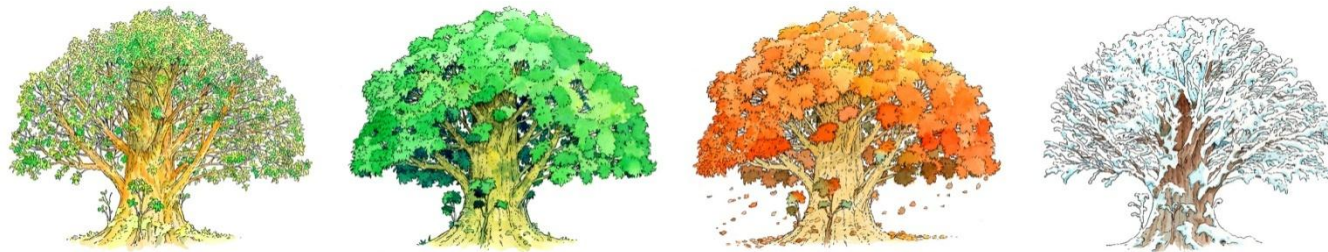


# イーブック 2012年度第1四半期決算補足資料

---



株式会社イーブックイニシアティブジャパン

2012年6月1日

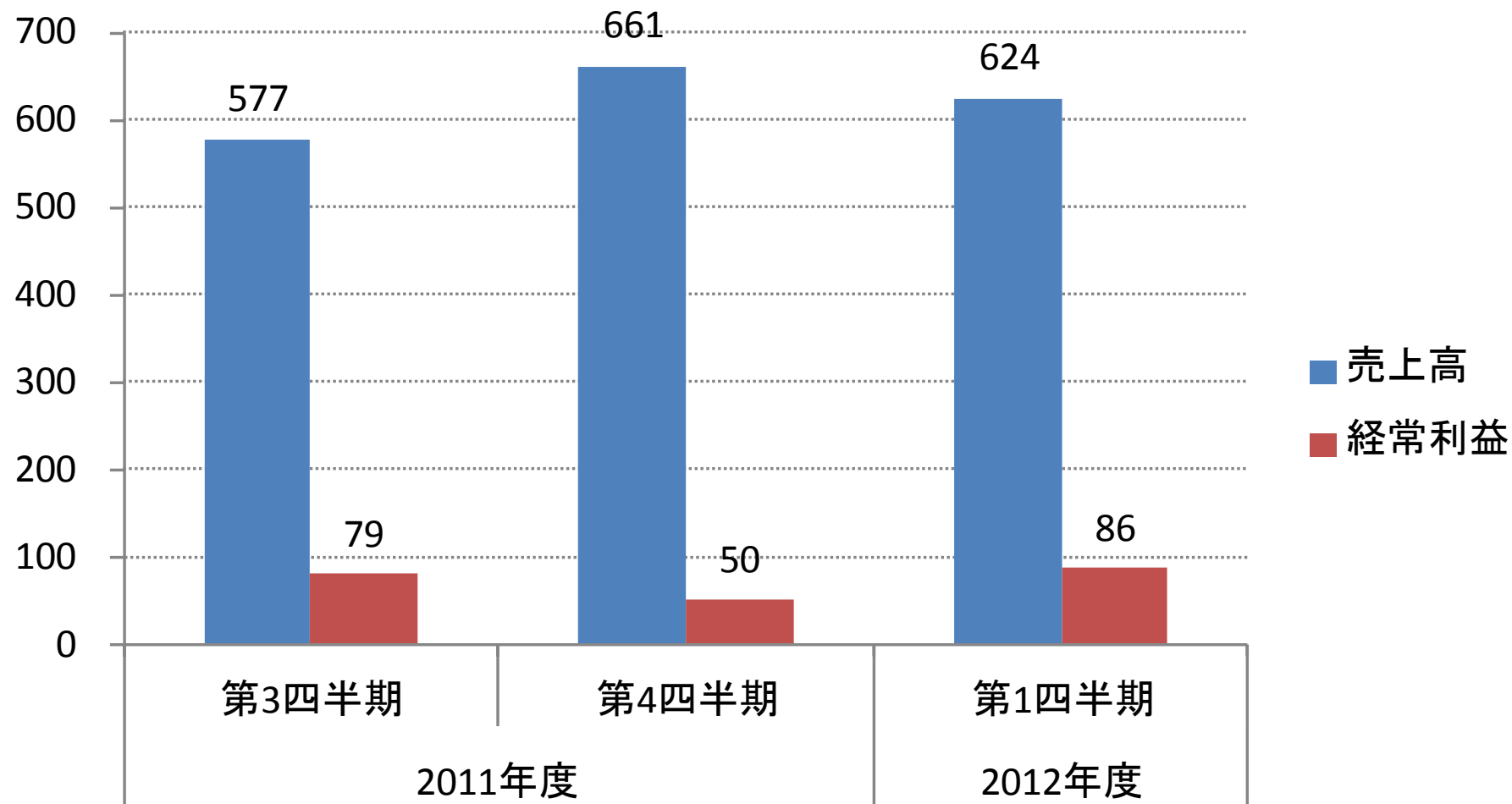
