



平成 23 年 11 月 16 日

各 位

東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目18番11号
株式会社 ラクーン
代表取締役社長 小方 功
(コード番号：3031 東証マザーズ)
問い合わせ先：
取締役財務担当副社長 今野 智
電 話：03 - 5652 - 1711

BtoB後払い決済サービス「Paid」
アパレルウェブ運営「テキスタイルネット」への導入開始のお知らせ

当社の運営するインターネット完結型 BtoB 後払い決済サービス「Paid（ペイド）」が、株式会社アパレルウェブ（本社：東京都中央区、代表取締役社長：千金楽健司）の運営する生地・副資材の BtoB（企業間取引）サイト「テキスタイルネット」へ導入されることになりましたので、お知らせいたします。

詳細は添付の資料をご参照ください。

なお、本件の当社に与える影響は、軽微なものを見込んでおりますが、今後、開示すべき事象が発生した場合には、速やかにお知らせいたします。

以上

報道関係者各位

2011年11月16日
株式会社アパレルウェブ
株式会社ラクーン

決済枠の上限を拡大し、テキスタイル企業間の取引を促進 BtoB後払い決済サービス「Paid(ペイド)」 アパレルウェブ運営の「テキスタイルネット」に導入へ

株式会社ラクーン(本社:東京都中央区、代表取締役社長:小方功 以下ラクーン)が運営するインターネット完結型 BtoB 後払い決済サービス「Paid(ペイド)」を、株式会社アパレルウェブ(本社:東京都中央区、代表取締役社長:千金楽健司、以下アパレルウェブ)が運営する生地・副資材の BtoB(企業間取引)サイト「テキスタイルネット」に導入することとなりました。これにより、「Paid」サービスをテキスタイル業界各社へ拡大してまいります。

尚、現在、「テキスタイルネット」加盟サプライヤー20社が「Paid」の導入を表明しており、12月上旬から「Paid」の利用が可能となります。

■導入の経緯

「テキスタイルネット」は、複数の有力テキスタイルコンバーター・繊維商社の生地・服飾資材をインターネット上で“24時間365日”取引できる生地・副資材販売サイトです。

生地の取引は一度の発注で取引額が大きくなることが多く、既存の決済方法では賄いきれない取引額になってしまった場合には、加盟サプライヤーがバイヤーからの発注ニーズに応えられないというケースがありました。そこで、サイト上での取引額幅を拡大したいという、サプライヤー・バイヤーからの要望を受け、与信枠が最大で500万円まで付与できる「Paid」を導入することとなりました。

■Paid×テキスタイルネットが実現すること

「Paid」は、「テキスタイルネット」を通じて、これまで取引のなかったテキスタイル業界各社との接点を持つことができ、「テキスタイルネット」を利用している6,000件のテキスタイルネット会員にサービスを訴求し、顧客獲得向上やマーケット拡大を目指しております。また、今回の決済連携を事例とし、将来的にはさらに他の分野への展開も進めてまいります。

「テキスタイルネット」においては、加盟サプライヤーが決済サービスの一つとしてテキスタイルネット会員(バイヤー)に「Paid」を提供できるようになります。また、「Paid」に会員登録することで、バイヤーにも最大で500万円までの与信枠が付与されます。これにより、後払い決済の上限が広がり、従来より大きな規模での取引が可能となります。

「Paid」会員となったバイヤーは、「テキスタイルネット」での決済時に、「Paid」を選択するだけで簡単に後払い決済を完了できます。

<参照>

■Paid(ペイド) <http://paid.jp/>

2011年10月24日提供開始した、インターネット完結型 BtoB 後払い決済サービス。メンバーとなったバイヤーは Paid に加盟している企業に対して、初回から後払い決済での取引が可能に。現在、約150社のサプライヤーと約2万社のバイヤーが加盟。

バイヤーは、支払いサイトが長くなることで資金繰りが良くなり、ゆとりのある仕入環境が実現。一方でサプライヤーにとっては、販売代金の未回収リスクのない安心した取引ができ、同時に Paid に口座を保有しているバイヤーへの販路拡大も見込むことができる。また、決済のやりとりはインターネット上に用意された専用の管理画面で完結し、効率的に経理業務を行える環境を提供する。

