



Being The NET Frontier!

Financial Presentation

2013/3/8

FreeBit Co., Ltd.

本日のアジェンダ

- 1. 2013年4月期 第3四半期連結業績**
- 2. セグメント別業績及び今期の施策に対する進捗**
- 3. 中期経営計画(SiLK VISION 2016)について**

SiLK VISION 2013

SiLK VISION 2013骨子

IPv6&仮想化によるプラットフォーム提供で世界No.1を目指す

IPv6コンテンツの開発/
利用環境を提供

世界への進出の強いコミット

“ソフトウェアのハードウェア化”
に挑戦する

2013年4月期で売上230億円、
営業利益18億円を目指す

中国事業は2013年4月期に
連結対象化を目指す

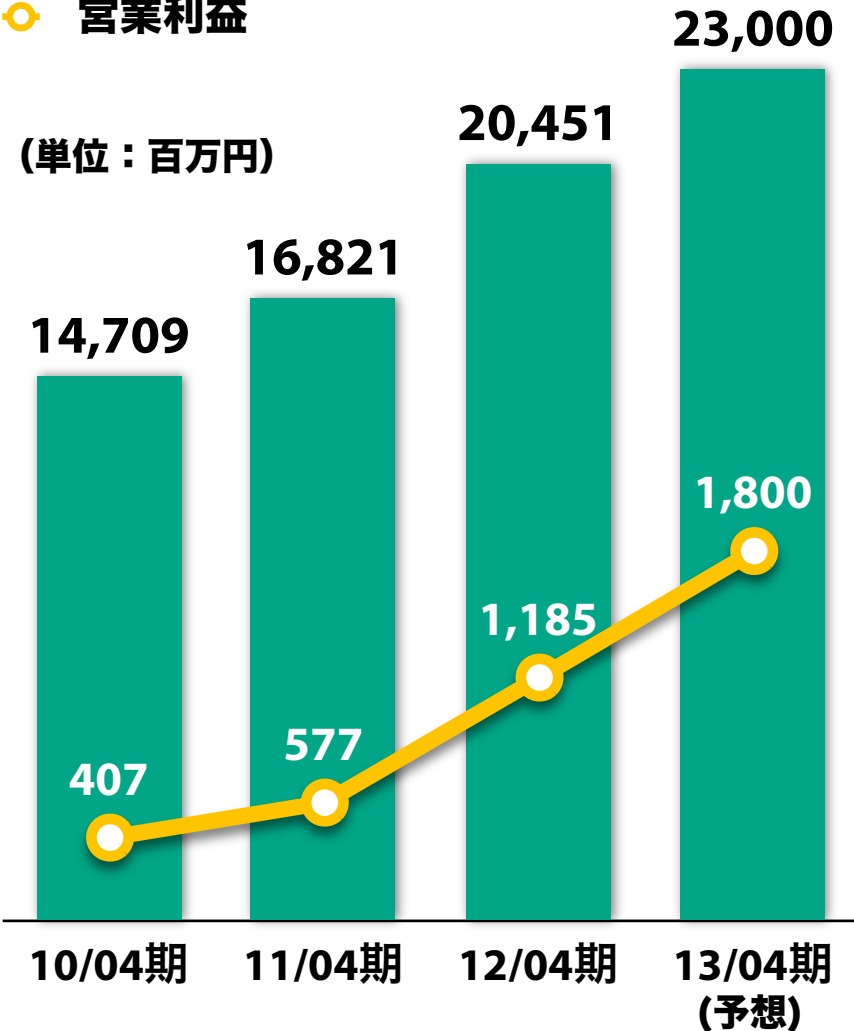
成長の下支えとして、ISP買収/
コア技術補完/コアマーケット顧客
補完を実現するために積極的に事業
買収を行う

事業方針

業績方針

SiLK VISION 2013業績目標

■ 売上高(コア事業)
○ 営業利益



2013年4月期 基本方針

2013年4月期 基本方針

ブロードバンド インフラ

- **固定網から、クラウド/モバイル(MVNO)へのシフトを開始**
→年度末で固定/クラウド+モバイルのユーザ数を同数まで成長させる
- マンションインターネット分野の拡大