# 2012年度第1四半期：業績ハイライト

	金額 (百万円)	前年同期比	前四半期比	
売上高	売上高:	624	+51.4%	-5.6%
	・ 電子書籍配信事業:	600	+59.6%	-4.2%
	- パソコン:	266	+14.4%	-11.9%
	- モバイル:	334	+133.0%	+2.8%
<hr/>				
経常利益	経常利益:	86	+35.4%	+70.3%

# 前四半期比、減収増益

## 売上・経常利益の推移

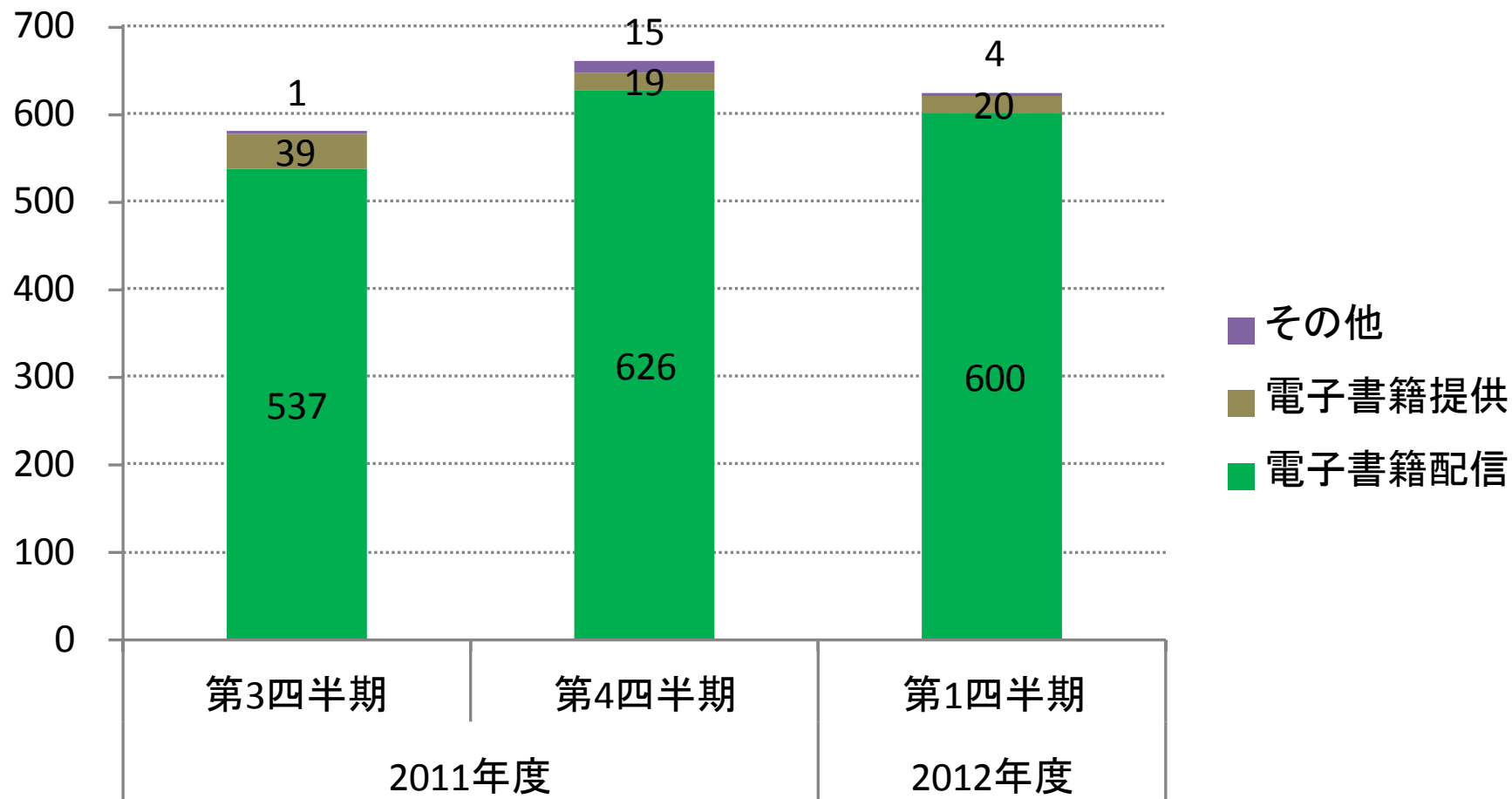
(百万円)



