

下記は、1月17日（アメリカ時間）に発表されたプレスリリースの翻訳です。

シティグループ、2012年第4四半期の決算を発表  
2012年第4四半期の一株当たり利益は0.38ドル、  
CVA/DVA<sup>1</sup>の影響及び人員削減費用<sup>2</sup>を除くと0.69ドル

第4四半期の当期利益は12億ドル、  
CVA/DVAの影響及び人員削減費用を除くと22億ドル

第4四半期の収益は182億ドル、  
CVA/DVAの影響を除くと187億ドル

第4四半期の正味利息マージンは2.93%まで拡大

第4四半期の業績には13億ドルの法務関連費用を含む

第4四半期の正味貸倒損失は31億ドル、前年同期から25%減少

第4四半期の貸倒引当金戻入額は86百万ドル、前年同期は15億ドル

バーゼルIのTier 1普通資本比率は12.7%  
バーゼルIIIのTier 1普通資本比率の試算は8.7%に増加<sup>3</sup>

シティグループの預金残高は9,310億ドル、前年同期から7%増加

シティコープの貸出金は5,400億ドル、前年同期から7%増加

シティ・ホールディングスの資産は1,560億ドル、前年同期から31%減少  
シティグループの2012年末の総資産の8%に相当

2013年1月17日ニューヨーク発：シティグループ・インクは本日、2012年第4四半期の収益は182億ドル、当期利益は12億ドル、希薄化後株式一株当たり0.38ドルと発表しました。2011年第4四半期の収益は172億ドル、当期利益は956百万ドル、希薄化後株式一株当たり0.31ドルでした。

CVA/DVAは第4四半期においてマイナス485百万ドルでしたが、これは主にシティグループの信用スプレッドが改善したためです。前年同期のCVA/DVAはマイナス40百万ドルでした。2012年第4四半期の業績には、既に公表済みの10億ドルの人員削減費用（税引後で653百万ドル）も含まれています。前年同期の人員削減費用は428百万ドル（税引後で275百万ドル）でした。CVA/DVAの影響を除くと、第4四半期の収益は187億ドルであり、前年同期から8%増加しました。CVA/DVAの影響及び人員削減費用を除くと、希薄化後一株当たり利益は0.69ドルであり、前年同期から68%増加しました。これは、収益の増加、中核営業費用の減少及び正味貸倒損失の減少が、法務関連費用の増加及び貸倒引当金の正味戻入額の減少により一部相殺されたためです。

「シティの収益の最終結果は、スプレッドの縮小や規制の変更といった依然として厳しい環境や、過去からの問題を片づけるためにかかった費用を反映しています。しかし、成果を上げた分野もあります。バーゼルIIIのTier 1普通資本比率の年度末の目標であった8.7%を達成し、非常に流動性の高い貸借対照表と中核事業における質の高い与信ポートフォリオを維持しています。現在の環境下における課題に対処するにはもう少し時間はかかりますが、シティの収益の可能性を現実のものとし、また総資産利益率や有形株主資本利益率を向上させていくことが非常に重要な今後の目標です。」とシティグループの最高経営責任者、マイケル・コルバットは述べています。

シティグループの2012年通年の収益は702億ドルで当期利益は75億ドル、2011年通年の収益は784億ドルで当期利益は111億ドルでした。2012年通年の業績にはマイナス23億ドルのCVA/DVA（前年は18億ドル）を含んで

います。シティグループの2012年通年の業績には、少数株主持分の売却<sup>4</sup>に関連する46億ドルの損失（税引後で29億ドル）を含んでおり、これに対して前年は199百万ドルの利益（税引後で128百万ドル）が生じていました。シティグループは、2012年第4四半期の10億ドルの人員削減費用に加えて、2012年第3四半期における税務監査項目の処理に関連する582百万ドルの税効果<sup>5</sup>を計上しました。CVA/DVAと少数株主持分の売却の影響を除くと、2012年のシティグループの収益は771億ドルで前年の763億ドルから若干増加しました。これらの項目、2012年及び2011年の第4四半期の人員削減費用並びに2012年第3四半期の税効果を除くと、2012年の当期利益は119億ドルで、2011年から18%増加しました。これは、2011年に比べ、2012年は収益の増加、中核営業費用の減少及び正味貸倒損失の減少が、法務関連費用の増加と貸倒引当金の正味戻入額の減少により一部相殺されたためです。

**シティグループの収益**は、CVA/DVAの影響を除いて前年同期から8%増加し、2012年第4四半期は187億ドルであり、これはシティコープの収益が9%増加したこと及び主に現在継続中のシティ・ホールディングスの資産の圧縮によりシティ・ホールディングスの収益が2%減少したことによるものです。

**シティコープの収益**<sup>6</sup>は、証券及び銀行業務において計上されたマイナス510百万ドルのCVA/DVAの影響を含め、2012年第4四半期は171億ドルとなりました。CVA/DVAの影響を除くと、シティコープの収益は前年同期から9%増加して176億ドルであり、これはシティコープにおける3つの中核事業すべてにおいて業績が向上したことによるものです。前年同期比で、証券及び銀行業務の収益は、CVA/DVAの影響を除いて47%増加し、グローバル個人向け銀行業務(GCB)の収益は4%増加し、トランザクション・サービスの収益は1%増加しました。

**シティ・ホールディングスの収益**は、25百万ドルのCVA/DVAの影響を含めて、2012年第4四半期は11億ドルとなりました。CVA/DVAの影響を除くと、シティ・ホールディングスの収益は、前年同期から2%減少して10億ドルでした。地域別個人向け融資業務において現在継続中の資産の圧縮により、シティ・ホールディングスの収益は前年同期から減少しました。地域別個人向け融資業務における収益の減少の大部分は、資産項目の改善を反映した特別資産プールにおける収益の増加により相殺されました。シティ・ホールディングスの総資産は2011年第4四半期から690億ドル(31%)減少して1,560億ドルとなりました。シティ・ホールディングスの2012年第4四半期末における資産はシティグループの総資産の約8%相当でした。

**シティグループの当期利益**は、前年同期の956百万ドルから増加し、2012年第4四半期は12億ドルとなりました。CVA/DVAの影響及び人員削減費用を除くと、シティグループの当期利益は2011年第4四半期から72%増加して22億ドルでした。営業費用は、前年同期から5%増加して138億ドルであり、人員削減費用の増加及び法務関連費用（既に公表済みの住宅差押手続についての通貨監督庁(OCC)及び連邦準備制度理事会との基本合意に関連して2012年第4四半期に計上した305百万ドルの費用を含みます。）の増加を反映しています。シティグループの2012年第4四半期における与信費用は前年同期から11%増加して32億ドルでした。これは14億ドルの貸倒引当金の正味戻入額の減少を反映していますが、貸倒引当金の正味戻入額の減少による影響は10億ドルの正味貸倒損失の改善によって相殺されています。シティグループの法人税等は、前年同期においては91百万ドルの支出であったのに対し、2012年第4四半期において206百万ドルの便益をもたらしました。

**シティグループの貸倒引当金**は、当期末において255億ドルで、貸出金総額の3.9%でした。これに対して前年同期は301億ドル(貸出金総額の4.7%)でした。当四半期の貸倒引当金の正味戻入額は、前年同期においては15億ドルであったのに対し、86百万ドルでした。シティコープの貸倒引当金戻入額は、2011年第4四半期が805百万ドルであったのに対し、137百万ドルでした。これは、主にシティブランドのカードに関する北米グローバル個人金融部門における戻入額の減少によるものです。シティ・ホールディングスは、前年同期の貸倒引当金の正味戻入額が663百万ドルであったのに対し、2012年第4四半期の貸倒引当金繰入額が51百万ドルでした。これは、主に大幅に減少した49百万ドルの引当金の正味戻入額が100百万ドルの貸付金の売却損によって相殺されたことによるものです。シティグループの資産の質は、2012年第4四半期に概ね安定して改善に向かいました。法人向け未収利息非計上貸出金は2011年第4四半期から28%減少して23億ドル、個人向け未収利息非計上貸出金は2011年第4四半期から17%増加して92億ドルとなりました。これは、主として、借り手が米連邦破産法第7章の破産手続を行った場合における抵当貸付の処理に関する2012年第3四半期におけるOCCの指針により個人向け未収利息非計上貸出金が15億ドル増加したことを反映しています。90日以上延滞している個人向け貸出金は、特別資産プールを除き、前年同期から17%減少して77億ドル(個人向け貸出金の1.9%)となりました。

シティグループの資本水準及び一株当たり純資産額は、2012年に増加しました。当四半期末の一株当たり純資産額は前年同期末から1%増加して61.57ドル、一株当たり有形純資産額は前年同期から3%増加して51.19ドルでした。シティグループの一株当たりの純資産額及び有形純資産額は、2012年第4四半期においてそれぞれ2012年第3四半期から3%減少しており、これは、既に公表済みの、2009年12月に発行されたT-DECSの自動決済により当四半期に約96百万株の普通株式が発行されたことによる希薄化の影響を受けたものです。当四半期末において、シティグループのTier 1資本比率は14.1%、バーゼルIにおけるTier 1普通資本比率は12.7%、バーゼルIIIにおけるTier 1普通資本比率の試算は8.7%でした。

シティグループ							
(単位:百万ドル、ただし株当たりの金額を除きます)			変動率(%)		2012年度	2011年度	
	2012年	2012年	2011年	2012年			2011年
	第4四半期	第3四半期	第4四半期	第3四半期			第4四半期
				vs	vs		
				2012年	2011年		
				第3四半期	第4四半期		
シティコーポ	17,115	17,641	16,086	-3%	6%	71,006	72,082
シティ・ホールディングス	1,059	(3,690)	1,088	NM	-3%	(833)	6,271
<b>収益合計</b>	<b>\$18,174</b>	<b>\$13,951</b>	<b>\$17,174</b>	<b>30%</b>	<b>6%</b>	<b>\$70,173</b>	<b>\$78,353</b>
<b>収益合計 (CVA/DVA及び少数株主持分利益(損失)を除きます)</b>	<b>\$18,659</b>	<b>\$19,411</b>	<b>\$17,214</b>	<b>-4%</b>	<b>8%</b>	<b>\$77,134</b>	<b>\$76,348</b>
<b>費用</b>	<b>\$13,845</b>	<b>\$12,220</b>	<b>\$13,211</b>	<b>13%</b>	<b>5%</b>	<b>\$50,518</b>	<b>\$50,933</b>
正味貸倒損失	3,066	3,979	4,108	-23%	-25%	14,576	20,038
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	(86)	(1,509)	(1,468)	94%	94%	(3,744)	(8,214)
保険給付準備金繰入額	219	225	234	-3%	-6%	887	972
<b>与信費用合計</b>	<b>\$3,199</b>	<b>\$2,695</b>	<b>\$2,874</b>	<b>19%</b>	<b>11%</b>	<b>\$11,719</b>	<b>\$12,796</b>
<b>法人税等控除前の継続事業からの利益(損失)</b>	<b>\$1,130</b>	<b>\$964</b>	<b>\$1,089</b>	<b>NM</b>	<b>4%</b>	<b>\$7,936</b>	<b>\$14,624</b>
法人税等	(206)	(1,488)	91	86%	NM	27	3,521
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$524</b>	<b>\$998</b>	<b>NM</b>	<b>34%</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$11,103</b>
非継続事業からの当期利益(損失)	(112)	(31)	0	NM	-	(149)	112
非支配持分	28	25	42	12%	-33%	219	148
<b>シティグループ当期利益</b>	<b>\$1,196</b>	<b>\$468</b>	<b>\$956</b>	<b>NM</b>	<b>25%</b>	<b>\$7,541</b>	<b>\$11,067</b>
<b>当期利益 (CVA/DVA、少数株主持分利益(損失)及び第4四半期の人員削減を除きます)<sup>(b)</sup></b>	<b>\$2,150</b>	<b>\$3,268</b>	<b>\$1,253</b>	<b>-34%</b>	<b>72%</b>	<b>\$11,921</b>	<b>\$10,089</b>
<b>Tier 1普通資本比率</b>	<b>12.7%</b>	<b>12.7%</b>	<b>11.8%</b>				
<b>Tier 1資本比率</b>	<b>14.1%</b>	<b>13.9%</b>	<b>13.6%</b>				
<b>普通株主持分利益率</b>	<b>2.5%</b>	<b>1.0%</b>	<b>2.1%</b>				
<b>1株当たり純資産<sup>(c)</sup></b>	<b>\$61.57</b>	<b>\$63.59</b>	<b>\$60.70</b>				
<b>1株当たり有形純資産<sup>(c)</sup></b>	<b>\$51.19</b>	<b>\$52.69</b>	<b>\$49.74</b>				

注: 追加情報として、本プレスリリース末尾の付表及び注をご参照下さい。

(a) 未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

(b) 2012年第3四半期については、一定の税務監査項目の処理に関する税効果を除きます。

(c) 既に公表済みの2009年12月に発行されたT-DECSが自動決済された際に、約96百万株の普通株式が発行されたことによる希薄化の影響により、1株当たりの純資産及び有形純資産額は、当四半期においてそれぞれ第3四半期から減少しました。

シティコープ

(単位:百万ドル)	変動率(%)						
				2012年	2012年	2012年度	2011年度
	2012年	2012年	2011年	2012年	2012年	2012年度	2011年度
第4四半期	第3四半期	第4四半期	第4四半期	第4四半期	第4四半期	第4四半期	第4四半期
				vs	vs		
				2012年	2011年		
				第3四半期	第4四半期		
グローバル個人向け銀行業務	10,249	10,180	9,885	1%	4%	40,214	39,195
証券及び銀行業務	4,293	4,770	3,194	-10%	34%	19,743	21,423
トランザクション・サービス	2,649	2,658	2,624	-	1%	10,857	10,579
本社事項、本社業務/その他	(76)	33	383	NM	NM	192	885
<b>収益合計</b>	<b>\$17,115</b>	<b>\$17,641</b>	<b>\$16,086</b>	<b>-3%</b>	<b>6%</b>	<b>\$71,006</b>	<b>\$72,082</b>
収益合計(CVA/DVA及び少数株主持分利益(損失)を除きます)	\$17,625	\$18,440	\$16,160	-4%	9%	\$73,440	\$70,151
<b>費用</b>	<b>\$12,238</b>	<b>\$11,030</b>	<b>\$11,356</b>	<b>11%</b>	<b>8%</b>	<b>\$45,265</b>	<b>\$44,469</b>
正味貸倒損失	2,094	2,172	2,596	-4%	-19%	8,734	11,462
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	(137)	(696)	(805)	80%	83%	(2,137)	(4,896)
保険給付準備金繰入額	64	65	46	-2%	39%	236	193
<b>与信費用合計</b>	<b>\$2,021</b>	<b>\$1,541</b>	<b>\$1,837</b>	<b>31%</b>	<b>10%</b>	<b>\$6,833</b>	<b>\$6,759</b>
<b>当期利益</b>	<b>\$2,251</b>	<b>\$4,030</b>	<b>\$2,271</b>	<b>-44%</b>	<b>-1%</b>	<b>\$14,104</b>	<b>\$15,289</b>
<b>収益</b>							
北米	7,372	7,464	6,432	-1%	15%	29,749	30,161
ヨーロッパ・中東・アフリカ	2,619	2,759	2,425	-5%	8%	11,509	12,265
ラテンアメリカ	3,669	3,668	3,342	-	10%	14,518	13,552
アジア	3,531	3,717	3,504	-5%	1%	15,038	15,219
本社事項、本社業務/その他	(76)	33	383	NM	NM	192	885
<b>当期利益</b>							
北米	1,256	1,659	568	-24%	NM	6,252	5,583
ヨーロッパ・中東・アフリカ	391	616	417	-37%	-6%	2,491	3,143
ラテンアメリカ	816	925	706	-12%	16%	3,478	3,192
アジア	736	924	635	-20%	16%	3,742	3,960
本社事項、本社業務/その他	(948)	(94)	(55)	NM	NM	(1,859)	(589)
EOP資産(単位:十億ドル)	1,709	1,760	1,649	-3%	4%		
EOP貸出金(単位:十億ドル)	540	537	507	1%	7%		
EOP預金(単位:十億ドル)	863	878	804	-2%	7%		