クラウド コンピューティング インフラ

- **フリービットクラウドのラインアップの強化**
- **SiLK NOCと共同でMSP(マネージドサービス)の立ち上げ**
- **継続的なサーバ/ネットワークコスト削減による利益率の向上**

アドテクノロジー インフラ

- **独自テクノロジーに基づくプラットフォーム戦略をベースに様々なサービスを提供予定**
- **中国進出によって上海オフィスを設立し、年度末までに営業開始**

次世代 インターネット・ ユビキタスインフラ

- **M2M領域をCloud@SDを中心としたソリューション展開を日中で行う**
- **ServersManシリーズライセンスのOEMセールス強化**

B2C (DTI)

- **固定網から、クラウド/モバイル(MVNO)へのシフトを開始**
- **唐津/無錫を利用したBPO推進による効率化**
- **aigoハードウェアとネットワークを組み合わせた商品のリリース**
→ユビキタスプロバイダとしての地位を確立する

2013年4月期 第3四半期サマリ

2013年4月期 第3四半期業績トピック

売上高

- コア事業で前年同期比**4.7%の増収**
(ノンコア含む売上高全体では**0.5%増収**)

営業利益

- 重点事業であるクラウドサービスモバイルサービスが順調に推移した結果、黒字幅が拡大し、営業利益全体で前年同期比 **37.2%の増益**

経常利益

- 負ののれん償却終了等により前年同期比 **32.8%減益**
(負ののれん部分を考慮すると**8.8%増益**)

EBITDA

- 営業利益の増加により、前年同期比**12.0%増加**

四半期純損益

- 第2四半期に旧ギルドコーポレーションへの貸付金及び同社の金融機関からの借入金に対する連帯保証について、厳粛に精査した結果、引当金計**734百万円**を**特別損失**として計上
- 第2四半期に子会社のDTI及びエグゼモードの合併により、**約3億円の繰延税金資産**を計上

モバイル/クラウドの事業戦略が功を奏し、売上高はほぼ計画通りに進捗。
第3四半期は、次年度以降の収益化に向けた新規事業及び、
サービス開発等に係る先行投資を積極的に実施。