# 電子書籍配信事業がポイント50倍キャンペーンの反動で減収

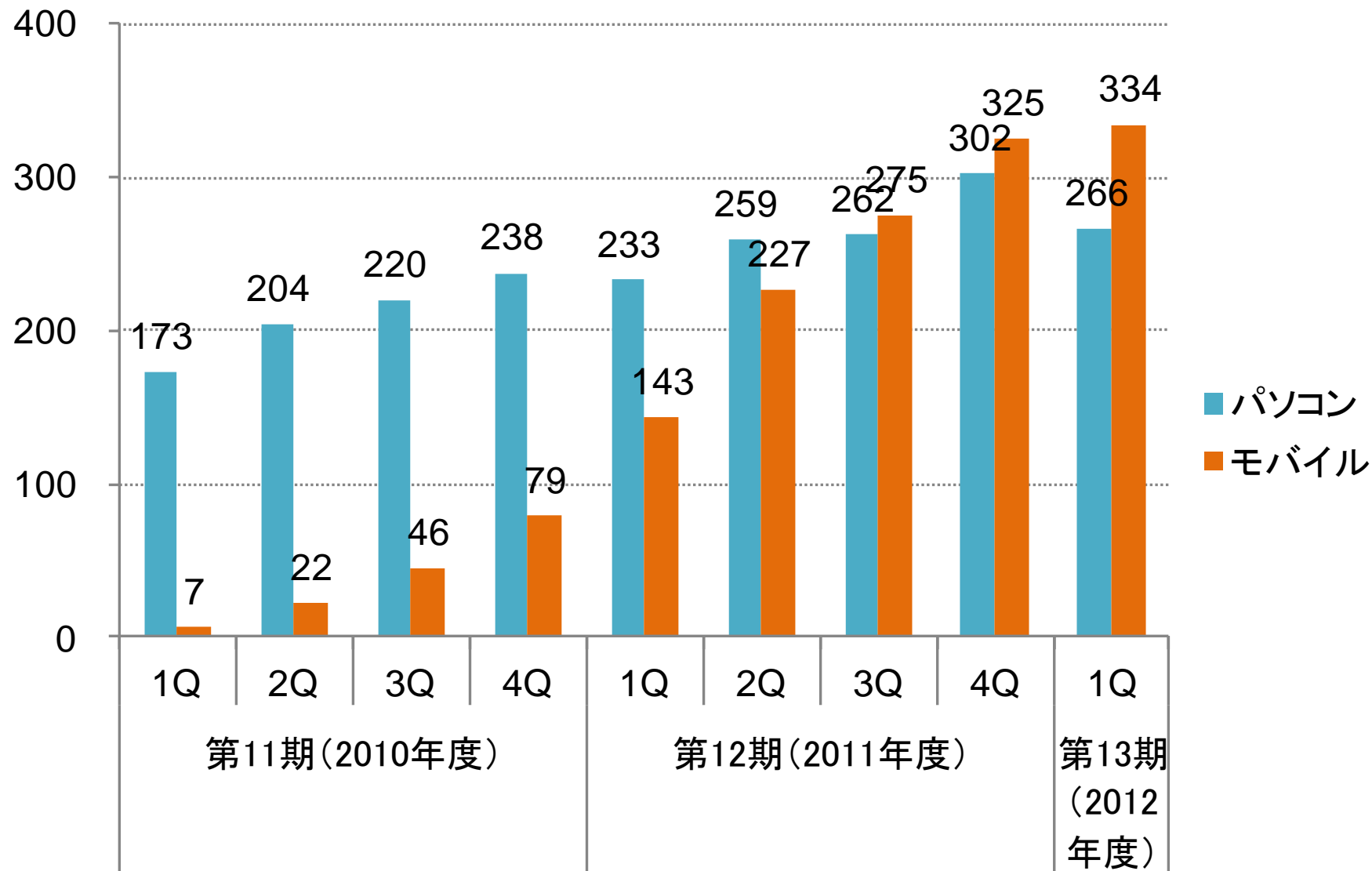
## 事業別の売上推移

(百万円)



# ポイント50%還元キャンペーンの反動減を、モバイルの伸びで補いきれなかった

(百万円)



# 損益計算書の主要項目

(単位: 千円)

	2011年度	2012年度	増減率	備考
	第4四半期	第1四半期		
売上高	661,651	624,900	-5.6%	
電子書籍配信事業	626,876	600,292	-4.2%	ポイント50%還元キャンペーンの反動減
パソコン	301,920	266,117	-11.9%	
モバイル	324,955	334,175	2.8%	
電子書籍提供事業	19,492	20,579	5.6%	
売上原価	343,190	321,840	-6.2%	
著作権使用料	330,334	310,314	-6.1%	
販売費及び一般管理費	267,223	216,508	-19.0%	
支払手数料	36,592	35,968	-1.7%	
人件費(賞与を除く)	69,031	70,342	1.9%	採用計画に対し、若干の遅れ
広告宣伝費	24,622	25,591	3.9%	
ポイント引当金繰入額	54,280	13,975	-74.3%	前四半期はポイント50%還元キャンペーン実施
営業利益	51,237	86,552	68.9%	
経常利益	50,884	86,634	70.3%	
税引前当期純利益	50,884	86,634	70.3%	
当期純利益	130,093	48,629	-62.6%	前四半期は累損による節税及び税効果会計有り

