

各位

上場会社名 株式会社ピーアンドピー  
 (コード番号: 2426 ジャスダック)  
 本社所在地 東京都新宿区新宿三丁目27番4号  
 代表者 代表取締役社長 山室正之  
 問合せ先 取締役経営戦略本部長 白井智章  
 TEL (03) 3359-7599 (代表)

## 平成24年3月期 第1四半期決算ハイライト

**アウトソーシング事業の売上拡大(前年同四半期比 54.2%増)の結果、  
 営業利益は前年同四半期比 56.2%増、経常利益は同 66.3%増を達成**

平成24年3月期第1四半期(平成23年4月1日から平成23年6月30日)の株式会社ピーアンドピーの連結業績を発表いたしましたので、概略のご報告をいたします。詳細につきましては、「平成24年3月期 第1四半期決算短信」をご参照下さい。

(注:実績の数値等は全て、百万円未満を切捨てて表記しております)

### 【1】業績概況

#### ■連結実績状況

(単位:百万円)

	平成23年3月期 第1四半期実績(連)		平成24年3月期 第1四半期実績(連)		対前年増減率
売上高	5,193	100.0%	5,551	100.0%	+6.9%
売上総利益	948	18.3%	1,051	18.9%	+10.9%
販売管理費	851	16.4%	900	16.2%	+5.8%
営業利益	96	1.9%	151	2.7%	+56.2%
経常利益	95	1.8%	159	2.9%	+66.3%
四半期純利益	4	0.1%	99	1.8%	+2,335.6%

- 連結売上高につきましては、前年同期比 6.9%増となりました。カテゴリー分野別に見ますと、SPOサービスが前年同四半期比 11.0%増と伸長いたしました。同サービスの主たるマーケットであります移動体通信業界におきまして、スマートフォンの出荷台数が増加し、買い替えの需要が高まる中、当社ではクライアントに対して PPR システム等を活用した付加価値の高い請負化の提案を引き続き積極的に行うことで受注獲得に取り組んでまいりました。また、ストアサービスではクライアントが利益改善のためにコストの削減を推し進める環境下で、新たなニーズの開拓に取り組んでまいりましたが、前年同四半期比 2.3%減という結果となりました。人材サービスではコールセンターに対する人材需要の高まりに対応すべく営業を推進してまいりましたが、前年同四半期比 0.4%減となりました。棚卸サービスにおきましては、厳しい競争環境が続いておりますが、既存クライアントに対するシェア拡大への取り組み、また、東日本大震災の影響で発生した臨時棚卸案件の受託等により売上が拡大し、前年同四半期比 17.5%増となりました。
- セグメント別売上高では、アウトソーシング事業が前年同四半期比 54.2%増と大きく拡大する一方、人材派遣事業は前年同四半期比 11.6%減となっており、派遣から請負化の流れが進行しております。
- 営業利益は前年同四半期比 56.2%増、経常利益は同 66.3%増となりました。アウトソーシング事業の売上比率が拡大したことと全体の売上総利益率が 0.6 ポイント上昇し、増益及び利益率の向上に寄与しております。
- 当期純利益におきましては、前年同四半期に、支社・営業所の移転、閉鎖に伴う費用及び、「資産除去債務に関する会計基準」の適用による過年度分の費用を特別損失として 43 百万円計上した結果、当期との比較において差額が大きくなっており、前年同四半期比では 2,335.6%の増加となっております。

## 【2】 主な分野別業績概況

### (1) カテゴリー分野別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第1四半期実績		平成24年3月期 第1四半期実績		対前年増減率
	金額	増減率	金額	増減率	
SPOサービス* <sup>1</sup>	2,778	53.5%	3,083	55.5%	+11.0%
ストアサービス* <sup>2</sup>	505	9.7%	494	8.9%	△2.3%
人材サービス* <sup>3</sup>	1,509	29.1%	1,504	27.1%	△0.4%
棚卸サービス* <sup>4</sup>	399	7.7%	469	8.5%	+17.5%

\*1：「SPO サービス」とは、当社独自の「セールス・プロセス・アウトソーシングサービス」の略で、放送・通信キャリア、一般消費材メーカー及び各関連企業を中心に販売支援・営業支援に係る各種サービス業務を総称しております。

\*2：「ストアサービス」とは、生鮮技術者派遣・請負、レジ業務派遣・請負、その他小売店・専門店における各種サービスを総称しております。

\*3：「人材サービス」とは、コールセンター向け人材派遣・請負、事務・IT人材派遣、人材紹介等を総称しております。

\*4：「棚卸サービス」とは、小売店舗、倉庫の商品棚卸代行業務等（子会社のピーアンドピー・インボックスのサービス分野）を総称しております。

### (2) セグメント別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第1四半期実績		平成24年3月期 第1四半期実績		対前年増減率
	金額	増減率	金額	増減率	
アウトソーシング事業	1,458	28.1%	2,249	40.5%	+54.2%
人材派遣事業 (人材紹介を含む)	3,735	71.9%	3,302	59.5%	△11.6%

### (3) 地域別

(単位：百万円)

	平成23年3月期 第1四半期実績		平成24年3月期 第1四半期実績		対前年増減率
	金額	増減率	金額	増減率	
東日本地区* <sup>1</sup>	3,442	66.3%	3,736	67.3%	+8.5%
西日本地区* <sup>2</sup>	1,750	33.7%	1,814	32.7%	+3.6%

\*1：「東日本地区」とは、中部（愛知県、三重県、岐阜県）、甲信越（長野県、新潟県）以東を指します。

\*2：「西日本地区」とは、上記\*1以外の地域を指します。

本資料に記載されている将来に関する記述の部分は資料作成時において当社が各種情報により判断した将来情報ではありますが、その内容を当社として保証するものではありません。予想数字等は、今後の経済情勢、市場動向等の変化による不確実性を含有しております。また、本資料は投資勧誘を目的に作成されたものではありません。投資を行う際は、投資家ご自身の判断で行うようお願い致します。