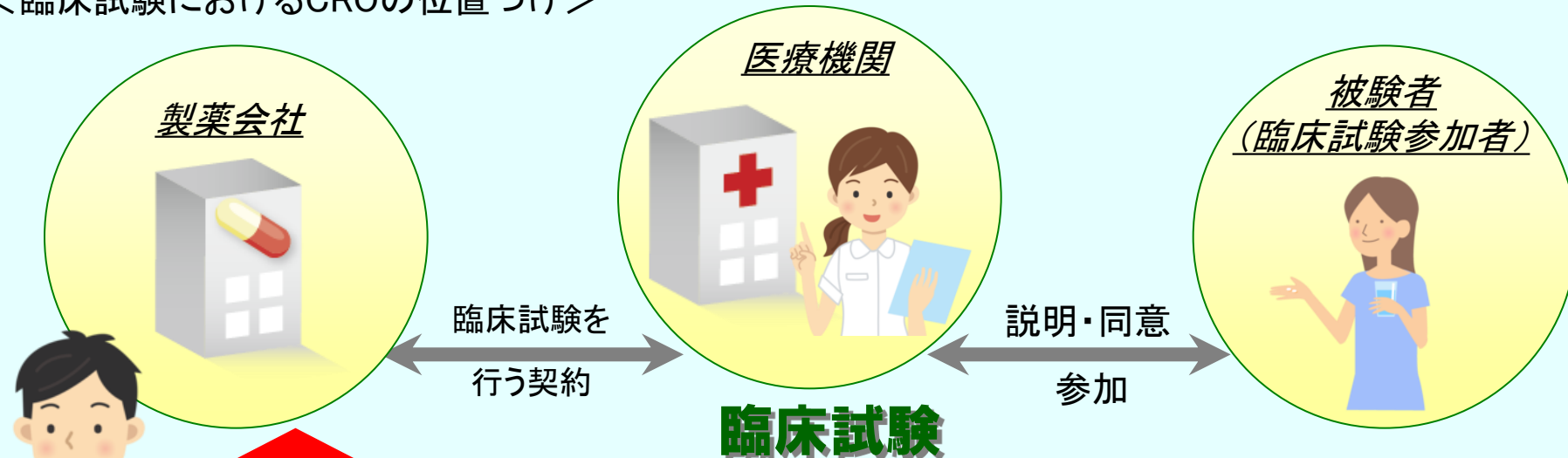
## CRO

Contract Research Organization

## 医薬品の開発業務受託機関

医薬品開発段階での臨床試験(治験)、医薬品の市販後臨床試験等に関わる業務の一部を代行・支援するアウトソーシング企業です。

<臨床試験におけるCROの位置づけ>



サポート

CRO 医薬品開発業務受託機関

- モニタリング業務
- データマネジメント業務
- メディカルライティング業務等

## CSO

Contract Sales Organization

### 医薬品の販売業務受託機関

製薬会社の営業活動を様々な手法を用いて支援する業態  
当社では、独自に採用したMRの派遣をはじめ、動物薬営業・医療機器営業・  
学術担当・PMS担当などの派遣、製薬会社の研修受託等も行っています。

当社



採用



コントラクトMR  
として配属

製薬会社



配属先メーカー製品  
の医療情報の  
提供・収集・伝達

医療関係者