注:追加情報として、本プレスリリース末尾の付表及び注をご参照下さい。

(a) 未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

シティコープ

シティコープの収益は、2012年第4四半期において、前年同期から6%増加して171億ドルでした。証券及び銀行業務において計上されたCVA/DVAは、2012年第4四半期にはマイナス510百万ドルでした。これに対して、前年同期のCVA/DVAはマイナス74百万ドルでした。CVA/DVAを除くと、シティコープの収益は2011年第4四半期から9%増加して176億ドルでした。これは、前年同期比で、証券及び銀行業務における収益が47%増加して48億ドルとなり、GCBの収益が4%増加して102億ドルとなり、トランザクション・サービスの収益が1%増加して26億ドルとなったことによるものです。本社事項、本社業務/その他の収益は、前年同期から459百万ドル減少してマイナス76百万ドルとなりました。これは、主に前年同期のヘッジ利益がなかったこと及び投資利回りの低下によるものです。

シティコープの当期利益は、前年同期から若干減少して23億ドルとなりました。収益の増加及び正味貸倒損失の減少が、CVA/DVA、人員削減費用の増加及び貸倒引当金の正味戻入額の減少により相殺されました。CVA/DVA及び人員削減費用を除くと、シティコープの当期利益は前年同期から24%増加して32億ドルでした。

シティコープの営業費用は、前年同期比で8%増加して122億ドルとなりましたが、これは主に人員削減費用(前年同期の368百万ドルに対して2012年度第4四半期は951百万ドル)及び法務関連費用の増加を反映しています。

シティコープの与信費用は、2012年第4四半期において、前年同期から10%増加して20億ドルとなりました。この増加は、貸倒引当金戻入額が668百万ドル減少したことを反映していますが、正味貸倒損失が前年同期比で19%減少して21億ドルとなったことにより一部相殺されました。引当金戻入額の減少は、大半が北米GCBにおけるものであり、主にシティブランドのカードに関するものです。前年同期比で、シティコープの90日以上延滞個人向け貸出金は10%減少して31億ドルとなり、90日以上延滞率は14ベース・ポイント低下して貸出金の1.05%となりました。

シティコープの期末貸出金は、前年同期比で7%増加して5,400億ドルとなりましたが、これは法人向け貸出金及びラテンアメリカにおける個人向け貸出金の安定した増加を反映しています。前年同期比で、個人向け貸出金は3%増加して2,950億ドルとなり、法人向け貸出金は11%増加して2,440億ドルとなりました。

### グローバル個人向け銀行業務

(単位:百万ドル)	2012年		2011年	変動率(%)		2012年度	2011年度
	第4四半期	第3四半期	第4四半期	2012年 第4四半期 vs 2012年 第3四半期	2012年 第4四半期 vs 2011年 第4四半期		
北米	5,346	5,402	5,167	-1%	3%	21,081	20,159
ヨーロッパ・中東・アフリカ	391	381	348	3%	12%	1,516	1,558
ラテンアメリカ	2,520	2,419	2,350	4%	7%	9,702	9,469
アジア	1,992	1,978	2,020	1%	-1%	7,915	8,009
<b>収益合計</b>	<b>\$10,249</b>	<b>\$10,180</b>	<b>\$9,885</b>	<b>1%</b>	<b>4%</b>	<b>\$40,214</b>	<b>\$39,195</b>
<b>費用</b>	<b>\$5,907</b>	<b>\$5,389</b>	<b>\$5,578</b>	<b>10%</b>	<b>6%</b>	<b>\$21,819</b>	<b>\$21,408</b>
正味貸倒損失	2,020	2,030	2,423	-	-17%	8,452	10,840
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	(147)	(521)	(713)	72%	79%	(2,131)	(4,426)
保険給付準備金繰入額	64	65	45	-2%	42%	237	192
<b>与信費用合計</b>	<b>\$1,937</b>	<b>\$1,574</b>	<b>\$1,755</b>	<b>23%</b>	<b>10%</b>	<b>\$6,558</b>	<b>\$6,606</b>
<b>当期利益</b>	<b>\$1,762</b>	<b>\$2,161</b>	<b>\$1,722</b>	<b>-18%</b>	<b>2%</b>	<b>\$8,101</b>	<b>\$7,672</b>
<b>当期利益</b>							
北米	1,002	1,299	944	-23%	6%	4,814	4,095
ヨーロッパ・中東・アフリカ	(38)	8	(1)	NM	NM	(22)	95
ラテンアメリカ	401	405	369	-1%	9%	1,512	1,578
アジア	397	449	410	-12%	-3%	1,797	1,904

(単位:十億ドル)

カード平均貸出金	145	145	148	-	-2%
リテール・バンキング平均貸出金	145	141	131	2%	10%
平均預金残高	328	324	313	1%	5%
投資商品の販売高	23	24	16	-2%	41%
カード取扱高	97	90	95	8%	2%

注: 追加情報として、本プレスリリース末尾の付表及び注をご参照下さい。

(a)未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

### グローバル個人向け銀行業務

GCBの収益は、前年同期から4%増加して102億ドルとなりました。これは、継続的なスプレッドの縮小により一部相殺されたものの、ほとんどの部門において取引高が増加したことを反映したものです。また、この収益は、米国における抵当貸付の収益の増加の影響を受けています。米国外GCBの収益は、実質ドルベース(米ドル換算の際の外国為替相場の影響を除きます; 2012年第4四半期における米国外GCBの業績に対する外国為替相場の影響は重大ではありませんでした。)で4%増加して49億ドルとなり、北米GCBの収益は3%増加して53億ドルとなりました。

GCBの当期利益は、前年同期から2%(実質ドルベースで1%)増加して18億ドルとなりました。これは、収益の増加及び正味貸倒損失の減少を反映したのですが、貸倒引当金戻入額の減少及び営業費用の増加により一部相殺されました。費用は前年同期から6%増加して59億ドルでした。これは、人員削減費用の増加(前年同期の65百万ドルに対して2012年第4四半期は366百万ドル)及び取引高の増加に関連する費用によるものです。

北米GCBの収益は、3%増加して53億ドルとなりました。これは、リテール・バンキングの収益の増加によるものですが、カード事業(シティブランドのカード及びシティ・リテール・サービス)の収益が減少したことにより一部相殺されました。リテール・バンキングの収益は、2011年第4四半期から20%増加して17億ドルとなりましたが、これは主にリテール向けローン組成の増加とマージンの拡大による抵当貸付の収益

が増加したことを反映したものです。シティブランドのカードの収益は前年同期比で1%減少して21億ドルとなり、シティ・リテール・サービスの収益は前年同期比で4%減少して15億ドルとなりました。これは、前年同期に比べ平均貸出金残高がシティブランドのカードローンでは4%、シティ・リテール・サービスのローンでは3%減少したことを反映したものです。また、シティ・リテール・サービスの収益の減少は、与信動向の改善及び関連する契約パートナーへの支払の影響を反映しています。

**北米 GCB の当期利益**は、2011年第4四半期から6%増加して10億ドルでした。この当期利益の増加は、主として収益の増加及び正味貸倒損失が474百万ドル減少したことによるものでしたが、正味貸倒損失の減少は前年同期から貸倒引当金戻入額が569百万ドル減少したことにより一部相殺されました。第4四半期の営業費用は前年同期から横ばいで27億ドルとなりましたが、これは効率性の向上が人員削減費用の増加（前年同期の18ドルに対して2012年第4四半期は100ドル）によって大幅に相殺されたことによるものです。

**北米 GCB の与信の質**は引き続き改善し、正味貸倒損失は前年同期比で474百万ドル（27%）減少して13億ドルとなりました。正味貸倒損失は、前年同期比で改善し、シティブランドのカードで29%減少して700百万ドルとなり、シティ・リテール・サービスで25%減少して514百万ドルとなり、リテール・バンキングで27%減少して51百万ドルとなりました。延滞率は、シティブランドのカード及びシティ・リテール・サービスの両方で前年同期に比べ改善し、2012年は以前より低い水準となりました。2012年第4四半期の引当金戻入額は、2011年第4四半期から569百万ドル減少して215百万ドルとなりました。

**米国外 GCB の収益**は、実質ドルベースで2011年第4四半期から4%増加して49億ドルとなりました。この収益は、ラテンアメリカにおいて7%増加して25億ドルとなり、ヨーロッパ・中東・アフリカにおいて11%増加して391百万ドルとなり、アジアにおいて2%減少して20億ドルとなりましたが、これは主に継続的な低金利環境及び当該地域における規制の変更を反映したものです。

**米国外 GCB の当期利益**は、前年同期から2%減少し、760百万ドルとなり、実質ドルベースで4%減少しました。2012年第4四半期の営業費用は、11%増加して32億ドルとなりましたが、これは主に人員削減費用の増加（前年同期の47百万ドルに対して2012年第4四半期は266百万ドル）及び取引高の増加に関連する費用によるものです。

**米国外 GCB の与信の質**は、貸出金ポートフォリオが拡大を続けたにもかかわらず、引き続き安定しました。正味貸倒損失は、10%増加して755百万ドルとなりましたが、これは主にラテンアメリカでのポートフォリオの拡大及び特定の中小企業向け貸出金の償却を反映したものです。正味貸倒損失は、前年同期から6ベース・ポイント増加して平均貸出金の2.15%となりました。

証券及び銀行業務

(単位:百万ドル)	変動率(%)						2012年度	2011年度
	2012年 第4四半期	2012年 第3四半期	2011年 第4四半期	2012年 第4四半期 vs 2012年 第3四半期	2012年 第4四半期 vs 2011年 第4四半期	2012年度 vs 2011年度		
投資銀行業務	996	926	638	8%	56%	3,641	3,310	
株式市場業務	455	510	233	-11%	95%	2,418	2,402	
債券市場業務	2,710	3,697	1,716	-27%	58%	13,961	10,891	
貸出業務	139	194	165	-28%	-16%	997	1,809	
プライベートバンク	578	590	517	-2%	12%	2,314	2,138	
その他の証券及び銀行業務	(75)	(348)	(1)	78%	NM	(1,101)	(859)	
<b>収益合計 (CVA/DVAを除きます)</b>	<b>\$4,803</b>	<b>\$5,569</b>	<b>\$3,268</b>	<b>-14%</b>	<b>47%</b>	<b>\$22,230</b>	<b>\$19,691</b>	
CVA/DVA	(510)	(799)	(74)	36%	NM	(2,487)	1,732	
<b>収益合計</b>	<b>\$4,293</b>	<b>\$4,770</b>	<b>\$3,194</b>	<b>-10%</b>	<b>34%</b>	<b>\$19,743</b>	<b>\$21,423</b>	
<b>費用</b>	<b>\$3,676</b>	<b>\$3,486</b>	<b>\$3,736</b>	<b>5%</b>	<b>-2%</b>	<b>\$14,444</b>	<b>\$15,013</b>	
正味貸倒損失	75	56	178	34%	-58%	168	602	
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	3	(129)	(109)	NM	NM	(46)	(486)	
<b>与信費用合計</b>	<b>\$78</b>	<b>\$(73)</b>	<b>\$69</b>	<b>NM</b>	<b>13%</b>	<b>\$122</b>	<b>\$116</b>	
<b>当期利益</b>	<b>\$629</b>	<b>\$1,120</b>	<b>\$(158)</b>	<b>-44%</b>	<b>NM</b>	<b>\$4,384</b>	<b>\$4,876</b>	
<b>収益</b>								
北米	1,391	1,439	660	-3%	NM	6,104	7,558	
ヨーロッパ・中東・アフリカ	1,343	1,511	1,219	-11%	10%	6,417	7,221	
ラテンアメリカ	705	802	579	-12%	22%	3,019	2,370	
アジア	854	1,018	736	-16%	16%	4,203	4,274	
<b>継続事業からの利益</b>								
北米	163	232	(441)	-30%	NM	1,011	1,044	
ヨーロッパ・中東・アフリカ	131	346	160	-62%	-18%	1,354	2,000	
ラテンアメリカ	278	363	198	-23%	40%	1,308	974	
アジア	75	190	(51)	-61%	NM	822	895	

注: 追加情報として、本プレスリリース末尾の付表及び注をご参照下さい。

(a)未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

証券及び銀行業務

証券及び銀行業務の収益は、前年同期から 34%増加し 43 億ドルとなりました。2012 年第 4 四半期の CVA/DVA のマイナス 510 百万ドル（前年同期はマイナス 74 百万ドル）の影響を除くと、証券及び銀行業務の収益は前年同期から 47%増加して 48 億ドルとなりました。

投資銀行業務の収益は、前年同期から 56%増加して 996 百万ドルとなりました。債券引受の収益は 62%増加して 632 百万ドルとなり、株式引受の収益は 78%増加して 160 百万ドルとなりました。アドバイザリー業務の収益は前年同期から 28%増加して 204 百万ドルとなりました。全体として、シティは、2012 年中、ほとんどの商品及び地域において、顧客内シェア(wallet share)を増加させました。

株式市場業務の収益は、前年同期に比べ 95%増加して 2012 年第 4 四半期は（CVA/DVA のマイナス 74 百万ドルを除くと）455 百万ドルとなりました。これは、デリバティブの業績改善及び前年同期の自己勘定取引損失がなかったことによるものです。

債券業務収益は、前年から 58%増加して 2012 年第 4 四半期は（CVA/DVA のマイナス 434 百万ドルを除くと）27 億ドルとなりました。これは、クレジット関連商品・証券化商品業務における大幅な改善及び金利・通貨関連業務の収益の増加によるものです。

貸出業務の収益は、前年同期に比べ 16%減少して 139 百万ドルとなりました。これは 2012 年第 4 四半期の信用スプレッドの縮小に伴う未収利息計上貸出金に関連するヘッジの 258 百万ドルの時価評価損失を反映しています（前年同期は 174 百万ドルの損失）。未収利息計上貸出金に関連するヘッジの時価評価の影響を除くと、貸出業務の収益は前年同期から 17%増加して 397 百万ドル<sup>9</sup>となりました。これは、貸出残高の増加及びスプレッドの改善を反映しています。

プライベートバンクの収益は、前年同期に比べ 12%増加し（CVA/DVA のマイナス 2 百万ドルを除くと）578 百万ドルとなり、全ての地域において増加しました。

証券及び銀行業務の当期利益は、2012 年第 4 四半期は 629 百万ドルとなりました。CVA/DVA の影響を除くと前年同期の当期損失 118 百万ドルから当期利益は 945 百万ドルに増加しました。これは主として収益の増加

及び効率性の向上による営業費用の減少を反映しています。2012年第4四半期の営業費用は、人員削減費用の237百万ドル（前年同期は215百万ドル）を含みます。人員削減費用を除くと、営業費用は前年同期から2%減少しました。