※「Paid(ペイド)」の詳細につきましては別途資料も併せてご覧ください。



「Paid(ペイド)」に関する問い合わせ先:

サポートデスク 03-6684-9505

■テキスタイルネット <http://www.textile-net.jp/>

アパレルウェブが運営する、複数の有力テキスタイルコンバーター・繊維メーカーの生地・服飾資材をインターネットで仕入れできる BtoB(企業間取引)サイトです。

充実した商品ラインナップが特長で服地・裏地・テープ、リボン、糸などアパレル生産に必要な原料の発注・サンプル依頼・出荷指示ができ、業務効率化に役立ちます。

「テキスタイルネット」に関する問い合わせ先:

担当: 田中・柴田 06-6371-2172



■株式会社ラクーン

代表者 : 代表取締役社長 小方 功
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目18番11号
設立 : 1995年9月
資本金 : 744,900千円
株式 : 東京証券取引所マザーズ上場証券コード 3031
URL : <http://www.raccoon.ne.jp/>



■株式会社アパレルウェブ

代表者 : 代表取締役 CEO 千金楽 健司
所在地 : 東京都中央区新川1-22-15 茅場町中荳ビル4F
設立 : 2000年1月27日
資本金 : 201,600千円
URL : <http://www.apparel-web.co.jp/>

プレスリリースに関するお問合せ

株式会社ラクーン 社長室
TEL: **03-5652-1692**
担当: 大久保

プレスリリースに関するお問合せ

株式会社アパレルウェブ 経営企画室
TEL: **03-3523-2402**
担当: 村上

【資料】

■Paid(ペイド)について

—新しい決済サービス「Paid」でできること—

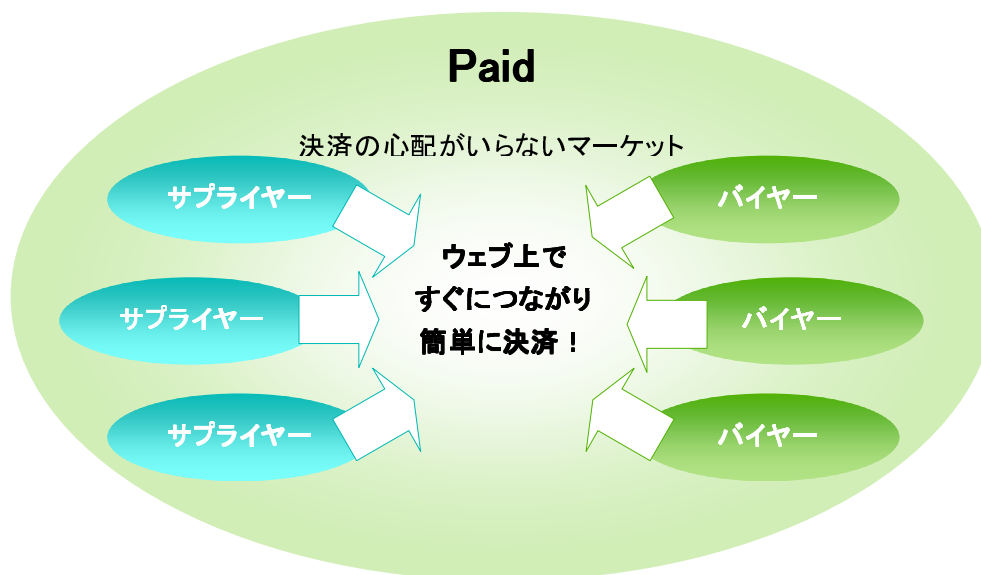
「Paid」は、インターネット完結型 BtoB 後払い決済サービスです。審査をへて「Paid」会員となった企業同士は、新規顧客でも後払い決済での取引が可能となります。バイヤーは、支払いサイトが長くなることで資金繰りが良くなり、ゆとりのある仕入環境が実現できます。一方でサプライヤーにとっては、販売代金の未回収リスクのない安心した取引ができ、同時に会員バイヤーへの販路拡大も見込めます。そして、従来は煩雑だった決済のやりとりはすべて、ウェブ上で簡単に完結することができます。