連結業績サマリ PL

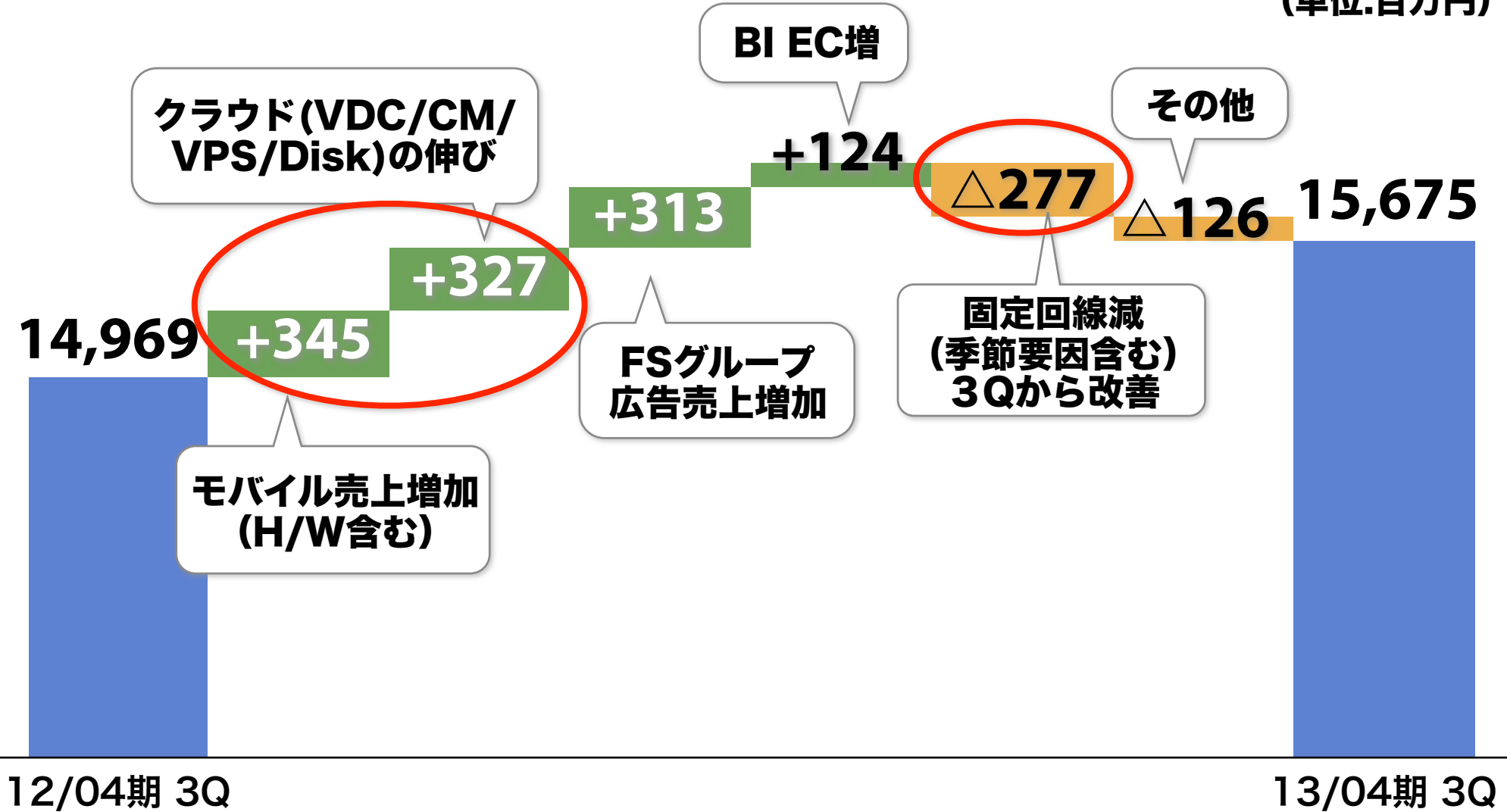
連結業績サマリ PL

(単位:百万円)

	12/04期 3Q	13/04期 3Q	前年 同期比	13/04期 通期予想	対通期 進捗率
売上高					
コア事業	14,969	15,675	+4.7%	23,000	68.2%
全体	15,593	15,675	+0.5%	23,000	68.2%
EBITDA	1,401	1,569	+12.0%	—	—
営業利益					
コア事業	732	674	△8.0%	1,800	37.5%
全体	491	674	+37.2%	1,800	37.5%
経常利益	611	411	△32.8%	1,500	27.4%
当期純利益	45	△26	[△71]	600	
一株純利益	2.28	△1.33	[△3.61]	—	—

前年同期比差異分析-売上高(コア事業のみ)

(単位:百万円)



重点事業が順調に推移。通信サービスは、固定回線(ダイヤルアップ、ADSL)の減少と、FTTHが季節要因で減少したことによる売上減を吸収し、**4.7%の増収(コア事業)**を達成。

2013年4月期 基本方針

ブロードバンド インフラ

- 固定網から、クラウド/モバイル(MVNO)へのシフトを開始
→ 年度末で固定/クラウド+モバイルのユーザ数を同数まで成長させる
- マンションインターネット分野の拡大

クラウド コンピューティング インフラ

- フリービットクラウドのラインアップの強化
- SiLK NOCと共同でMSP(マネージドサービス)の立ち上げ
- 継続的なサーバ/ネットワークコスト削減による利益率の向上