# 貸借対照表の主要項目

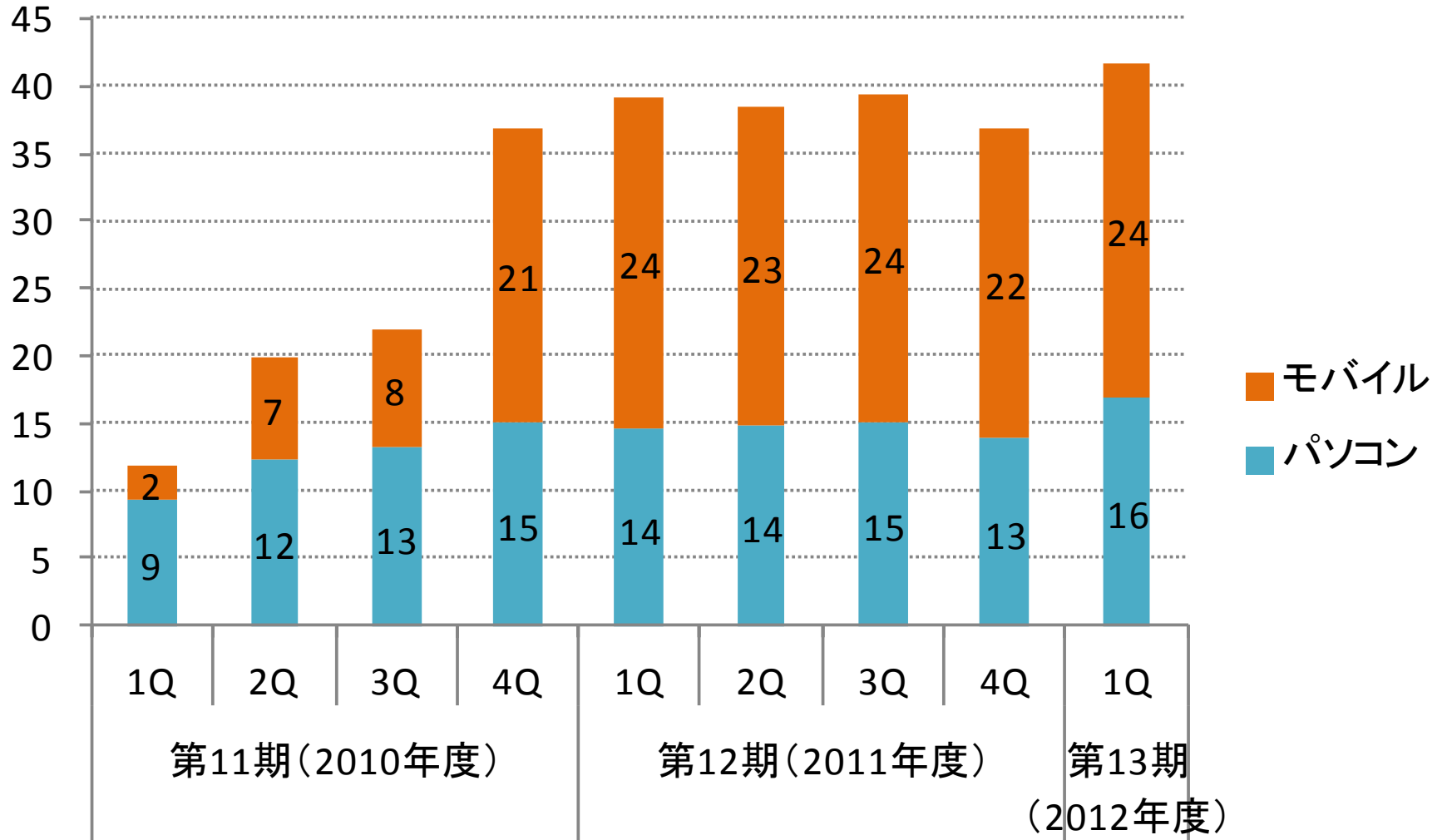
(単位：千円)

	2011年度 第4四半期末	2012年度 第1四半期末	増減率	備考
資産	1,330,802	1,401,197	5.3%	
現金及び預金	923,108	1,016,304	10.1%	
売掛金	270,673	286,586	5.9%	
負債	551,733	572,299	3.7%	
買掛金	389,736	450,496	15.6%	支払サイトの関係
純資産	779,068	828,897	6.4%	
資本金	192,893	193,493	0.3%	
資本剰余金	203,904	204,504	0.3%	
利益剰余金	467,872	516,501	10.4%	
自己株式	-85,602	-85,602	0.0%	

