



平成 23 年 9 月 30 日

各 位

東京都中央区日本橋蛸殻町 1 丁目 18 番 11 号
株 式 会 社 ラ ク ー ン
代 表 取 締 役 社 長 小 方 功
(コード番号：3031 東証マザーズ)
問 い 合 せ 先：
取 締 役 財 務 担 当 副 社 長 今 野 智
電 話 ： 0 3 - 5 6 5 2 - 1 7 1 1

新規事業「Paid (ペイド)」のサービス提供開始に関するお知らせ

当社は、平成 23 年 9 月 30 日の取締役会において、平成 23 年 10 月 24 日より、新規事業「Paid (ペイド)」のサービス提供を開始することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 「Paid」とは

詳細については、別添資料をご参照ください。

2. 今後の見通し

平成 23 年 6 月 3 日公表の平成 24 年 4 月期の業績予想では、新規事業「Paid」の投資額のうち、損益影響額 56 百万円程度を費用として織り込んでおります。しかしながら、その他、売上高等につきましては現時点において当期（平成 24 年 4 月期）の業績に与える影響は軽微であり、本件にかかる平成 24 年 4 月期の業績予想に変更はございません。

今後、業績の見通しに修正の必要が生じた場合は、速やかに開示いたします。

以上

報道関係者各位

2011年9月30日
株式会社ラクーン

中小企業の企業間取引を活性化 BtoB 後払い決済サービス「Paid(ペイド)」 提供開始 ～「Paid」を使って決済の心配をその場で解消！会員同士、安心の取引を～

株式会社ラクーン(本社:東京都中央区、代表取締役社長:小方功 以下 ラクーン)は、2011年10月24日より、後払い決済サービス「Paid(ペイド)」の提供を開始いたします。

ラクーンはグループ全体で、今までにない企業間(BtoB)取引のインフラ創造を目指しています。2002年に開始したアパレル・雑貨の仕入れサイト「スーパーデリバリー」運営におけるノウハウと、昨年グループ会社となった株式会社トラスト&グロースが提供する売掛債権保証事業のノウハウをかけ合わせ、このたび BtoB 業界の商習慣を変革する新しいサービスをスタートさせます。

■新しい決済サービス「Paid」でできること

「Paid」は、企業間取引で利用できる BtoB 後払い決済サービスです。

審査をへて「Paid」会員となった企業同士は、新規顧客でも後払い決済での取引が可能となります。バイヤーは、支払いサイトが長くなることで資金繰りが良くなり、ゆとりのある仕入環境が実現できます。一方でサプライヤーにとっては、販売代金の未回収リスクのない安心した取引ができ、同時に会員バイヤーへの販路拡大も見込めます。そして、従来は煩雑だった決済のやりとりはすべて、ウェブ上で簡単に完結することができます。



■サービス開発の背景

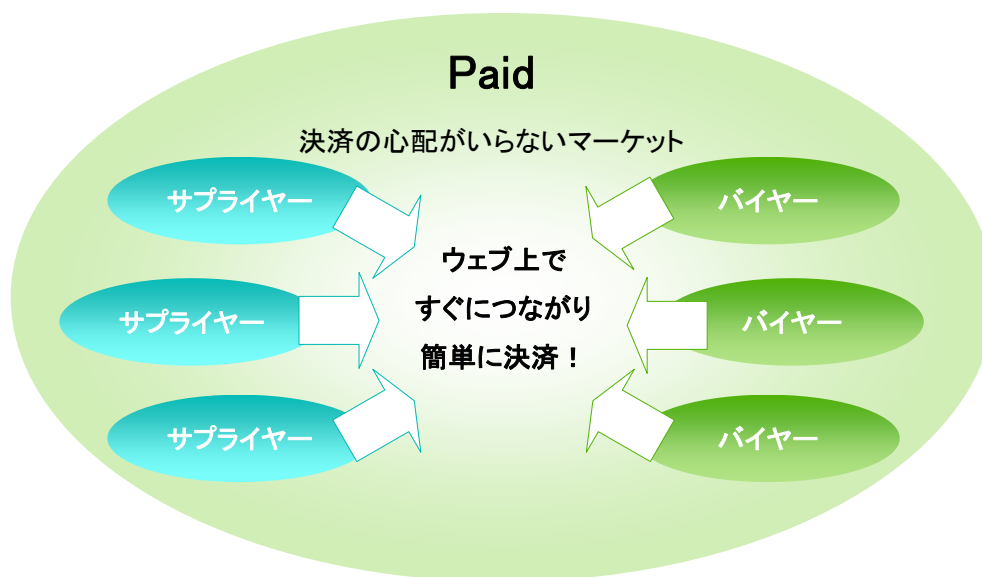
昨今、インターネットの普及や消費者ニーズの多様化といった時代の流れから、「取引実績のない相手とも取引を拡大したい」というニーズが非常に高まっています。しかし通常は、新規顧客とは先払い(キャッシュ・オン・デリバリー)が基本となり、その決済方法が取引拡大における大きな壁となっていました。

そこでラクーンでは、「スーパーデリバリー」の出展企業1000社と会員小売店3万店舗の決済を行い蓄積したノウハウ・経験をもとに、後払い決済サービス「Paid」の開発にいたしました。「スーパーデリバリー」のマーケットを超え、企業間取引で広く活用いただけるサービスです。

■「Paid」によって変わる、企業間取引

「Paid」は、参加する企業同士が決済の心配なく取引ができる、新しい企業間(BtoB)マーケットの創造を目指しています。「Paid」会員のバイヤーとサプライヤーは、取引したいときにすぐにウェブ上でつながり、簡単に後払い決済が完了します。決済の壁を取り払い、お互いに商品の「買い」と「売り」に集中することができます。