—「Paid」によって変わる、企業間取引—

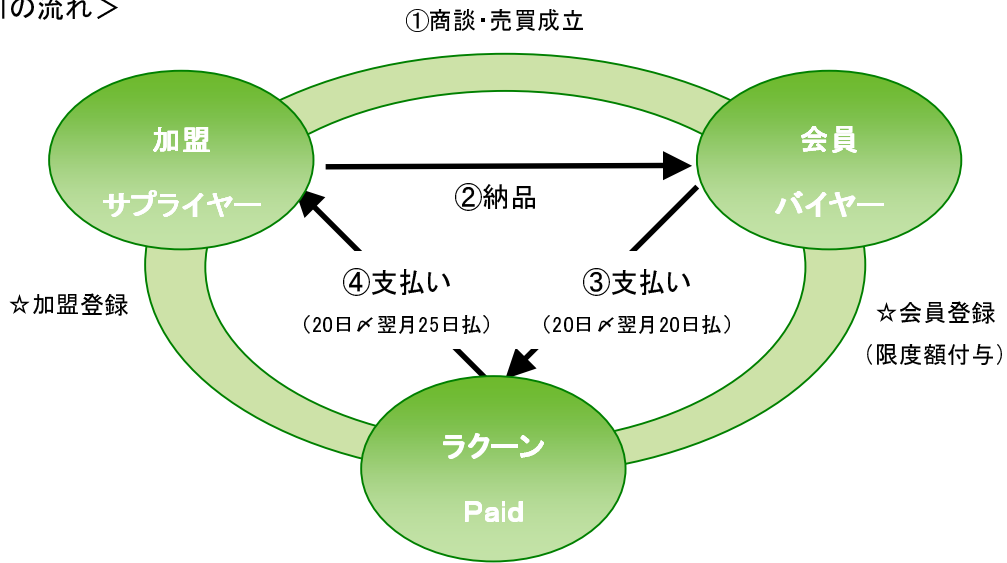
「Paid」は、参加する企業同士が決済の心配なく取引ができる、新しい企業間(BtoB)マーケットの創造を目指しています。「Paid」会員のバイヤーとサプライヤーは、取引したいときにすぐにウェブ上でつながり、簡単に後払い決済が完了します。決済の壁を取り払い、お互いに商品の「買い」と「売り」に集中することができます。

また、厳密な審査を通過した企業しか会員になれないため、「Paid」会員であることが企業(バイヤー・サプライヤー)の支払い能力=信用力があることの証となります。



■ サービス詳細

<取引の流れ>



<メインターゲット>

中小規模の企業(バイヤー・サプライヤー)

<バイヤーのメリット>

加盟しているサプライヤーと初回の取引から後払い決済で仕入れができ、資金繰り(キャッシュフロー)が良くなります。その結果、店頭のラインナップが充実し、販売機会ロスがなくなります。また、取引時に「支払いはPaidで」とお伝えいただくだけで、支払条件の交渉や書類提出などの手間が軽減し、取引がスムーズに行えます。

<サプライヤーのメリット>

会員バイヤーと後払いで取引ができ、販路が拡大します。初回の取引より後払い決済ができることで、従来の決済方法である先払いが障害となり取り逃していた新規顧客と取引ができ、売り上げ向上につながります。また、代金回収はラクーン(Paid)が行い、バイヤーから回収ができなかった場合もラクーンが支払いを行うため、与信管理・口座管理の手間がなく、かつ未回収リスクのない安心した取引が実現できます。

<利用料金>

サプライヤー: 初期導入コスト 0円/年間利用料 5万円/保証料 取引金額の3%~4.5%

バイヤー: 無料

ラクーンはグループ全体で、今までにない企業間(BtoB)取引のインフラ創造を目指しています。情報と決済における従来のノウハウを発揮し、今後も便利な仕組みを実現してまいります。