# 競争が激化する中、新規登録会員数は引き続き高水準を維持

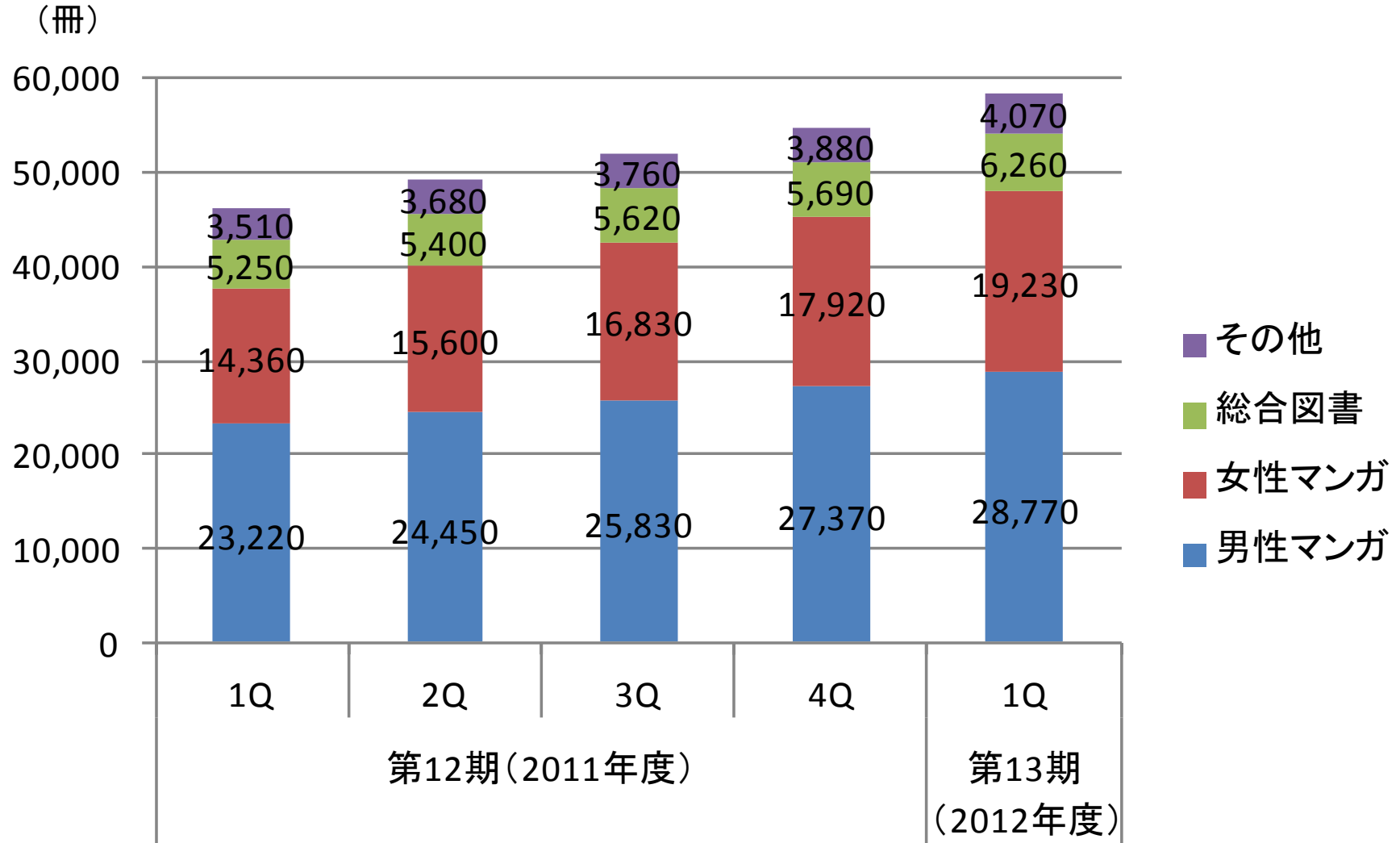
## 電子書籍配信事業の新規登録会員数の推移

(千人)