また、厳密な審査を通過した企業しか会員になれないため、「Paid」会員であることが企業(バイヤー・サプライヤー)の支払い能力=信用力があることの証となります。

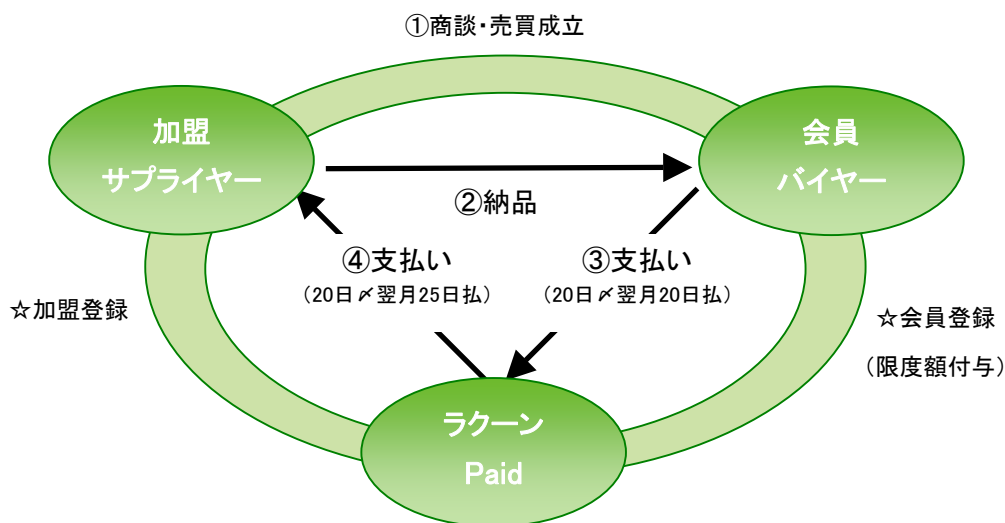


■今後の展開

10月24日よりサービスを開始し、年内にはECサイト(BtoB)を自社で運営している企業に向け、決済画面上で「Paid」を選択できるシステムを提供いたします。サービス開始時、100社のサプライヤー・約2万社のバイヤーが「Paid」への加盟を予定しており、一年後には約3万社のバイヤーの加盟を目指しています。まずはアパレル・雑貨業界のメーカーと小売店を中心に展開を始め、順次分野を拡大してまいります。また、会員獲得と認知向上のため、合同展示会やBtoBサイトを運営する企業との提携も進めています。

■ サービス詳細

<取引の流れ>



<メインターゲット>

中小規模の企業(バイヤー・サプライヤー)

<バイヤーのメリット>

加盟しているサプライヤーと初回の取引から後払い決済で仕入れができ、資金繰り(キャッシュフロー)が良くなります。その結果、店頭のラインナップが充実し、販売機会ロスがなくなります。また、取引時に「支払いは Paid で」とお伝えいただくだけで、支払条件の交渉や書類提出などの手間が軽減し、取引がスムーズに行えます。

<サプライヤーのメリット>

会員バイヤーと後払いで取引ができ、販路が拡大します。初回の取引より後払い決済ができることで、従来の決済方法である先払いが障害となり取り逃していた新規顧客と取引ができ、売り上げ向上につながります。また、代金回収はラクーン(Paid)が行い、バイヤーから回収ができなかった場合もラクーンが支払いを行うため、与信管理・口座管理の手間がなく、かつ未回収リスクのない安心した取引が実現できます。

<利用料金>

サプライヤー: 初期導入コスト 0円 / 年間利用料 5万円 / 保証料 取引金額の3%~4.5%

※オープニング特典として、先着200社限定で「年間利用料永年無料キャンペーン」を実施予定

バイヤー: 無料

<利用シーン(例)>

合同展示会ではバイヤーもサプライヤーも、それぞれ新規顧客を探しています。お互いが「Paid」会員であれば、決済の心配なく取引が開始できます。「スーパーデリバリー」を利用する小売店(バイヤー)への調査では、「展示会で出会った新規顧客と、初回の取引から後払いが出来る仕組みがあれば利用したい」と、**94%**が回答しています。(ラクーン調べ 9/30 現在 有効回答数 377)

<サイトイメージ>

<http://paid.jp>

Paidは企業間取引をシンプルかつスムーズにする後払い決済サービスです。

ログイン お問い合わせ

TOP サービス詳細 加盟企業一覧 メンバー登録 加盟希望の企業様へ

Paid ペイド

Paidはアパレル・雑貨を扱う小売店の皆様にご利用いただける、決済サービスです。

現在 **120社** での後払いが可能です！ [加盟企業一覧](#)

更新情報

- 7/15 株式会社ラクーンが参加しました。
- 7/14 株式会社スーパーデリバリーが参加しました。
- 7/14 株式会社スーパーデリバリーが参加しました。

ゆとりを手にする
初回の取引から後払いなのでゆとりを持った仕入れが可能です。

スムーズに取引を始める
「支払いがPaidで」と伝えればすぐに取引が始まります。

支払いを一本化する
仕入先が増えても、支払いはすべてPaidが代行します。

ra((oon 株式会社ラクーン

代表者 : 代表取締役社長 小方 功
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目18番11号
設立 : 1995年9月
資本金 : 744,900千円
株式 : 東京証券取引所マザーズ上場証券コード 3031
URL : <http://www.raccoon.ne.jp/>

プレスリリースに関するお問合せ

株式会社ラクーン 社長室
TEL: **03-5652-1692**
担当: 大久保