アドテクノロジー インフラ

- 独自テクノロジーに基づくプラットフォーム戦略をベースに様々なサービスを提供予定
- 中国進出によって上海オフィスを設立し、年度末までに営業開始

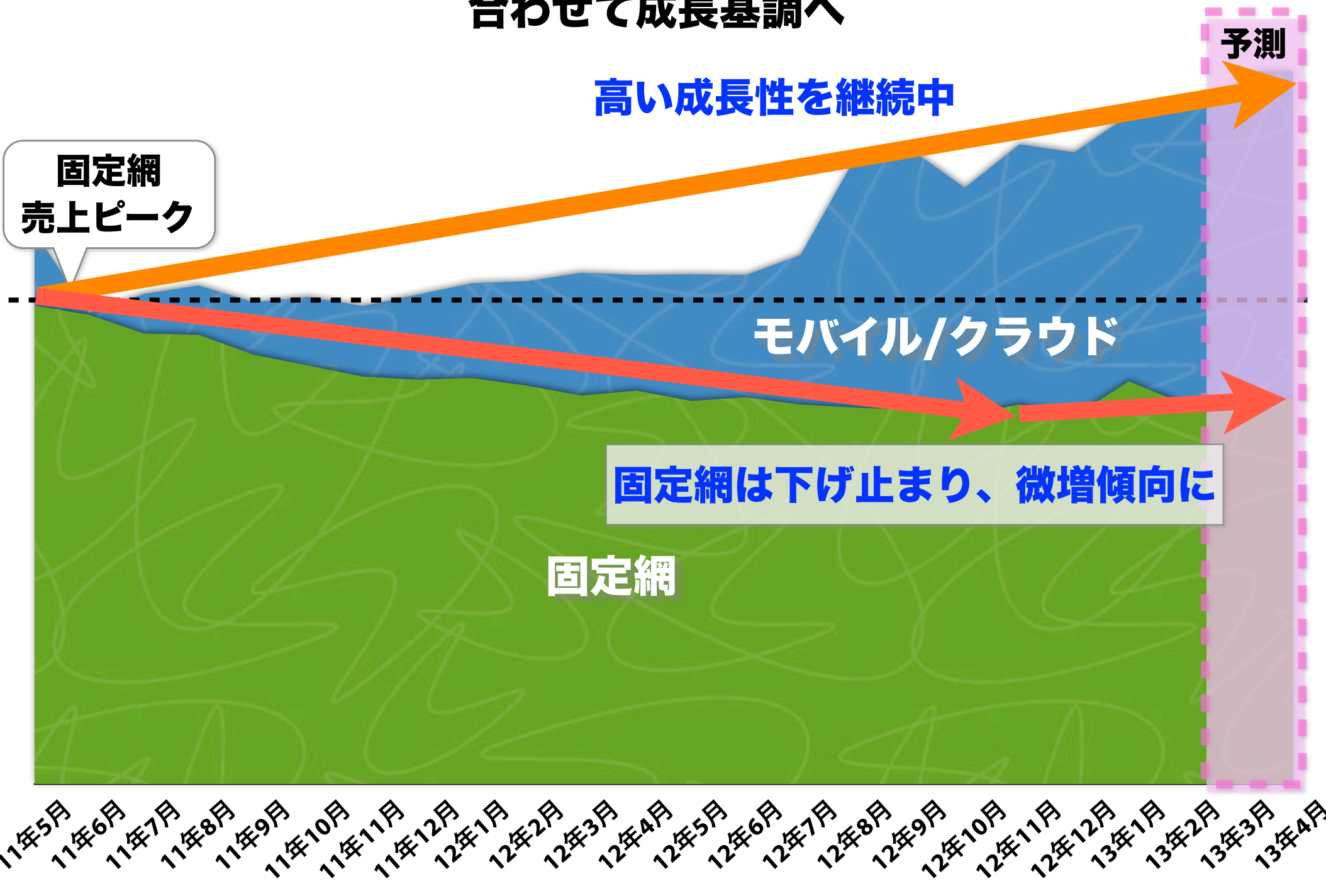
次世代 インターネット・ ユビキタスインフラ

- M2M領域をCloud@SDを中心としたソリューション展開を日中で行う
- ServersManシリーズライセンスのOEMセールス強化

B2C (DTI)