# 配信冊数を着実に増加させた



# 基本方針：総合電子書店のNo.1を確立する

## 現状の強みの強化

### 1. 品揃えNo.1

- 競争を大きく引き離す  
コミックの品揃えNo.1の  
盤石化

### 2. 使い易さNo.1

- AppStore総合No.1を  
達成したリーダーアプリの  
使い易さ改善

### 3. サービスNo.1

- クラウド的トランクルーム  
サービスの進化

## 新たな強みの創出

- 小説などを拡充して  
品揃え自慢の総合書店を  
目指す

- 購入してから読むまでの  
時間と手間を徹底的に  
省く

- ユーザーレビューなど、  
お客様の利便性と楽しさ  
を高めていく

電子書籍市場、特にスマートフォン・タブレット市場の発展に合わせて  
中長期の事業拡大を目指していく

## 概要

### ① コミックの盤石化

コミックの品揃えの優位性をさらに強化し、引き離す  
・ 未契約の大手出版社との契約

### ② 文字ものの加速

新旧の小説の許諾獲得スピードを加速する  
・ 未許諾の優良作品の大量獲得

### ③ 新刊同時発売

紙書籍の新刊発売時の同時リリース体制を構築する  
・ 短期間に電子化等の発売準備を行う仕組みの整備

### ④ キャリア決済導入

携帯電話料金上乘せ型決済を導入する  
・ auは2011年度中に済み。ドコモとソフトバンクに対応

### ⑤ 読みやすさ改良

読み始めるまでのリードタイムを縮減する  
・ プログレッシブダウンロード方式の導入

### ⑥ 新規購入者獲得

キャンペーンや各種協業により新規購入者を獲得する  
・ スマホメニュー掲載、ソーシャル活用CP、プライン等

## 進捗状況

### ① コミックの盤石化

『ガラスの仮面』など  
白泉社のリリース  
本格化



ガラスの仮面  
美内すずえ



夏目友人帳  
緑川ゆき

徳間書店  
のリリース  
開始



雨宿りはバス停で  
夏乃あゆみ



初恋横丁  
麻々原絵里依

### ② 文字ものの加速

小学館の  
リリース  
開始



逆説の日本史  
井沢元彦



のぼうの城  
和田竜

早川書房  
のリリース  
決定



そして誰も  
いなくなった  
アガサ・クリスティー



ポアロ登場  
アガサ・クリスティー

### ③ 新刊同時発売

講談社の  
『宇宙兄弟』から  
同時発売  
を順次展開



宇宙兄弟  
小山宙哉



王様ゲーム  
作画:連打一人  
原作:金沢伸明

日本文芸  
社や実業  
之日本社  
も新刊後  
1ヶ月内に  
発売



ミナミの帝王  
原作:天王寺大  
画:郷力也



静かなるドン  
新田たつお

## 進捗状況

### ④ キャリア決済導入

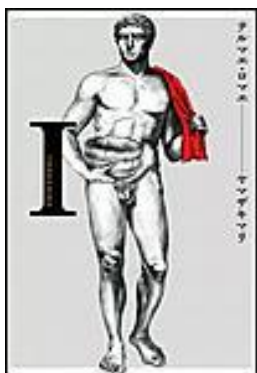
ドコモ決済を導入  
・ ソフトバンク決済は交渉中

### ⑤ 読みやすさ改良

Windows版からプログレッシブダウンロード方式を導入  
・ iOS及びAndroidは夏頃の対応に向けて準備進行

### ⑥ 新規購入者獲得

『テルマエ・ロマエ』の1巻無料キャンペーンを実施  
・ 併せて販促用アプリ「キセカエ・ロマエ」を作成し頒布



テルマエ・ロマエ  
ヤマザキマリ  
(エンターブレイン社刊)



キセカエ・ロマエ



# 第1四半期のその他のトピック(1)

## 「SKY MANGA」搭載日本航空便が就航

- 日本航空株式会社のボーイング最新鋭787型機内において提供され、当社の電子書籍リーダーが採用されている、世界初の機内エンターテインメントサービス『SKY MANGA』搭載機が4月22日に初就航しました。

## タブレット・スマートフォン向けの許諾拡大

- パソコンのみで販売していたタイトルの、タブレットおよびスマートフォン向けの許諾獲得を引き続き進め、一迅社、新書館、宙出版の作品をモバイル環境でもお楽しみいただけるようにしました。この結果、パソコンで販売中の冊数に占めるiOS・Android対応率を97%まで高めました。



