

各位

上場会社名 株式会社ピーアンドピー
 (コード番号：2426 ジャスダック)
 本社所在地 東京都新宿区新宿三丁目27番4号
 代表者 代表取締役社長 山室正之
 問合せ先 取締役経営戦略本部長 白井智章
 TEL (03) 3359-7599 (代表)

平成24年3月期 第2四半期決算ハイライト

**売上高は対前年同期比 7.0%増。請負業務の急速拡大により
 売上総利益率が 0.6 ポイント低下するも、
 四半期純利益は対前年同期比 18.3%増。**

平成24年3月期第2四半期（平成23年4月1日から平成23年9月30日）の株式会社ピーアンドピーの連結業績を発表いたしましたので、概略のご報告をいたします。詳細につきましては、「平成24年3月期 第2四半期決算短信」をご参照下さい。

(注：実績の数値等は全て、百万円未満を切捨てて表記しております)

【1】業績概況

■連結実績状況

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第2四半期実績 (連)		平成24年3月期 第2四半期実績 (連)		対前年増減率
売上高	10,480	100.0%	11,213	100.0%	+7.0%
売上総利益	1,956	18.7%	2,029	18.1%	+3.7%
販売管理費	1,716	16.4%	1,810	16.1%	+5.4%
営業利益	240	2.3%	219	2.0%	△8.7%
経常利益	242	2.3%	224	2.0%	△7.3%
四半期純利益	88	0.8%	104	0.9%	+18.3%

- 連結売上高につきましては、前年同期比 7.0%増となりました。カテゴリー分野別に見ますと、SPO サービスが前年同期比 15.8%増と伸ばいたしました。同サービスの主たるマーケットであります移動体通信業界では、スマートフォンの出荷台数が増加し、スマートフォンに特化した専門スタッフの需要が高まりました。当社といたしましては、請負案件の利益率改善に向けた施策に取り組むと共に、各クライアントへ当社が独自開発したレポーティングシステムである PPR システムを用いた SPO サービスを積極的に提案してまいりました。ストアサービスでは、期初に震災の影響が見られたものの、キャンペーン再開により 0.1%減に留まりました。人材サービスでは、一般事務派遣案件の縮小により減少傾向となる一方で、コールセンターに対する人材需要の高まりが見られ、その結果 8.4%減となりました。棚卸サービスでは、東日本大震災の影響で発生した臨時棚卸案件の受託等により売上が拡大し、前年同期比 14.2%増となりました。
- セグメント別売上高では、派遣から請負への移行により、アウトソーシング事業が前年同期比 51.9%増と拡大する一方、人材派遣事業は前年同期比 11.1%減となっております。
- 営業利益、経常利益につきましては、急速な請負案件の拡大により、外注スタッフの利用が発生したことで粗利率 0.6 ポイント低下しており、その結果、営業利益は前年同期比 8.7%減、経常利益は同 7.3%減となりました。
- 四半期純利益におきましては、前年同期に、支社・営業所の移転、閉鎖に伴う費用及び、「資産除去債務に関する会計基準」の適用による過年度分の費用を特別損失として 43 百万円計上したため、四半期純利益におきましては前年同期を上回っております。

【2】 主な分野別業績概況

(1) カテゴリー分野別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第2四半期実績		平成24年3月期 第2四半期実績		対前年増減率
	金額	割合	金額	割合	
SPOサービス* ¹	5,505	52.5%	6,375	56.9%	+15.8%
ストアサービス* ²	993	9.5%	992	8.9%	△0.1%
人材サービス* ³	3,099	29.6%	2,839	25.3%	△8.4%
棚卸サービス* ⁴	881	8.4%	1,006	9.0%	+14.2%

*1：「SPO サービス」とは、当社独自の「ヘルプ・デスク・アウトソーシングサービス」の略で、放送・通信キャリア、一般消費材メーカー及び各関連企業を中心に販売支援・営業支援に係る各種サービス業務を総称しております。

*2：「ストアサービス」とは、生鮮技術者派遣・請負、レジ業務派遣・請負、その他小売店・専門店における各種サービスを総称しております。

*3：「人材サービス」とは、コールセンター向け人材派遣・請負、事務・IT人材派遣、人材紹介等を総称しております。

*4：「棚卸サービス」とは、小売店舗、倉庫の商品棚卸代行業務等（子会社のピーアンドピー・インボックスのサービス分野）を総称しております。

(2) セグメント別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第2四半期実績		平成24年3月期 第2四半期実績		対前年増減率
	金額	割合	金額	割合	
アウトソーシング事業	3,009	28.7%	4,572	40.8%	+51.9%
人材派遣事業 (人材紹介を含む)	7,470	71.3%	6,641	59.2%	△11.1%

(3) 地域別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第2四半期実績		平成24年3月期 第2四半期実績		対前年増減率
	金額	割合	金額	割合	
東日本地区* ¹	6,945	66.3%	7,519	67.1%	+8.3%
西日本地区* ²	3,534	33.7%	3,694	32.9%	+4.5%

*1：「東日本地区」とは、中部（愛知県、三重県、岐阜県）、甲信越（長野県、新潟県）以東を指します。

*2：「西日本地区」とは、上記*1以外の地域を指します。

本資料に記載されている将来に関する記述の部分は資料作成時において当社が各種情報により判断した将来情報ではありますが、その内容を当社として保証するものではありません。予想数字等は、今後の経済情勢、市場動向等の変化による不確実性を含有しております。また、本資料は投資勧誘を目的に作成されたものではありません。投資を行う際は、投資家ご自身の判断で行うようお願い致します。