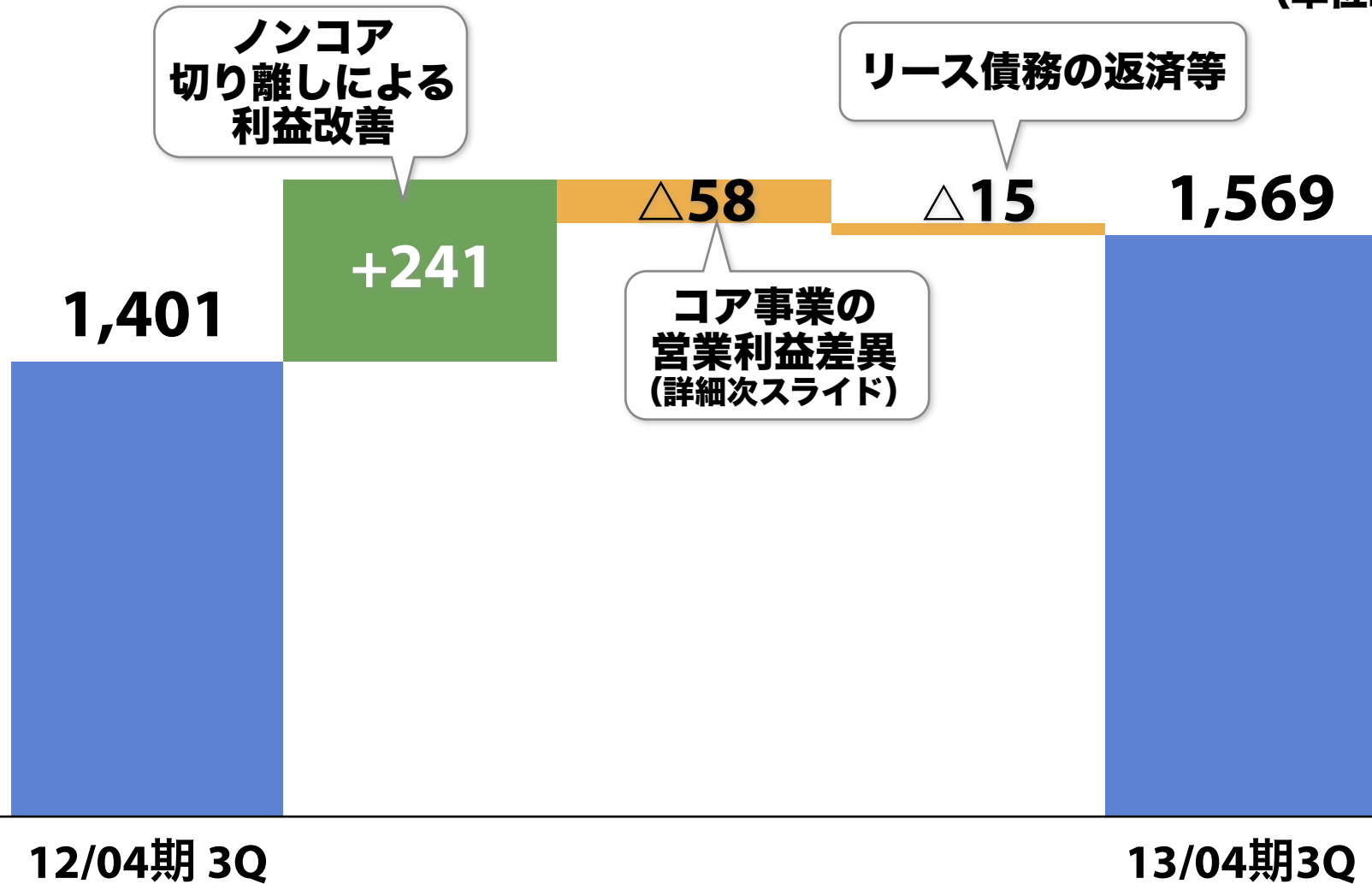
- 固定網から、クラウド/モバイル(MVNO)へのシフトを開始
- 唐津/無錫を利用したBPO推進による効率化
- aigoハードウェアとネットワークを組み合わせた商品のリリース
→ ユビキタスプロバイダとしての地位を確立する