トランザクション・サービス							
(単位:百万ドル)				変動率(%)		2012年度	2011年度
	2012年	2012年	2011年	2012年	2012年		
	第4四半期	第3四半期	第4四半期	第4四半期	第4四半期		
トレジャリー・アンド・トレード・ソリューション	1,993	1,991	1,965	-	1%	8,150	7,697
証券及びファンドサービス	656	667	659	-2%	-	2,707	2,882
<b>収益合計</b>	<b>\$2,649</b>	<b>\$2,658</b>	<b>\$2,624</b>	<b>-</b>	<b>1%</b>	<b>\$10,857</b>	<b>\$10,579</b>
<b>費用</b>	<b>\$1,597</b>	<b>\$1,391</b>	<b>\$1,530</b>	<b>15%</b>	<b>4%</b>	<b>\$5,788</b>	<b>\$5,755</b>
正味貸倒損失	0	87	(6)	-100%	100%	114	17
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	6	(46)	19	NM	-68%	40	19
<b>与信費用合計</b>	<b>\$6</b>	<b>\$41</b>	<b>\$13</b>	<b>-85%</b>	<b>-54%</b>	<b>\$154</b>	<b>\$36</b>
<b>当期利益</b>	<b>\$808</b>	<b>\$843</b>	<b>\$762</b>	<b>-4%</b>	<b>6%</b>	<b>\$3,478</b>	<b>\$3,330</b>
平均預金残高(単位:十億ドル) <sup>(b)</sup>	\$428	\$415	\$369	3%	16%	\$404	\$364
EOP管理資産(単位:兆ドル)	\$13.2	\$12.8	\$12.0	3%	10%		
<b>収益</b>							
北米	635	623	605	2%	5%	2,564	2,444
ヨーロッパ・中東・アフリカ	885	867	858	2%	3%	3,576	3,486
ラテンアメリカ	444	447	413	-1%	8%	1,797	1,713
アジア	685	721	748	-5%	-8%	2,920	2,936
<b>継続事業からの利益</b>							
北米	100	120	68	-17%	47%	470	415
ヨーロッパ・中東・アフリカ	314	283	283	11%	11%	1,244	1,130
ラテンアメリカ	134	157	139	-15%	-4%	654	639
アジア	265	286	277	-7%	-4%	1,127	1,165

(a) 未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

(b) 平均預金及びその他の対顧客債務の残高。

## トランザクション・サービス

トランザクション・サービスの収益は、前年同期から1%増加し、26億ドルになりました。これは証券及びファンドサービス(SFS)の収益が656百万ドルと概ね横ばいであったものの、トレジャリー・アンド・トレード・ソリューション(TTS)の収益が前年同期から1%増加し20億ドルとなったことを反映するものです。TTSの収益の増加は、継続的なスプレッドの縮小により引き続き一部相殺されたものの、平均資産(特にトレード・ローン)及び預金が増加したことによるものです。SFSの収益は横ばいでした。これは、スプレッドの縮小が、取引高の増加による手数料収益の増加により相殺されたためです。

トランザクション・サービスの当期利益は、2011年第4四半期から6%増加して808百万ドルとなりました。これは収益が1%増加したこと及び税率が低下したことを反映していますが、営業費用が4%増加したことによって一部相殺されました。2012年第4四半期の営業費用には、人員削減費用95百万ドル(前年同期は54百万ドル)が含まれています。人員削減費用を除くと、営業費用は前年同期から2%増加しました。これは法務関連費用及び一時的な費用の増加によるものです。

トランザクション・サービスの平均預金及びその他の対顧客債務の残高は、前年同期から16%増加して4,280億ドルとなりました。管理資産は2011年第4四半期から10%増加して13.2兆ドルとなりました。



シティ・ホールディングス

	変動率(%)						2012年度	2011年度
	2012年		2012年		2012年			
	第4四半期	第3四半期	第4四半期	第3四半期	第4四半期	第3四半期		
(単位:百万ドル)								
証券及びアセット・マネジメント	64	(4,804)	43	NM	49%	(4,699)	282	
地域別個人向け融資業務	1,005	1,104	1,279	-9%	-21%	4,366	5,442	
特別資産プール	(10)	10	(234)	NM	96%	(500)	547	
<b>収益合計</b>	<b>\$1,059</b>	<b>\$(3,690)</b>	<b>\$1,088</b>	<b>NM</b>	<b>-3%</b>	<b>\$(833)</b>	<b>\$6,271</b>	
収益合計(CVA/DVA及び少数株主持分利益(損失)を除きます)	\$1,034	\$971	\$1,054	6%	-2%	\$3,694	\$6,197	
<b>費用</b>	<b>\$1,607</b>	<b>\$1,190</b>	<b>\$1,855</b>	<b>35%</b>	<b>-13%</b>	<b>\$5,253</b>	<b>\$6,464</b>	
正味貸倒損失	972	1,807	1,512	-46%	-36%	5,842	8,576	
貸倒引当金繰入額/(戻入額) <sup>(a)</sup>	51	(813)	(663)	NM	NM	(1,607)	(3,318)	
保険給付準備金繰入額	155	160	188	-3%	-18%	651	779	
<b>与信費用合計</b>	<b>\$1,178</b>	<b>\$1,154</b>	<b>\$1,037</b>	<b>2%</b>	<b>14%</b>	<b>\$4,886</b>	<b>\$6,037</b>	
<b>当期利益(損失)</b>	<b>\$(1,055)</b>	<b>\$(3,562)</b>	<b>\$(1,315)</b>	<b>70%</b>	<b>20%</b>	<b>\$(6,563)</b>	<b>\$(4,222)</b>	
<b>当期利益(損失)</b>								
証券及びアセット・マネジメント	(12)	(3,019)	(92)	100%	87%	(3,193)	(295)	
地域別個人向け融資業務	(1,045)	(693)	(1,206)	-51%	13%	(3,193)	(4,415)	
特別資産プール	2	150	(17)	-99%	NM	(177)	488	
<b>EOP資産(単位:十億ドル)</b>								
証券及びアセット・マネジメント	9	9	27	-	-67%			
地域別個人向け融資業務	126	134	157	-6%	-20%			
特別資産プール	21	28	41	-25%	-49%			
EOP貸出金(単位:十億ドル)	116	122	141	-5%	-18%			
EOP預金(単位:十億ドル)	68	67	62	2%	10%			

注: 追加情報として、本プレスリリース末尾の付表及び注をご参照下さい。

(a) 未実行貸出約定に関する貸倒引当金を含みます。

シティ・ホールディングス

シティ・ホールディングスの収益は、前年同期から3%減少して2012年第4四半期は11億ドルとなりました。2012年第4四半期の収益には、25百万ドルのCVA/DVA(前年同期は34百万ドル)が含まれます。CVA/DVAの影響を除くと、シティ・ホールディングスの収益は、2%減少して10億ドルでした。地域別個人向け融資業務における収益は、前年同期から21%減少して10億ドルとなりました。これは、主として平均資産が21%減少したことによるものです。2012年度第4四半期の特別資産プールにおける収益は、マイナス35百万ドル(CVA/DVAの25百万ドルを除きます。)でした。これに対し、前年同期の収益はマイナス268百万ドル(CVA/DVAの34百万ドルを除きます。)でした。これは主として、資産項目の改善によるものです。証券及びアセット・マネジメントの収益は、プライベート・エクイティ項目の改善を受け、前年同期の43百万ドルに対し当期は64百万ドルとなりました。2012年度第4四半期末時点でのシティ・ホールディングスの総資産は、前年同期から31%減少し、1,560億ドルとなり、シティグループの総資産の約8%でした。

シティ・ホールディングスの当期損失は、2012年度第4四半期は11億ドルとなりました。これに対し、前年同期の損失は13億ドルでした。営業費用は、資産の全体的な減少を反映し13%減少して16億ドルでした。2012年第4四半期の営業費用には、上記の住宅差押手続に関する305百万ドルの費用及び77百万ドルの人員削減費用が含まれています。これに対し、前年同期の人員削減費用は60百万ドルでした。

シティ・ホールディングスの与信費用は、前年同期に比べ14%増加し12億ドルとなりました。これは、2012年第4四半期における貸倒引当金の正味繰入額51百万ドルによるものです。これに対し、前年同期の引当金正味戻入額は663百万ドルでした。与信費用の増加は、貸倒引当金の正味戻入額が大幅に減少して49百万ドルとなったものの、貸出金売却損が100百万ドル発生したことにより相殺されたためです。シティ・ホールディングスの正味貸倒損失は、前年同期と比べて540百万ドル(36%)減少しました。

シティ・ホールディングスの貸倒引当金の2012年第4四半期末残高は108億ドル(貸出金の9.35%)でした。これに対し、前年同期の残高は134億ドル(貸出金の9.54%)でした。地域別個人向け融資業務における90日以上延滞貸出金は21%減少して46億ドル(貸出金の4.4%)となりました。

**シティグループの地域及びセグメント別の業績**

(単位: 百万ドル)	収益			継続事業からの利益		
	2012年	2012年	2011年	2012年	2012年	2011年
	第4四半期	第3四半期	第4四半期	第4四半期	第3四半期	第4四半期
<b>北米</b>						
グローバル個人向け銀行業務	5,346	5,402	5,167	1,002	1,300	944
証券及び銀行業務	1,391	1,439	660	163	232	(441)
トランザクション・サービス	635	623	605	100	120	68
<b>北米合計</b>	<b>\$7,372</b>	<b>\$7,464</b>	<b>\$6,432</b>	<b>\$1,265</b>	<b>\$1,652</b>	<b>\$571</b>
<b>ヨーロッパ・中東・アフリカ</b>						
グローバル個人向け銀行業務	391	381	348	(38)	10	(4)
証券及び銀行業務	1,343	1,511	1,219	131	346	160
トランザクション・サービス	885	867	858	314	283	283
<b>ヨーロッパ・中東・アフリカ合計</b>	<b>\$2,619</b>	<b>\$2,759</b>	<b>\$2,425</b>	<b>\$407</b>	<b>\$639</b>	<b>\$439</b>
<b>ラテンアメリカ</b>						
グローバル個人向け銀行業務	2,520	2,419	2,350	401	405	370
証券及び銀行業務	705	802	579	278	363	198
トランザクション・サービス	444	447	413	134	157	139
<b>ラテンアメリカ合計</b>	<b>\$3,669</b>	<b>\$3,668</b>	<b>\$3,342</b>	<b>\$813</b>	<b>\$925</b>	<b>\$707</b>
<b>アジア</b>						
グローバル個人向け銀行業務	1,992	1,978	2,020	397	449	410
証券及び銀行業務	854	1,018	736	75	190	(51)
トランザクション・サービス	685	721	748	265	286	277
<b>アジア合計</b>	<b>\$3,531</b>	<b>\$3,717</b>	<b>\$3,504</b>	<b>\$737</b>	<b>\$925</b>	<b>\$636</b>
<b>本社事項、本社業務／その他</b>	<b>\$(76)</b>	<b>\$33</b>	<b>\$383</b>	<b>\$(831)</b>	<b>\$(55)</b>	<b>\$(41)</b>
<b>シティコープ</b>	<b>\$17,115</b>	<b>\$17,641</b>	<b>\$16,086</b>	<b>\$2,391</b>	<b>\$4,086</b>	<b>\$2,312</b>
<b>シティ・ホールディングス</b>	<b>\$1,059</b>	<b>\$(3,690)</b>	<b>\$1,088</b>	<b>\$(1,055)</b>	<b>\$(3,562)</b>	<b>\$(1,314)</b>
<b>シティグループ</b>	<b>\$18,174</b>	<b>\$13,951</b>	<b>\$17,174</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$524</b>	<b>\$998</b>

**シティグループの地域及びセグメント別の通年の業績**

(単位: 百万ドル)	収益		継続事業からの利益	
	2012年	2011年	2012年	2011年
	<b>北米</b>			
グローバル個人向け銀行業務	21,081	20,159	4,815	4,095
証券及び銀行業務	6,104	7,558	1,011	1,044
トランザクション・サービス	2,564	2,444	470	415
<b>北米合計</b>	<b>\$29,749</b>	<b>\$30,161</b>	<b>\$6,296</b>	<b>\$5,554</b>
<b>ヨーロッパ・中東・アフリカ</b>				
グローバル個人向け銀行業務	1,516	1,558	(18)	95
証券及び銀行業務	6,417	7,221	1,354	2,000
トランザクション・サービス	3,576	3,486	1,244	1,130
<b>ヨーロッパ・中東・アフリカ合計</b>	<b>\$11,509</b>	<b>\$12,265</b>	<b>\$2,580</b>	<b>\$3,225</b>
<b>ラテンアメリカ</b>				
グローバル個人向け銀行業務	9,702	9,469	1,510	1,578
証券及び銀行業務	3,019	2,370	1,308	974
トランザクション・サービス	1,797	1,713	654	639
<b>ラテンアメリカ合計</b>	<b>\$14,518</b>	<b>\$13,552</b>	<b>\$3,472</b>	<b>\$3,191</b>
<b>アジア</b>				
グローバル個人向け銀行業務	7,915	8,009	1,797	1,904
証券及び銀行業務	4,203	4,274	822	895
トランザクション・サービス	2,920	2,936	1,127	1,165
<b>アジア合計</b>	<b>\$15,038</b>	<b>\$15,219</b>	<b>\$3,746</b>	<b>\$3,964</b>
<b>本社事項、本社業務／その他</b>	<b>\$192</b>	<b>\$885</b>	<b>\$(1,625)</b>	<b>\$(728)</b>
<b>シティコープ</b>	<b>\$71,006</b>	<b>\$72,082</b>	<b>\$14,469</b>	<b>\$15,206</b>
<b>シティ・ホールディングス</b>	<b>\$(833)</b>	<b>\$6,271</b>	<b>\$(6,560)</b>	<b>\$(4,103)</b>
<b>シティグループ</b>	<b>\$70,173</b>	<b>\$78,353</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$11,103</b>

シティは、世界160以上の国と地域に約2億の顧客口座を有する世界有数のグローバルな銀行です。個人、法人、政府及び団体を対象として、個人向け銀行業務やカードビジネス、法人・投資銀行業務、証券業務、トランザクション・サービス、資産管理の分野において、幅広い金融商品やサービスを提供しています。

詳しくはこちらをご覧ください。

[www.citigroup.com](http://www.citigroup.com) | Twitter: @Citi | YouTube: [www.youtube.com/citi](http://www.youtube.com/citi) | Blog: <http://new.citi.com> | Facebook: [www.facebook.com/citi](http://www.facebook.com/citi) | LinkedIn: [www.linkedin.com/company/citi](http://www.linkedin.com/company/citi)

追加の財務、統計及び業務関連の情報並びに業務及びセグメントのトレンドに関してはフィナンシャル・サプPLEMENT (Financial Supplement) に含まれています。本発表及びフィナンシャル・サプPLEMENTはシティグループのウェブサイト ([www.citigroup.com](http://www.citigroup.com)) にて入手することができます。

本リリースには、米国証券取引委員会の規則及び規制に定める「将来の見通しに関する記述」が含まれています。こうした記述は、経営陣の現在の予測に基づくものであり、不確定要素や状況の変化により影響を受けます。こうした記述は、将来の業績又は事象の発生を保証するものではありません。様々な要因により、実際の業績並びに資本及びその他の財務状況は、こうした記述に含まれる情報と大きく異なる可能性があります。様々な要因には、本書に含まれる注意喚起のための記述及びシティグループが米国証券取引委員会に提出する文書に含まれる注意喚起のための記述（シティグループの2011年のフォーム10-Kによる年次報告におけるリスク・ファクターを含みますが、これらに限られません。）が含まれます。シティグループによって又はシティグループを代表してなされた将来の見通しに関する記述は、こうした記述がなされた時点のみを基準としており、シティは、当該時点以降に生じた状況又は事象の影響を反映するためにこうした記述を更新することを約束するものではありません。

本発表に関する日本国内の連絡先：

シティグループ・インク代理人  
長島・大野・常松法律事務所  
弁護士 杉本文秀  
電話：03-3511-6133（直通）

付表A: CVA/DVA

(単位:百万ドル)	2012年 第4四半期	2012年 第3四半期	2011年 第4四半期	2012年度	2011年度
証券及び銀行業務					
公正価値オプションによるシティの負債のDVA	(452)	(549)	43	(1,989)	1,746
デリバティブにおける取引先のCVA <sup>(a)</sup>	108	204	84	531	(866)
デリバティブにおける当社自身のCVA <sup>(a)</sup>	(166)	(454)	(200)	(1,028)	852
<b>証券及び銀行業務CVA/DVA 合計</b>	<b>\$ (510)</b>	<b>\$ (799)</b>	<b>\$ (74)</b>	<b>\$ (2,487)</b>	<b>\$ 1,732</b>
特別資産プール					
公正価値オプションによるシティの負債のDVA	(4)	(11)	(2)	(20)	28
デリバティブにおける取引先のCVA <sup>(a)</sup>	37	46	53	274	36
デリバティブにおける当社自身のCVA <sup>(a)</sup>	(8)	(12)	(17)	(99)	11
<b>特別資産プールCVA/DVA 合計</b>	<b>\$ 25</b>	<b>\$ 23</b>	<b>\$ 34</b>	<b>\$ 157</b>	<b>\$ 74</b>
<b>シティグループCVA/DVA合計</b>	<b>\$ (485)</b>	<b>\$ (776)</b>	<b>\$ (40)</b>	<b>\$ (2,330)</b>	<b>\$ 1,806</b>