「MAJOR」©満田拓也・小学館

### ■一迅社の人気タイトル



最遊記  
峰倉かずや



かんなぎ  
武梨えり



ゆるゆり  
なもり

### ■新書館の人気タイトル



百姓貴族  
荒川弘



艶漢  
尚月地



パールム  
獸木野生

### ■宙出版の人気タイトル



シークは恋の都で  
真崎春望



鉤  
小野塚カホリ



となりの801ちゃん  
小島アジコ

# 第1四半期のその他のトピック(2)

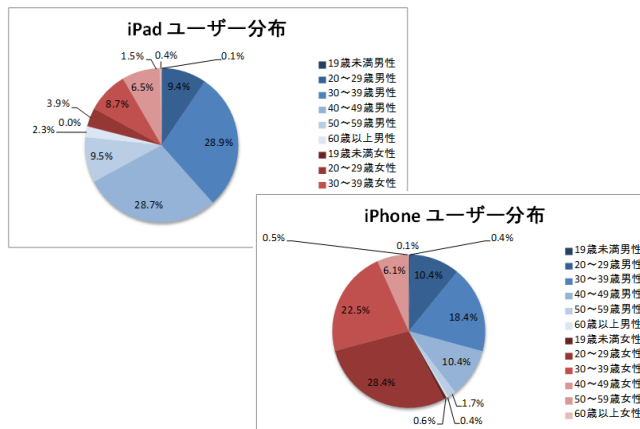
## Androidアプリ 100万ダウンロード達成

- Android端末向け読書用アプリebiReaderが2012年4月に100万ダウンロードを達成しました。2010年9月のAndroid用アプリのリリース以来、使い勝手の改良やキャリア決済の導入などに努めたことによる、わずか1年7カ月での快挙です。



## 電子書籍利用状況 調査結果を発表

- 新型iPad発売を機に利用状況を調査した結果、iPadでは中高年の男性が長編名作漫画を購入しているのに対し、iPhoneでは若い女性が連載中の作品や少女コミック・ボーイズラブコミックを購入しているという傾向が鮮明に出ていることを発表しました。



## ビッグコミックとの コラボレーション企画を開始

- タレントや学者などの各界著名人が好きなマンガへの想いを語る連載インタビュー企画、「屋根の上のマンガ読み」をビッグコミック誌(小学館刊)とのコラボレーションで開始しました。これまで、齋藤孝、風間トオル、林家木久扇、鳥越俊太郎の各氏に登場いただいています。



# 2012年度の業績見通しと進捗率

(単位：千円)

	2012年度(2013年1月期)		進捗率
	通期予想	第1四半期実績	
売上高	2,960,000	624,900	21.1%
営業利益	350,407	86,552	24.7%
営業利益率	11.8%	13.9%	—
経常利益	350,407	86,634	24.7%
経常利益率	11.8%	13.9%	—
税引前当期純利益	350,407	86,634	24.7%
当期純利益	205,536	48,629	23.7%

## 【補足】

- 売上の伸びは鈍かったものの、コストも抑制したため、経常利益は通期予想のほぼ1/4を達成できた
- 従って、通期予想は据え置く



## Vision

当社は、

- ・電子書籍の普及を通じて、
  - ・読者に新たな価値を提供すること、
  - ・著作者に多くの著作発表機会と収益を提供すること、
  - ・そしてそれらを通じて出版文化を発展させるとともに、
  - ・地球環境保護にも資すること、
- を目指して事業を運営しています。

## 【ご注意】

- 本資料は、これまでの業績および事業計画に関する情報の提供を目的として、当社が作成したものです。
- 本資料に掲載されている将来の見通し、その他今後の予測・戦略などに関する情報は、本資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲で判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は様々な要因の変化等により、本資料記載の見通しとは異なる結果を生じる可能性があります。
- 投資に際しては、当社が公表している各種資料およびホームページ、またEDINETに開示している情報をご覧いただいた上で、投資家ご自身の判断でなされるよう、お願い致します。
- なお、本資料は電子的または機械的な方法を問わず、いかなる目的であれ、無断で複製または転送・転載等はできません。