固定網の減少は下げ止まり、モバイル/クラウドの成長と合わせて成長基調へ



前年同期比差異分析-EBITDA

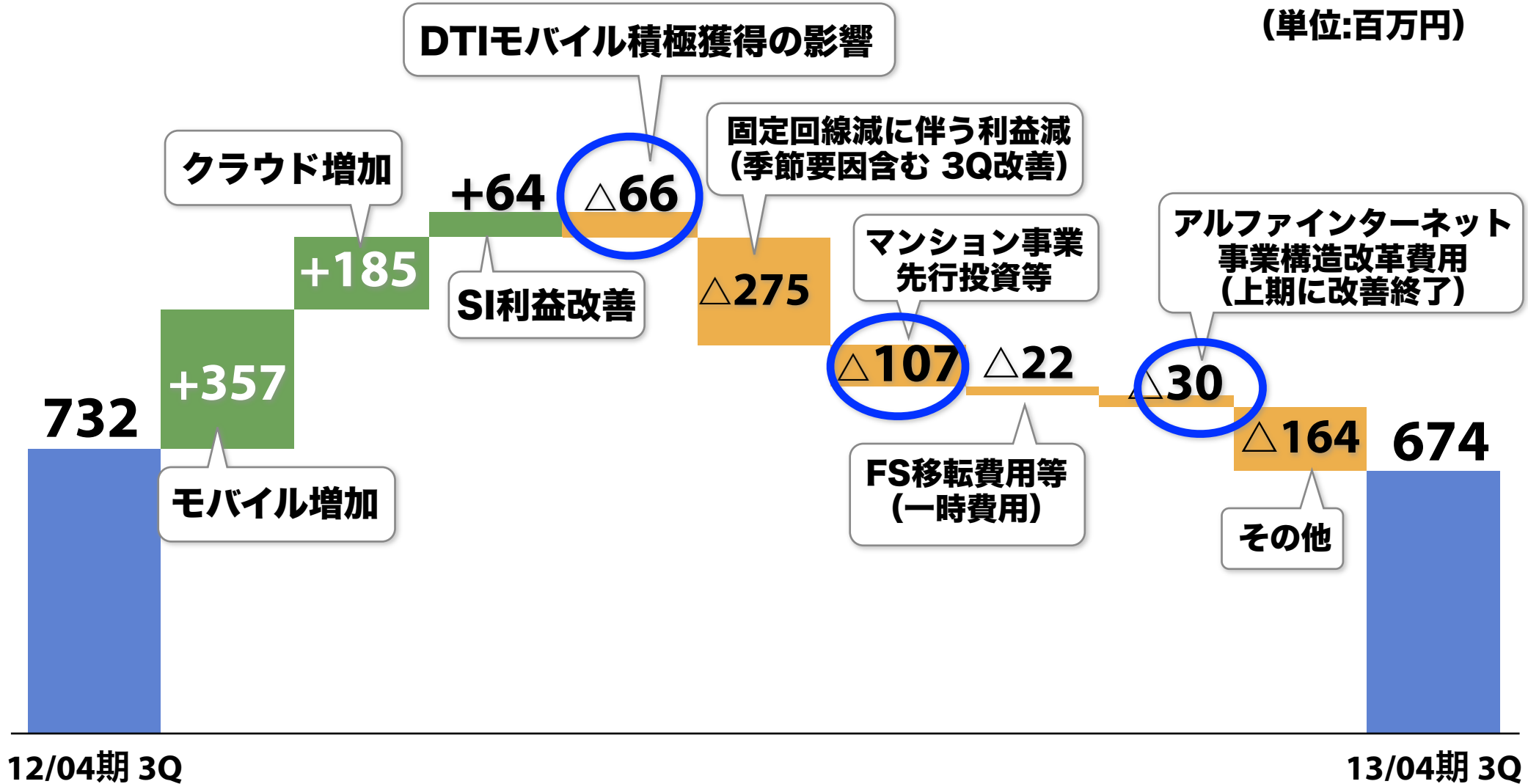
(単位:百万円)



ノンコア切り離しによる利益改善により、EBITDAは前期比で大きく上振れ

前年同期比差異分析-営業利益(コア事業)

(単位:百万円)