注: 四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

(a) ヘッジを控除しています。

付表B: 非GAAP財務指標—調整済項目

2012年第4四半期

(単位:百万ドル、ただし、1株当たりの金額を除きます)	報告値 (GAAP)	CVA/DVAの影響	少数株主持分の影響	人員削減の影響	項目控除後の業績
収益	18,174	(485)	-	-	18,659
EBT	1,130	(485)	-	(1,028)	2,643
法人税等	(206)	(184)	-	(375)	353
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$ (301)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (653)</b>	<b>\$2,290</b>
非継続事業	(112)	-	-	-	(112)
非支配持分	28	-	-	-	28
<b>当期利益</b>	<b>\$1,196</b>	<b>\$ (301)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (653)</b>	<b>\$2,150</b>
<b>希薄化後1株当たり利益<sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.38</b>	<b>\$ (0.10)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (0.21)</b>	<b>\$0.69</b>

(a) 1株当たり利益の計算は、希薄化後の3,017.0百万株に基づいています。CVA/DVA及び人員削減を除く1株当たり利益の構成要素は、四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

2012年第3四半期

(単位:百万ドル、ただし、1株当たりの金額を除きます)	報告値 (GAAP)	CVA/DVAの影響	少数株主持分の影響	税務項目の影響	項目控除後の業績
収益	13,951	(776)	(4,684)	-	19,411
EBT	(964)	(776)	(4,684)	-	4,496
法人税等	(1,488)	(291)	(1,787)	(582)	1,172
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$524</b>	<b>\$ (485)</b>	<b>\$ (2,897)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$3,324</b>
非継続事業	(31)	-	-	-	(31)
非支配持分	25	-	-	-	25
<b>当期利益</b>	<b>\$468</b>	<b>\$ (485)</b>	<b>\$ (2,897)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$3,268</b>
<b>希薄化後1株当たり利益<sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.15</b>	<b>\$ (0.16)</b>	<b>\$ (0.94)</b>	<b>\$0.19</b>	<b>\$1.06</b>

(a) 1株当たり利益の計算は、希薄化後の3,015.3百万株に基づいています。CVA/DVA、少数株主持分の影響及び税務項目を除く1株当たり利益の構成要素は、四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

2011年第4四半期

(単位:百万ドル、ただし、1株当たりの金額を除きます)	報告値 (GAAP)	CVA/DVAの影響	少数株主持分の影響	人員削減の影響	項目控除後の業績
収益	17,174	(40)	-	-	17,214
EBT	1,089	(40)	-	(428)	1,557
法人税等	91	(18)	-	(153)	262
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$998</b>	<b>\$ (22)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (275)</b>	<b>\$1,295</b>
非継続事業	0	-	-	-	0
非支配持分	42	-	-	-	42
<b>当期利益</b>	<b>\$956</b>	<b>\$ (22)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (275)</b>	<b>\$1,253</b>
<b>希薄化後1株当たり利益<sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.31</b>	<b>\$ (0.01)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$ (0.09)</b>	<b>\$0.41</b>

(a) 1株当たり利益の計算は、希薄化後の3,003.0百万株に基づいています。CVA/DVA及び人員削減を除く1株当たり利益の構成要素は、四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

付表B: 非GAAP財務指標—調整項目(続き)

2012年通年						
(単位: 百万ドル、ただし、1株当たりの金額を控えます)	報告値(GAAP)	CVA/DVAの影響	少数株主持分の影響	第4四半期の 人員削減の影響	税務項目の影響	項目控除後の 業績
収益	70,173	(2,330)	(4,631)	-	-	77,134
EBT	7,936	(2,330)	(4,635)	(1,028)	-	15,929
法人税等	27	(885)	(1,772)	(375)	582	3,641
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$(1,446)</b>	<b>\$(2,863)</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$12,289</b>
非継続事業	(149)	-	-	-	-	(149)
非支配持分	219	-	-	-	-	219
<b>当期利益</b>	<b>\$7,541</b>	<b>\$(1,446)</b>	<b>\$(2,863)</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$11,921</b>
<b>希薄化後1株当たり利益<sup>(a)</sup></b>	<b>\$2.44</b>	<b>\$(0.47)</b>	<b>\$(0.93)</b>	<b>\$(0.21)</b>	<b>\$0.19</b>	<b>\$3.86</b>

(a) 1株当たり利益の計算は、希薄化後の3,015.5百万株に基づいています。CVA/DVA、少数株主持分の影響、第4四半期の人員削減及び税務項目を除く1株当たり利益の構成要素は、四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

2011年通年

(単位: 百万ドル、ただし、1株当たりの金額を控えます)	報告値(GAAP)	CVA/DVAの影響	少数株主持分の影響	第4四半期の 人員削減の影響	税務項目の影響	項目控除後の 業績
収益	78,353	1,806	199	-	-	76,348
EBT	14,624	1,806	199	(428)	-	13,047
法人税等	3,521	681	71	(153)	-	2,922
<b>継続事業からの利益</b>	<b>\$11,103</b>	<b>\$1,125</b>	<b>\$128</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$10,125</b>
非継続事業	112	-	-	-	-	112
非支配持分	148	-	-	-	-	148
<b>当期利益</b>	<b>\$11,067</b>	<b>\$1,125</b>	<b>\$128</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$10,089</b>
<b>希薄化後1株当たり利益<sup>(a)</sup></b>	<b>\$3.63</b>	<b>\$0.37</b>	<b>\$0.04</b>	<b>\$(0.09)</b>	<b>-</b>	<b>\$3.30</b>

(a) 1株当たり利益の計算は、希薄化後の2,998.8百万株に基づいています。CVA/DVA、少数株主持分の影響及び第4四半期の人員削減を除く1株当たり利益の構成要素は、四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

付表C: 人員削減費用<sup>(a)</sup>

(単位: 百万ドル)	2011年				2012年				通年	
	2011年 第1四半期	2011年 第2四半期	2011年 第3四半期	2011年 第4四半期	2012年 第1四半期	2012年 第2四半期	2012年 第3四半期	2012年 第4四半期	2011年	2012年
北米	\$2	\$8	\$28	\$18	\$2	\$0	\$4	\$100	\$57	\$106
アジア	0	0	0	23	2	0	18	78	23	98
ラテンアメリカ	0	0	0	23	0	18	5	131	23	153
ヨーロッパ・中東・アフリカ	0	1	0	1	10	4	2	57	2	73
<b>グローバル個人向け銀行業務合計</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>29</b>	<b>65</b>	<b>14</b>	<b>21</b>	<b>29</b>	<b>366</b>	<b>105</b>	<b>431</b>
証券及び銀行業務	4	18	30	215	23	89	0	237	267	349
トランザクション・サービス	0	0	6	54	8	30	0	95	60	134
本社事項、本社業務/その他	22	4	44	34	18	44	52	253	104	367
<b>シティグループ合計</b>	<b>29</b>	<b>31</b>	<b>109</b>	<b>368</b>	<b>63</b>	<b>184</b>	<b>82</b>	<b>951</b>	<b>537</b>	<b>1280</b>
シティ・ホールディングス	6	5	99	60	3	2	13	77	170	95
<b>シティグループ合計</b>	<b>\$35</b>	<b>\$36</b>	<b>\$208</b>	<b>\$428</b>	<b>\$66</b>	<b>\$186</b>	<b>\$95</b>	<b>\$1,028</b>	<b>\$707</b>	<b>\$1,375</b>

注: 四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

(a) 2011年第4四半期及び2012年第4四半期におけるシティグループの業績に与える影響が重大であるため、上記の調整済項目にはこれらの期間の人員削減費用のみが含まれています。

付表D: 非GAAP財務指標—外貨換算の影響を除く米国外GCB

(単位: 百万ドル)	2012年 第4四半期	変動率(%)			
		報告値	実質ドル ベース	報告値	実質ドル ベース
<b>収益</b>					
ラテンアメリカ	2,520	4%	4%	7%	7%
アジア	1,992	1%	0%	-1%	-2%
ヨーロッパ・中東・アフリカ	391	3%	1%	12%	11%
<b>米国外GCB合計</b>	<b>\$4,903</b>	<b>3%</b>	<b>2%</b>	<b>4%</b>	<b>4%</b>
<b>費用</b>					
ラテンアメリカ	1,588	14%	14%	13%	14%
アジア	1,241	3%	3%	6%	5%
ヨーロッパ・中東・アフリカ	402	20%	18%	23%	22%
<b>米国外GCB合計</b>	<b>\$3,231</b>	<b>10%</b>	<b>10%</b>	<b>11%</b>	<b>12%</b>

注: 四捨五入により、合計が一致しない場合があります。

付表E: 非GAAP財務指標 - パーゼルIII資本

(単位: 百万ドル)	2012年12月31日 <sup>(a)</sup>	2012年9月30日	2012年6月30日
シティグループ普通株主持分	\$186,487	\$186,465	\$183,599
追加: 適格少数株主持分	171	161	150
<b>規制資本に関する調整</b>			
控除:			
キャッシュ・フロー・ヘッジに係る累積正味未実現損(税引後)	(2,293)	(2,503)	(2,689)
自己の信用度の変化に起因する金融負債の公正価値における累積の変動額(税引後)	587	998	1,649
無形資産			
のれん <sup>(b)</sup>	27,004	27,248	29,108
抵当貸付サービシング権(MSR)以外の識別可能無形資産	5,716	5,983	6,156
確定給付年金制度純資産	732	752	910
純営業損失及び外国税額控除繰越から発生する繰延税金資産(DTA)並びに他のDTA、 一定の普通株主持分投資及びMSRに関する10%/15%の制限の超過分 <sup>(c)</sup>	49,516	47,249	49,751
<b>パーゼルIIIのTier 1普通資本合計<sup>(d)</sup></b>	<b>\$105,396</b>	<b>\$106,899</b>	<b>\$98,864</b>
<b>リスク加重資産(RWA)<sup>(e)</sup></b>	<b>\$1,206,722</b>	<b>\$1,236,619</b>	<b>\$1,250,233</b>
<b>パーゼルIIIのTier 1普通資本比率<sup>(d)</sup></b>	<b>8.7%</b>	<b>8.6%</b>	<b>7.9%</b>

(a) 暫定値。

(b) 非連結金融機関に対する重要な普通株式投資の評価に内在するのれんを含みます。

(c) 他のDTAは一時的な差異から発生するDTAを反映しています。

(d) パーゼルIIIに関する米国規制当局が提案する基準(NPR)に基づいて計算されています。シティグループのパーゼルIIIの推定Tier 1普通資本及び推定Tier 1普通資本比率は、現時点におけるパーゼルIIIの各要件の解釈、予想及び理解に基づいており、必然的に、規制当局による最終的な明確化と規則制定、測定モデル及びその他の米国における実施のための指針に従うことになります。

(e) パーゼルIIIの推定加重資産は、NPRの下でリスク加重資産を決定するために提案されている「先進的アプローチ」及び米国の最終的な市場リスク自己資本規制(パーゼルII.5)に基づいて計算されています。

付表F: 非GAAP財務指標 - 有形普通株式株主資本

(単位: 百万ドル、ただし、1株当たりの金額を除きます)	暫定値 2012年 12月31日
シティグループ株主持分合計	\$189,049
控除: 優先株式	2,562
<b>普通株主持分</b>	<b>186,487</b>
控除:	
のれん	25,673
無形資産(抵当貸付サービシング権を除きます)	5,697
売却目的保有非継続事業資産に係るのれん及び無形資産(MSRを除きます)	32
のれん及び無形資産に係る正味繰延税金資産	32
<b>有形普通株式株主資本(TCE)</b>	<b>\$155,053</b>
四半期末発行済普通株式数	3,028.9
<b>1株当たり有形純資産額</b>	<b>\$51.19</b>
(有形普通株式株主資本を発行済普通株式数で除したものと)	

<sup>1</sup> ヘッジ取引控除後のデリバティブにおける信用評価調整(CVA)(取引先及び当社自身)、及び公正価格オプションによるシティグループの負債の負債評価調整(DVA)です。付表Aをご参照下さい。CVA/DVAの影響を除くシティグループの営業業績の表示は、非GAAP財務指標によります。シティグループは、CVA/DVAの影響を除いてシティグループの営業業績を示すことが、CVA/DVAの影響を受けたシティの事業の基礎に関するより有益な情報を提供していると考えます。報告された業績へのこれらの指標の調整については、付表Bをご参照下さい。

<sup>2</sup> 既に公表済みのおり、シティグループは2012年第4四半期に10億ドル(税引後で653百万ドル)の人員削減費用を計上しました。シティグループは2011年第4四半期に428百万ドル(税引後で275百万ドル)の人員削減費用を計上しました。付表Cをご参照下さい。上記各四半期の人員削減費用の影響を除くシティグループの営業業績の表示は、非GAAP財務指標によります。シティグループは、人員削減費用の影響が極めて大きい2011年第4四半期及び2012年第4四半期(付表Cをご参照下さい。)のシティグループの営業業績について、人員削減費用の影響を除いて営業業績を示すことが、シティの事業の基礎に関するより有益な情報を提供していると考えます。報告された業績へのこれらの指標の調整については、付表Bをご参照下さい。

<sup>3</sup> シティグループのバーゼル III の Tier 1 普通資本比率及び関連する構成要素の試算は、非 GAAP 財務指標です。シティグループは、将来予想される規制資本の基準に対するシティグループの進捗を測定することによって、この指標及びその構成要素が投資家等に対して有益な情報を提供するものと考えています。表示されている期間のシティグループのバーゼル III の推定 Tier 1 普通資本比率の算定については、付表 E をご参照ください。シティグループのバーゼル III の推定 Tier 1 普通資本比率は、現時点におけるバーゼル III の各要件の解釈、予想及び理解に基づいており、必然的に、規制当局による最終的な明確化と規則制定、測定モデル、承認及びその他の米国における実施のための指針に従うことになります。

<sup>4</sup> 少数株主持分とは、アクバンク T.A.S (アクバンク)、モルガン・スタンレー・スミス・バーニー合弁会社 (MSSB JV)、住宅開発金融公庫 (HDFC) 及び上海浦東発展銀行 (SPDB) に対するシティグループの持分に関して 2011 年及び 2012 年に行われた取引の影響を指しています。2012 年第 3 四半期の業績は、当期利益に対する現金支出を伴わない費用として、MSSB JV に関する 47 億ドルの税引前損失 (税引後で 29 億ドル) を含んでおり、この損失は、(i) シティグループがモルガン・スタンレーに対して MSSB JV の 14% の持分を売却したことによる 14 億ドルの税引前損失 (税引後で 800 百万ドル) 及び (ii) シティグループが引き続き保有する MSSB JV の 35% の持分の一時的でない減損による 33 億ドルの税引前損失 (税引後で 21 億ドル) から構成されています。これらの損失は、シティ・ホールディングスの証券及びアセット・マネジメントにおいて計上されています。2012 年第 2 四半期の業績は、シティがアクバンクに対して保有する少数株主持分の一部売却による 424 百万ドルの税引前損失 (税引後で 274 百万ドル) を含んでおり、その損失は、**本社事項、本社業務／その他**に計上されていました。2012 年第 1 四半期の業績は、アクバンクに対するシティの少数株主持分に関する税引前減損費用 12 億ドル (税引後で 763 百万ドル) に加えて、HDFC に対するシティの残存少数株主持分及び SPDB に対するシティの少数株主持分の売却による税引前利益がそれぞれ 11 億ドル (税引後で 722 百万ドル) 及び 542 百万ドル (税引後で 349 百万ドル) 含まれており、その利益は、全て **本社事項、本社業務／その他**に計上されていました。2011 年第 2 四半期の業績は、HDFC に対するシティの少数株主持分の一部売却による 199 百万ドルの税引前利益 (税引後で 128 百万ドル) を含んでおり、その利益は、**本社事項、本社業務／その他**に計上されていました。これらの少数株主持分の取引の影響を除いて、シティグループの業績の表示は、非 GAAP 財務指標です。シティグループは、これらの少数株主持分の取引を除く業績の表示が、シティの事業の基礎に関するより有益な情報を提供していると考えます。報告された業績へのこれらの指標の調整については、付表 B をご参照ください。

