

各位

上場会社名 株式会社ピーアンドピー  
 (コード番号: 2426 ジャスダック)  
 本社所在地 東京都新宿区新宿三丁目27番4号  
 代表者 代表取締役社長 山室正之  
 問合せ先 取締役経営戦略本部長 白井智章  
 TEL (03) 3359-7599 (代表)

## 平成24年3月期 第3四半期決算ハイライト

**売上高は対前年同期比 6.7%増、売上総利益 2.3%増を達成。  
 一方、急速な請負案件の拡大により、外注費が増加し、利益率は低下。**

平成24年3月期第3四半期(平成23年4月1日から平成23年12月31日)の株式会社ピーアンドピーの連結業績を発表いたしましたので、概略のご報告をいたします。詳細につきましては、「平成24年3月期 第3四半期決算短信」をご参照下さい。

(注:実績の数値等は全て、百万円未満を切捨てて表記しております)

### 【1】業績概況

#### ■連結実績状況

(単位:百万円)

	平成23年3月期 第3四半期実績(連)		平成24年3月期 第3四半期実績(連)		対前年増減率
売上高	15,944	100.0%	17,017	100.0%	+6.7%
売上総利益	2,999	18.8%	3,068	18.0%	+2.3%
販売管理費	2,599	16.3%	2,722	16.0%	+4.7%
営業利益	400	2.5%	346	2.0%	△13.6%
経常利益	401	2.5%	348	2.0%	△13.1%
四半期純利益	170	1.1%	153	0.9%	△10.2%

- 連結売上高につきましては、前年同期比 6.7%増となりました。カテゴリー分野別に見ますと、SPO サービスが前年同期比 13.4%増と伸ばいたしました。同サービスの主たるマーケットであります移動体通信業界では、スマートフォン市場の好況により、各キャリアの販促活動が活発化したことで、豊富な知識と説明能力を持ったスタッフの需要が増加いたしました。当社といたしましては、独自開発した PPR システムを活用した SPO サービス拡大を推進してまいりました。特に、請負化の推進や既存クライアント内での取扱い商材の拡大と同時に、請負案件の利益改善に努めてまいりました。ストアサービスでは、期初は、震災の影響でキャンペーンが縮小したものの、その後のキャンペーンの復活や新店での求人ニーズ拡大により持ち直しの動きが見られ、0.6%減となりました。人材サービスでは、コールセンターでの求人需要が見られるものの、一般事務派遣が縮小傾向にあることから、5.5%減となりました。棚卸サービスでは、既存クライアントのシェア拡大や新規クライアントの獲得に取組んだ結果、12.6%増となりました。
- セグメント別売上高では、人材派遣から請負案件への切り替えを推進した結果、アウトソーシング事業が前年同期比 44.3%増と拡大する一方、人材派遣事業は前年同期比 9.2%減となっております。その結果、売上構成比がアウトソーシング 40.3%、人材派遣 59.7%となりました。
- 利益面につきましては、請負案件が急速に拡大したことにより、一時的に外注費が増加したため、粗利率が 0.8 ポイント低下しており、その結果、営業利益は前年同期比 13.6%減、経常利益は同 13.1%減となりました。

## 【2】 主な分野別業績概況

### (1) カテゴリー分野別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第3四半期実績		平成24年3月期 第3四半期実績		対前年増減率
SPOサービス* <sup>1</sup>	8,685	54.5%	9,851	57.9%	+13.4%
ストアサービス* <sup>2</sup>	1,519	9.5%	1,511	8.9%	△0.6%
人材サービス* <sup>3</sup>	4,457	28.0%	4,213	24.7%	△5.5%
棚卸サービス* <sup>4</sup>	1,281	8.0%	1,442	8.5%	+12.6%

\*1：「SPO サービス」とは、当社独自の「セール・プロセス・アウトソーシングサービス」の略で、放送・通信キャリア、一般消費材メーカー及び各関連企業を中心に販売支援・営業支援に係る各種サービス業務を総称しております。

\*2：「ストアサービス」とは、生鮮技術者派遣・請負、レジ業務派遣・請負、その他小売店・専門店における各種サービスを総称しております。

\*3：「人材サービス」とは、コールセンター向け人材派遣・請負、事務・IT人材派遣、人材紹介等を総称しております。

\*4：「棚卸サービス」とは、小売店舗、倉庫の商品棚卸代行業務等（子会社のピーアンドビー・インボックスのサービス分野）を総称しております。

### (2) セグメント別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第3四半期実績		平成24年3月期 第3四半期実績		対前年増減率
アウトソーシング事業	4,751	29.8%	6,858	40.3%	+44.3%
人材派遣事業 (人材紹介を含む)	11,192	70.2%	10,159	59.7%	△9.2%

### (3) 地域別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第3四半期実績		平成24年3月期 第3四半期実績		対前年増減率
東日本地区* <sup>1</sup>	10,650	66.8%	11,449	67.3%	+7.5%
西日本地区* <sup>2</sup>	5,293	33.2%	5,568	32.7%	+5.2%

\*1：「東日本地区」とは、中部（愛知県、三重県、岐阜県）、甲信越（長野県、新潟県）以東を指します。

\*2：「西日本地区」とは、上記\*1以外の地域を指します。

本資料に記載されている将来に関する記述の部分は資料作成時において当社が各種情報により判断した将来情報ではありますが、その内容を当社として保証するものではありません。予想数字等は、今後の経済情勢、市場動向等の変化による不確実性を含有しております。また、本資料は投資勧誘を目的に作成されたものではありません。投資を行う際は、投資家ご自身の判断で行うようお願い致します。