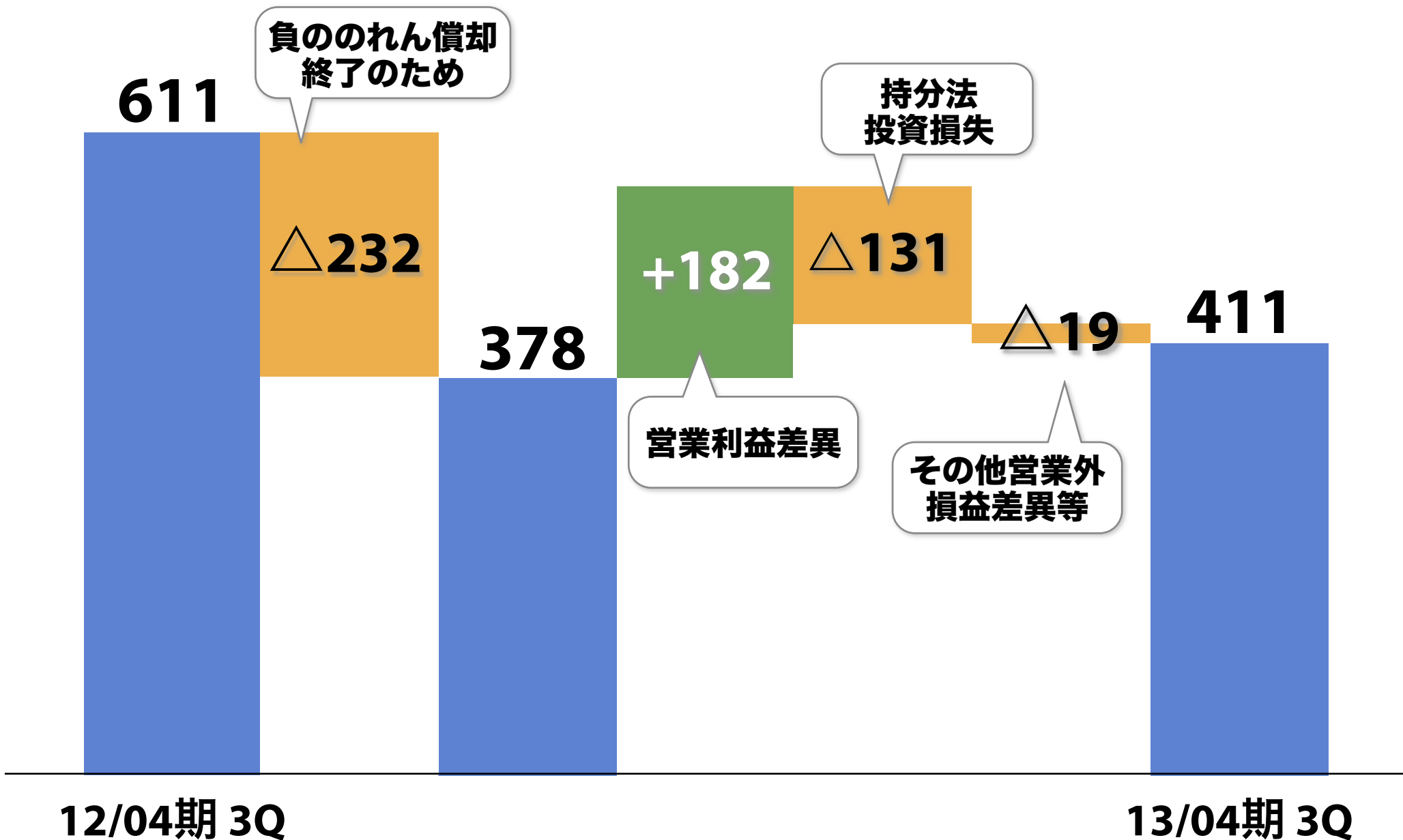


重点事業が利益貢献。2億を積極投資

- ・ DTIモバイル積極獲得 : 顧客獲得数が前期比1.9倍に
- ・ マンション事業先行投資 : 来期より収益に貢献
- ・ アルファインターネット構造改革 : 第3四半期より黒字化