<sup>5</sup> 2012 年第 3 四半期の業績は、一定の税務監査項目の処理に関する 582 百万ドルの税効果を含んでおり、この税効果は、**本社事項、本社業務／その他**において計上されていました。この税効果の影響を除いて、シティグループの業績の表示は、非 GAAP 財務指標です。シティグループは、この税効果の影響を除いた業績の記載が、シティの事業の基礎に関するより有益な情報を提供していると考えます。報告された業績へのこれらの指標の調整については、付表 B をご参照ください。

<sup>6</sup> シティコープの業績は、表示されている全期間の**本社事項、本社業務／その他**の業績を含んでいます。

<sup>7</sup> 一株当たり有形純資産額は、非 GAAP 財務指標です。この指標は、投資家や業界のアナリストに使用され依拠されている自己資本比率の指標です。この指標の最も直接的に比較可能な GAAP 指標への調整については付表 F をご参照ください。

<sup>8</sup> 付表 D をご参照下さい。

<sup>9</sup> 貸出業務の収益は未収利息計上貸出金に関連するヘッジの損益の影響を除きます。未収利息計上貸出金のヘッジは法人向け貸出金ポートフォリオをヘッジするために使用されるクレジット・デリバティブの時価評価を反映しています。これらのヘッジの固定プレミアムコストは、信用補完の費用を反映するために、コア貸出業務の収益に含まれて (相殺されて) います。



**CITIGROUP REPORTS FOURTH QUARTER 2012 EARNINGS PER SHARE OF \$0.38;  
\$0.69 EXCLUDING CVA/DVA<sup>1</sup> AND REPOSITIONING CHARGES<sup>2</sup>**

**FOURTH QUARTER NET INCOME OF \$1.2 BILLION;  
\$2.2 BILLION EXCLUDING CVA/DVA AND REPOSITIONING CHARGES**

**FOURTH QUARTER REVENUES OF \$18.2 BILLION; \$18.7 BILLION EXCLUDING CVA/DVA**

**FOURTH QUARTER NET INTEREST MARGIN EXPANDED TO 2.93%**

**FOURTH QUARTER RESULTS INCLUDED \$1.3 BILLION OF LEGAL AND RELATED EXPENSES**

**FOURTH QUARTER NET CREDIT LOSSES OF \$3.1 BILLION DECLINED 25% VERSUS PRIOR YEAR  
PERIOD**

**FOURTH QUARTER LOAN LOSS RESERVE RELEASE OF \$86 MILLION VERSUS \$1.5 BILLION IN  
PRIOR YEAR PERIOD**

**BASEL I TIER 1 COMMON RATIO OF 12.7%  
ESTIMATED BASEL III TIER 1 COMMON RATIO INCREASED TO 8.7%<sup>3</sup>**

**CITIGROUP DEPOSITS OF \$931 BILLION GREW 7% VERSUS PRIOR YEAR PERIOD**

**CITICORP LOANS OF \$540 BILLION GREW 7% VERSUS PRIOR YEAR PERIOD**

**CITI HOLDINGS ASSETS OF \$156 BILLION DECLINED 31% FROM PRIOR YEAR PERIOD  
AND REPRESENTED 8% OF TOTAL CITIGROUP ASSETS AT YEAR END 2012**

---

New York, January 17, 2013 – Citigroup Inc. today reported net income for the fourth quarter 2012 of \$1.2 billion, or \$0.38 per diluted share, on revenues of \$18.2 billion. This compared to net income of \$956 million, or \$0.31 per diluted share, on revenues of \$17.2 billion for the fourth quarter 2011.

CVA/DVA was a negative \$485 million in the fourth quarter, mainly resulting from the improvement in Citigroup's credit spreads, compared to negative \$40 million in the prior year period. Fourth quarter 2012 results also included the previously announced \$1.0 billion of repositioning charges (\$653 million after-tax), compared to \$428 million of repositioning charges (\$275 million after-tax) in the prior year period. Excluding CVA/DVA, fourth quarter revenues were \$18.7 billion, up 8% from the prior year period. Excluding CVA/DVA and repositioning charges, earnings were \$0.69 per diluted share, up 68% from the prior year period, as higher revenues, lower core operating expenses and lower net credit losses were partially offset by higher legal and related expenses and a lower net loan loss reserve release.

Michael Corbat, Citigroup's Chief Executive Officer, said, "Our bottom line earnings reflect an environment that remains challenging- with businesses working through issues like spread compression and regulatory changes- as well as the costs of putting legacy issues behind us. However, we did make progress on several fronts. At 8.7%, we reached the target for our year-end Basel III Tier 1 Common ratio. We continue to have a very liquid balance sheet and a high-quality credit portfolio in our core businesses. It will take some time to work through the



challenges of the current environment but realizing our core earnings potential, as well as improving our returns on assets and tangible equity, are critical goals going forward.”

Citigroup full year 2012 net income was \$7.5 billion on revenues of \$70.2 billion, compared to net income of \$11.1 billion on revenues of \$78.4 billion for the full year 2011. Full year 2012 results included negative \$2.3 billion in CVA/DVA, compared to positive \$1.8 billion in the prior year. Citigroup’s full year 2012 results also included a loss of \$4.6 billion (\$2.9 billion after-tax) related to the sale of minority investments<sup>4</sup>, versus a gain of \$199 million (\$128 million after-tax) in the prior year. In addition to the fourth quarter 2012 repositioning charges of \$1.0 billion, Citigroup recorded a \$582 million tax benefit<sup>5</sup> related to the resolution of certain tax audit items in the third quarter 2012. Excluding CVA/DVA and the impact of minority investments, Citigroup revenues were \$77.1 billion in 2012, up slightly compared to \$76.3 billion in the prior year. Excluding these items as well as the repositioning charges in the fourth quarters of 2012 and 2011 and the tax item in the third quarter of 2012, net income was \$11.9 billion in 2012, up 18% compared to 2011, as higher revenues, lower core operating expenses and lower net credit losses were partially offset by higher legal and related expenses and a lower net loan loss reserve release in 2012 compared to 2011.

**Citigroup revenues** of \$18.7 billion in the fourth quarter 2012, excluding CVA/DVA, increased 8% from the prior year period, driven by 9% growth in Citicorp revenues and a 2% decline in Citi Holdings revenues primarily resulting from the ongoing wind down of Citi Holdings assets.

**Citicorp revenues**<sup>(6)</sup> of \$17.1 billion in the fourth quarter 2012 included \$(510) million of CVA/DVA reported within *Securities and Banking*. Excluding CVA/DVA, Citicorp revenues were \$17.6 billion, an increase of 9% from the prior year period with growth reported in each of the three operating businesses within Citicorp. *Securities and Banking* revenues grew 47% (excluding CVA/DVA), *Global Consumer Banking (GCB)* revenues grew 4% and *Transaction Services* revenues grew 1% from the prior year period.

**Citi Holdings revenues** of \$1.1 billion in the fourth quarter 2012 included positive \$25 million of CVA/DVA. Excluding CVA/DVA, Citi Holdings revenues were \$1.0 billion, down 2% versus the prior year period. *Local Consumer Lending* drove the decline in Citi Holdings revenues from the prior year period, due to the ongoing reduction in assets. Most of the decline in *Local Consumer Lending* revenues was offset by higher revenues in the *Special Asset Pool* reflecting an improvement in asset marks. Total Citi Holdings assets of \$156 billion declined \$69 billion, or 31%, from the fourth quarter 2011. Citi Holdings assets at the end of the fourth quarter 2012 represented approximately 8% of total Citigroup assets.

**Citigroup’s net income** rose to \$1.2 billion in the fourth quarter 2012 from \$956 million in the prior year period. Excluding the impact of CVA/DVA and repositioning charges, Citigroup net income was \$2.2 billion, 72% higher than the fourth quarter 2011. Operating expenses of \$13.8 billion were 5% higher than the prior year period reflecting the higher repositioning charges and higher legal and related costs, including the previously announced \$305 million charge in the fourth quarter 2012 related to the agreement in principle reached with the Office of the Comptroller of the Currency (OCC) and the Federal Reserve Board regarding the independent foreclosure review process. Citigroup’s cost of credit in the fourth quarter 2012 was \$3.2 billion, an increase of 11% over the prior year period, reflecting a \$1.4 billion decrease in net loan loss reserve releases offset by a \$1.0 billion improvement in net credit losses. Citigroup’s provision for income taxes was a benefit of \$206 million in the fourth quarter 2012, compared to an expense of \$91 million in the prior year period.

**Citigroup’s allowance for loan losses** was \$25.5 billion at year end, or 3.9% of total loans, compared to \$30.1 billion, or 4.7% of total loans, in the prior year period. The \$86 million net release of loan loss reserves in the quarter compared to a \$1.5 billion release in the prior year period. Reserve releases in Citicorp of \$137 million compared to \$805 million in the fourth quarter 2011, predominantly reflecting lower releases in *North America GCB*, largely related to Citi-branded cards. Citi Holdings recorded a net loan loss reserve build of \$51 million in the fourth quarter 2012, compared to a net reserve release of \$663 million in the prior year period, as a significantly lower net reserve release of \$49 million was more than offset by losses on loan sales of \$100 million. Citigroup asset quality remained largely stable to improving in the fourth quarter 2012. Corporate non-accrual loans decreased 28% to \$2.3 billion from the fourth quarter 2011, while consumer non-accrual loans grew 17% to \$9.2 billion from the fourth quarter 2011, predominantly reflecting the third quarter 2012 OCC guidance regarding the treatment of mortgage loans where the borrower has gone through Chapter 7 bankruptcy which added \$1.5

billion to consumer non-accrual loans. Consumer loans that were 90+ days delinquent, excluding the *Special Asset Pool*, decreased 17% versus the prior year period to \$7.7 billion, or 1.9% of consumer loans.

**Citigroup's capital levels** and book value per share increased during 2012. As of quarter end, book value per share was \$61.57 and tangible book value per share<sup>7</sup> was \$51.19, 1% and 3% increases respectively versus the prior year period. Citigroup's book value and tangible book value per share each declined 3% in the fourth quarter 2012 as compared to the third quarter 2012 due to the dilutive impact of the issuance of approximately 96 million shares of common stock during the quarter upon the automatic settlement of the T-DECS issued in December 2009, as previously announced. At quarter end, Citigroup's Tier 1 Capital Ratio was 14.1%, its Basel I Tier 1 Common Ratio was 12.7%, and its Basel III Tier 1 Common Ratio was estimated at 8.7%.

## CITIGROUP

<i>(\$ millions, except per share amounts)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	QoQ%	YoY%	2012	2011
Citicorp	17,115	17,641	16,086	-3%	6%	71,006	72,082
Citi Holdings	1,059	(3,690)	1,088	NM	-3%	(833)	6,271
<b>Total Revenues</b>	<b>\$18,174</b>	<b>\$13,951</b>	<b>\$17,174</b>	<b>30%</b>	<b>6%</b>	<b>\$70,173</b>	<b>\$78,353</b>
<b>Total Revenues (Ex-CVA/DVA &amp; Gain (Loss) on Minority Investments)</b>	<b>\$18,659</b>	<b>\$19,411</b>	<b>\$17,214</b>	<b>-4%</b>	<b>8%</b>	<b>\$77,134</b>	<b>\$76,348</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$13,845</b>	<b>\$12,220</b>	<b>\$13,211</b>	<b>13%</b>	<b>5%</b>	<b>\$50,518</b>	<b>\$50,933</b>
Net Credit Losses	3,066	3,979	4,108	-23%	-25%	14,576	20,038
Loan Loss Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	(86)	(1,509)	(1,468)	94%	94%	(3,744)	(8,214)
Provision for Benefits and Claims	219	225	234	-3%	-6%	887	972
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$3,199</b>	<b>\$2,695</b>	<b>\$2,874</b>	<b>19%</b>	<b>11%</b>	<b>\$11,719</b>	<b>\$12,796</b>
<b>Income (Loss) from Cont. Ops. Before Taxes</b>	<b>\$1,130</b>	<b>\$(964)</b>	<b>\$1,089</b>	<b>NM</b>	<b>4%</b>	<b>\$7,936</b>	<b>\$14,624</b>
Provision for Income Taxes	(206)	(1,488)	91	86%	NM	27	3,521
<b>Income from Continuing Operations</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$524</b>	<b>\$998</b>	<b>NM</b>	<b>34%</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$11,103</b>
Net income (loss) from Disc. Ops.	(112)	(31)	0	NM	-	(149)	112
Non-Controlling Interest	28	25	42	12%	-33%	219	148
<b>Citigroup Net Income</b>	<b>\$1,196</b>	<b>\$468</b>	<b>\$956</b>	<b>NM</b>	<b>25%</b>	<b>\$7,541</b>	<b>\$11,067</b>
<b>Net Income (Ex-CVA/DVA, Gain (Loss) on Minority Investments &amp; 4Q Repositioning)<sup>(b)</sup></b>	<b>\$2,150</b>	<b>\$3,268</b>	<b>\$1,253</b>	<b>-34%</b>	<b>72%</b>	<b>\$11,921</b>	<b>\$10,089</b>
<b>Tier 1 Common Ratio</b>	<b>12.7%</b>	<b>12.7%</b>	<b>11.8%</b>				
<b>Tier 1 Capital Ratio</b>	<b>14.1%</b>	<b>13.9%</b>	<b>13.6%</b>				
<b>Return on Common Equity</b>	<b>2.5%</b>	<b>1.0%</b>	<b>2.1%</b>				
<b>Book Value per Share<sup>(c)</sup></b>	<b>\$61.57</b>	<b>\$63.59</b>	<b>\$60.70</b>				
<b>Tangible Book Value per Share<sup>(c)</sup></b>	<b>\$51.19</b>	<b>\$52.69</b>	<b>\$49.74</b>				

Note: Please refer to the Appendices and Footnotes at the end of this press release for additional information.

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

(b) 3Q'12 also excludes a tax benefit related to the resolution of certain tax audit items.

(c) Book value and tangible book value per share each declined in the fourth quarter 2012 compared to the third quarter of 2012 due to the dilutive impact of the issuance of approximately 96 million shares of common stock during the quarter upon the automatic settlement of the T-DECS issued in December 2009, as previously announced.

## CITICORP

<i>(in millions of dollars)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	QoQ%	YoY%	2012	2011
Global Consumer Banking	10,249	10,180	9,885	1%	4%	40,214	39,195
Securities and Banking	4,293	4,770	3,194	-10%	34%	19,743	21,423
Transaction Services	2,649	2,658	2,624	-	1%	10,857	10,579
Corporate/Other	(76)	33	383	NM	NM	192	885
<b>Total Revenues</b>	<b>\$17,115</b>	<b>\$17,641</b>	<b>\$16,086</b>	<b>-3%</b>	<b>6%</b>	<b>\$71,006</b>	<b>\$72,082</b>
<b>Total Revenues (Ex-CVA/DVA and Gain (Loss) on Minority Investments)</b>	<b>\$17,625</b>	<b>\$18,440</b>	<b>\$16,160</b>	<b>-4%</b>	<b>9%</b>	<b>\$73,440</b>	<b>\$70,151</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$12,238</b>	<b>\$11,030</b>	<b>\$11,356</b>	<b>11%</b>	<b>8%</b>	<b>\$45,265</b>	<b>\$44,469</b>
Net Credit Losses	2,094	2,172	2,596	-4%	-19%	8,734	11,462
Loan Loss Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	(137)	(696)	(805)	80%	83%	(2,137)	(4,896)
Provision for Benefits and Claims	64	65	46	-2%	39%	236	193
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$2,021</b>	<b>\$1,541</b>	<b>\$1,837</b>	<b>31%</b>	<b>10%</b>	<b>\$6,833</b>	<b>\$6,759</b>
<b>Net Income</b>	<b>\$2,251</b>	<b>\$4,030</b>	<b>\$2,271</b>	<b>-44%</b>	<b>-1%</b>	<b>\$14,104</b>	<b>\$15,289</b>
<b>Revenues</b>							
North America	7,372	7,464	6,432	-1%	15%	29,749	30,161
EMEA	2,619	2,759	2,425	-5%	8%	11,509	12,265
LATAM	3,669	3,668	3,342	-	10%	14,518	13,552
Asia	3,531	3,717	3,504	-5%	1%	15,038	15,219
Corporate/Other	(76)	33	383	NM	NM	192	885
<b>Net Income</b>							
North America	1,256	1,659	568	-24%	NM	6,252	5,583
EMEA	391	616	417	-37%	-6%	2,491	3,143
LATAM	816	925	706	-12%	16%	3,478	3,192
Asia	736	924	635	-20%	16%	3,742	3,960
Corporate/Other	(948)	(94)	(55)	NM	NM	(1,859)	(589)
EOP Assets (\$B)	1,709	1,760	1,649	-3%	4%		
EOP Loans (\$B)	540	537	507	1%	7%		
EOP Deposits (\$B)	863	878	804	-2%	7%		

Note: Please refer to the Appendices and Footnotes at the end of this press release for additional information.

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

### **Citicorp**

**Citicorp revenues** of \$17.1 billion in the fourth quarter 2012 increased by 6% from the prior year period. CVA/DVA, reported within *Securities and Banking*, was \$(510) million in the fourth quarter 2012, compared to \$(74) million in the prior year period. Excluding CVA/DVA, revenues were \$17.6 billion, up 9% from the fourth quarter 2011 driven by 47% growth in *Securities and Banking* revenues to \$4.8 billion, 4% growth in *GCB* revenues to \$10.2 billion and 1% growth in *Transaction Services* revenues to \$2.6 billion. *Corporate/Other* revenues declined \$459 million from the prior year period to \$(76) million, mainly driven by the absence of hedging gains in the prior year period and lower investment yields.

**Citicorp net income** decreased slightly from the prior year period to \$2.3 billion, as revenue growth and lower net credit losses were offset by CVA/DVA, the higher repositioning costs and lower net loan loss reserve releases. Excluding CVA/DVA and the repositioning charges, Citicorp net income of \$3.2 billion was up 24% versus the prior year period.

**Citicorp operating expenses** increased 8% from the prior year period to \$12.2 billion, largely reflecting the repositioning charges (\$951 million in the fourth quarter 2012 versus \$368 million in the prior year period) and higher legal and related expenses.

**Citicorp cost of credit** of \$2.0 billion in the fourth quarter 2012 increased 10% from the prior year period. The increase reflected lower loan loss reserve releases, which declined \$668 million, partially offset by lower net credit losses, which declined 19% to \$2.1 billion compared to the prior year period. The decline in reserve releases was largely in *North America GCB* and primarily related to Citi-branded cards. Citicorp's consumer loans 90+ days delinquent declined 10% from the prior year period to \$3.1 billion, and the 90+ days delinquency ratio decreased 14 basis points to 1.05% of loans.

**Citicorp end of period loans** grew 7% versus the prior year period to \$540 billion, reflecting strong growth in corporate loans and Latin America consumer loans. Consumer loans grew 3% to \$295 billion and corporate loans grew 11% to \$244 billion, both versus the prior year period.

### **Global Consumer Banking**

<i>(in millions of dollars)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	QoQ%	YoY%	2012	2011
North America	5,346	5,402	5,167	-1%	3%	21,081	20,159
EMEA	391	381	348	3%	12%	1,516	1,558
LATAM	2,520	2,419	2,350	4%	7%	9,702	9,469
Asia	1,992	1,978	2,020	1%	-1%	7,915	8,009
<b>Total Revenues</b>	<b>\$10,249</b>	<b>\$10,180</b>	<b>\$9,885</b>	<b>1%</b>	<b>4%</b>	<b>\$40,214</b>	<b>\$39,195</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$5,907</b>	<b>\$5,389</b>	<b>\$5,578</b>	<b>10%</b>	<b>6%</b>	<b>\$21,819</b>	<b>\$21,408</b>
Net Credit Losses	2,020	2,030	2,423	-	-17%	8,452	10,840
Loan Loss Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	(147)	(521)	(713)	72%	79%	(2,131)	(4,426)
Provision for Benefits and Claims	64	65	45	-2%	42%	237	192
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$1,937</b>	<b>\$1,574</b>	<b>\$1,755</b>	<b>23%</b>	<b>10%</b>	<b>\$6,558</b>	<b>\$6,606</b>
<b>Net Income</b>	<b>\$1,762</b>	<b>\$2,161</b>	<b>\$1,722</b>	<b>-18%</b>	<b>2%</b>	<b>\$8,101</b>	<b>\$7,672</b>

#### **Net Income**

North America	1,002	1,299	944	-23%	6%	4,814	4,095
EMEA	(38)	8	(1)	NM	NM	(22)	95
LATAM	401	405	369	-1%	9%	1,512	1,578
Asia	397	449	410	-12%	-3%	1,797	1,904

#### **(in billions of dollars)**

Avg. Cards Loans	145	145	148	-	-2%
Avg. Retail Banking Loans	145	141	131	2%	10%
Avg. Deposits	328	324	313	1%	5%
Investment Sales	23	24	16	-2%	41%
Cards Purchase Sales	97	90	95	8%	2%

Note: Please refer to the Appendices and Footnotes at the end of this press release for additional information.

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

### **Global Consumer Banking**

**GCB revenues** of \$10.2 billion grew 4% from the prior year period, reflecting volume growth across most businesses, partially offset by ongoing spread compression. Revenues also benefited from higher U.S. mortgage revenues. Revenues in international *GCB* grew 4% to \$4.9 billion on a constant dollar basis (excluding the impact of foreign exchange translation into U.S. dollars; the impact of FX on international *GCB* results was not material in the fourth quarter 2012)<sup>8</sup> and grew 3% in *North America GCB* to \$5.3 billion.

**GCB net income** rose 2% versus the prior year period (1% on a constant dollar basis) to \$1.8 billion, reflecting growth in revenues and lower net credit losses, partially offset by lower loan loss reserve releases and higher operating expenses. Expenses of \$5.9 billion rose 6% versus the prior year period driven by the higher repositioning charges (\$366 million in the fourth quarter 2012 versus \$65 million in the prior year period), as well as volume-related costs.

**North America GCB revenues** grew 3% to \$5.3 billion driven by higher retail banking revenues that were partially offset by lower revenues from the cards businesses (Citi-branded cards and Citi retail services). Retail banking revenues grew 20% to \$1.7 billion from the fourth quarter 2011, primarily reflecting higher mortgage revenues due to increased retail originations and wider margins. Citi-branded cards revenues declined 1% to \$2.1 billion, and Citi retail services revenues declined 4% to \$1.5 billion reflecting lower average loan balances as Citi-branded cards loans declined 4% and Citi retail services loans declined 3% versus the prior year period. The decline in Citi retail services revenues also reflected improving credit trends and the related impact on contractual partner payments.

**North America GCB net income** was \$1.0 billion, 6% higher than the fourth quarter 2011. The growth in net income was largely driven by higher revenues and a \$474 million decrease in net credit losses that were partially offset by a \$569 million reduction in loan loss reserve releases versus the prior year period. Operating expenses in the fourth quarter were flat versus the prior year period at \$2.7 billion as efficiency savings broadly offset higher repositioning charges (\$100 in the fourth quarter 2012 versus \$18 in the prior year period).

**North America GCB credit quality** continued to improve as net credit losses decreased \$474 million, or 27%, to \$1.3 billion compared to the prior year period. Net credit losses improved in Citi-branded cards (down 29% to \$700 million), Citi retail services (down 25% to \$514 million) and in retail banking (down 27% to \$51 million) versus the prior year period. Delinquency rates improved in Citi-branded cards and Citi retail services versus the prior year period and ended 2012 at historically low levels. The reserve release in the fourth quarter 2012 was \$215 million, \$569 million lower than in the fourth quarter 2011.

**International GCB revenues** grew 4% to \$4.9 billion on a constant dollar basis versus the fourth quarter 2011, with 7% growth in Latin America to \$2.5 billion, an 11% increase in *EMEA* to \$391 million and a 2% decline in *Asia* to \$2.0 billion, which reflected the continued low interest rate environment and regulatory changes in the region.

**International GCB net income** decreased 2% from the prior year period to \$760 million, and declined by 4% on a constant dollar basis. Operating expenses in the fourth quarter 2012 increased 11% to \$3.2 billion predominantly reflecting the increase in repositioning charges (\$266 million in fourth quarter 2012 versus \$47 million in the prior year period), as well as volume-related costs.

**International GCB credit quality** remained fairly stable even as loan portfolios continued to grow. Net credit losses rose 10% to \$755 million, primarily reflecting portfolio growth as well as certain specific commercial loan charge-offs in Latin America. Net credit losses increased 6 basis points versus the prior year period to 2.15% of average loans.

## **Securities and Banking**

<i>(in millions of dollars)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	QoQ%	YoY%	2012	2011
Investment Banking	996	926	638	8%	56%	3,641	3,310
Equity Markets	455	510	233	-11%	95%	2,418	2,402
Fixed Income Markets	2,710	3,697	1,716	-27%	58%	13,961	10,891
Lending	139	194	165	-28%	-16%	997	1,809
Private Bank	578	590	517	-2%	12%	2,314	2,138
Other Securities and Banking	(75)	(348)	(1)	78%	NM	(1,101)	(859)
<b>Total Revenues (Ex-CVA / DVA)</b>	<b>\$4,803</b>	<b>\$5,569</b>	<b>\$3,268</b>	<b>-14%</b>	<b>47%</b>	<b>\$22,230</b>	<b>\$19,691</b>
CVA/DVA	(510)	(799)	(74)	36%	NM	(2,487)	1,732
<b>Total Revenues</b>	<b>\$4,293</b>	<b>\$4,770</b>	<b>\$3,194</b>	<b>-10%</b>	<b>34%</b>	<b>\$19,743</b>	<b>\$21,423</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$3,676</b>	<b>\$3,486</b>	<b>\$3,736</b>	<b>5%</b>	<b>-2%</b>	<b>\$14,444</b>	<b>\$15,013</b>
Net Credit Losses	75	56	178	34%	-58%	168	602
Credit Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	3	(129)	(109)	NM	NM	(46)	(486)
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$78</b>	<b>\$(73)</b>	<b>\$69</b>	<b>NM</b>	<b>13%</b>	<b>\$122</b>	<b>\$116</b>
<b>Net Income</b>	<b>\$629</b>	<b>\$1,120</b>	<b>\$(158)</b>	<b>-44%</b>	<b>NM</b>	<b>\$4,384</b>	<b>\$4,876</b>
<b>Revenues</b>							
North America	1,391	1,439	660	-3%	NM	6,104	7,558
EMEA	1,343	1,511	1,219	-11%	10%	6,417	7,221
LATAM	705	802	579	-12%	22%	3,019	2,370
Asia	854	1,018	736	-16%	16%	4,203	4,274
<b>Income from Continuing Ops.</b>							
North America	163	232	(441)	-30%	NM	1,011	1,044
EMEA	131	346	160	-62%	-18%	1,354	2,000
LATAM	278	363	198	-23%	40%	1,308	974
Asia	75	190	(51)	-61%	NM	822	895

Note: Please refer to the Appendices and Footnotes at the end of this press release for additional information.

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

### **Securities and Banking**

**Securities and Banking revenues** rose 34% from the prior year period to \$4.3 billion. Excluding the impact of the \$(510) million of CVA/DVA in the fourth quarter 2012 (compared to \$(74) million in the prior year period), *Securities and Banking* revenues were \$4.8 billion, 47% higher than the prior year period.

**Investment Banking revenues** of \$996 million increased 56% from the prior year period. Debt underwriting revenues increased 62% to \$632 million and equity underwriting revenues increased 78% to \$160 million. Advisory revenues of \$204 million were 28% higher than the prior year period. Overall, Citi gained wallet share during 2012 in most products and regions.

**Equity Markets revenues** of \$455 million in the fourth quarter 2012 (excluding \$(74) million of CVA/DVA) were 95% above the prior year period, driven by improved derivatives performance as well as the absence of proprietary trading losses in the prior year period.

**Fixed Income revenues** of \$2.7 billion in the fourth quarter 2012 (excluding \$(434) million of CVA/DVA) increased 58% from the prior year driven by significant improvement in credit and securitized products, as well as higher revenues in rates and currencies.

**Lending revenues** decreased 16% to \$139 million from the prior year period, reflecting \$258 million of mark-to-market losses on hedges related to accrual loans as credit spreads tightened during the fourth quarter 2012 (compared to a \$174 million loss in the prior year period). Excluding the mark-to-market impact on hedges related

to accrual loans, lending revenues rose 17% to \$397 million<sup>(9)</sup> versus the prior year period reflecting higher loan balances and improved spreads.

**Private Bank revenues** increased 12% to \$578 million (excluding \$(2) million of CVA/DVA) from the prior year period, with growth across all regions.

**Securities and Banking net income** was \$629 million in the fourth quarter 2012. Excluding CVA/DVA, net income rose to \$945 million from \$(118) million in the prior year period, primarily reflecting the increase in revenues and a decline in operating expenses, driven by efficiency savings. Fourth quarter 2012 operating expenses included \$237 million in repositioning charges, compared to \$215 million in the prior year period. Excluding repositioning charges, operating expenses declined 2% from the prior year period.

<b>Transaction Services</b>							
<i>(in millions of dollars)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	QoQ%	YoY%	2012	2011
Treasury and Trade Solutions	1,993	1,991	1,965	-	1%	8,150	7,697
Securities and Fund Services	656	667	659	-2%	-	2,707	2,882
<b>Total Revenues</b>	<b>\$2,649</b>	<b>\$2,658</b>	<b>\$2,624</b>	<b>-</b>	<b>1%</b>	<b>\$10,857</b>	<b>\$10,579</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$1,597</b>	<b>\$1,391</b>	<b>\$1,530</b>	<b>15%</b>	<b>4%</b>	<b>\$5,788</b>	<b>\$5,755</b>
Net Credit Losses	0	87	(6)	-100%	100%	114	17
Loan Loss Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	6	(46)	19	NM	-68%	40	19
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$6</b>	<b>\$41</b>	<b>\$13</b>	<b>-85%</b>	<b>-54%</b>	<b>\$154</b>	<b>\$36</b>
<b>Net Income</b>	<b>\$808</b>	<b>\$843</b>	<b>\$762</b>	<b>-4%</b>	<b>6%</b>	<b>\$3,478</b>	<b>\$3,330</b>
Average Deposits (\$ in billions) <sup>(b)</sup>	<b>\$428</b>	<b>\$415</b>	<b>\$369</b>	<b>3%</b>	<b>16%</b>	<b>\$404</b>	<b>\$364</b>
EOP Assets Under Custody (\$ in trillions)	<b>\$13.2</b>	<b>\$12.8</b>	<b>\$12.0</b>	<b>3%</b>	<b>10%</b>		
<b>Revenues</b>							
North America	635	623	605	2%	5%	2,564	2,444
EMEA	885	867	858	2%	3%	3,576	3,486
LATAM	444	447	413	-1%	8%	1,797	1,713
Asia	685	721	748	-5%	-8%	2,920	2,936
<b>Income from Continuing Ops.</b>							
North America	100	120	68	-17%	47%	470	415
EMEA	314	283	283	11%	11%	1,244	1,130
LATAM	134	157	139	-15%	-4%	654	639
Asia	265	286	277	-7%	-4%	1,127	1,165

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

(b) Average deposits and other customer liability balances.