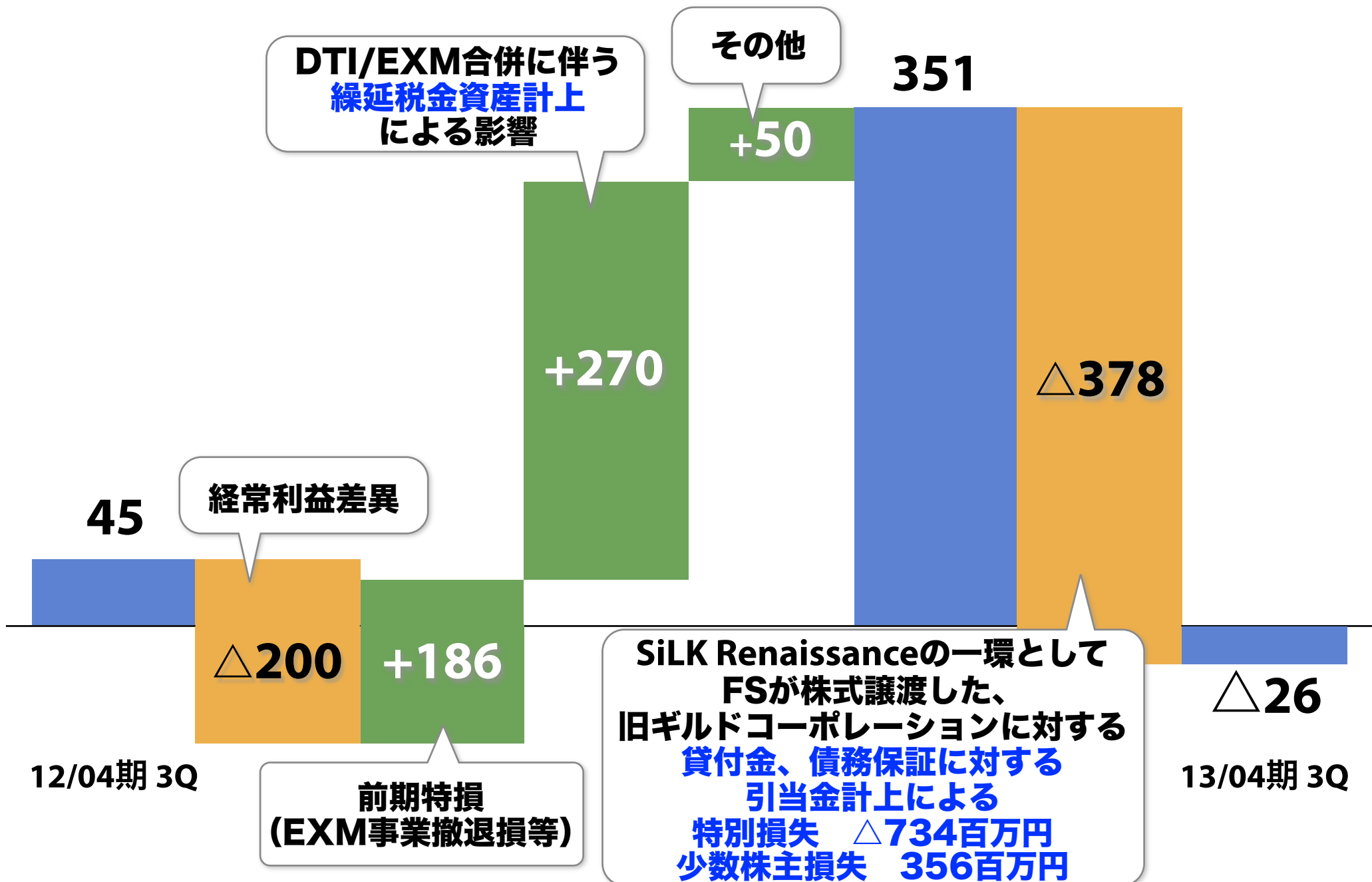
前年同期比差異分析-経常利益

(単位:百万円)



前年同期比差異分析-当期純利益

(単位:百万円)



連結業績サマリ BS (抜粋)

連結業績サマリBS (資産の部)

(単位:百万円)

のれん: **10.7%減**

●既存事業での償却