### **Transaction Services**

**Transaction Services revenues** were \$2.6 billion, up 1% from the prior year period which reflected 1% growth in *Treasury and Trade Solutions (TTS)* revenues to \$2.0 billion, with *Securities and Fund Services (SFS)* revenues broadly flat at \$656 million. *TTS* revenues increased as the growth in average assets, particularly trade loans, and deposits continued to be partially offset by ongoing spread compression. *SFS* revenues remained flat as spread compression was offset by fee revenue growth driven by higher volumes.

**Transaction Services net income** of \$808 million increased 6% from the fourth quarter 2011, reflecting the 1% revenue increase and a lower tax rate, partially offset by a 4% increase in operating expenses. Fourth quarter 2012 operating expenses included \$95 million in repositioning charges, compared to \$54 million in the prior year period. Excluding repositioning charges, operating expenses grew 2% from the prior year period due to higher legal and related costs and episodic items.

**Transaction Services average deposits and other customer liability balances** grew 16% versus the prior year period to \$428 billion. Assets under custody increased 10% from the fourth quarter 2011 to \$13.2 trillion.

<b>CITI HOLDINGS</b>							
<i>(in millions of dollars)</i>	<b>4Q'12</b>	<b>3Q'12</b>	<b>4Q'11</b>	<b>QoQ%</b>	<b>YoY%</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
Brokerage and Asset Management	64	(4,804)	43	NM	49%	(4,699)	282
Local Consumer Lending	1,005	1,104	1,279	-9%	-21%	4,366	5,442
Special Asset Pool	(10)	10	(234)	NM	96%	(500)	547
<b>Total Revenues</b>	<b>\$1,059</b>	<b>\$(3,690)</b>	<b>\$1,088</b>	<b>NM</b>	<b>-3%</b>	<b>\$(833)</b>	<b>\$6,271</b>
<b>Total Revenues (Ex-CVA / DVA &amp; Gain (Loss) on Minority Investments)</b>	<b>\$1,034</b>	<b>\$971</b>	<b>\$1,054</b>	<b>6%</b>	<b>-2%</b>	<b>\$3,694</b>	<b>\$6,197</b>
<b>Expenses</b>	<b>\$1,607</b>	<b>\$1,190</b>	<b>\$1,855</b>	<b>35%</b>	<b>-13%</b>	<b>\$5,253</b>	<b>\$6,464</b>
Net Credit Losses	972	1,807	1,512	-46%	-36%	5,842	8,576
Loan Loss Reserve Build/(Release) <sup>(a)</sup>	51	(813)	(663)	NM	NM	(1,607)	(3,318)
Provision for Benefits and Claims	155	160	188	-3%	-18%	651	779
<b>Total Cost of Credit</b>	<b>\$1,178</b>	<b>\$1,154</b>	<b>\$1,037</b>	<b>2%</b>	<b>14%</b>	<b>\$4,886</b>	<b>\$6,037</b>
<b>Net Income (Loss)</b>	<b>\$(1,055)</b>	<b>\$(3,562)</b>	<b>\$(1,315)</b>	<b>70%</b>	<b>20%</b>	<b>\$(6,563)</b>	<b>\$(4,222)</b>
<b>Net Income (Loss)</b>							
Brokerage and Asset Management	(12)	(3,019)	(92)	100%	87%	(3,193)	(295)
Local Consumer Lending	(1,045)	(693)	(1,206)	-51%	13%	(3,193)	(4,415)
Special Asset Pool	2	150	(17)	-99%	NM	(177)	488
<b>EOP Assets (\$ in billions)</b>							
Brokerage and Asset Management	9	9	27	-	-67%		
Local Consumer Lending	126	134	157	-6%	-20%		
Special Asset Pool	21	28	41	-25%	-49%		
EOP Loans (\$B)	116	122	141	-5%	-18%		
EOP Deposits (\$B)	68	67	62	2%	10%		

Note: Please refer to the Appendices and Footnotes at the end of this press release for additional information.

(a) Includes provision for unfunded lending commitments.

### **Citi Holdings**

**Citi Holdings revenues** in the fourth quarter 2012 decreased 3% versus the prior year period to \$1.1 billion. Revenues in the fourth quarter 2012 included CVA/DVA of \$25 million (\$34 million in the prior year period). Excluding CVA/DVA, Citi Holdings revenues declined 2% to \$1.0 billion. *Local Consumer Lending* revenues of \$1.0 billion declined 21% from the prior year period primarily due to the 21% decline in average assets. *Special Asset Pool* revenues were \$(35) million (excluding CVA/DVA of \$25 million) in the fourth quarter 2012, compared to \$(268) million (excluding CVA/DVA of \$34 million) in the prior year period, largely due to an improvement in asset marks. *Brokerage and Asset Management* revenues were \$64 million, compared to \$43 million in the prior year period reflecting improved private equity marks. As of the end of the fourth quarter 2012, total Citi Holdings assets were \$156 billion, 31% below the prior year period, and represented approximately 8% of total Citigroup assets.

**Citi Holdings net loss** was \$1.1 billion in the fourth quarter 2012 compared to a loss of \$1.3 billion in the prior year period. Operating expenses decreased 13% to \$1.6 billion reflecting the overall decline in assets. Operating expenses in the fourth quarter 2012 included the previously mentioned \$305 million charge related to the independent foreclosure review process, as well as \$77 million in repositioning charges, compared to \$60 million in the prior year period.

**Citi Holdings cost of credit** increased 14% to \$1.2 billion versus the prior year period driven by a net loan loss reserve build of \$51 million in the fourth quarter 2012, compared to a net reserve release of \$663 million in the



prior year period, as a significantly lower net reserve release of \$49 million was more than offset by losses on loan sales of \$100 million. Net credit losses in Citi Holdings decreased by \$540 million or 36% from the prior year period.

**Citi Holdings allowance for credit losses** was \$10.8 billion at the end of the fourth quarter 2012, or 9.35% of loans, compared to \$13.4 billion, or 9.54% of loans, in the prior year period. 90+ days delinquent loans in *Local Consumer Lending* decreased 21% to \$4.6 billion, or 4.4% of loans.

## RESULTS BY REGION AND SEGMENT

<i>(in millions of dollars)</i>	Revenues			Income from Continuing Ops.		
	4Q'12	3Q'12	4Q'11	4Q'12	3Q'12	4Q'11
<b>North America</b>						
Global Consumer Banking	5,346	5,402	5,167	1,002	1,300	944
Securities and Banking	1,391	1,439	660	163	232	(441)
Transaction Services	635	623	605	100	120	68
<b>Total North America</b>	<b>\$7,372</b>	<b>\$7,464</b>	<b>\$6,432</b>	<b>\$1,265</b>	<b>\$1,652</b>	<b>\$571</b>
<b>EMEA</b>						
Global Consumer Banking	391	381	348	(38)	10	(4)
Securities and Banking	1,343	1,511	1,219	131	346	160
Transaction Services	885	867	858	314	283	283
<b>Total EMEA</b>	<b>\$2,619</b>	<b>\$2,759</b>	<b>\$2,425</b>	<b>\$407</b>	<b>\$639</b>	<b>\$439</b>
<b>Latin America</b>						
Global Consumer Banking	2,520	2,419	2,350	401	405	370
Securities and Banking	705	802	579	278	363	198
Transaction Services	444	447	413	134	157	139
<b>Total Latin America</b>	<b>\$3,669</b>	<b>\$3,668</b>	<b>\$3,342</b>	<b>\$813</b>	<b>\$925</b>	<b>\$707</b>
<b>Asia</b>						
Global Consumer Banking	1,992	1,978	2,020	397	449	410
Securities and Banking	854	1,018	736	75	190	(51)
Transaction Services	685	721	748	265	286	277
<b>Total Asia</b>	<b>\$3,531</b>	<b>\$3,717</b>	<b>\$3,504</b>	<b>\$737</b>	<b>\$925</b>	<b>\$636</b>
<b>Corporate/Other</b>	<b>(\$76)</b>	<b>\$33</b>	<b>\$383</b>	<b>(\$831)</b>	<b>(\$55)</b>	<b>(\$41)</b>
<b>Citicorp</b>	<b>\$17,115</b>	<b>\$17,641</b>	<b>\$16,086</b>	<b>\$2,391</b>	<b>\$4,086</b>	<b>\$2,312</b>
<b>Citi Holdings</b>	<b>\$1,059</b>	<b>\$(3,690)</b>	<b>\$1,088</b>	<b>\$(1,055)</b>	<b>\$(3,562)</b>	<b>\$(1,314)</b>
<b>Citigroup</b>	<b>\$18,174</b>	<b>\$13,951</b>	<b>\$17,174</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$524</b>	<b>\$998</b>

## FULL YEAR RESULTS BY REGION AND SEGMENT

<i>(in millions of dollars)</i>	Revenues		Income from Cont. Ops.	
	2012	2011	2012	2011
<b>North America</b>				
Global Consumer Banking	21,081	20,159	4,815	4,095
Securities and Banking	6,104	7,558	1,011	1,044
Transaction Services	2,564	2,444	470	415
<b>Total North America</b>	<b>\$29,749</b>	<b>\$30,161</b>	<b>\$6,296</b>	<b>\$5,554</b>
<b>EMEA</b>				
Global Consumer Banking	1,516	1,558	(18)	95
Securities and Banking	6,417	7,221	1,354	2,000
Transaction Services	3,576	3,486	1,244	1,130
<b>Total EMEA</b>	<b>\$11,509</b>	<b>\$12,265</b>	<b>\$2,580</b>	<b>\$3,225</b>
<b>Latin America</b>				
Global Consumer Banking	9,702	9,469	1,510	1,578
Securities and Banking	3,019	2,370	1,308	974
Transaction Services	1,797	1,713	654	639
<b>Total Latin America</b>	<b>\$14,518</b>	<b>\$13,552</b>	<b>\$3,472</b>	<b>\$3,191</b>
<b>Asia</b>				
Global Consumer Banking	7,915	8,009	1,797	1,904
Securities and Banking	4,203	4,274	822	895
Transaction Services	2,920	2,936	1,127	1,165
<b>Total Asia</b>	<b>\$15,038</b>	<b>\$15,219</b>	<b>\$3,746</b>	<b>\$3,964</b>
<b>Corporate/Other</b>	<b>\$192</b>	<b>\$885</b>	<b>(\$1,625)</b>	<b>(\$728)</b>
<b>Citicorp</b>	<b>\$71,006</b>	<b>\$72,082</b>	<b>\$14,469</b>	<b>\$15,206</b>
<b>Citi Holdings</b>	<b>\$(833)</b>	<b>\$6,271</b>	<b>\$(6,560)</b>	<b>\$(4,103)</b>
<b>Citigroup</b>	<b>\$70,173</b>	<b>\$78,353</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$11,103</b>

Citigroup will host a conference call today at 11:00 AM (EDT). A live webcast of the presentation, as well as financial results and presentation materials, will be available at <http://www.citigroup.com/citi/investor>. Dial-in numbers for the conference call are as follows: (866) 516-9582 in the U.S. and Canada; (973) 409-9210 outside of the U.S. and Canada. The conference code for both numbers is 76758827.

Citigroup, the leading global bank, has approximately 200 million customer accounts and does business in more than 160 countries and jurisdictions. Citigroup provides consumers, corporations, governments and institutions with a broad range of financial products and services, including consumer banking and credit, corporate and investment banking, securities brokerage, transaction services, and wealth management.

Additional information may be found at [www.citigroup.com](http://www.citigroup.com) | Twitter: @Citi | YouTube: [www.youtube.com/citi](http://www.youtube.com/citi) | Blog: <http://new.citi.com> | Facebook: [www.facebook.com/citi](http://www.facebook.com/citi) | LinkedIn: [www.linkedin.com/company/citi](http://www.linkedin.com/company/citi)

Additional financial, statistical, and business-related information, as well as business and segment trends, is included in a Quarterly Financial Data Supplement. Both this earnings release and Citigroup's Fourth Quarter 2012 Quarterly Financial Data Supplement are available on Citigroup's website at [www.citigroup.com](http://www.citigroup.com).

Certain statements in this release are "forward-looking statements" within the meaning of the rules and regulations of the U.S. Securities and Exchange Commission. These statements are based on management's current expectations and are subject to uncertainty and changes in circumstances. These statements are not guarantees of future results or occurrences. Actual results and capital and other financial condition may differ materially from those included in these statements due to a variety of factors, including the precautionary statements included in this document and those contained in Citigroup's filings with the U.S. Securities and Exchange Commission, including without limitation the "Risk Factors" section of Citigroup's 2011 Annual Report on Form 10-K. Any forward-looking statements made by or on behalf of Citigroup speak only as to the date they are made, and Citigroup does not undertake to update forward-looking statements to reflect the impact of circumstances or events that arise after the date the forward-looking statements were made.

Contacts:

Press: Shannon Bell (212) 793-6206      Investors: Susan Kendall (212) 559-2718  
 Mark Costiglio (212) 559-4114

**Appendix A: CVA/DVA**

<i>(In millions of dollars)</i>	4Q'12	3Q'12	4Q'11	2012	2011
Securities and Banking					
DVA on Citi Liabilities at Fair Value Option	(452)	(549)	43	(1,989)	1,746
Derivative Counterparty CVA <sup>(a)</sup>	108	204	84	531	(866)
Derivative Own-Credit CVA <sup>(a)</sup>	(166)	(454)	(200)	(1,028)	852
<b>Total Securities and Banking CVA/DVA</b>	<b>\$(510)</b>	<b>\$(799)</b>	<b>\$(74)</b>	<b>\$(2,487)</b>	<b>\$1,732</b>
Special Asset Pool					
DVA on Citi Liabilities at Fair Value Option	(4)	(11)	(2)	(20)	28
Derivative Counterparty CVA <sup>(a)</sup>	37	46	53	274	36
Derivative Own-Credit CVA <sup>(a)</sup>	(8)	(12)	(17)	(99)	11
<b>Total Special Asset Pool CVA/DVA</b>	<b>\$25</b>	<b>\$23</b>	<b>\$34</b>	<b>\$157</b>	<b>\$74</b>
<b>Total Citigroup CVA/DVA</b>	<b>\$(485)</b>	<b>\$(776)</b>	<b>\$(40)</b>	<b>\$(2,330)</b>	<b>\$1,806</b>

Note: Totals may not sum due to rounding.

(a) Net of hedges.

## Appendix B: Non-GAAP Financial Measures - Adjusted Items

### FOURTH QUARTER 2012

<i>(\$ millions, except per share amounts)</i>	As Reported (GAAP)	Impact of: CVA/DVA	Impact of: Minority Investments	Impact of: Repositioning	Results less: Items
Revenue	18,174	(485)	-	-	18,659
EBT	1,130	(485)	-	(1,028)	2,643
Taxes	(206)	(184)	-	(375)	353
<b>Income from Continuing Ops.</b>	<b>\$1,336</b>	<b>\$(301)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$2,290</b>
Discontinued Operations	(112)	-	-	-	(112)
Noncontrolling Interests	28	-	-	-	28
<b>Net Income</b>	<b>\$1,196</b>	<b>\$(301)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$2,150</b>
<b>Diluted EPS <sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.38</b>	<b>\$(0.10)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(0.21)</b>	<b>\$0.69</b>

(a) Earnings per share calculations are based on diluted shares of 3,017.0 million. The components of earnings per share excluding CVA/DVA and repositioning may not sum across due to rounding.

### THIRD QUARTER 2012

<i>(\$ millions, except per share amounts)</i>	As Reported (GAAP)	Impact of: CVA/DVA	Impact of: Minority Investments	Impact of: Tax Item	Results less: Items
Revenue	13,951	(776)	(4,684)	-	19,411
EBT	(964)	(776)	(4,684)	-	4,496
Taxes	(1,488)	(291)	(1,787)	582	1,172
<b>Income from Continuing Ops.</b>	<b>\$524</b>	<b>\$(485)</b>	<b>\$(2,897)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$3,324</b>
Discontinued Operations	(31)	-	-	-	(31)
Noncontrolling Interests	25	-	-	-	25
<b>Net Income</b>	<b>\$468</b>	<b>\$(485)</b>	<b>\$(2,897)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$3,268</b>
<b>Diluted EPS <sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.15</b>	<b>\$(0.16)</b>	<b>\$(0.94)</b>	<b>\$0.19</b>	<b>\$1.06</b>

(a) Earnings per share calculations are based on diluted shares of 3,015.3 million. The components of earnings per share excluding CVA/DVA, the impact of minority investments, and the tax item may not sum across due to rounding.

### FOURTH QUARTER 2011

<i>(\$ millions, except per share amounts)</i>	As Reported (GAAP)	Impact of: CVA/DVA	Impact of: Minority Investments	Impact of: Repositioning	Results less: Items
Revenue	17,174	(40)	-	-	17,214
EBT	1,089	(40)	-	(428)	1,557
Taxes	91	(18)	-	(153)	262
<b>Income from Continuing Ops.</b>	<b>\$998</b>	<b>\$(22)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$1,295</b>
Discontinued Operations	0	-	-	-	0
Noncontrolling Interests	42	-	-	-	42
<b>Net Income</b>	<b>\$956</b>	<b>\$(22)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$1,253</b>
<b>Diluted EPS <sup>(a)</sup></b>	<b>\$0.31</b>	<b>\$(0.01)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$(0.09)</b>	<b>\$0.41</b>

(a) Earnings per share calculations are based on diluted shares of 3,003.0 million. The components of earnings per share excluding CVA/DVA and repositioning may not sum across due to rounding.

## Appendix B: Non-GAAP Financial Measures - Adjusted Items (continued)

### FULL YEAR 2012

(\$ millions, except per share amounts)	As Reported (GAAP)	Impact of: CVA/DVA	Impact of: Minority Investments	Impact of: 4Q Repositioning	Impact of: Tax Item	Results less: Items
Revenue	70,173	(2,330)	(4,631)	-	-	77,134
EBT	7,936	(2,330)	(4,635)	(1,028)	-	15,929
Taxes	27	(885)	(1,772)	(375)	582	3,641
<b>Income from Continuing Ops.</b>	<b>\$7,909</b>	<b>\$(1,446)</b>	<b>\$(2,863)</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$12,289</b>
Discontinued Operations	(149)	-	-	-	-	(149)
Noncontrolling Interests	219	-	-	-	-	219
<b>Net Income</b>	<b>\$7,541</b>	<b>\$(1,446)</b>	<b>\$(2,863)</b>	<b>\$(653)</b>	<b>\$582</b>	<b>\$11,921</b>
<b>Diluted EPS <sup>(a)</sup></b>	<b>\$2.44</b>	<b>\$(0.47)</b>	<b>\$(0.93)</b>	<b>\$(0.21)</b>	<b>\$0.19</b>	<b>\$3.86</b>

(a) Earnings per share calculations are based on diluted shares of 3,015.5 million. The components of earnings per share excluding CVA/DVA, the impact of minority investments, 4Q repositioning and the tax item may not sum across due to rounding.

### FULL YEAR 2011

(\$ millions, except per share amounts)	As Reported (GAAP)	Impact of: CVA/DVA	Impact of: Minority Investments	Impact of: 4Q Repositioning	Impact of: Tax Item	Results less: Items
Revenue	78,353	1,806	199	-	-	76,348
EBT	14,624	1,806	199	(428)	-	13,047
Taxes	3,521	681	71	(153)	-	2,922
<b>Income from Continuing Ops.</b>	<b>\$11,103</b>	<b>\$1,125</b>	<b>\$128</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$10,125</b>
Discontinued Operations	112	-	-	-	-	112
Noncontrolling Interests	148	-	-	-	-	148
<b>Net Income</b>	<b>\$11,067</b>	<b>\$1,125</b>	<b>\$128</b>	<b>\$(275)</b>	<b>\$-</b>	<b>\$10,089</b>
<b>Diluted EPS <sup>(a)</sup></b>	<b>\$3.63</b>	<b>\$0.37</b>	<b>\$0.04</b>	<b>\$(0.09)</b>	<b>-</b>	<b>\$3.30</b>

(a) Earnings per share calculations are based on diluted shares of 2,998.8 million. The components of earnings per share excluding CVA/DVA, the impact of minority investments, and 4Q repositioning may not sum across due to rounding.

## Appendix C: Repositioning Charges <sup>(a)</sup>

(In millions of dollars)	2011				2012				FY	
	1Q'11	2Q'11	3Q'11	4Q'11	1Q'12	2Q'12	3Q'12	4Q'12	2011	2012
North America	\$2	\$8	\$28	\$18	\$2	\$0	\$4	\$100	\$57	\$106
Asia	0	0	0	23	2	0	18	78	23	98
LATAM	0	0	0	23	0	18	5	131	23	153
EMEA	0	1	0	1	10	4	2	57	2	73
<b>Total Global Consumer Banking</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>29</b>	<b>65</b>	<b>14</b>	<b>21</b>	<b>29</b>	<b>366</b>	<b>105</b>	<b>431</b>
Securities and Banking	4	18	30	215	23	89	0	237	267	349
Transaction Services	0	0	6	54	8	30	0	95	60	134
Corporate/Other	22	4	44	34	18	44	52	253	104	367
<b>Total Citicorp</b>	<b>29</b>	<b>31</b>	<b>109</b>	<b>368</b>	<b>63</b>	<b>184</b>	<b>82</b>	<b>951</b>	<b>537</b>	<b>1280</b>
Citi Holdings	6	5	99	60	3	2	13	77	170	95
<b>Total Citigroup</b>	<b>\$35</b>	<b>\$36</b>	<b>\$208</b>	<b>\$428</b>	<b>\$66</b>	<b>\$186</b>	<b>\$95</b>	<b>\$1,028</b>	<b>\$707</b>	<b>\$1,375</b>

Note: Totals may not sum due to rounding.

(a) Adjusted items above include only fourth quarter 2011 and fourth quarter 2012 repositioning charges, given the significant impact on Citigroup's results of operations in those periods.

## Appendix D: Non-GAAP Financial Measures-International GCB Excluding Impact of FX Translation

<i>(In millions of dollars)</i>	4Q'12	QoQ%		YoY%	
		Reported	Constant Dollar	Reported	Constant Dollar
<b>Revenues</b>					
LATAM	2,520	4%	4%	7%	7%
Asia	1,992	1%	0%	-1%	-2%
EMEA	391	3%	1%	12%	11%
<b>Total International GCB</b>	<b>\$4,903</b>	<b>3%</b>	<b>2%</b>	<b>4%</b>	<b>4%</b>
<b>Expenses</b>					
LATAM	1,588	14%	14%	13%	14%
Asia	1,241	3%	3%	6%	5%
EMEA	402	20%	18%	23%	22%
<b>Total International GCB</b>	<b>\$3,231</b>	<b>10%</b>	<b>10%</b>	<b>11%</b>	<b>12%</b>

Note: Totals may not sum due to rounding.

## Appendix E: Non-GAAP Financial Measures - Basel III Capital

*(In millions of dollars)*

	12/31/12 <sup>(a)</sup>	9/30/2012	6/30/2012
<b>Citigroup's Common Stockholders' Equity</b>	<b>\$186,487</b>	<b>\$ 186,465</b>	<b>\$ 183,599</b>
Add: Qualifying Minority Interests	171	161	150
<b>Regulatory Capital Adjustments</b>			
Less:			
Accumulated net unrealized losses on cash flow hedges, net of tax	(2,293)	(2,503)	(2,689)
Cumulative change in fair value of financial liabilities attributable to the change in own creditworthiness, net of tax	587	998	1,649
Intangible Assets			
Goodwill <sup>(b)</sup>	27,004	27,248	29,108
Identifiable intangible assets other than mortgage servicing rights (MSRs)	5,716	5,983	6,156
Defined benefit pension plan net assets	732	752	910
Deferred tax assets (DTAs) arising from net operating losses and foreign tax credit carry forwards and excess over 10% / 15% limitations for other DTAs, certain common equity investments, and MSRs <sup>(c)</sup>	49,516	47,249	49,751
<b>Total Basel III Tier 1 Common Capital <sup>(d)</sup></b>	<b>\$105,396</b>	<b>\$106,899</b>	<b>\$98,864</b>
<b>Risk-Weighted Assets (RWA) <sup>(e)</sup></b>	<b>\$1,206,722</b>	<b>\$1,236,619</b>	<b>\$1,250,233</b>
<b>Basel III Tier 1 Common Capital Ratio <sup>(d)</sup></b>	<b>8.7%</b>	<b>8.6%</b>	<b>7.9%</b>

(a) Preliminary.

(b) Includes goodwill embedded in the valuation of significant common stock investments in unconsolidated financial institutions.

(c) Other DTAs reflect those DTAs arising from temporary differences.

(d) Calculated based on the U.S. regulators proposed rules relating to Basel III (NPR). Citigroup's estimated Basel III Tier 1 Common Capital and Tier 1 Common Capital Ratio are based on its current interpretation, expectations, and understanding of the respective Basel III requirements and are necessarily subject to final regulatory clarity and rulemaking, model calibration, and other implementation guidance in the U.S.

(e) The estimated Basel III risk-weighted assets have been calculated based on the proposed "advanced approaches" for determining risk-weighted assets under the NPR, as well as the final U.S. market risk capital rules (Basel II.5).

## Appendix F: Non-GAAP Financial Measures - Tangible Common Equity

*(\$ millions, except per share amounts)*

	Preliminary <u>12/31/2012</u>
<b>Citigroup's Total Stockholders' Equity</b>	<b>\$ 189,049</b>
Less: Preferred Stock	2,562
<b>Common Stockholders' Equity</b>	<b><u>186,487</u></b>
Less:	
Goodwill	25,673
Intangible Assets (other than Mortgage Servicing Rights)	5,697
Goodwill and Intangible Assets (Other than MSRs)	
Related to Assets For Discontinued Operations Held-for-Sale	32
Net Deferred Tax Assets Related to Goodwill and Intangible Assets	32
<b>Tangible Common Equity (TCE)</b>	<b><u>\$155,053</u></b>
Common Shares Outstanding at Quarter-end	3,028.9
<b>Tangible Book Value Per Share</b>	<b>\$ 51.19</b>
(Tangible Common Equity / Common Shares Outstanding)	

---

<sup>1</sup> Credit valuation adjustments (CVA) on derivatives (counterparty and own-credit), net of hedges, and debt valuation adjustments (DVA) on Citigroup's fair value option debt. See Appendix A. Presentation of Citigroup's results of operations, excluding the impact of CVA/DVA, are non-GAAP financial measures. Citigroup believes the presentation of its results of operations excluding the impact of CVA/DVA provides a more meaningful depiction of the underlying fundamentals of its businesses impacted by CVA/DVA. For a reconciliation of these measures to the reported results, see Appendix B.

<sup>2</sup> As previously announced, Citigroup recorded a repositioning charge of \$1.0 billion (\$653 million after-tax) in the fourth quarter 2012. In the fourth quarter 2011, Citigroup reported a \$428 million repositioning charge (\$275 million after-tax). See Appendix C. Presentation of Citigroup's results of operations, excluding the impact of repositioning charges in each of these respective quarters, are non-GAAP financial measures. Citigroup believes the presentation of its results of operations excluding the impact of repositioning charges in the fourth quarter 2011 and fourth quarter 2012, which were significantly impacted by repositioning charges (see Appendix C), provides a more meaningful depiction of the underlying fundamentals of its businesses. For a reconciliation of these measures to the reported results, see Appendix B.

<sup>3</sup> Citigroup's estimated Basel III Tier 1 Common Ratio and certain related components are non-GAAP financial measures. Citigroup believes this ratio and its components provide useful information to investors and others by measuring Citigroup's progress against expected future regulatory capital standards. For the calculation of Citigroup's estimated Basel III Tier 1 Common Ratio for the periods presented, see Appendix E. Citigroup's estimated Basel III Tier 1 Common Ratio is based on its current interpretation, expectations and understanding of the respective proposed Basel III requirements and is necessarily subject to final regulatory clarity and rulemaking, model calibration and approvals and other implementation guidance in the U.S.

<sup>4</sup> Minority investments refer to the impact of transactions related to Citigroup's interests in Akbank T.A.S. (Akbank), the Morgan Stanley Smith Barney joint venture (MSSB JV), Housing Development Finance Corporation Ltd. (HDFC) and Shanghai Pudong Development Bank (SPDB) during 2011 and 2012. Third quarter 2012 included a non-cash charge to net income of \$4.7 billion (\$2.9 billion after-tax) relating to the MSSB JV, consisting of (i) a loss on Citigroup's sale of a 14% interest in the MSSB JV to Morgan Stanley of \$1.4 billion (\$800 million after-tax), and (ii) an other-than-temporary impairment of the carrying value of Citigroup's remaining 35% interest in the MSSB JV of \$3.3 billion (\$2.1 billion after-tax). These charges were recorded in Citi Holdings – *Brokerage and Asset Management*. Second quarter 2012 included a loss on the partial sale of Citi's minority interest in Akbank of \$424 million (\$274 million after-tax), recorded in *Corporate/Other*. First quarter 2012 included gains on the sale of Citi's remaining minority interest in HDFC and its minority interest in SPDB of \$1.1 billion (\$722 million after-tax) and \$542 million (\$349 million after-tax), respectively, as well as an impairment charge related to its minority interest in Akbank of \$1.2 billion (\$763 million after-tax), all recorded in *Corporate/Other*. Second quarter 2011 included a gain on the partial sale of Citi's minority interest in HDFC of \$199 million (\$128 million after-tax), recorded in *Corporate/Other*. Presentation of Citigroup's results of operations, excluding the impact of these minority investment transactions, are non-GAAP financial measures. Citigroup believes the presentation of its results of operations excluding the impact of these minority investment transactions provides a more meaningful depiction of the underlying fundamentals of its businesses. For a reconciliation of these measures to the reported results, see Appendix B.

<sup>5</sup> Third quarter 2012 results included a \$582 million tax benefit related to the resolution of certain tax audit items, recorded in *Corporate/Other*. Presentation of Citigroup's results of operations, excluding the impact of this tax benefit, are non-GAAP financial measures. Citigroup believes the presentation of its results of operations excluding the impact of this tax benefit provides a more meaningful depiction of the underlying fundamentals of its businesses. For a reconciliation of these measures to the reported results, see Appendix B.

<sup>6</sup> The results of operations for Citicorp include the results of operations of *Corporate/Other* for all periods presented.

<sup>7</sup> Tangible book value per share is a non-GAAP financial measure. This metric is a capital adequacy metric used and relied upon by investors and industry analysts. For a reconciliation of this metric to the most directly comparable GAAP measure, see Appendix F.

<sup>8</sup> See Appendix D.

<sup>9</sup> Lending revenues exclude the impact of gains / losses on hedges related to accrual loans. Hedges on accrual loans reflect the mark-to-market on credit derivatives used to hedge the corporate loan portfolio. The fixed premium cost of these hedges is included (netted against) the core lending revenues to reflect the cost of the credit protection.